

策划词 | CEHUACI

去年至今,台湾“诚品书店”落户申城之说悬而未决,但上海的文化魅力诱惑着其加速进驻的步伐。近日,记者从文化创意发展论坛和业内人士处获悉,浦东新区、虹口区、静安区都陆续向这座华语文化圈的阅读胜地抛出了橄榄枝。足不出“沪”逛诚品,会在不久的将来变成现实。诚品董事长吴清友,身形高大,语调温和。经历过生命难关的他,如今已是气定神闲。在台湾,诚品不仅仅是一个书店,更是一个经年铸就的文化地标。

□ 本组稿件采写 谢正宜



反应 | FANYING

上海各大书城主动出击

诚品书店的入驻是否会对本土的图书零售终端造成颠覆性的影响呢?记者采访了上海书城、博库书城等上海实体书店的代表。

上海书城总经理沈勇尧在欢迎诚品书店“入沪”竞争的同时,大力为本土的大型实体书店摇旗呐喊,他透露,已经拥有6万会员的上海书城计划再在上海开3家分店,书店选址都占据了CBD的黄金地段,如此大手笔也令很多唱衰实体书店的人士咋舌:上海南京东路第一百货一店东楼6楼,面积约1500平米;静安寺中乐大厦,面积约10000平方米,这2家书店将在年内开张迎客。坐落于虹井路吴中路的第三家分店还在洽谈中。

沈勇尧还向记者证实,2011年上海书城在淘宝网上开设的旗舰店,如今已成为五星名店,日均销量达到了10000元,至今总码洋已经超过百万,其中6成购买来自外地网友。

博库书城宣传总监朱兵则认为,诚品书店入驻上海可以繁荣上海的文化市场,如果诚品书店确实选址浦东,这很明智。一方面选择中心城区不仅房租高、经营压力大,还将直接面对上海两座书城的竞争。另一方面,浦东大量读者不会舍近求远。他认为,诚品的最大特色是时尚购书环境和多元化的经营模式比较适合白领人群,但如果论图书销售这项主业,上海书城和博库书城的品种优势,是诚品无法相比的。

老总话道 | Laozong Huadao

转圈的游戏

□ 刘鹏凯/文 何兵/图



1.出差回厂,发现办公楼前的草坪上有三只烟蒂,我欲拾又止。



2.我叫来办公室主任,通知当日值班人员与部门负责人开会。



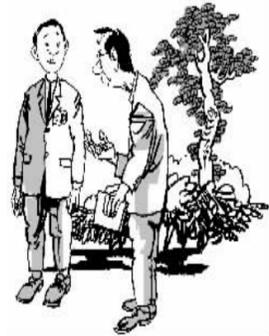
3.人到齐后,我招呼与会人员跟我绕着草坪走一圈。



4.突然,一名部门负责人发现了草坪上的烟蒂,连忙转身拣了起来。



5.我当即宣布:“今天的会议到此结束,会议内容就是转圈拾烟蒂。”大家恍然大悟。



6.这样的“游戏”不能多做,偶尔为之未尝不可。这样做也许有点吹毛求疵,但效果轻松活泼。(作者刘鹏凯系江苏黑松林粘合剂厂有限公司董事长)

吴清友:诚品难拒“上海魅力”

▶▶▶▶▶ [上接 A1 版]

三大石油公司高层“大挪移”

作为新掌门,如何延续中海油的辉煌,推动中海油更快更好地发展,王宜林重任在肩。

另一方面,中海油总公司总经理人选仍未公布,但外界认为由中国海洋石油有限公司首席执行官杨华出任的可能性较大。

去年8月,傅成玉宣布辞去中国海洋石油有限公司首席执行官一职,但留任董事长职务。杨华获任为新的首席执行官,并出任副董事长一职,一度被外界认为是全面掌管中海油的热门人选。

中石油高层或有更大变动

公开资料显示,傅成玉出生于1951年,今年60岁。中石化一位内部人士认为,傅成玉担任中石化的董事长、党组书记可能只是一个过渡,将来可能还会对中石化董事长人选另有考虑。

