

数据“打架” 医药工业集中度“纸上谈兵”

□ 马 建

据南方都市报报道,由中国医药企业管理协会同期在成都发布的数据却显示,2006年至2009年,全行业百强企业的集中度已经从不足40%上升到42%。若照此计算,这即意味着“十二五”期间提高医药工业集中度的举措将因此变为“空谈”。记者为此专门联系了中国医药企业管理协会和中国医药工业研究总院旗下的中国医药工业信息中心的专家,得到的回应是“统计口径不一”。

A、数据打架造成“空谈”假象

一位中国医药工业信息中心的专家告诉记者,出现上述“问题”,有可能度是统计口径不一样。

“去年工信部委托我们统计并发布的数据表明,2009年医药工业百强的集中度是约30%。如果2015年实现百强集中度提高至40%的目标,相对于目前30%多的水平而言,还是有一个比较大的提升。届时,大企业和小企业的资本链条将发生一些变化,即通过资本纽带,小企业将加快被并购进入大企业集团。”该位专家如是说。前述专家介绍称,如果一个国家的制药产业结构是以仿制药为主,由于进入门槛比较低,数量通常会比较多。这点在中国和印度都有体现。

此外,国内一些百强医药集团,由于不按集团来统计,而是按照法人来计算,并未合并报表,这在一定程度上也会拉低百强集中度。

接近中国医药企业管理协会的专家亦告诉记者,数据之所以打架是

策划词

日前,在四川成都召开的全国药交会上,承接工信部医药工业“十二五”规划起草项目的中国医药工业研究总院(隶属国药集团)透露,受限于行业整体集中度过低的现状,此前《规划》中原定“前50家企业行业集中度40%”的目标,将最终被放宽至由前100家企业实现。业内人士认为这是“统计口径不一”所致,且已成为行业公开的秘密。



因为统计口径存在差别,“2010年医药工业百强集中度应该在35%左右,但最终的数据应该以规划牵头单位公布的为准”。

据南都记者了解,统计数据打架已经是医药行业公开的秘密。目前除了一些研究机构和行业协会在展开这方面的研究外,行业普遍认同的数据,一是南方医药经济研究所的数据,该数据由国家食品药品监督管理局授权统计和发布,为药监系统的权威数据;另一个数据则来自此次起草

医药工业“十二五”规划的中国医药工业研究总院,其授权方为工信部。不过,上述两大数据亦存在统计差异。

B、产业进步或因此推迟5年

依照中国医药工业信息中心主任钟倩此前在成都的表述,医药工业“十二五”规划要求,到2015年,销售

收入居前100位的工业企业,销售收入须能够占到全行业销售收入的40%以上。但这个目标,不仅比旧版《规划》降低了标准,同时与“十二五”医药产业结构调整目标相比,亦下降了10个百分点的要求。

而这一要求的放缓,即意味着众多的中小企业将能够以较为粗放的生产方式继续存在至少5年,被下调的10个百分点将不得不延后至“十三五”实现。

事实上,集中度过低的问题,自

新医改启动以来,已经成为业界普遍关注的问题。当前制药产业“多、小、散、乱”的环境,被视为不利于国家对医药行业监管、不利于确保药物的安全、有效,同时也不利于产业结构调整 and 升级。

“提高集中度其中还有一个重要的目的,那就是向效率要效益。在全球范围内,同品种竞争中,资本实力、市场开发能力、市场占有率强的企业往往会占据优势,而大企业通常在资本实力、市场开发能力、市场占有率方面会比小企业强。”国家发改委生物医药专家委员会副主任于明德如是说。

在此背景下,市场分析人士对“十二五”规划调低集中度的做法,亦出现了较为明显的分歧,有券商就认为,在众多行业都计划在“十二五”期间通过大幅提高集中度来辅助淘汰过剩产能和完成产业链升级的大趋势下,《规划》却反其道而行之,实为生物医药行业的利空。

