

巴菲特:接班人难题超过炒股

投资

买黄金不如买伯克希尔股票

不久前,一年一度的巴菲特股东大会吸引了全球四万名股东汇聚于美国中部小镇奥马哈聆听“股神”传道。现场有投资者问,为何伯克希尔公司不投资像黄金这样的大宗商品?巴菲特笑言,几十年前,一盎司黄金的价格曾与伯克希尔一股股价差不多,“现在金价要赶上我们的股价还差得远呢!”

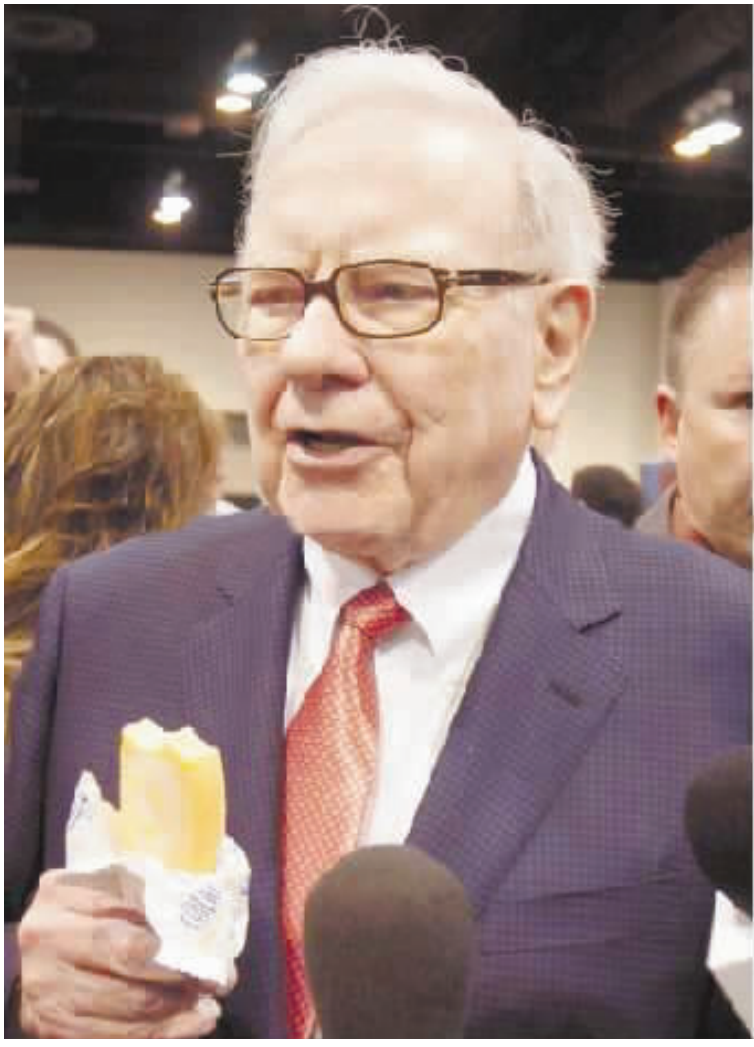
他认为,将全世界的黄金放在一起,可以铸造一个很大的立方体。用他的话讲“可这还是没什么用,黄金并不创造价值。购买任何不能用于生产的资产,都只不过是赌博,你只能期望未来会有人出更高的价钱从你这儿买走黄金。”

尽管国际金价已站上每盎司1523美元新高,用巴菲特的观点,买黄金不如买点伯克希尔公司的股票来得划算。

一位股东问巴菲特,自己应看高还是看低油价时,巴菲特承认,他不能预测商品价格,而且也无意这样做。他表示:“我们不在商品上做任何对冲。我们旗下一些子公司会做,那就够了。”

在股东大会上,巴菲特表示,选择投资中国企业并无特别之处。例如:当初投资中石油的时候,无论是按石油储备、现金流还是其他任何标准来衡量,其股价都非常便宜。当时另一家俄罗斯公司同样便宜,但对于在中国投资的感觉要好很多。

巴菲特说,总统贝拉克·奥巴马专注创造就业机会,虽然联邦政府财政状况糟糕、政党分歧严重,但一旦房产



存量耗尽,美国经济会改观。

美国标准普尔评级公司先前威胁,两年内可能下调美国主权信用评级。标普4月把美国主权信用评级展望由“稳定”下调为“负面”。

巴菲特说,标普下调美国主权信用评级展望“不成熟”。美国只发行美元计价债券,如需要,开动印钞机就能还债。“美国不会对任何债务违约,”他

说,“相信我,我们没有信用风险。”

