

策划词 | CEHUACI

世行报告显示,我国高速公路通行费全球最高,各种过路过桥费已高达运输企业成本的 1/3。对于在国内销售商品的公司来说,配送和运输一直是他们最头疼的事情之一。高额的运输费用对相关企业的生存和发展带来了严峻挑战。

与此形成鲜明对照的是路桥企业上市公司的高利润。在路桥公司赚得盆钵钵满的同时,是每年上万亿运输费用打入商品成本。

□ 本组稿件采写 陈圣莉 杨玉华 刘夏



评论 | PINGLUN

路桥高收费成经济“绊脚石”

□ 李云峥

在中国经济目前已经发展到相当规模和一定阶段时,长期以来被掩盖的交通垄断及依附于其上的各种“剪不断理还乱”利益链条和高额成本的负面效应已经开始显现,并成为阻碍中国经济可持续发展的“绊脚石”。

实际上,高速公路“freeway”直译就是“免费之路”,在全世界高速公路通车里程数最长的美国,绝大多数高速公路是不收费的。

中国高速公路总里程将在未来几年内超越美国,是一种必然。但中国和美国的高速公路从经营模式和管理本质上均存在天壤之别,美国的高速公路以燃油税、卡车公司的高速公路使用费、广告收入等支撑的高速公路养建模式,较之中国的“贷款修路、收费还贷”更体现了公路的“公”字。在中国一些高速公路项目中,要么出现回收资金需要数百年等实际“项目破产”现状,要么出现一些高速路在收回投资后依旧在收费等情况,“部门利益高于社会利益、小集团利益高于人民群众利益”等倾向较为明显,这种不正常现象亟待改进。

“坚持非收费公路为主,适当发展收费公路”是早在 2004 年就开始实施的中国《收费公路管理条例》中明确的大方向,但是从实际情况看,能否落实,至今还是个充满疑惑的未知数。

►►► [上接 A1 版]

重庆“八大投”“高调”中前行

第一个循环是资金链上的循环,就是说,假如城投公司有 1 万亩土地,规划上让他储备了,他拿出部分资金,完成规划红线内的这些亩土地征地动迁、产权过户,使它成为信用资产,可以在银行抵押贷款。一亩地如果抵押了 50 万元,那么 1 万亩地就是 50 亿元,城投拿了这 50 亿元可以用于基础设施建设。这是一个循环,从储备到融资都搞项目。

第二个循环,土地储备了以后,要投入、开发,“七通一平”,然后把这个土地通过市场转让给房地产开发商。这是一个土地升值的过程,也许你 50 万元一亩的地,转让的时候 200 万元一亩了,这就有一个额外的收入。这个收入,部分土地出让金要转给区县政府和市政府,部分资金用来抵扣基础设施中的各种投资,那么,转让土地以后的收入用来还银行,最终把银行的账平了。第一个循环是跟银行借钱,第二个循环是把银行的钱还了,这样就形成了良性循环。

国企做大 会否导致与民争利?

“八大投”涉及土地、交通旅游、水务、水利、金融等行业,体量大,在行业中占据垄断地位,民营资本难以介入,国企做大是否存在“与民争利”?

崔坚介绍,“八大投”在生产经营过程中,不是到处撒网或干预市场,而是严格出现在三大应该出现的领域:一是在关系国家经济安全、国民经济命脉的战略性质领域,需要有国有建设性投资集团发挥主导、支柱、基础作用的地方;二是在市场信号缺损、市场机制尚不能完全发挥作用的领域,如城市基础设施、公共设施领域的瓶颈项目,民营、外资一时不会来投资,而社会却迫切需要解决问题,政府手中有了这些投资集团,就可以主动出击;三是,在地方政府既不能搞财政赤字、又不能直接担保举债搞项目的情况下,为了按市场化方法融资,平衡政府公共项目建设,也需要这类建设性投资集团作为融资工具。

目前,重庆市已形成“国民共进”的发展新机制。直轄时,重庆非公经济占 GDP 约 26%,到去年比重已上升到 60%。国有企业非公权益比重已达 40%,有 8675 个非公企业与国有企业形成产业链服务关系。

崔坚说,国有集团整体上市目标实现后,按平均 3 倍市净率计算,非公企业(占股 40%)将因此获得 4000 亿元以上股权增值收益。

【链接】.....