记者获悉,《规划》究竟何时正式颁布,尚无确切的时间表。业界此前盛传今年5~6月出台,但4月上旬才举行企业座谈会,接下来还将向其他部门征求意见,预计拖的时间还会推后。

数字链接 | ShuZiLianJie

来自工信部的数据显示,截至2009年,全国医药工业企业数多达7464家,但是医药百强的占比仅为1.34%。与2009年世界制药前10强、前50强的销售收入占世界药品市场规模的38.4%和65.7%相比,我国医药工业百强主营业务收入在全国医药工业企业主营业务收入中的占比仅为30.97%。

产业的纵深与规模化发展,对企业的资本运作、战略管理、品牌建设、市场营销、渠道、传媒、人才储备等诸多资源提出了强烈的整合需求,对医药大型企业的国际化项目、项目组合专业管理人才的需求也越来越迫切。

医药产业纵深:项目管理推广之期

□ 刘正午 贾笑芳

护航生物产业

据医药经济报报道,生物医药产业是当今最具有成长性的高新技术领域之一。国家统计局数据显示,2009年中国生物医药产业的工业总产值已达10382亿元,首次破万亿元大关,同比增长231%。该产业已经成为中国乃至全球经济发展的关注热点,从经济效益、发展速度、发展规模方面看,均可确信它将成为继信息产业之后又一个最具活力的经济增长点。

2011年是中国启动新医改政策落实短期目标的攻坚之年,计划实施的一系列行之有效的支持措施,将大

力促进生物医药产业的快速发展,进一步壮大和创新企业快速成长。但目前中国医药企业、生物医药产业园区、医药研发机构等在项目管理行业应用方面还滞后于新能源、互联网、通信、航天等其他行业。

其滞后性主要表现为:1、不了解项目管理知识体系及其价值;2、组织级项目管理成熟度模型(OPM3)评级普遍较低;3、对于多产品线多产品组合营销项目,仍采用单项目管理思维;4、缺乏项目管理专业人才;5、缺乏企业项目经理分级与认证体系等。

如何面对国内市场的国际化竞争以及愈演愈烈的并购重组?如何提升组织项目管理成熟度,拓展国际化发展道路?中国生物医药外包产业(CRO)服务如何通过项目管理,提升

绩效,降低项目风险?如何通过项目组合管理实现规模化?中国多肽生物产业如何通过项目集管理、项目组合管理形成产业聚集优势……这些问题亟待解决。

为协助企业在产业整合中借助国际先进的项目管理手段实现蝶变,形成具有特色的核心竞争力,迫切需要企业加强交流,研讨“P+营销解决方案”,需要围绕“营销项目化&项目化营销”的理念,实现所提供的各类产品与咨询服务和企业的精准对接。

助力新医改

根据国家“十二五”规划在医疗卫生方面的部署,适应我国卫生事业

改革和发展的形势需要,卫生系统管理人员的各项能力也应逐步提高。

为我国深化医药卫生体制改革大局服务,通过在行业中开展国际职业化培训项目及国际多元化交流合作,可以学习并了解国际公共卫生项目管理方面的最新进展,促进医院管理水平与国际接轨,培养和造就高素质的国际化、职业化医院管理专家队伍,对加强我国公共卫生项目管理国际职业人才队伍建设有积极意义。

如以项目管理促进医院管理的创新与变革,医院信息化系统建设的项目管理、项目管理在医院科室绩效与质量管理中的应用、风险管理在医院公关传播与危机管理中的应用、医院工程项目管理等组织培训课程。这对于公立医疗机构、健康管理机构管

理水平的提升,民营医疗产业的快速发展会有积极的促进作用。

就目前国内形势看,项目管理在医药行业的长远发展,仍有待通过与国家相关部门与行业协会等的多元化深度合作,持续推动其广泛应用。同时,建议加强中国医疗卫生国际职业化项目管理人才培训基地建设。在政府部门的领导下,通过与各方的紧密合作,建立中国医药卫生国际职业化人才培训基地,积极引进并推广项目管理、人力资源培训等国际引智项目,将基地打造为中国医疗卫生行业领域组织战略目标达成、业绩提升不可或缺 的医药卫生国际职业化人才培训与认证首选战略合作平台,项目管理专业人士信息交流和经验分享的平台。

