

山东大白菜价格超跌 涨价预期套牢九成投机者

大白菜怎么了？

山东省九成存储商被去年秋天韩国泡菜危机引发的白菜上涨预期套牢,在山东省金乡县冷藏库区,超过半数库存冬季大白菜成了连处理费都拿不起的垃圾。而大白菜主产区青岛市即墨、平度新上市的春白菜,地头收购价格更是低至每斤4分钱。

山东巨野县的黄伟一个“猛子”扎了进去。他跑到200公里以外的肥城市白菜主产区收购了600吨大白菜,储存在金乡县一冷库中等待涨价。而让他始料未及的是,自从冬储大白菜



开始上市价格就一路下跌。

黄伟告诉记者,他存储的大白菜成本价在0.8元/斤,到2011年1月份就跌至0.1元/斤。更让他懊恼的是,他所期盼的春节行情也十分不“给力”,出库价格不超过0.15元/斤。黄伟一气之下将积压的大白菜全部“免费”扔给冷库老板。

记者了解到,像黄伟这样一棵白菜没卖就扔掉的只是个例。不过,据行业内人告诉记者,随着春白菜的上市,4月中旬以来,冬储大白菜更是陷入2分钱一斤都没人要的尴尬,仅相当于去年同期价格的1/20。

据金乡县一位冷库经营商告诉记者,冷库中的积压大白菜,每清理一吨需要出库人工费20元,装车费18元,即便租用最便宜的机动三轮车每吨运输费也要50元以上,也就是说,一吨大白菜的处理费要88元。

金乡县一位冷库老板判断,韩国泡菜危机产生的大白菜涨价预期套牢了九成以上的农产品投机者。去年冬天,每100个收购大白菜的存储商当中,能有三五个收回成本的已算万幸,六成以上血本无归。

让菜农很是受伤

据调查,冬储白菜所租用冷库存储到期集中出库致使供给量几十倍地放大,而今年春季少雨雪气候温暖使得春白菜提前上市,也对库存冬白菜造成巨大冲击。

新上市春白菜每斤4分钱

去冬出产的大白菜苦了存储商,而新上市的春白菜更让菜农深受其伤。

一位刘姓菜农告诉记者,他也相



信隔海相望、爱吃泡菜的韩国邻居会继续成为大客户。于是,他在去年冬天新盖的大棚撒上了白菜种子,如今却眼看着赔钱按4分钱一斤的收购价格,他家里的5万斤大白菜只能卖2000元,而大棚投入1.2万多,再加上种子、化肥,成本要1.3万元。

当地一位白菜收购经纪人王作告诉记者,去年冬天移风镇新增白菜大棚1万多个,致使今年产量大增,而往年七成左右的大白菜出口到韩国。今春却不知为何订单寥落,再加上还有2分钱一斤的库存大白菜难以消耗,新上市大白菜只能卖4分至8分钱一斤。而正常情况下,不算去年韩国泡菜危机引发的短暂高涨行情,在正常年份经他手从村民地头收购的大白菜每斤在0.4-0.5元之间。

大白菜丰收却滞销导致农民赔钱的乱象,不止在山东出现,在安徽省州市的大白菜主产区也在上演。据报道,当地万亩大白菜滞销,每斤收购价格跌至8分钱。

一面是连续攀高让城乡居民备感压力的CPI,一面却是大白菜的超跌行情,此乱象当何解?

(摘自《21世纪网》)

分析称因批发商囤油 民营加油站拿不到油恐亏损



全国工商联石油业商会执行会长齐放告诉京华时报记者,民营油企无论是批发商还是加油站,在全国范围内,都基本难以从中石油、中石化批发到汽柴油,而若从地方炼油厂进油,就会亏损。

民营加油站拿不到批发油

近日来,以重庆涪陵民营加油站状告中石油、中石化两大公司一个多月不给民营加油站供油为导火索,民营加油站资源紧张状况逐渐浮出水面。

齐放介绍,本轮资源紧张蔓延至全国大部分地区,因为他们拿不到中石油、中石化的批发油,而若采购地方炼厂的油品,则面临亏损。因为地方炼厂主要加工进口燃料油成本较高。

就此,记者从多家监测机构了解到,目前,全国成品油批发市场上,因为汽柴油批发价在最高批发限价与最高零售限价之间,甚至批发价格与零售价倒挂,所以民营加油站在将油拉到加油站后,加上物流成本,面临亏损。

重庆大涪陵成品油协会会长李发昌告诉记者,当地一些民营加油站已经关门,部分加油站为了维持老客户,用零售价购买汽柴油后到加油站卖,对非老客户则都说“卖完了”。

选购换季打折商品 谨慎消费莫被低价“迷了眼”

