

商会发展，各有千秋。商会之间的交流也日渐频繁。此次活动为四川异地商会以及异地川渝商会搭建起了沟通的桥梁。会场上，彼此相互学习，取长补短，珍惜这难得的机会。会场下，无论你是异乡游子，还是荣归故里，大家嘘寒问暖，亲密无间。此刻，大家都有共同的心声——



共擎商会经济 引领时代辉煌

弘扬川渝商人精神

□ 河南省川渝商会会长 刘德华

为地域标志的群体，是一个从四川走出去的团队。我们走出巴山蜀水，代表着勤劳、团结、协调、共济的精神。我们川渝商人的成功，在于勇闯天下，抓住商机，通过经营的胸怀、气度和策略，勇于创新，顺势而为，抢占商机，走向全国，走向世界。这就是我们川渝商追求的目标，也是我们川渝商人成就事业的起点。

我们河南省川渝商会已经成立5年，今年初成功地进行了换届选举。川渝商会成立以来，注重提高会员企业的综合素质，积极发挥专业分会的作用，真情为会员服务，想方设法维护会员的合法权益，全力招商引资，努力助推四川、重庆、河南三地经济建设，在商言商，推进商会持续发展。目前我们正在筹备成立河南省川渝联盟投资集团有限公司，筹建川渝工业园。最近，我们河南省川渝商会与浙江商会、山东商会、山西商会、江苏商会、江西商会、安徽等商会一起，成立了河南省九商联合会、河南省九商联盟集团，凝聚力量，抱团发展，共创辉煌。

我们这些在异地经商发展的川渝商人有着浓厚的故土情结，饱含情系家乡的深厚情怀，我们在异地发展，凝聚力量，时刻想着回家乡做贡献，这正是“绿叶对根的情谊”。

参加本次商会成果宣传展暨中国聚商（成都）论坛，更加激发了我们河南省川渝商会回报家乡的热情。

一是要组织川渝商会具有明显实力的企业家回川投资。目前在河南经商的四川、重庆商人近100万，三全食品、东方铝业、建筑置业、家具装修、餐饮等知名企业享誉全

国，我们要组织这些企业家带项目回家乡，带资金回四川再发展。

二是要利用商会平台，发挥九商联盟集团优势助推四川发展。当前，我们九商联盟投资集团已经筹资10个多亿，资源共享，抱团发展。适当的时候，我们川渝商会要组织九商联盟集团来四川投资兴业，共谋发展。

三是要注意沟通信息与家乡的工商联、招商局和商会组织保持经常性联系，实现信息交流，搭建平台，资源共享，谋求发展，获得共赢的目标。

最后，深情地感谢经济日报搭建的这个平台，提供的这次难得的机会，感谢家乡人民对我们的深情与厚爱，同时诚挚邀请各位领导、各位嘉宾来我们河南省川渝商会指导工作，同时邀请四川省工商联、招商局作为咱们的“娘家人”多到川渝商会走一走，给予更大指导和支持，我们各个商会加强交流，扩大合作，促进发展，实现共赢。衷心祝贺首届全国地区商会成果宣传展暨中国聚商（成都）论坛活动圆满成功。

独木不成林 抱团成合力

□ 四川省贵州商会秘书长 班世华



多年以前，从贵州的崇山峻岭中走来了一群大山的儿女。他们意气风发、踌躇满志，集合在天府之国。四川这个古老文明的土地，以它厚重的文化，博大的胸怀，包容、接纳了这群大山的游子。在四川、在成都他们呼吸着改革开发的清新气息，西部大都会的崛起燃烧着这群热血青年，他们励志创业、报效家乡，他们刻苦的学习、认真的思索、辛勤的拼搏。在成都的沃土里，汲取营养，虽然已经树影婆娑，但是他们清醒地认识到：独木不成林，一个好汉3个帮，单打独斗，难力拔千钧，只有抱团才能形成合力。