他表示,相信美国一定会保持弱势美元。

相比美国经济,他更担心欧洲债务危机。他认为,欧洲国家如果无力解决债务问题,银行业将遭受打击,而“美国出现任何形式银行危机的可能性非常低”。

天灾

保险业今年已损失 8.21 亿美元

巴菲特披露,由于日本、新西兰地震和其他灾难,伯克希尔今年第一季度盈利下降大约 58%。

巴菲特说,伯克希尔公司在保险业已经损失 8.21 亿美元,可能遭遇 9 年来首次在这一领域全年亏损。

对一些投资者的派息提议,巴菲特予以拒绝。一些人估计,伯克希尔公司年终将有 500 亿美元现金。巴菲特说,这些钱留在公司比较好,可以继续用于投资。“我预计,哪天伯克希尔宣布派息,股票价值就会下跌。”巴菲特说。

巴菲特批评伯克希尔公司持股的强生公司收购瑞士医疗设备制造商辛迪斯的计划,认为强生在预计 217 亿美元的收购案中过多动用自身股票。巴菲特说,如果强生以纯现金收购,他将更喜欢这笔交易,现有股票加现金的组合方式说明,强生管理层低估自身股票的价值。

巴菲特描述他最喜欢的企业:See’s Candy。巴菲特当年花了 300 万收购,但是从收购到现在 See’s 已经带来 15 亿美元的税前利润。问题是这类优秀的低资本投入的公司实在不多。

烦恼

接班人一时难定

涉及伯克希尔·哈撒韦公司下属机构前高层管理人员戴维·索科尔涉嫌内幕交易,巴菲特遭遇股东问询。不过,按路透社的说法,多数股东只是询问巴菲特对这一事件的看法,无意责

难。

巴菲特说,伯克希尔·哈撒韦公司员工 26 万人,犯错在所难免,但这家投资机构会迅速、准确地纠正差错。

“我们每 25 年会躲过一场丑闻。”董事会副主席芒格说。

索科尔涉嫌今年 1 月明知伯克希尔·哈撒韦公司有意收购美国卢布里佐尔公司,却购买后者股票,然后建议巴菲特完成收购。

巴菲特在股东大会期间承认,没有多问索科尔持有收购对象股票一事。

他说,这不是他第一次犯错,不会是最后一次。“我做的每件事由大家评判……我不能把自己立为完美标准,否则早就得自杀。”

索科尔曾是巴菲特“继承人”人选之一,3 月出于所谓“个人原因”辞去伯克希尔·哈撒韦下属中美能源控股公司和耐特特公司董事会主席。

巴菲特提及“继承”事宜,没有披露他“心仪”的下任首席执行官人选。

他唯一肯定的说法是,“几乎不可能”考虑由伯克希尔·哈撒韦公司以外的人员接班。他说,下任首席执行官不必有能力吸引股东参加股东大会,“可以有所改变……用自己的方式管理”。接受路透社记者采访时,巴菲特说,已列出一份潜在“继承人”的名单,而当事人都不知道自己在名单上。他说,下任首席执行官不一定要知道如何运营保险、铁路等业务,但应是一名“道德领袖”,把自己当作股东。

伯克希尔·哈撒韦旗下大约 80 家附属机构和控股公司涉及保险、铁路、服装、家具和珠宝等业务,保险和基础设施业务贡献这家机构半数以上收入。

(摘自《钱江晚报》)



舒淇: 酒是最佳收藏选择

从三级女星到票房保证再到影后,从台湾到香港再到北京,舒淇创造了一个演艺界几乎不可能的励志传说,“把脱掉的衣服一件件穿起来”,一个家境贫寒不得不早早出来挣钱养家的小女孩如今成为身价百万的成功女性。舒淇的个人奋斗史与她主演的电影精彩程度不相上下,如今名利双收的她,在事业和生活的选择上愈发严格而认真,对待理财同样不走寻常路,拥有自己与众不同的选择。

多年以来,舒淇从不涉足任何金融投资,股票、基金、黄金、地产跟她统统无关。只稳稳地拍戏、做广告代言,通过演艺事业赚取收入。惟一的一项投资,则跟个人爱好息息相关,舒淇一直保持着一个小酒量上的传奇,多年来在各种场合都保持着千杯不醉的惊人记录。事实上,除了能喝酒,舒淇也懂酒,所以理财方式也跟酒密切相关,即收集名酒来进行投资。

