



中华人民共和国六十年发展的亲历者、见证者、贡献者汪海

共和国骄子——汪海和他的中国双星

“移置”战略(下)

□ 赵晏彪

外资企业没救活国企老东风,双星之光却照亮了东风的崛起之路。十堰人由最初对双星的不相信,到今天他们彻底转变了看法,他们说,是双星先进的企业文化如浩荡的东风徐徐吹进了这个“老国企”,如润物的甘霖深深地滋润着这块干涸的田地。

双星企业文化成功的“移置”,最首要的一步,是汪海进行了卓有成效的思想观念的整合。这种整合的有效性可以从企业文化与思想政治工作的辩证关系中找到答案。

企业文化与思想政治工作的关系是相互融合、相互促进的关系。企业文化的本质内涵是以人为本,做人的工作。思想政治工作是党的优良传统和制胜的法宝。改革开放以后,很多企业都十分注重“金钱杠杆”的作用,而忽视了思想政治工作,使得企业新旧思想观念的整合不能顺利进行。

想当年,汪海来到双星工作,首先任职政治部主任、党委副书记,再到书记,主要从事思想政治工作,因此,在双星走上改革之路后,他仍然重视思想政治工作的桥梁和纽带作用。在他的思想意识当中,战争年代,思想政治工作和“小米加步枪”能打胜仗,现代企业管理,若能将思想政治工作与企业文化有机结合,就可以成就企业的跨越式发展。

美国著名管理学家迪尔和肯尼迪合著的《公司文化》一书中指明,企业文化由五个因素组成,包括企业价值观、英雄人物、习俗仪

式、文化网络和企业环境。把英雄人物作为构成企业文化的重要因素之一,认为没有英雄人物的企业文化是不完备的文化,是难以传播和传递的文化。双星的企业文化是在汪海人格精神的基础上形成的,也借助他这个缔造者的影响力实现了传播与传递。

到2007年5月,双星重组东风轮胎整两年,两年里,双星东风实现了“三个大变化”,即员工精神面貌大变化、经营管理观念大变化、机制与体制的大变化。在“三个大变化”的同时,实现了“三个突破”。突破了时间紧任务重的困难,迅速恢复了全钢胎的生产;突破了只配套一个市场的局限,做到了维修市场、配套市场、国外市场、定牌市场多层次市场并举;突破了原材料价格暴涨、轮胎行业振动等多种局限。

这“三个大变化”与“三个突破”,使双星东风轮胎公司适应了不断变化的市场需求,步入了正常发展的轨道,形成了半钢子午线轿车轮胎、半钢子午线轻卡轮胎、军用轮胎等产品综合生产能力。已与美国、德国等10多家经销商建立了轮胎出口合作关系。在国内市场,形成了100家代理商的规模,建立起了具有良好发展潜力的市场网络,成为总装部、东风汽车公司、北汽等国内10多家著名汽车生产厂家的配套合作伙伴,产品受到了国内外用户的喜爱和好评。经营业绩一路走高,2006年销售收入达3亿元。2007年计划销售收入达10亿元。

(下期刊登“激活传统文化”)

热点聚焦 | RedianJujiao

生物质能产业“蹒跚”走向春天

编者按

生物质发电,是利用秸秆、稻草、蔗渣、木糠等植物燃料直接燃烧或发酵成沼气后燃烧,产生的热量使水蒸汽带动汽轮机发电。生物质能源已成为世界第四大能源,排位仅次于煤炭、石油和天然气。然而,受诸多因素制约,该产业的发展并非一帆风顺。有些地方,由于布局“过密”一度导致产业萎靡,使生物质发电项目陷入“投产必亏”的尴尬。庆幸的是,在政策春风的吹拂下,生物质发电产业正步入良性轨道。

生物质发电之 光大杨山项目雏形初现

4月,杨山梨花次第开放。安徽杨山经济开发区内,梨花掩映下的光大杨山生物质发电项目已雏形初现,厂内汽机房、锅炉房、料场等工程施工进展顺利,主厂房54米层已完成浇注,冷却塔土方已结束,锅炉房基础已交付钢架安装,有望按原计划于今年9月底投入运行。该项目计划投资32亿元,由安徽电建二公司杨山项目部承建。

2010年4月,梨花节期间,杨山县可谓是好戏连台。光大杨山生物质能发电项目奠基仪式也在此粉墨登场。当年初,杨山县党政负责人前往苏州,与中国光大集团签署了杨山生物质发电项目协议,几个月后,该项目在杨山县经济开发区开工奠基。该项目的落户,填补了杨山县无电力生产企业的空白。

光大杨山生物质发电项目主要将当地的梨树枝、秸秆等可再生资源为燃料进行发电。这也是目前皖最大的生物质发电项目,项目全部投产后,每年可实现上网电量1.91亿千瓦时,节约标准煤8014万吨,每年所用秸秆将使当地农民增加收入7000万元,每年可减少秸秆生物质浪费约24万吨,可减排二氧化碳14万吨,对利用可再生资源、保护地方环境、推动当地循环经济发展具有较好的生态效益和社会效益。