中石油集团一位消息人士对记者透露,接下来石油公司高管还将有一次大变动。此前业界也传出中石油集团公司总经理蒋洁敏可能调任西南某省,其继任者可能是中石油集团的一位副总经理。

中石化董事长苏树林调任福建省委副书记,引发了社会上关于央企高管调任地方任职的讨论。此类调任之前不乏先例。2003年,中海油总经理卫留成也曾调任海南省委副书记。(本报综合报道)

【新闻延伸】

国企“同行大换班”成趋势

有意思的是,三大油气巨头高层大换班,使人想起了几年前煤炭央企的高层大换班,和更早之前五大发电集团之间的高层大换班。

2008年,原华电集团总经理、党组书记曹培奎出任华能集团总经理、党组书记;神华集团的副董事长、党组书记云公民接任华电集团总经理、党组书记,原国电集团党组书记、副总经理李庆奎接任华电集团党组书记、副总经理;国电集团的空缺由中国电力投资集团党组成员、党组书记、副总经理担任。

对此,厦门大学中国能源经济研究中心主任林伯强告诉记者称,政府这样做自然有其好处,因为首先同行了解同行的情况,而且,同行不同国企发展中各有侧重和优势,高层调任能使得企业更能协调发展,三大油气巨头未来肯定是要成为全产业链能源巨头的。傅成玉有着丰富的上游勘探以及海外并购经验,而这正是中石化的短板。在傅成玉的率领下,中海油进行了系列大型海外并购。傅成玉的这些经验将给中石化很大帮助。(张艳)

A. 三个区向“诚品”伸出橄榄枝



B. 诚品模式难以“复制”

诚品书店的商业模式,实际上是用百货商厦模式来为书店“供血”——低价、长期租下大面积楼宇,以诚品的文化品牌效应,吸引其他店铺入驻。季风书园董事长严博非预言:“诚品不太可能单独做图书销售,如果单独做,前景很难光明。诚品书店拿到的租金应该很低廉。如果没有政策上的扶助,在上海很难找到这样的地方。”

C. 展现当地特色,诚品最有经验

吴清友曾表示,诚品书店不会完全复制台北的诚品到大陆,而是会依据各地的文化,打造出不同地方特色的诚品。

尽管上海店址并未最终确定,但吴清友对上海分店的定位已有了明确思路:“我们想将上海的诚品打造成这样:观光客如果要了解上海,他来到上海的诚品,就能够看到某一部分相当具有代表性的上海的生活和文化。将当地的特色展现出来,这正是诚品最有经验的地方。”

吴清友对上海文化的把握就是“海纳百川”,“一旦我们拿到项目之后,诚品会有一个上海小组,对整个城市的人文、艺术、风俗民情各方面去深入地探讨。”诚品书店向来秉持“连锁但不复制”的理念,其上海分店的创意风格,留下很大的想象空间。不过,按照其建造规划,最快也要到3年以后才能见分晓。

日前举行的2011年上海文化创意产业推进会上,有关人士透露,诚品书店有望“落户”,立足之地可能在陆家嘴、三林世博地块和临港新城中择其一。

据记者了解,浦东地区已与诚品签订了合作意向书,受青睐程度最高。另据业内人士透露,从去年世博会至今,虹口、静安两区也曾向诚品书店表示了欢迎的诚意,目前,静安区方面几乎退出竞争,而虹口区的文化氛围和邀请诚意曾令对方心动,磋商之门可能尚未关闭。目前诚品书店方面只强调,进驻上海的谈判正在进行,由于没有签订最终协议,细节还不方便透露。

诚品书店董事长吴清友去年7月25日在香港书展上坦言:“一线城市高昂的物业费用,我们暂时负担不起。”言语上这么铺垫,进驻长三角的计划也以苏州、杭州起步,但实际上,其进驻上海的心情从未动摇。从彼时至今,诚品书店和上海方面的接洽从未间断。

店处于亏损状态。据了解,此次上海在引进“诚品”中,给出了相对优厚的条件,才加快了诚品进驻的进程。

吴清友,生于1940年10月,知名台湾企业家,诚品书店的创办人。吴清友在1989年3月创办诚品书店,由于成功地经营出特殊的诚品书店文化:“尊重走进书店里的每一个人”,而受到许多媒体报道。由于一路走来吴清友都相当坚持自己文化书店理想,也受到不少文人、艺术家的敬重。