中国医药 电子商务十强诞生

为鼓励医药零售企业更好更快地发展,规范医药网络零售行为,为消费者提供更好的医药网购平台,现由医药经济报、药店经营周报以及中国非处方药协会,共同发起首届中国医药(零售)电子商务网站十强强评选活动。获得此项殊荣的单位有:金象网、江西开心人、星辰商城网、平安1号药网、百万网、好药师网、广东健客网、药网(www.pharmnet.com.cn)、辽宁盛生网、青岛百洋健康网。

2011年4月21日上午,首届医药电子商务高峰论坛在成都世界城娇子国际会议中心举行。

为鼓励医药零售企业更快更好地发展,规范医药网络零售行为,为消费者提供更好的医药网购平台,现由医药经济报、药店经营周报以及中国非处方药协会,共同发起首届中国医药(零售)电子商务网站十强强评选活动。

据医药经济报副总经理、药店经营周报副总经理刘先彬介绍,本次评选活动由业内专家、行业权威媒体、行业协会组成专业评审团,通过对国内医药零售电子商务网站的营运状况、网站发展指数、网购体验、在线客服服务等指标的评分,采取专家评选和读者调查相结合的方式,对网站进行综合评价,评选出年度最具竞争力的10家医药零售电子商务网站。

(米内网)

复星医药 入驻迪瑞医疗

4月20日,迪瑞医疗的上市环保核查项目通过吉林省环保厅的审查,距离上市的目标又前进了 一步,而不菲的投资收益也在向复星医药招手。

据悉,迪瑞医疗下设迪瑞制药、迪瑞医疗设备、迪瑞诊断试剂3个子公司,总资产达11亿元。迪瑞医疗计划上市募集资金3779898万元,主要用于新增年产6000台全自动临床检验设备和90000盒配套试剂规模化生产项目及该公司研发工程中心建设项目。

而复星医药发布的2010年年报透露,2010年9月19日,公司、余同乐与迪瑞医疗及其现有股东长春瑞发投资有限公司、宋勇、宋洁、顾小丰签订《增资协议书》,由复星医药出资497475万元认购迪瑞医疗增发的297万股,占迪瑞医疗增资后6.46%的股权。但是,迪瑞医疗在2010年为复星医药贡献的净利润为零元。

(新 讯)



□ 汤 兴

河南羚锐制药股份有限公司(以下简称“羚锐制药”)是近年来崛起于大别山革命老区的一家国家火炬计划重点高新技术企业,为鄂豫皖革命老区和全国橡胶膏剂药业中的首家上市公司,拥有橡胶膏剂、片剂、胶囊剂、颗粒剂、酏剂、乳膏剂等十余种剂型百多个药品,其中包括通络祛痛膏、壮骨麝香止痛膏、辣椒风湿膏、胃痛宁片和培元通脑胶囊等多个“河南省名牌产品”和“河南省优质产品”。在完善的现代管理体制下,该企业凭借极强的质量意识、系统的质量管理制度和完善的售后服务等,自1992年创立以来业绩始终保持着30%左右的增长态势。

强化质量意识

羚锐人始终恪守“科技兴企,质量创优”战略。全国人大代表、该公司董事长熊维政常说:“质量是打造企业品牌的基石,是企业的生命,药品质量关乎百姓健康和生命安全。优秀的产品质量,是研究设计和生产出来的,而不是靠检验出来的”。他们充分意识到,要在产品研发、项目建设、供应、生产、检验和销售等环节建立规范的事前把关机制,把质量管理工作当作影响企业生存与发展的重大课题来看待。公司在创立之初就制定了质量管理标准、物料管理标准、生产管理标准和产品检测标准、工艺规程标准;此后,在