宿州市政府副市长罗宏称该项目是宿州在新阶段加强与央企合作的新成果,是宿州7家与央企对接合作的首个开工项目,也是产业结构调整的重点工程。

生物质发电之 皖能电力项目“失效”

据安徽商报4月15日报道,皖能电力公告称,因含山生物质能发电项目核准文件已经超过有效期一年,项目主体工程至今未开工,根据《安徽省企业投资项目核准暂行办法》相关规定,该项目核准文件已自行失效。

据了解,2007年11月,皖能电力决定投资含山2×1.5万千瓦秸秆发电项目,并设立全资子公司含山皖能生物质能发电有限公司,负责含山2台1.5万千瓦秸秆发电机组项目的建设、经营管理。当年12月,安徽省发改委核准含山生物质能发电工

□ 邢佰英 刘向东

生物质发电“嗷嗷待哺”

复建设和无序竞争。

从国外发展情况、国内资源条件来看,我国生物质发电未来发展空间巨大。在欧美等发达国家,生物质发电已非常成熟,成为重要的发电和供热方式,近年来更是发展显著。目前,美国生物质发电量比美国风能、太阳能和地热能发电的总和还多,这一趋势有望持续。美国能源信息署预测,在2008年至2035年间的发电量增量中,可再生能源将占41%。在可再生能源中,生物质发电占49.3%,风电占37%,光伏发电占4.2%。可见,生物质发电有望占据美国可再生

能源发电的半壁江山。中国科学院、工程



光大杨山项目雏形初现 申建生 摄

程。

2008年3月,含山皖能生物质能发电有限公司注册成立,注册资本为人民币1364万元。该公司已完成工程勘测设计、用地审批、辅机设备采购和施工、监理单位招标,以及工程场地平整等工作,项目主体工程未开工。

皖能电力表示,目前公司正在积极研究含山皖能生物质能发电有限公司的有关处置措施,该事项对公司的影响将另行公告。

皖能电力曾计划实施“三个战略转移”,其中发电结构由单一火电,向火电、核电、新能源等多种形式转移。公司在2007年年报中表示,积极推进秸秆发电、风电等可再生资源开发利用。

除含山项目外,2007年11月皖能电力还决定上马舒城生物质能发电项目,项目规模也是2×1.5万千瓦,预计投资额27亿元。不过,如今皖能电力也仅持有舒城项目22.5%股权。

生物质发电之 凯迪电力“滑向”央企

在生物质燃料领域耕耘多年的凯迪电力,面对资金瓶颈和发展瓶颈,或将主动向大型央企靠拢,引进其作为战略或财务投资者。

“这一引进战略或财务投资者的说法,对于现在的时间节点而言,是颇为巧合的”,浑泽投资研究总监杨建称。

2009年,凯迪电力宣布进军生物质能源产业。彼时,公司信心满满地表示,国家对于生物质发电的配套优惠政策已经非常到位;同时建立在凯迪控股大量的前期投入基础上的生物质发电技术已经成熟并经过了实践的检验。

按照公司的说法,定向增发募集资金对于公司做大做强绿色能源(生物质能)产业、实现从环保型公司逐步向绿色能源综合型环保公司转型过程中极其关键的一步。据了解,当时因为增发事宜,国信证券、汇添富基金等机构曾前往该公司实地调研,但此事由于监管部门的否决戛然而止。

实际上,对于生物质能源的“钱景”,凯迪电力董事长陈义龙曾表示,中国发展生物质能源产业方向是对的,要利用创新工具和方法,加快其商业化进程。国内商业化道路需要10-15年,甚至到2030年才可实现,这需与国家中长期发展规划相匹配。

但要独立支撑这么长时间,对于凯迪电力而言却不是一件简单的事情。根据凯迪电力2010年半年报,公司账面上的货币

资金为13.78亿元,短期借款达到12.49亿元,可见资金链已颇为紧张。

生物质发电之 宿迁赢利样本

江苏宿迁方圆100公里的辖区里共有凯迪控股、中节能、江苏国信泗阳、沭阳光大、嘉豪泗洪五家生物质发电厂。其中,前三家已投产。宿迁市发改委能源处处长崔文春告诉记者,除凯迪和中节能电厂能赚钱外,江苏国信泗阳生物质电厂表示从2010年11月开始能盈利,但全年算下来仍是亏损。尽管如此,崔文春表示,当地政府已基本不担忧生物质电厂“不赚钱”的问题。

2010年以来,随着生物质发电上网电价明确以及当地燃料供应市场渐趋发育成熟,宿迁开始出现生物质电厂盈利样本。业内人士称,在国家政策的支持下,生物质发电产业有望加速前进。

事实上,在业界对生物质发电从概念落实到产业充满怀疑时,随着燃料供应市场逐渐形成,生物质电厂盈利状况稳步好转已是行业“公开的秘密”。

并非生物质电厂们过于“低调”,而是当时对生物质发电的电价鼓励政策存在误导。随着2010年7月份启动0.75元/千瓦时的统一上网电价政策,对生物质发电产业的政策支持力度更大,环境也更公平。此后,除非是央企旗下“亏得起”的生物质电厂仍在亏损,大部分生物质电厂各显神通,在同一个擂台上“华山论剑、一决高下”。电价问题解决了,谁的成本低,谁就能挣钱。

