

本报记者 周俊 张建忠

白雪罩祁连  
乌云盖山巅  
草原秋风狂  
凯歌进新疆

这是新疆生产建设兵团(以下简称兵团)的缔造者、新中国新疆军垦事业的拓荒者、中国人民解放军第一兵团司令员王震将军于1949年10月在甘肃酒泉,奉命挥师进军新疆时即兴而作的诗。

进新疆的路,除了雪山,就是戈壁滩,大风刮起来,能把汽车吹翻了。当时还曾流传着这样的顺口溜“一出嘉峪关,两眼泪不干。往前看,戈壁滩;往后看,鬼门关。”然而,我们英雄的人民解放军就是凭着对党、祖国和人民的赤胆忠诚,在王震将军带领下,以“敢教日月换新天”的大无畏勇气和牺牲精神,解放了新疆,并从此扎根新疆,屯垦戍边至今!

六十年后的今天,当我们通过飞机的舷窗,俯瞰这曾经的进军路途,冰雪祁连、茫茫戈壁,仍不难想见那时的艰辛和困苦!可以说,没有人民解放军进军新疆和屯垦戍边的壮举和伟业,就没有今天新疆翻天覆地的巨变!

如果把解放奥威在新疆的拓展,比作另一种意义的进军,那么,奔驰在新疆各地的解放奥威就是在为促进新疆的现代化进程而加油、助力,不一样的进军,一样的梦想,一样的壮志凌云!

新疆是我们走访一汽锡柴奥威发动机100万公里无大修用户的第三站。4月2日,从兰州飞往乌鲁木齐,想到很快就能近距离感受新疆生产建设兵团所创造的人间奇迹,目睹解放奥威在新疆汗马奔驰的风采,我们内心就充满一种莫名的兴奋和期待!

## 兵团军垦第一城 奥威奔腾助发展

一路随行的一汽锡柴销售公司王增铭科长告诉我们,此行主要到位于新疆首府乌鲁木齐100多公里的石河子市,采访石河子鑫源公路运输公司(以下简称鑫源公司)。

石河子是兵团农八师师部所在

# 西北纵横 奥威驰骋

## ——一汽锡柴奥威发动机100万公里无大修用户走访之三新疆纪行

地,有“军垦第一城”的美誉,是“屯垦戍边”的成功典范,被称为“戈壁明珠”。鑫源公司是新疆天业(著名的兵团企业和上市公司)的下属企业,其跑运输的近200辆载重车全部为清一色的解放奥威。

一汽解放汽车销售公司新疆商务处的谢乾坤经理介绍说,鑫源公司成立于2005年3月,是兵团最大国有企业——新疆天业集团配套的专业公路货运企业,主要从事新疆天业集团所属各企业生产原料以及产品的运输任务。该公司的大型货车全部是解放奥威,是我们在新疆的核心用户。

4月3日上午,在从乌鲁木齐赶赴石河子的途中,一汽锡柴销售公司新疆分公司经理孙峰告诉我们,鑫源公司上至公司领导,下至员工,都放弃了“清明节”的休假,正恭候我们的到来。真是人还未到,鑫源人的热情就已扑面而来。

在鑫源公司,我们见到了早已迎候在外的公司董事长、总经理岳志明。岳志明,身材伟岸,有着兵团人特有的豪情和率直,他自豪地称自己是军垦第二代,非常推崇父辈们的创业的荣耀。

岳志明介绍说,鑫源公司始建于2005年3月,到现在已实现总收入3亿多元,实现利润总额8000万元,已发展成拥有资产总额1亿多元,各类

岳志明很珍视公司获得的荣誉,对此他如数家珍:2009年、2010年连续两年获得了交通部精神文明办、中国交通企业管理协会专家委员会联合颁发的“全国交通文化建设先进单位”,入选“2010年中国道路运输百强诚信企业”,是“自治区交通行业文化建设示范单位”和自治区道路运输系统“十佳货运企业”。

岳志明也非常敬重同样珍视企业荣誉的一汽锡柴人,他说,2009年我到过一汽锡柴参观考察,感受到了一汽锡柴的实力和现代化程度,一汽锡柴的企业文化我很推崇,这样企业文化让我放心,当然它的产品也让我放心。

