

四川首届全国地区商会成果宣传展特刊



□ 本报记者 高凡

“四川荣昌商会搞得不错,有不少值得我们学习的地方。”每当提起四川荣昌商会,常听到一些商会人士这样的评价。好评究竟源于什么?是否能从中发现一些利于中小商会发展的经验?于是,这个县级商会也引起了我们的采访兴趣。

3月1日,当本报记者按照之前约好的时间,走进四川荣昌商会的办公室时,邓少明秘书长已经如约而至。随后,杨正宽副会长也闻讯赶来。在一阵阵铁观音的腹香中,我们开始了对荣昌商会的探究。

“那是他们太谦虚啦!”听闻其他商会对本商会的褒奖,杨正宽副会长笑笑说道,“不过,我们商会的人缘好、朋友多这倒是事实。”

据杨介绍,3年前,被誉为“成渝城乡改革试验区”产物之一的四川荣昌商会在成都锦江宾馆隆重成立。

“在商会成立大会上,康利华会长曾说过,企业需要抱团求发展,通过商会,企业能更好抓住商机,也可为家乡引进更多资金和资源。因此,我们商会十分注重与其他商会和政府之间的友好交流,并取得了不错的成绩。”

说到这里,杨正宽副会长想起了一件有趣的事情。一次,重庆市政府驻川办的一位领导来商会谈事,事毕已是中午。“我邀请他去附近的红杏酒家吃饭,他却摇摇头说,‘去吃碗重庆小面吧,我都想了好久了’。”后来两人还真就去了街边的一家重庆小面馆,解了思乡之情。杨说,这虽是件小事,却反映出商会和政府工作人员在浓厚乡情的牵系下,在双方长期的沟通交流中,累积起来的真诚与信任。

“与许多兄弟商会之间,我们也是很好的伙伴或盟友关系。”杨正宽副会长说,“不久前,我们发起成立的西部商会联盟(本报曾作报道),就是为了团结更多的商会朋友,搭建一个更宽广的平台。”

正是因为有了良好的人缘,在合法的前提下,该商会帮助很多会员企业解决了不少的困难。据邓少明秘书长介绍,前不久,由于拆迁纠纷,一家新入会的企业在成都双流的厂区遭到了利益相对方上百人的围攻、打砸,得知情况后,商会秘书处紧急动员各个方面的关系和资源,在舆论上和法律上对该企业进行帮助和协调,让双方重新回到了谈判桌上。目前,该企业的拆迁赔偿纠纷已经初步解决。

“当然,良好人缘带来的好处,更多

企业需要抱团求发展,通过商会,企业能更好抓住商机,也可为家乡引进更多资金和资源。

——康利华

“好人缘”圆了“故乡月”

——访四川荣昌商会

地点:成都一品天下大街 四川荣昌商会办公室
人物:杨正宽(副会长)、邓少明(秘书长)



四川荣昌商会副会长、尤尼泰税务师事务所(集团)有限公司总裁、川荣投资公司董事长蓝逢辉聚财聚德,神明自得。

的是对商业信息和商业利益的交流、整合,不少企业因此受益,一些企业还直接地获得订单和项目。”邓少明秘书长表示,在商会内部,由于相互之间的了解,成员之间合作的力度和广度更加深入。

政企沟通、项目交流、桥梁搭建……除了在商会外围为会员搭建好各类平台,对商会内部的互助合作,四川荣昌商会也不遗余力。“我们商会源于老乡会,商会与会员之间没有上下级之分,我们的一切工作都是为了当好会员的‘服务员’和‘勤务兵’。”邓说。

据邓介绍,最近商会有件大喜事,在该商会副会长、尤尼泰税务师事务所

(集团)有限公司总裁蓝逢辉的带领和多方努力之下,经过长期筹备,由蓝逢辉担任董事长的四川川荣投资管理有限公司已于前不久成立了。“这对商会来说,是一个值得庆祝的事情。投资公司成立后,商会可以为投资公司提供优良的项目信息,而投资公司不仅可以为商会运营提供费用支撑,还能让股东会员得到更多的发展空间和机会。这也是‘好人缘’带来的成果吧!”

记者感言

不积跬步,无以至千里;不积细流,无以成江海。在与四川荣昌商会管理层的接触中,透过点滴实绩,本报记者感受到的是,他们为会员服务搭桥助其发展壮大、为家乡招商引资助其经济腾飞所付出的努力与坚持。

这些付出,换来的正是商会的“好人缘”。在3月26日四川荣昌商会举办了成立三周年庆典活动,本报记者也应邀出席。高朋满座、热烈融洽的会场,也再一次证实了这一点。

而“好人缘”换来的又是什么?答案正如荣昌县委副书记张潮沂在当天活动上的发言中所说,“商会事业阔步前进,影响不断扩大,已成为荣昌籍在蓉人士聚力聚气、聚财聚德的重要平台和‘精神家园’。商会的出色表现及可喜的业绩,为家乡争了光。”

不低于20%!届时,一个以“信息交流、资源共享、共谋发展”的商机平台将呈现在我们的面前。谢会长充满激情地表示:“我们不但要把商会当做企业来经营,还要把商会打造成为会员的坚强后盾!”