眼下,正值季节交替之时,不少商场抓住时机,打出“冬装清仓”、“全场四折”等广告,一些商家不但将春节前没有销售完的冬装大幅度削价推向市场,甚至还将仓库里积压了多年的存货低价销售。对此,有关业内人士提醒广大消费者,选购换季打折商品需谨慎,别让低价销售“迷了眼”。

换季促销异常火爆

“换季清仓”、“挥泪处理”、“吐血大甩卖”、“全场2折起”……徜徉在长春市黑水路附近的服装市场,记者看到在这里不管是品牌服装店,还是一般的街边地摊,随处都能够听到打折促销的叫卖声,绚丽夺目、花枝招展的促销海报和条幅也挂满了各个商铺,令人目不暇接。无独有偶,除了火车站附近的服装市场,欧亚大卖场、长百大楼、长春国贸、亚细亚百货等各大服装商场也争相掀起打折促销的狂潮,各大商家打折促销的说法不一,有的是季节性打折,有的是清仓处理,有的是满额返款等等。

大幅降价激发了市民“抄底扫货”的热情,也为商家赢得了可观的销售额,带来了丰厚的经济效益。据某服装商场负责人介绍,最近一段时期,该商场服饰类的销售额比前段时间提升了30%至40%,特别是双休日,各类服饰的店面前消费者络绎不绝。

莫被“特价”冲昏头

在满大街“换季清仓大甩卖”的口号声中,消费者往往被“特价”的热潮冲昏了头脑,陷阱也总是在人们麻痹的时候出现。家住长春市宽城区的穆小姐在一品牌服装专卖店看到“全场商品四折”的广告,她兴冲冲地跑进店里转了一圈,发现至少一半以上的商品都是六折。对此,穆小姐向营业员质疑,营业员却让

原因在于中间商囤油待涨

记者了解到,这种紧张状况是有深层原因的。中石化、中石油两大集团已专门下文,指导各地市公司进行已售未提的清理,因为各地已售未提数量较大,清理库存成为现阶段各地区主营单位首要任务。所谓已售未提,即已经售出,但买家在囤货没有把油品拿走。

大宗商品电子商务平台金银岛分析人士何英杰告诉记者,其实现市场总体而言资源充足,并不缺油。批发市场的中间商,受前期调价预期带动,大都经过补货囤积阶段,现在库存充足,目前仍以消耗库存为主。不过,由于国际油价高位震荡,批发商预期后期油价会上涨,所以囤油待涨。

记者了解到,已有局部地区柴油批发价轻微下跌,华南地区部分主营柴油价降60元/吨左右,郑州及开封降45-75元/吨。

从中长期讲,金银岛成品油分析人士赵旭称,原油继续震荡上行,地方炼厂生产压力与日俱增,主营单位汽柴价格高企,市场刚性需求逐渐增强,不排除短期局部“油荒”再现的可能。而北京由于“孤岛”效应,是全国唯一实施京标四的地区,油价比周边高很多,因此不会出现“油荒”现象。

(摘自《京华时报》文/张艳)

海南免税店开放首日 7000 人涌入抢断货

高高的一摞化妆品,有8件之多。

20分钟后,Gucci专卖店门前由于人数太多,店方拉起了红色警戒线,开始限制人流进入。店方规定,同时进入店内购买者不得超过20人。记者在Gucci专卖店销售处获悉,短短20分钟时间已售出了6款Gucci箱包。

当天下午,三亚免税店有关负责人介绍说,脱销的商品已经在昨天晚上补到了柜台上。

“人流量确实超出了我们的预期。”尽管备足了3亿多元的存货并事先进行了演练,但巨大人流还是超出了管理方的想象。三亚免税店副总经理滕锐昨天下午介绍说,“截至昨天下午2时20分,总共有7000多人入店,成交了2480笔单子,其中有超过90%都是5000元以下的商品,超过5000元的比例不到10%。”

海口免税店营运权或破垄断

按照计划,海南将在三亚和海口建两个免税店,“离岛免税”虽然开始正式实施,但海口免税店并没有如期开业。

有消息说,海南离岛免税政策的另一试行地区海口免税店,并非由中免集团建设经营,而是由海南省成立的省级国有免税品公司负责投资运营。

据了解,海南希望打破免税店垄断经营的不足,引进大型免税集团或大型商业公司。不过,因为涉及税制改革等复杂问题,目前仍在探索之中。海南最早的想法是,采取设立省级投资公司的做法建立一个投资平台,吸引中免集团、海南航空集团入股,共同成立由海南省控股的股份制免税公司。记者近日就此问题询问中免集团市场总监郝文刚,郝文刚表示,中免集团目前在海口机场有一个免税店,主要针对离境客人的,而对于海口免税店是否会旁落别家,郝文刚表示,“离岛免税”是国家实行的专营制度,任何一个店都要国家来审批,“其他几个城市的免税店将有步骤地推进。”