重型货运车辆170多台,下辖5个运输车队,两个大型汽车修理厂,干部职工200余人,取得了自治区三级道路货运经营资质的大型公路货运企业。

说起和解放奥威结缘的过程,岳志明说,我们这辈人,年轻时就对一汽老解放车印象特深,因此,对解放车有好感。公司组建前,我就关注到了对解放奥威车的宣传,加上一汽锡柴人不辞辛劳地上门推荐,2004年6月份就订了4辆,使用后司机们反映不错,10月份又追加了6辆。此后,我们几乎都是以每年30辆左右的速度购进新的解放奥威车。

“前几年,在全疆也看不到多少解放奥威车。但是近两年来,仅石河子市就能感觉到解放奥威车明显在增多。”岳志明感慨道,“不说我们有差不多200台解放奥威车吧,你到我们新疆天业下属的水泥厂门口去看看,光那些等着排队拉货的个体户开的解放奥威就不下二十多辆。所以,往小了说,解放奥威是促进了我们企业的大发展,往大了说,也是为军垦第一城的经济建设提供了良好的助力!”

### 解放奥威放心 赢得用户忠心

岳志明很珍视公司获得的荣誉,对此他如数家珍:2009年、2010年连续两年获得了交通部精神文明办、中国交通企业管理协会专家委员会联合颁发的“全国交通文化建设先进单位”,入选“2010年中国道路运输百强诚信企业”,是“自治区交通行业文化建设示范单位”和自治区道路运输系统“十佳货运企业”。

岳志明也非常敬重同样珍视企业荣誉的一汽锡柴人,他说,2009年我到过一汽锡柴参观考察,感受到了一汽锡柴的实力和现代化程度,一汽锡柴的企业文化我很推崇,这样企业文化让我放心,当然它的产品也让我放心。

对解放奥威车的最大优点,岳志明的总结是:省油,故障少,动力强劲!省油,我们做过测算,大致每百公里油耗要比别的牌子少烧3-8升油;故障少,不仅维修成本小,出勤率也高,歇得就少,要知道我们的运输任务很饱满,别说歇一天,就是一小时损失都很大。动力强劲,拉得就多,跑得也快,现在我们严格按照国家规定,杜绝超载,但从效率上很有保证。光这三点,就为我们老省钱了,创造了不小的利润。

岳志明对一汽锡柴的服务也很放心,其实,解放奥威故障少,我们也很少麻烦服务站的人,但他们仍然经常进行回访,有需要的时候都能得到及时解决。

我印象深刻的是,去年,有一辆车出了毛病,我们修理厂的师傅怎么也找不出问题在哪里,一汽锡柴销售公司新疆分公司经理孙峰闻讯后,即带队下来,前后跑了四、五趟,直到查出问题,排除了故障,才收兵。这件事虽不大,但他们敬业、执着的精神让我们公司上下均深受感动。

对解放奥威新J6,岳志明也是赞赏有加,他说,新J6获得了国家科技进步一等奖,名不虚传,表现也确实不错,很受我们师傅欢迎。2008年3月第一批就进了3辆,呵呵,我们是新疆第一个用新J6的。

“为何解放奥威赢得了我们如此的忠心,”岳志明爽朗地回答说,“因为解放奥威用起放心!”

### 解放奥威 成就明星“十佳驾驶员”

闻知我们此次活动的重要任务就是要寻访奥威100万公里无大修用户,鑫源公司副总经理邵玉森说,公司大部分车子都已经跑了七八十万公里无大修,上百万公里的也有四五辆,这其中还有一个获得新疆维吾尔自治区“十佳驾驶员”的明星师傅。



◎一汽锡柴销售公司新疆分公司经理孙峰(右)向解放奥威忠实用户石河子鑫源公路运输公司董事长、总经理岳志明(左)赠送奥威模型机

自治区“十佳驾驶员”,开的解放奥威车,又跑了100万公里无大修,我们一下子来了兴致,决定去一睹这位明星驾驶员的风采。

在邵玉森的热情联系和引见下,我们在鑫源公司的停车场见到了这位明星师傅。师傅叫潘新忠,人长得朴实,说话也很朴实。

记者:“请问潘师傅,作为自治区‘十佳驾驶员’,你有何心得体会?”

潘新忠:“俗话说,好马配英雄。很幸运我有一台好的解放奥威车,能得此荣誉,一半的功劳还要归它呢!”

记者:“你的解放奥威车已经跑了多少万公里无大修了?”

潘新忠:“少说也有120万公里了。这车是公司2004年第一批接的,回来后就一直是我在开,到现在六七年了,还没有大修过。”

记者:“听说公司有节约奖?你是经常拿奖呢?”