“八大投”:包括重庆市城投集团、重庆地产集团、重庆市水务集团、重庆市水利投资有限公司、重庆市高速公路发展有限公司、重庆市高等级公路建设投资有限公司、重庆开发投资有限公司和重庆渝富公司。

►►► [上接 A1 版]

重庆“八大投”“高调”中前行

第一个循环是资金链上的循环,就是说,假如城投公司有 1 万亩土地,规划上让他储备了,他拿出部分资金,完成规划红线内的这些亩土地征地动迁、产权过户,使它成为信用资产,可以在银行抵押贷款。一亩地如果抵押了 50 万元,那么 1 万亩地就是 50 亿元,城投拿了这 50 亿元可以用于基础设施建设。这是一个循环,从储备到融资都搞项目。

第二个循环,土地储备了以后,要投入、开发,“七通一平”,然后把这个土地通过市场转让给房地产开发商。这是一个土地升值的过程,也许你 50 万元一亩的地,转让的时候 200 万元一亩了,这就有一个额外的收入。这个收入,部分土地出让金要转给区县政府和市政府,部分资金用来抵扣基础设施中的各种投资,那么,转让土地以后的收入用来还银行,最终把银行的账平了。第一个循环是跟银行借钱,第二个循环是把银行的钱还了,这样就形成了良性循环。

国企做大 会否导致与民争利?

“八大投”涉及土地、交通旅游、水务、水利、金融等行业,体量大,在行业中占据垄断地位,民营资本难以介入,国企做大是否存在“与民争利”?

崔坚介绍,“八大投”在生产经营过程中,不是到处撒网或干预市场,而是严格出现在三大应该出现的领域:一是在关系国家经济安全、国民经济命脉的战略性质领域,需要有国有建设性投资集团发挥主导、支柱、基础作用的地方;二是在市场信号缺损、市场机制尚不能完全发挥作用的领域,如城市基础设施、公共设施领域的瓶颈项目,民营、外资一时不会来投资,而社会却迫切需要解决问题,政府手中有了这些投资集团,就可以主动出击;三是,在地方政府既不能搞财政赤字、又不能直接担保举债搞项目的情况下,为了按市场化方法融资,平衡政府公共项目建设,也需要这类建设性投资集团作为融资工具。

目前,重庆市已形成“国民共进”的发展新机制。直轄时,重庆非公经济占 GDP 约 26%,到去年比重已上升到 60%。国有企业非公权益比重已达 40%,有 8675 个非公企业与国有企业形成产业链服务关系。

崔坚说,国有集团整体上市目标实现后,按平均 3 倍市净率计算,非公企业(占股 40%)将因此获得 4000 亿元以上股权增值收益。

【链接】.....

“八大投”:包括重庆市城投集团、重庆地产集团、重庆市水务集团、重庆市水利投资有限公司、重庆市高速公路发展有限公司、重庆市高等级公路建设投资有限公司、重庆开发投资有限公司和重庆渝富公司。

►►► [上接 A1 版]

重庆“八大投”“高调”中前行

第一个循环是资金链上的循环,就是说,假如城投公司有 1 万亩土地,规划上让他储备了,他拿出部分资金,完成规划红线内的这些亩土地征地动迁、产权过户,使它成为信用资产,可以在银行抵押贷款。一亩地如果抵押了 50 万元,那么 1 万亩地就是 50 亿元,城投拿了这 50 亿元可以用于基础设施建设。这是一个循环,从储备到融资都搞项目。

第二个循环,土地储备了以后,要投入、开发,“七通一平”,然后把这个土地通过市场转让给房地产开发商。这是一个土地升值的过程,也许你 50 万元一亩的地,转让的时候 200 万元一亩了,这就有一个额外的收入。这个收入,部分土地出让金要转给区县政府和市政府,部分资金用来抵扣基础设施中的各种投资,那么,转让土地以后的收入用来还银行,最终把银行的账平了。第一个循环是跟银行借钱,第二个循环是把银行的钱还了,这样就形成了良性循环。

国企做大 会否导致与民争利?

“八大投”涉及土地、交通旅游、水务、水利、金融等行业,体量大,在行业中占据垄断地位,民营资本难以介入,国企做大是否存在“与民争利”?