舒淇的酒龄开始得很早,10 来岁时就在父亲的影响下接触酒,几十年与酒打交道的经历让她练就了一身喝酒、品酒、懂酒的好本领,各种酒的常识她可以张口娓娓道来,每逢收入有所盈余的时候,也会购买一些颇受好评的名酒细细品尝,并开始有目的地进行收藏。好酒除了能带来甘醇悠远的回味之外,储存时间越长,具有的价值也随之越发水涨船高。舒淇正是利用自己的兴趣爱好和酒所具有的升值特点作为投资重点,形成了个人特色鲜明的理财方式,她的财富生涯就像她本人具有的独特气质一样,与众不同,个性鲜明。

(摘自《悦己网》)

投资文化产业 50 亿 李亚鹏不当演员当老板

去年 11 月,有关李亚鹏息影当老板的新闻被炒得沸沸扬扬。日前,李亚鹏在北京与云南丽江方面正式签约,将联合投资 50 亿元巨资,在云南丽江打造“云南省文化产业试验园”。

记者连线李亚鹏,他表示,今后不会随便接片。签约仪式结束后,李亚鹏在微博上表达息影决心:“确实没有当演员的意思了,渐行渐远。”接着,老婆王菲微博调侃:“不转算中年演员,转了算青年才俊。”

正息影
专心当老板投资文化产业

4 月底的某个下午,北京柏悦酒店会议厅高朋满座。李亚鹏身穿一套深色西装,正式以北京春天传媒集团董事长身份,出席了“云南文化产业试验园”项目签约仪式。著名制片人“张大胡子”张纪中也同台亮相。

去年曾爆出李亚鹏将息影的消息,但大部分人都认为李亚鹏息影是要做王菲背后的小男人。

“今后,我不会再拍电影了。除非是非常好的剧本。”当记者连线李亚鹏,他表示:“这 10 年多来,片约很多。但我每年只选一部戏来拍,这已经严格遵循了 10 年。我现在有了新的事业,三年、五年可能都不会拍电影。就目前‘云南省影视文化产业试验园’项目,就够我忙活八年、十年的。因为人的精力有限,不可能又拍戏,又忙项目。接下来,我就专心致志把董事长当好。把文化产业做好。”

李亚鹏表示,他现在离明星这个身份越来越远。希望媒体今后多多宣传“云南省影视文化产业试验园”。而在家庭方面,李亚鹏表示,王菲今后将继续在台前唱歌,而她也会在幕后做另外的文化策划活动。



选址丽江
50 亿打造文化产业试验园

李亚鹏对记者介绍,文化产业试验园总投资高达 50 亿元人民币,是他的北京春天传媒集团与云南文化产业投资控股集团联合投资。

记者问:“你为什么会的会远离北京,

独选丽江投资文化?”

李亚鹏回答:“因为我特别喜欢丽江的人文景观和生态环境。”

据记者了解,丽江一直是李亚鹏和王菲喜欢的地方,两人相恋后就多次到云南旅游和投资。2007 年,之前从来没有接触过歌舞剧的李亚鹏,竟斥资 700 万在丽江的木府,打造了大型故事歌剧《鲁般鲁饶》,在丽江公演了近一年,李亚鹏很快收回了成本。

张纪中表态
将带头去“试验园”拍戏

据了解,北京春天传媒集团的董事长,过去一直是李亚鹏的哥哥李亚伟担任。日前,李亚鹏将董事长的职务接了过来,李亚鹏透露,试验园计划建筑面积在 80 万平方米左右,是集湿地保护区、影视基地、茶马古道文化主题村落于一体的文化产业园。基地将配

张玉珊:用美丽创造财富

15 岁跻身娱乐圈,25 岁开始经商创办修身堂控股有限公司,2003 年公司在香港联交所创业板上市,她成为香港最年轻的上市公司主席。两年后,其上市公司市值已达 4.5 亿港元,年产值 1.5 亿港元。

从艺人到商人

天生丽质的张玉珊祖籍广东潮州。15 岁那年,在美国读书的张玉珊到香港度假时被星探发掘拍香口胶广告,后又作歌手及转拍影视剧,步入娱乐圈。在娱乐圈打拼 10 年,张玉珊尽管也取得了不俗的成绩,但她总觉得艺人不是自己最想做的事情。