虽然近天“离岛免税”异常火爆,但也有人担心“离岛免税”会重蹈“离境退税”的覆辙,对外经济贸易大学奢侈品研究中心常务副主任周婷接受记者采访时表示,“离岛免税绝不会像离境退税一样慢慢‘冷却’。”

她解释说,离岛免税政策的优惠幅度大,“我刚刚从欧洲考察回来,上午也到了三亚免税店去看看,发现三亚免税店的一些化妆品价格比欧洲原产国都还要便宜。可以说,在三亚免税店完全可以买到‘全球最低价’的化妆品。有这样的价格,就必然会有市场。”

25 名广东游客饮“头啖汤”

抢购人潮汹涌

近日上午8时30分,记者早早来到三亚免税店门口,发现已有数十名游客等候在那里。“我们早上7时30分就到了。”来自北京的王子丹排在第一位,她告诉记者,“几天前我过来了一次,工作人员告诉我8时45分到这里拿购物卡,所以今天早早就来了。”

记者发现,前来排队的很多游客都已挑好了心仪的免税品,“我看中了迪奥的一款真我古龙水,这里的标价是750元,而外面买的话要1270元,”来自杭州的一位女士告诉记者,“前几天已经过来选好了,只等开门后直接进去付款就行了。”

10时10分,三亚免税店工作人员尚未放行,等候的人群已经像潮水一样涌向大门,工作人员见状立即让开,让游客冲了进去。

瞬间,免税店内已挤满了人。记者看到,游客进去后并非去挑选商品,而是直接拿着单据冲向收银台,不一会儿工夫,收银台前就挤满了人,“这些都是事先挑好商品的游客,现在是直接进来刷卡付款的。”工作人员说道。

来自北京的杨小姐成为最幸运的游客,她成为三亚免税店内完成第一笔付款的游客,购买了一瓶675元的香奈儿邂逅柔情淡香水,“如果在北京买,要1000多块呢。”杨小姐说。

仅仅过了十分钟左右,雅诗兰黛专柜的套装产品已经被抢购得所剩无几。来自湖北的游客杨鹏凭借身高的优势,最先给他的妻子抢到了雅诗兰黛套装系列。记者看到,他手里捧着



记者看到一辆满载着广东游客的大巴缓缓停到了免税店的门口,原来是南湖国旅·西部假期的一个旅游团“慕名前来”。

“这个团报名时并没有安排三亚免税店,”导游蔡利玲告诉记者,“后来公司领导听说三亚免税店开了,马上要我安排这个购物点。我询问了一下游客的意见,一些年轻人特别踊跃,所以我们就临时过来了。”

记者看到一天时间里,仅南湖国旅·西部假期的这一个旅游团进入三亚免税店,其他旅行社均没有将三亚免税店列入行程。

“旅行社在安排购物点时,一般都会与购物点有协议,”某旅行社负责人告诉本报记者,“如果购物点不给返点,旅行社一般是不愿意带游客进去的,特别是一些中小旅行社更为明显,这也是只有一个广东旅游团进入店内购物的主要原因。”

五一海南游或将井喷

“相比此前针对境外游客实行的

‘离境退税’政策,‘离岛免税’可谓真正惠及国人的利好政策,”昨天,南湖国旅·西部假期市场营销运中心副总监苏峰告诉本报记者,“据我们初步推算,每人每次赴三亚可享受到千元的购物优惠。”

根据目前的价格,免税进口商品的价格将比国内有税商店便宜15%~35%,按照每名游客购买5000元的商品计算,每名游客能够获得的优惠为最低750元、最高1750元(每种商品优惠幅度不同)。

“淡季时广州往返三亚的机票价格才四五百块钱。”苏峰说,“随便买点免税商品就能把机票省回来,这项政策对于酷爱购物的老广而言是一项极大利好。”

业内人士认为,海南岛实施此项新政后,将会刺激国人前往海南岛旅游,“不排除五一海南游将会出现井喷。”苏峰表示,该社海南自由行占海南出游比重正在逐渐上升,目前五一报名参加海南自由行的人数占出游总人数的三至四成,并有不断扩大趋势。(摘自《广州日报》文/王飞)