崔坚介绍,“八大投”在生产经营过程中,不是到处撒网或干预市场,而是严格出现在三大应该出现的领域:一是在关系国家经济安全、国民经济命脉的战略性质领域,需要有国有建设性投资集团发挥主导、支柱、基础作用的地方;二是在市场信号缺损、市场机制尚不能完全发挥作用的领域,如城市基础设施、公共设施领域的瓶颈项目,民营、外资一时不会来投资,而社会却迫切需要解决问题,政府手中有了这些投资集团,就可以主动出击;三是,在地方政府既不能搞财政赤字、又不能直接担保举债搞项目的情况下,为了按市场化方法融资,平衡政府公共项目建设,也需要这类建设性投资集团作为融资工具。

目前,重庆市已形成“国民共进”的发展新机制。直轄时,重庆非公经济占 GDP 约 26%,到去年比重已上升到 60%。国有企业非公权益比重已达 40%,有 8675 个非公企业与国有企业形成产业链服务关系。

崔坚说,国有集团整体上市目标实现后,按平均 3 倍市净率计算,非公企业(占股 40%)将因此获得 4000 亿元以上股权增值收益。

【链接】.....

“八大投”:包括重庆市城投集团、重庆地产集团、重庆市水务集团、重庆市水利投资有限公司、重庆市高速公路发展有限公司、重庆市高等级公路建设投资有限公司、重庆开发投资有限公司和重庆渝富公司。

►►► [上接 A1 版]

重庆“八大投”“高调”中前行

第一个循环是资金链上的循环,就是说,假如城投公司有 1 万亩土地,规划上让他储备了,他拿出部分资金,完成规划红线内的这些亩土地征地动迁、产权过户,使它成为信用资产,可以在银行抵押贷款。一亩地如果抵押了 50 万元,那么 1 万亩地就是 50 亿元,城投拿了这 50 亿元可以用于基础设施建设。这是一个循环,从储备到融资都搞项目。

第二个循环,土地储备了以后,要投入、开发,“七通一平”,然后把这个土地通过市场转让给房地产开发商。这是一个土地升值的过程,也许你 50 万元一亩的地,转让的时候 200 万元一亩了,这就有一个额外的收入。这个收入,部分土地出让金要转给区县政府和市政府,部分资金用来抵扣基础设施中的各种投资,那么,转让土地以后的收入用来还银行,最终把银行的账平了。第一个循环是跟银行借钱,第二个循环是把银行的钱还了,这样就形成了良性循环。

国企做大 会否导致与民争利?

“八大投”涉及土地、交通旅游、水务、水利、金融等行业,体量大,在行业中占据垄断地位,民营资本难以介入,国企做大是否存在“与民争利”?

崔坚介绍,“八大投”在生产经营过程中,不是到处撒网或干预市场,而是严格出现在三大应该出现的领域:一是在关系国家经济安全、国民经济命脉的战略性质领域,需要有国有建设性投资集团发挥主导、支柱、基础作用的地方;二是在市场信号缺损、市场机制尚不能完全发挥作用的领域,如城市基础设施、公共设施领域的瓶颈项目,民营、外资一时不会来投资,而社会却迫切需要解决问题,政府手中有了这些投资集团,就可以主动出击;三是,在地方政府既不能搞财政赤字、又不能直接担保举债搞项目的情况下,为了按市场化方法融资,平衡政府公共项目建设,也需要这类建设性投资集团作为融资工具。

目前,重庆市已形成“国民共进”的发展新机制。直轄时,重庆非公经济占 GDP 约 26%,到去年比重已上升到 60%。国有企业非公权益比重已达 40%,有 8675 个非公企业与国有企业形成产业链服务关系。

崔坚说,国有集团整体上市目标实现后,按平均 3 倍市净率计算,非公企业(占股 40%)将因此获得 4000 亿元以上股权增值收益。

【链接】.....

“八大投”:包括重庆市城投集团、重庆地产集团、重庆市水务集团、重庆市水利投资有限公司、重庆市高速公路发展有限公司、重庆市高等级公路建设投资有限公司、重庆开发投资有限公司和重庆渝富公司。

►►► [上接 A1 版]

重庆“八大投”“高调”中前行

第一个循环是资金链上的循环,就是说,假如城投公司有 1 万亩土地,规划上让他储备了,他拿出部分资金,完成规划红线内的这些亩土地征地动迁、产权过户,使它成为信用资产,可以在银行抵押贷款。一亩地如果抵押了 50 万元,那么 1 万亩地就是 50 亿元,城投拿了这 50 亿元可以用于基础设施建设。这是一个循环,从储备到融资都搞项目。

第二个循环,土地储备了以后,要投入、开发,“七通一平”,然后把这个土地通过市场转让给房地产开发商。这是一个土地升值的过程,也许你 50 万元一亩的地,转让的时候 200 万元一亩了,这就有一个额外的收入。这个收入,部分土地出让金要转给区县政府和市政府,部分资金用来抵扣基础设施中的各种投资,那么,转让土地以后的收入用来还银行,最终把银行的账平了。第一个循环是跟银行借钱,第二个循环是把银行的钱还了,这样就形成了良性循环。

国企做大 会否导致与民争利?