筑质量大堤 创品牌药品 ——河南羚锐制药股份有限公司发展纪实

建立和完善企业各项质量管理制度的同时,建立严格的“公司、车间、班组”三级质量监控体系,强化了产品质量管理工作,以质量提升品牌。公司质量技术部设有检测中心;检测中心现拥有高效液相色谱仪、气相色谱仪,紫外分光光度计、薄层扫描仪、十万分之一电子分析天平五台(套)进口精密仪器,并有阿贝折射仪、激光尘埃粒子计数器、浮游菌采样器、真空恒温干燥箱、铂金坩埚等检验仪器60余台,能够满足成品标准的检验要求。公司建立健全了质量管理体系,各项工作能够有效地按照各项管理制度进行实施。

药品生产是连接药品研制、流通和使用全过程的关键环节。近年来发生的一些药害事件,往往与药品生产环节存在的管理疏漏有关。为确保药品质量,防止发生源头性药品安全事件,并进一步提高产品质量,该企业在强化药品生产环节监控监管的同时,坚持在生产车间开展了“产品质量日日行”活动,让每道工序的质量指标都严密处于受控状态,自上而下

形成全方位、多视角、持久性的质量控制体系。公司严格执行全面质量考核、质量举报、质量曝光、质量赔偿制度,从原材料购进到产品出厂,坚持履行“班组、车间、公司”三级质量审验手续,坚决杜绝不合格产品流入市场。

自今年4月1日基本药物电子监管在全国实施以来,公司通过进一步建立健全电子监管网络,对全公司基本药物的生产、流通适时进行了全程监管,确保了药品质量的可追溯。

完善制度管理

羚锐制药在借鉴国内外知名制药企业先进的质量管理理念的同时,还通过认真剖析药品质量的内涵,针对影响产品质量的多种因素,结合欧美药品生产质量管理体系标准,制定出具有特色的“厂区、车间、班组”三级质量管理制度,为企业快速健康发展夯实基础。

按照GMP要求,他们明确了供应商准入资质、考评标准及开户流程。通

过组织对供应商的月度、季度动态现场评估,淘汰了不符合标准资质的供应商,整理出近百个涉及各原材料供应商的档案。其QC人员严格按照高于国家标准的公司内控标准对原辅料、包装材料等进行质量检验和控制,不合格物料绝不允许使用。

公司生产技术人员严格按照注册批准的处方和工艺,不断研究和摸索工艺过程的重要参数,使所有产品制剂工艺均衡、稳定,药品质量处于受控状态。

该公司建立了董事长、总经理为核心的质量管理领导小组,主要领导亲自主抓质量工作,各级人员质量责任明确。从公司董事长、总经理、副总经理、各部门经理、车间主任到一线班组长、产品质量检验员,层层签订《质量责任书》,切实履行质量否决制和奖励制度。

在生产中,羚锐制药坚持下道工序对上道工序质量问题一票否决制,凡不合格的半成品绝不允许转入下道工序;在成品检测环节,他们制定了三项连环制质量检验程序——车间质检

员初检、车间化验员抽检、公司质量技术部和技术中心化验室终检。质检人员严把质量控制点,没有经过检验合格,任何成品和半成品都不能入库和转入下一道工序,确保药品质量100%合格出厂。

为确保出厂产品100%合格,羚锐制药在生产过程中设计了“双保险”:一方面,根据GMP要求,设计出药品生产的标准文件系统(主要包括标准操作规程、生产工艺规程、批生产记录);另一方面,为保证员工严格按照设计的标准文件系统组织生产,又设计了一套培训和考核体系。生产线员工每个月都接受有关标准文件系统的培训,不合格者立即停工学习。

作为河南省医药企业的龙头和国内知名制药企业,羚锐制药十分重视质量管理和QC小组活动。其QC小组围绕企业的经营战略、方针目标和现场存在的问题,常年开展质量、技术攻关活动,在稳定生产工艺、提高产品质量和劳动效率、降低生产成本、消除安全隐患、降低能耗等方面做出了巨大贡献。