要聚合人气，融合资金，需要商会；

要信息畅通，发现商机，需要商会；

要优势互补，发展企业，需要商会；

要引进项目，盘活资产，需要商会；

要强强联手，驰骋商场，需要商会；

要乡情聚人，乡音聚友，需要商会；

要扬帆远航，点石成金，需要商会；

要维护权益，壮大企业，需要商会；

要反哺家乡，报答故土，需要商会……

经过众多努力，相互感召，孕育了多年的贵州商会，在上级领导的支持和鼓励下，终于在2010年3月成立。贵州商会的诞生，是贵州人的幸事，是贵州人的骄傲，是贵州人的娘家。

现在，贵州商会的大旗猎猎招展，已经有越来越多的乡友集合在这面旗帜之下。他们在市场经济的锤炼中逐渐成熟。他们就像山林中的“小老虎”，不断练习着生存的技能。不久的将来，他们一定会成长为威武雄壮的猛虎而呼啸山林。他们血液中溶进的是毛主席的豪迈诗句：“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越”。

“山高人为峰”，这就是我们贵州人，这就是我们贵州商会。



我叫刘德华，是河南省川渝商会会长。阳春四月天，“天府之国”春意盎然，一派节日景象。在值四川首届全国地区商会成果宣传展暨中国聚商（成都）论坛活动之际，我谨代表河南省川渝商会向本次活动成功举办表示热烈的祝贺！

离开故土多年在异乡打拼，今天回到锦官城，心情格外激动，我要说：

“回家的感觉真好！”众所周知，我们四川和重庆在外经商的人，坚持以儒家的“仁义礼智信”为核心价值观，重商立业，诚信义利，艰苦创新，同舟共济，铸就了川商渝商之魂。我们川渝商人视信誉为生命，永远将信誉排在第一位；我们有强烈的爱国情怀，川商渝商与国家的、民族的利益始终保持一致；我们川商渝商是一个以四川

等知名赣商企业，先后在四川创办了分公司或四川公司，并加入四川江西商会，进一步壮大了商会的实力。

竭力搭建经济平台 为会员企业发展创造条件

搭建经济发展平台，是会员企业对商会的基本要求，加入到商会来，就是要共商发展大计，共谋发展之策。因此，我们采取各种措施，竭力为会员企业创造携手发展的条件。

组织会员参加各种招商活动。我们先后组织会员参加了四川各地市州十几次招商活动，并参加了江西南昌举办的中部地区博览会，成都举办的西部博览会。通过这些招商活动，使会员了解各地投资环境，增强投资的信心。在江西进贤县招商会上，四川赣商签订了108亿元投资合同，近年来，商会企业在甘孜投资2亿多元，在成都投资了3亿多元。会员企业通过这些投资，得到了很好的回报，企业在不断发展壮大。

提出“以大带小，以强帮弱”的发展方针，鼓励“抱团”发展。商会成立以来，会员之间从不认识认识到认识、熟知，进而变成生意上的合作伙伴。这样的事例非常多，例如商会有很多物流企业，过去都是单打独斗，现在互相帮助，增强了实力。会员间合伙做生意，也形成了气氛。有合伙办茶楼、酒店的，有投入大企业入股的。有些大的项目，过去一家企业是不敢做的，现在有商会做后盾，底气足，再大的项目都能拿下来。

打造融资平台，解决会员企业的资金瓶颈问题。商会先后与兴业银行、工商银行、中信银行、民生银行、深圳发展银行、农业银行建立了合作关系。与兄弟商会进行广泛的联系，开拓交流范围。我们与四川20多家异地商会，各省市江西商会都有联系，学习兄弟商会的经验，参加一些兄弟商会的重大活动，增进了解与友谊，为跨区域创业和发展创造了条件。借沿海经济向西部转移的大好时机，积极介绍四川投资环境和投资机遇，吸引更多的赣商到川投资。广东星艺装饰有限公司、福建福晟集团、江西双胞胎饲料公司、广东巴德士涂料公司