“八大投”涉及土地、交通旅游、水务、水利、金融等行业,体量大,在行业中占据垄断地位,民营资本难以介入,国企做大是否存在“与民争利”?

崔坚介绍,“八大投”在生产经营过程中,不是到处撒网或干预市场,而是严格出现在三大应该出现的领域:一是在关系国家经济安全、国民经济命脉的战略性质领域,需要有国有建设性投资集团发挥主导、支柱、基础作用的地方;二是在市场信号缺损、市场机制尚不能完全发挥作用的领域,如城市基础设施、公共设施领域的瓶颈项目,民营、外资一时不会来投资,而社会却迫切需要解决问题,政府手中有了这些投资集团,就可以主动出击;三是,在地方政府既不能搞财政赤字、又不能直接担保举债搞项目的情况下,为了按市场化方法融资,平衡政府公共项目建设,也需要这类建设性投资集团作为融资工具。

目前,重庆市已形成“国民共进”的发展新机制。直轄时,重庆非公经济占 GDP 约 26%,到去年比重已上升到 60%。国有企业非公权益比重已达 40%,有 8675 个非公企业与国有企业形成产业链服务关系。

崔坚说,国有集团整体上市目标实现后,按平均 3 倍市净率计算,非公企业(占股 40%)将因此获得 4000 亿元以上股权增值收益。

【链接】.....

“八大投”:包括重庆市城投集团、重庆地产集团、重庆市水务集团、重庆市水利投资有限公司、重庆市高速公路发展有限公司、重庆市高等级公路建设投资有限公司、重庆开发投资有限公司和重庆渝富公司。

河北十家价格欺诈商场被曝光

□ 记者 杨会民

4 月 29 日,河北省物价监督检查局对部分商贸流通企业存在的虚构原价、不履行价格承诺、不如实标示附加条件等价格欺诈行为进行公开通报。

五家商场虚构原价。衡水爱特购物中心有限责任公司从 2011 年 4 月 25 日开始,对某品牌电视在标价签 10199 元/台的基础上,以 7999 元/台的价格进行“五一”促销,经查该商品最近一次的交易记录价格为 9600 元/台,此次促销应在 9600 元/台的基础上进行;保定钟楼商厦销售的某品牌玉石饰品,大部分按吊牌价的 38 折销售,经查该商厦从未按原价销售过;沧州市同天购物中心富安娜专柜宣传广告称某丝绵 4 件套原价 3860 元,现价 1980 元,经查该专柜没有 3860 元的原价销售记录;邢台市家乐园大洋百货有限责任公司销售的某品牌男凉鞋于 4 月 21 日上架,标价 561 元/双,现 8 折销售,经查该品属新品上市,没有原价 561 元出售的记录;邯郸市阳光三联电器有限公司万达卖场销售的某品牌电视于 4 月 18 日上柜,4 月 23 日开始在标价 17999 元/台基础上打 8 折销售,经查该卖场没有以 17999 元/台的价格销售记录。

四家商场不如实标示附加条件。邢台银座商城有限公司在售的某品牌休闲装、邢台河北辰光超市股份有限公司销售的某品牌奶粉、河北国美电器有限公司衡水电器商城销售的部分家电,海报宣传均标明购物金额达到××元赠送不同的商品,但均未标明赠品品名、产地、规格、型号及价格等相关信息;保定商场销售某品牌羽绒服,广告宣传买一送三,经查买品和送品不一样。

一家商场不履行价格承诺。邯郸市春天百货有限公司促销海报宣称某品牌床上用品时尚四件套给力价 339 元/套,结算时却在 339 元/套的基础上加收 30 元。

河北省物价监督检查局表示,上述价格行为违反了《禁止价格欺诈行为的规定》相关规定,构成了价格欺诈行为。此次公开曝光旨在惩戒违法经营者,提醒和告诫经营者要严格遵守法律经营,加强价格自律。