潘新忠:“是啊,去年我还拿了3000块钱的奖励。这车很少有故障,修理费少,还跑得勤,关键还省油。这样的车,少见!呵呵,有时候拿奖我都有点不好意思了!”

邵玉森副总补充说,潘师傅能成为自治区的明星师傅,肯定也在于他踏实肯干,爱惜车子,严格遵守公司的各项制度,当然,解放奥威这匹“良驹”也成就了他!

“在新疆跑的车,除了要能抗风沙外,由于这里的冬季寒而漫长,因此,对耐低温的性能也要求相当高。如果

低温启动不过关,很容易就趴窝,这是冬季在外跑的师傅最怕的。对解放奥威的低温启动性能,我们信得过。”邵玉森深有体会地说,“今年1月份,我们有辆解放奥威车因故翻在了路基下面,当时气温是零下30度的严寒,我们都以为发动机可能损害了,拉上来也可能启动不了。但当我们把车子吊到路面上后,惊奇地发现,发动机没什么问题,而且一打就着,真是神了!呵呵,有这样的经历,我们的师傅以后出车都感到心里有底了!”

在鑫源公司的安排下,我们参观了石河子军垦博物馆,新疆生产建设兵团谱写的壮丽篇章,为我们打开了那段历史的恢弘画卷,感受到了戈壁明珠“新栽杨柳三千里,引得春风度玉关。”不是江南,胜是江南的现在!

在返程的闲谈中,孙峰经理讲了这样一件事,说他们有的地方服务站的同事,这次来乌鲁木齐一趟,以现有的交通条件,坐大巴也要两天才到。

通过飞机、汽车从空中和陆地的粗略丈量,我们很感慨新疆的大,真所谓不到新疆,不知道什么是辽阔。其实,不光是地域宽广,新疆的气候干燥少雨,冬寒夏热,日温差大,风沙也大,在这样的状况下,他们要为全疆提供可靠的服务保障,唯有超常的付出,可以想象这会有多么的辛苦!

正是一汽锡柴,创造了奥威的神奇,而每一次奥威神奇的传扬,就是一个个用户的口碑,谁能说这样的口碑不会树立起品牌的丰碑呢!

# 滇虹:在新起点上坚持科技强企



◎郭振宇表示,滇虹未来5年将全力支持扩内需、促消费的经济政策,推动科技创新强企。

记者了解到,历经16余年发展,滇虹药业已成长为7个剂型通过国家GMP认证,11个品种均拥有自主知识产权,拥有研发、生产、营销、管理专业人员2000余名的制药集团公司。作为云药产业发展的中坚力量,滇虹药业勇于创新、发展稳健,迄今累计纳税额超过5亿元,综合排名跃居云南制药企业第二位。

特别是经过“十一五”励精图治,滇虹秉持“以人为本、艰苦奋斗、科技兴药”的企业理念,加强企业科技与经济的有效结合,在金融危机中化挑战为机遇,变压力为动力,企业稳定快速增长,进一步诠释了企业所追求的“关注健康,造福人类”深刻内涵。

实际上,从当年周家初和汪伯良两离退休药专家创业起,滇虹药业就始终坚持专家治企,科技兴药,多年来专心致志,立足健康产业。滇虹药业研发集中成药、化学药及天然植物药为一体,在技术创新方面以开发具有

题记:“十二五”期间,中国将开启经济与社会的双重转型,以转变发展方式和调整经济结构为主线,部署中国经济社会从外需向内需、从高碳向低碳,从强国向富民的三大转型。这些转型必将对企业的生存和发展环境带来很大的影响,企业如何在新形势下审时度势,从战略层面到执行层面上进行全局统筹设计,找准未来的工作方向,从而实现发展上的新突破和自身实力的进一步增强。



◎滇虹公司外景

自主知识产权的天然药物和新剂型为重点,产品线涵盖皮肤科、骨科、妇科、心脑血管科等,尤其在皮肤科领域积累了较强的研发生产能力,在同行业中处于较为领先地位。

近年来,滇虹药业参与省市级科研项目6项,其中“复方昆明山海棠新药研发”专项获得2008年云南省科技进步一等奖,申请发明专利4项,获得授权1项。目前企业共申请专利84件,获得授权57件,其中有效发明专利