“我是个喜欢自己安排时间,永远闲不住的人。我希望自己掌握一切,可是做艺人往往身不由己。”在北京见到张玉珊时,她是作为中华(海外)企业信誉协会的荣誉会长来京参加中华企业信誉论坛。同时,应北京慈善总会之邀去河北赤城县看望贫困儿童。

谈起自己进入美体纤身行业,张玉珊认为既偶然又必然。“我是个爱美的人,从小喜欢打扮。”进入娱乐圈后,工作需要加上爱美的天性,张玉珊多年来尝试过多种减肥方法,一度甚至

戕害身体。不过张玉珊是个聪慧的人,很快就找到了适合自己的减肥方法,她用两个字概括,那就是“平衡”。她认为,人体就像一个系统,如果强制性减肥或美体,一定会打破平衡而对健康造成损害。因此,她采用饮食、中医调理与适度运动相结合的方法科学瘦身。她的方法使自己保持了纤细美丽,也为自己找到了事业的契机。

给顾客最好的

也许因为祖籍潮州,父辈也是成功的商人,张玉珊的血液里融入了潮州人经商的天分,即对市场敏感、行事果断而又颇有人缘。在香港,张玉珊的纤体中心一经开业,就吸引了大批原来她在演艺界的同行光顾,两三年的工夫开了 5 家店。在香港这样一个竞争激烈的成熟市场,作为后起之秀的张玉珊能够脱颖而出,成为纤体行业的龙头老大和第一家上市公司,张玉珊自有其独到之处。她认为,减肥就像读书一样,必须依靠理解。一个理解力差的人,不可能读好书。同样,一个对于人体缺乏理解力的人,也不可能科学瘦身。“我是一个很爱吃的人,也没有很多时间运动,但是却可以保持苗

条的体态,就是因为了解自己,再加上适当的方法。而做到这些,其实一点都不难。”目前,张玉珊已在上海开设了两家纤体中心,人气同香港的店一样旺。北京的店计划明年开张。

在张玉珊的纤体中心,顾客最小的 7 岁,最大的 78 岁。许多尝试了各种减肥方法并以失败告终的伤心人,在这里找回了自信。在修身堂纤体中心,顾客会被要求进行全面体检;根据体检结果,美容师、营养师会为其制定完全个性化的瘦身方案,循序渐进地达到减肥目的。由于修身堂的服务贴身、细致,被称为“保姆式纤体疗程”。张玉珊说:“你必须给顾客最好的。如果你自己不想要的或做不到的事情,就不要强加于人。”对于运动减肥,张玉珊也有其心得。她提倡适度的运动。“每天适度运动 20 至 25 分钟,一般人都可以做到。如果大量运动,大部分人就做不到了。我们会推荐最适合客人的运动形式,如果这样他们也做不到,我们会用机器帮助他们。”香港著名艺人肥肥的女儿郑欣宜,身材酷似其母,减肥前体重达 110 公斤。修身堂用了一年时间,使郑欣宜的体重减到 60 公斤。同时,欣宜不仅没有因瘦身影响学业和健康,在瘦身后又反而以其青春、朝

气的形象频频出现于香港媒体。

做事先做人

张玉珊除了身为修身堂控股有限公司主席外,还有不少头衔。比如:中国对外贸易理事会副理事长、香港美容业总会荣誉会长、中华(海外)企业信誉协会荣誉会长、张玉珊慈善基金有限公司主席,等等。从这些头衔也可以看出张玉珊的社会影响力。从艺 10 年,张玉珊鲜有绯闻、八卦,其在演艺界健康的形象和好人缘也为她日后经商打下基础。经商 5 年,张玉珊的企业在香港拥有良好的口碑和形象,在鱼目混珠的美容、美体行业始终保持零投诉,并且拥有越来越强的品牌号召力。

张玉珊倡导健康的生活方式。她是一个工作狂,但同时也爱惜自己的健康和美貌。她说:“我是一个勤奋的人,无论工作还是生活。对于一个女人来讲,25 岁以后的形象都是自己塑造的,绝不可以偷懒。”

随着企业实力的不断增长,张玉珊开始不遗余力地投身慈善事业。张玉珊慈善基金有限公司自 2005 年成立以来已累计向社会捐助 100 多万港



元。尽可能地帮助内地贫困、失学儿童是张玉珊下一步的打算。

(摘自《钱生钱网》)