在采访中当记者问及会长与会员的关系时,谢福高会长用了最简单的一句话来诠释:“我们武陵商会就是一个幸福与快乐的大家庭,我和我们的会员情同手足!”

后记

与谢会长短短一小时的交谈,让记者觉得意犹未尽,但他实在太忙了,整个采访过程曾被无数次地打断。然而在这个过程中,记者借机好好打量了这间宽敞明亮,布置得简单朴素的办公室。在墙角不显眼处的署名为“诸佛乡教育管理中心”的一面赠予谢福高的锦旗让记者的目光短暂停留,上面书写着:“情系家乡教育 大爱永驻”。记者回忆起在采访中谢会长说过的一句话:“我们商也会秉承一贯的作风,将慈善工作进行到底,这是我们商会凝聚力、向心力和亲和力的重要体现。”有这样一位心怀大爱,虚怀若谷的领军人,我们相信武陵商会的发展壮大将指日可待。

我们不但要把商会当做企业来经营,还要把商会打造成为会员的坚强后盾! ——谢福高

为了你们,我愿意!

——访四川省重庆商会武陵分会

地点:四川华海集团董事长办公室
人物:谢福高(会长)、王标(副会长)

□ 本报记者 王兰

说起武陵商会,其实跟记者还颇有几分渊源。四川省重庆商会武陵分会是由重庆市黔江区政府驻成都办事处和10多家在川的酉阳、秀山、黔江、彭水、石柱五县籍企业人士共同发起创立的。而记者的故乡正是五县之一的秀山县,带着几分激动,记者走进了武陵商会,拜访了新任会长谢福高先生。

按照事先约定的时间,记者准时赴约,谢福高会长却早已在办公室等候多时了。“今天刚好是我当选会长一周的日子。”谢会长介绍说,在此之前,作为名誉会长的他,虽然一直关注着商会的管理与发展,但碍于时间精力等原因,没有认真思索如何发展商会。如今,在

众多会员的拥戴下,他成了武陵商会新一届的领头人。“我不做则已,要做就一定要把商会做好做大做强!”谢福高会长的声音不大但很沉稳,语速总是不紧不慢,但其表露出的坚定和坚毅让人感动。

“我们虽然是地域性的商会,但会员们自始至终都很团结,没有区域之分,不管你是秀山的,还是彭水的。”王标副会长信心满满地说。武陵商会会员均来自于以武陵山脉为中心的,具有共同地理和文化特征的少数民族地区,商会因此而得名。缘于其特殊性,如何让商会发挥更强的凝聚力?这是我们所关注的,同时也是商会管理者思忖的问题。

据王标副会长介绍,自谢福高会长任职以来,已召开了两次常务副会长会



倡导“以为为本、和谐发展、奋发向上”的商会新星谢福高会长。

议,并且正积极着手改革商会内部一系列的举措。其中最主要的是,根据商会自身的实际情况,经过第二次常务副会长会议研究决定成立四川武陵咨询有限公司(暂定名)。

“公司成立以后的主要业务,是把我们武陵地区的优质土特产品推向市场,这不但能为家乡谋利招商,更是为会员们度身打造的一个商机平台。”据谢会长介绍,目前,该公司的资本金募集将由商会出资(51%)和会员集资(49%)的方式完成。谢福高会长在此次会议上郑重承诺:以四川华海建设集团的利益为保证,让会员们的投资回报率

来自正城农业的每一款产品都需要设计,让每一款产品都有自己的内涵和出处,无论是市场的需要还是人文的需要,都要让产品具有生命力和延续性。

正城科技 扎根农业项目 循环农业经济

成都正城农业科技有限公司是一家专业从事农业产业化经营项目的开发,农业产品设计,农业原材料采购,农产品制作加工生产及销售的生态农业综合性公司。目前主要产品是葵花籽的采购,制作加工和销售;其次是农副产品的基地建设和农业综合项目的开发。



我们的理念

珍藏自然——无论哪一种产品,首先讲究的是“地道性”,因此正城农业的每一款产品都来自生态环保的指定基地,从源头保证产品的质量,尊重自然,尊重传统。

大地景观——在建设基地之初就开始着手规划,让每一个产品都有自己的景观特色,让农业走向旅游,让农产品成为最好的旅游产品(生态、环保、养生)。

回报社会——和农民签订种植协议,实行保护价让农民受益,来自于社会,回馈社会。

怡东国际酒店 热烈祝贺四川首届全国地区商会成果宣传展圆满成功



企业核心价值观——“诚信、信任、尊重、服务、团队”

怡东国际酒店是一家按国家四星级旅游饭店建设的现代化综合性酒店。酒店地处成都市成华大道,二仙桥路、城南高速入城道口交界处,离机场30分钟车程,离火车站15分钟车程,离成都核心商业中心十分钟车程,交通十分便利。

酒店占地面积30亩,建筑面积约28000㎡,共拥有172间(套)客房,2000㎡的综合性多功能会务设施。饭店1500㎡的接待大厅和综合配套服务区,环境高雅,凸显尊贵和个性。同时,饭店配套的商业休闲广场,拥有地下、地面大型停车场,可同时泊车200余辆。