民营航空“告官案”开庭

东星自认胜诉把握比较大

□ 李媚玲

5 月 9 日上午,武汉民航航空公司东星航空起诉民航中南局一案在广州市白云区法院一审开庭,这是民航管理部门首次被推上被告席。

据东星集团方面介绍,法庭上,东星集团代理律师和民航中南局方面辩论的核心在于,民航中南管理局对东星航空停飞的明传电报到底依据为何。第一次庭审结束后,法院将择日再审。

在法庭上,东星集团代理律师严义明认为,民航中南局仅凭武汉市政府的申请,就作出东星航空停飞决定不合法;而民航中南局则表示,2009 年初系列事故表明东星航空存在安全隐患,依据《安全生产法》第五十六条规定,让东星航空停飞。

东星航空总裁助理兰剑敏认为东星集团胜诉把握还是比较大的。

对此,国内某民营航空公司创始人表示,民航管理局以安全的理由来停飞一家航空公司理由很充分,因为资金短缺的确会影响到飞行员以及航材的安全问题,所以这次诉讼东星航空胜诉的可能性不大。



国美之战——公司股东博弈的中国启示(节选)

□ 韦桂华 著

决策与建议表示赞成与反对,同时也有权呼吁其他股东支持什么与反对什么,这是股东的权力。

陈晓是国美的执行董事,代表推举股东及全体股东的利益。陈晓还是国美董事局主席,是国美电器的法定代表人,他的对外讲话当然也代表国美电器。这也是陈晓一直强调的:他代表的是全体公司股东的利益,不是某个单一的股东,尤其是单一股东会毁掉公司整体利益的时候。

陈晓进入国美电器董事会,是黄光裕代表的大股东推荐。在黄光裕出事后,陈晓担任国美董事局主席。

众所周知,公司属投资者所有,由股东控制。董事会只是一个执行机构,经理则只是一个业务管理机构。国美董事局主席,这是个职业身份,决定他必须代表公司利益,站在全体股东的立场,对全体股东负责,而体现对全体股东负责的标志,是执行股东大会的决议,在公司章程规定范围内行使董事会的合法权力;公司股东是个资本身份,具有个人色彩,在股东大会上行使自己的合法权力,这是任何人都无以剥夺的,也是任何人都

无以指责的,他可以和任何股东进行联盟,以更大的力量表示他坚持什么与反对什么;股东推举的董事,这是个资本代表的身份,代表推举股东在董事会表达意见,是推举股东的代言人,参与公司决策。当然他也是经过股东大会选举确认的,也是全体股东的代言人,但不可否认他代表着推举他的股东。当股东最初指定的利益代言人不能代表其意志时,有权提出新的代理人。这也是股东的权利。

国美大地震,从角色这个角度看,是股东代表角色与董事局主席角色出现战争。那么,陈晓究竟代表谁呢?必须承认,公司法的研究是一个不断深入与深化的过程。作为大股东推举的董事代表,他应当在董事会阐述大股东的意见,否则怎么让董事会知道各位股东的思考?如果他认为大股东立场是错误的,是无法表达或无法执行的,就应当辞去这一职位,然后以独立身份或其他身份表达自己的意见,而不是站在股东董事代表的位置去反对自己的保荐者,这如同剥夺了资本的话语权。

如此来看,陈晓当首先辞去国美

电器执行董事身份,当然自然也辞去了董事局主席身份,以尽职业之道。

然后通过其他股东推荐方式重新进入董事会以合法身份表达自己的观点与立场。在没有辞去董事身份基础上的对推举人的指责,是违背职业道德、做人标准及资本意志的,是不符合资本精神的。

即便是从站在代表公司利益立场的董事局主席角色看,在公司股东大会还没有形成决议前,也没有权力评价一切正在进行的或提议的股东行为,更没有理由指责股东提出的一切建议与弹劾。只有形成决议的指责才能以授权的方式对外发表,因为他代表全体股东,否则就有违法之嫌。

试问:股东大会有没有形成决议要谴责黄光裕的“四宗罪”?有没有形成决议去评价黄光裕的“政治生命结束了”?有没有形成决议确定“鱼死,网不破”?如果没有决议,陈晓以何代表全体股东评价呢?

当我们习惯于将黄光裕与陈晓之间的战争定位为大股东与职业经理人之争时,我们是否抹杀了资本的意志。公司是由资本控制的,股东控制公司是天经地义的,作为资本力量的代表,他的一切行为都以所代表的资本说话,否则就是对资本意志的不尊重。

作为陈晓,一个复杂的角色,他的一切言行,贯彻的是资本力量。面对资本精神,陈晓究竟代表谁? (待续)