利10项;主持制定国家药品标准11项,其中两项进入中国药典;2009年开展新药研发项目32项,获临床批件17项;企业科技成果转化占销售收入的60%以上。

2008年,滇虹药业企业技术中心被国家发改委、科技部等五部委联合认定为国家级企业技术中心,于昆明、成都、上海均设有分中心,其中四川研发中心建成不足半年即被认定为博士后流动站。滇虹药业技术中心始终坚持以自主创新与产学研相结合的运作体系,长期以来与中科院南京皮肤病研究所、上海国家药物制剂工程研究中心、中国中医科学院中药研究所等保持紧密的合作关系,使滇虹药业走上了“生产一代、储备一代、研制一代”的良性发展之路。同时,滇虹强化从研发、工艺、技术到质检等方面的系统控制,既保证了主品牌“康王”旗下药品疗效确切、质量稳定,也为开发云南特有的植物药物、特色药物奠定了坚实的科研基础。

“未来5年,是实施国家中长期科技发展规划的冲刺阶段。未来5年,仍是战略机遇期,但挑战严峻。”科技部部长万钢说,机遇稍纵即逝,抓住机遇最关键的是提高自主创新能力。

郭振宇自信坚持科技创新求发展的滇虹将在未来5年获得更好的发展,他说,滇虹将以培育和发展核心竞争力为中心,依托高质量的产品优势和良好的企业文化积淀,在“十二五”成为国内制药业前50强的大型制药集团,明确定位为“做中国健康产业领先的、药品、功能性日化品及保健品的制造及提供商”。

集团。记者接触到的滇虹员工和合作伙伴们也在期待着,“十二五”给滇虹带来更多惊喜。

### 合作共赢医药产业 美好未来

无疑,滇虹药业近年来的稳健发展已为企业“十二五”的发展奠定了坚实基础。

但是,经济转型时期,企业迎接新机遇时也将面临更大的压力。“这决定了企业要实现持续快速发展,我们必须走出一条‘科学发展之路’,在新起点上坚持走自主创新提高产品科技附加值和品质这一条路,重塑滇虹新的核心竞争力。”郭振宇博士如是说。

近年来,滇虹药业“一体两翼”的产业战略界定了“以药品为主体,日化品和保健品为两翼”的业务格局。“十二五”期间,滇虹药业的发展战略目标是“成为化学制药、中成药、功能性化妆品和保健品共进、经济效益和社会效益并举的、居国内制药业前50强的大型制药集团”,明确定位为“做中国健康产业领先的、药品、功能性日化品及保健品的制造及提供商”。

记者了解到,为响应云南省委、省政府做强做大“云药”产业和将“医药产业打造成云南省最重要的高新技术产业,成为世界知名的特色医药产业基地”的宏伟蓝图这一战略目标,滇虹药业立足企业“一体两翼”的战略定位,制定了总体发展思路:即在科学发展观和新型工业化发展思路的指导下,坚持高科技企业的发展目标,进一步优化整合集团科技资源,强化技术中心创新体系建设,制定技术中心的

发展规划和发展目标。在技术创新过程中坚持开发与成果产业化并举,坚持新产品新技术研发储备和为企业生产提供技术服务并举,坚持企业自主创新、产学研联合并举。建立技术创新与管理创新联动,技术开发与资本经营紧密结合,质量体系与标准制定为保障,知识产权保护与品牌增值运作四个体系。

滇虹药业决策层表示,要在全球价值链分工中占据有利位置,企业就必须加快技术进步、结构转型和产业升级。

同时,作为倡导“云药整合”的积极实践者,滇虹药业结合云南省的中医药研究实际情况,并为响应云南省委、省政府提出的“像打造云烟一样打造云药产业”的号召,以及力争实现“云南省医药产业在2012年内达到300个亿”的远景目标,积极担当起了现代中药标准化研究平台建设的重任。据悉,“十一五”期间,滇虹通过产学研联合构建了经典复方的标准化研究开发及生产体系,并在此基础上开展云南中药标准化研究,打造标准化的云药研究开发模式,该项目获得了云南省科技厅国际合作专项资助。

滇虹药业希望,通过“云药整合”达成整合资源、优势互补、共享网络、互利共赢的云药发展新格局。同时,滇虹药业希望借助国家“十二五”规划的政策支持,力争成为国家在经典方研究的试点企业,建设国家级中药标准研究开发平台。

“只有既敢于竞争,又善于合作推动产业发展的企业,才能在这个时代中持续发展。”郭振宇博士表示,滇虹愿与社会各界人士携手,共襄医药产业美好未来。