在生物质电厂的总成本中,燃料成本占了七成。在中节能宿迁生物质电厂,记者看到,电厂停车坪和篮球场都成了临时贮料场,燃料堆成了小山。对于生物质电厂而言,要保证“口粮”,必须建立稳定的燃料供应渠道。固定燃料收购点数量的逐步增多促进了宿迁燃料供应市场的成熟,当地生物质电厂的燃料供应开始明显改善。

2010年上半年,几家电厂初步达成原料“价格联盟”,这得益于宿迁市当地的资源优势。宿迁市洋河镇名扬四海的除了白酒,还有木材,素称“杨树之乡”。在洋河镇,小作坊式木材加工厂几乎一家挨着一家。随着生物质电厂的投产运行,众多木材加工厂的树皮、边角余料等一夜之间“变废为宝”。

对于全国生物质发电产业而言,宿迁通过培育收购点的方式稳定燃料来源的做法值得借鉴。

(本报综合)

以案说法 | Yianshuofa

协办单位:成都市青羊区人民法院

分店负责人签字欠款由超市偿还

分店负责人在销货单上签字,欠款应由谁偿还?四川省成都市中级人民法院审结一起买卖合同纠纷案,维持了由超市公司偿还的原则。

案例:

2005年8月至2007年6月,符某供给某超市公司塑料制品,双方未签订书面合同。超市公司对盖有该公司沙湾分店和五块石分店条形章的39份销货单予以认可,其货款金额为1.7万余元。

2005年11月18日和30日,五块石分店负责人李某向符某出具欠条2张,载明欠货款3000多元。符某提供的销货单中10份由李某签字,但无条形章,金额为2万余元。

双方的交易习惯是符某循环式供货,超市公司循环式付款,双方未进行结算,超市公司已付款近1.5万元。符某向法院起诉,请求判令超市公司支付货款5万余元及利息。

法律解释:

一审法院认为,符某与超市公司之间的买卖关系,虽无书面合同,但根据双方陈述和相关证据足以认定。超市公司购买货物,应支付货款。超市公司认可的证据载明货款为1.7万多元。李某是超市公司五块石分店负责人,其签字能够代表五块石分店,对李某签字的金额为3000多元的欠款,和李某签字的销货单上的货款2万多元予以确认。

上列3项合计为4万余元,扣除已支付的1.4万多元,超市公司尚欠符某货款2.6万多元。根据双方未进行结算的事实和交易习惯,双方未约定付款时间,依照最高人民法院相关司法解释的规定,符某的起诉未超过诉讼时效。据此,判决超市公司向符某支付货款2.6万多及相应利息。宣判后,超市公司提起上诉。

二审法院认为,超市公司认可的39张销货单上载明的货款共计1.4万多元,原判认定为1.7万多元有误,应予以纠正。李某系超市公司五块石分店负责人,其在销货单上签字应代表五块石分店,未加盖条形章但有李某签字的销货单上载明的货款2万余元,应认定为超市公司所欠货款。李某出具的2张欠条上载明“欠单据金额”,并注明了单据号码,足以说明欠条系根据相关销货单据所写。原判关于欠条载明金额为超市公司所欠货款的认定并无不当。据此,改判超市公司向符某支付货款2.3万多元及相应利息。

点评:

现代社会节奏加快,商务往来尤其如此,从某种意义上说,时间就是金钱。因此,合同采取书面形式或其他简便形式,均无不可,但一定要留下必要的证据。否则,一旦发生纠纷对簿公堂,就会陷于被动境地。

(成青法 张俊 朱新朝)

SFM 热塑性塑料微粉磨

一种目前国内常温下即可对热塑性塑料进行粉碎加工的理想设备——SFM热塑性塑料微粉磨,由国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司研制而成。在通过了省级新产品鉴定的基础上,被评为国家重点新产品。专家认为在不需要水冷却条件下进行热塑性塑料在常温下的粉碎加工,此项技术在国内尚属首创,标志着我国粉体工程获得了重大突破。

目前国内对热塑性塑料的粉碎主要采用深冷粉碎法,需消耗大量液氮,生产成本低;而国内在常温下进行塑料粉末加工,一般是涡流式叶片粉碎机,生产率低,粉末颗粒不均匀,流动性差,影响塑料粉末的质量和产量;进口国外设备,价格昂贵。塑料的粉碎是塑料回收利用中必不可少的工序。

咨询热线:(0575) 83105888 83100888 83185888 83183618 网址:www.zjfngli.net 邮箱:fengli@zjfengli.cn

咨询热线:(0575)

83105888 83100888

83185888 83183618

网址:www.zjfngli.net

邮箱:fengli@zjfengli.cn

国药准字H46020636

快克®

复方氨酚烷胺胶囊

一天一粒防流感
一天两粒治感冒

请在医生的指导下
购买和使用

海南亚洲制药生产
海南快克药业总经销