关系，开辟了互相担保贷款渠道。努力为会员企业“借鸡下蛋”、“借船下海”创造条件。

奋力搭建“法律援助”平台 为会员企业服好务

法律援助是保障会员合法权益必不可少的一个平台，是保障会员企业在法律范围内正常经营的重要手段。因此，商会十分重视此项工作，并把它作为会员服务的重要工作抓紧抓好。

聘用常年法律顾问，经常开展法律咨询活动。我们聘用了成都知名律师事务所泰和泰律师事务所的朱国祥律师为商会常年法律顾问，凡会员新办企业或投资重大的项目，都要咨询律师，进行法律论证。

为了进一步做好法律援助工作，商会秘书处专门设立了法律援助部门，由一名常务副会长负责，并聘请了具有一定影响力的赣籍党政军领导为成员。今年以来，我们妥善解决了两起经济纠纷。由于加强了法律援助工作，商会300多家会员企业，无一出现违法违纪的问题。

着力打造爱心平台 报效国家和社会

商会把慈善事业作为应尽的职责，着力报效国家，报效社会。去年6月28日，江西发生特大洪灾，我会立即行动，常务理事会专门开会研究救灾方案，并带头捐款。赖新天会长、徐行常务副会长捐款10万元，谢金明执行会长捐款6万元，其余常务副会长都捐款3万元以上。在常务理事们的带动下，不到一个星期就捐出了

5596万元。为了把这笔捐款真正用在灾区重建上，商会执行会长谢金明、秘书长胡瑞根亲赴江西抚州地区考察灾情。经常务理事会研究决定，捐资30万元为重灾区黎川县德胜小学重建教学楼，并命名为四川江西商会教学楼，捐资20万元为临川区重建提灌站，捐助了临川2名考上北大、清华的贫困学生上大学，捐助了九江、景德镇二户因灾致贫的困难群众，捐助了一名宜春市困难学生上高中。这些捐助活动，受到了当地政府的宣扬和江西赣商联合会的通报表扬。

在商会举办各种活动时，许多会员企业也献出了爱心。去年中秋联谊会四川谷太郎公司董事长、商会常务副会长杨章发为会议提供了4万多元的礼品月饼。成都金窖酒业总经理、商会执行会长谢金明为会议提供价值4万元的野樱桃酒。四特酒公司成都营销中心董事长、商会理事程碧为会议提供了价值1万元的四特酒。四川简阳林家食品公司董事长、商会副会长林发生为会议提供了价值1万元的月饼。此外，还有两家赣商企业为会议各提供了价值5000元左右的饮料和月饼。今年春节联谊会，福晟集团、锦绣建设公司等多家企业为联谊活动捐助了9万多元的现金或物品。

商会会员表达的这种爱心，既提升了四川省江西商会的形象，也回报了国家和社会。这项工作还要长期做下去，并且要把它做得更规范，更有成效。

综上所述，商会一年以来取得的成绩是有目共睹的。但是，还存在不少问题有待解决，因此，我们要发扬成绩，克服问题，把商会工作做得更好。



四川省江西商会成立于2008年10月27日。由于成立时间短，实力不够强大，但我们深知办好商会，对促进在川赣商的发展有重要作用。因此，商会秘书处本着“凝聚产生力量，服务创造价值”的宗旨，努力为赣商企业的发展搭建各种发展平台，使商会产生了较强的凝聚力，得到了蓬勃发展。

努力搭建交流平台 为会员携手合作打好基础

人脉是商会发展的重要资源。我会是在原同乡会基础上建立起来的。乡土、乡音、乡情把大家联系在一起，因此，有很好的“人脉”基础。但过去是一盘散沙，四川省江西商会的成立，把大家联系在一起，使赣商们有了一个交流的平台。

设立商会联络点，吸引赣商入会。我们在会员企业的茶楼、酒店等会员经常出入的场所，设立了商会联络点，向来喝茶、就餐的江西人介绍