在诚品书店开始经营的前16年,都是赔本的状态下,吴清友依然主张创业时专卖艺术与建筑书籍的目标,并规划出有别于同业的经营模式(如首开24小时营业、结合商场模式销售等),使得诚品书店在台湾有相当的重要性与知名度。

人物链接 | RENWU LIANJIE



依然主张创业时专卖艺术与建筑书籍的目标,并规划出有别于同业的经营模式(如首开24小时营业、结合商场模式销售等),使得诚品书店在台湾有相当的重要性与知名度。

小富靠智 大富靠德 浙江民企倡导读书“补课”

□ 屈凌燕

经历改革开放30年历练的浙江民营企业如何突破草根基因成功转型升级?浙商如何面对传承接班难题巨大考验?在7日举办的浙江省民营企业和谐劳动关系演讲活动上,浙江企业家们纷纷表示“小富靠智,大富靠德”,目前浙江民企急需努力读书来“补课”。

“草根满世界,马上打天下”,这在初始阶段是可以的,而现在则应该是“书香满企业,人文赢天下”。浙江省工商局局长郑宇民认为,“打造人文浙商,建设书香民企”,其实就是为了给浙江民营企业创造一个很好的发展和生存的状态和环境。读书、学习可以改变浙江民营企业草根的基因。事实上,从2008年开始,浙江省工商局就计划对浙江全省430万民营企业进行人文培训,力图建立民营企业传承机制,把学习型的生存方式用于转型升级的具体实践。2010年,浙江省工商局联合省民营企业发展联合会与中国国际图书贸易集团有限公司在全省民营企业中开展了一系列读书活动。此后,浙江工商也多次为浙商搭台“补课”。“2010香港

浙江周民营企业国际竞争力高峰论坛”上,浙江40位小额贷款公司负责人作为香港理工大学的“学生”与香港的知名商贾进行交流,学习资本运作和金融创新。之后,浙江省民营企业发展联合会还组织千名企业家到港交流学习。

拥有一支年轻团队的浙江蓝石科技有限公司董事长田宁认为,“员工是公司最宝贵的财富,鼓励员工读书充电不断充实自己,就是在帮助公司成长。”

两年来,在广大民营企业家和员工们的积极参与下,全省民企读书活动已经显现出了阶段性成效。特别是通过读书活动,大大提升了民营企业家和员工的人文素养,融洽了民企和谐劳动关系,更好地促进民营企业转型升级。

中共中央对外宣传办公室、国务院新闻办副主任王仲伟指出,民营企业不应该仅仅是一个经济体,还应该是一个文明体。目前民营企业亟待解决的问题是如何成为有文化、有追求的经济体,这需要去探寻和谐的发展模式、自然环境、员工、同行等,“人文浙商书香民企”这一系列活动的开展正是帮助解决这一问题的有效途径。

▶▶▶▶▶ [紧接 A1 版]



◎省发展和改革委员会巡视员王光四

“十二五”起步 四川力推新兴产业发展 四川省召开“十二五”规划实施政策解读报告会

引导发展100个以上区域特色产品,适时调整补充新的产品,加快形成一批新兴产业链和产业集群,战略性新兴产业产品产值总规模预期达到5000亿元以上。

四川省政协农业经济委员会副主任、省发展和改革委员会巡视员王光四,四川省科技厅副厅长罗治平分别以《“十二五”确定的经济发展方式》《“十二五”战略性新兴产业政策与企业的机遇》为题,在报告会上对已确立的总体目标进行了深层次的解读。

高新技术企业受鼓舞 现场纷纷问政策

这次报告会所进行的规划实施政策解读,虽然更多的还是方向性的,但已令到会的许多高新技术

企业备受鼓舞。听完解读报告后,企业家们根据自身企业的调整转型或发展情况,纷纷拿起话筒,向作报告的领导、专家问政策、要政策,期待热切。他们的问题也都在现场得到了相应的解答、解释或解读,个别企业还听取了专家的指导性意见。罗治平强调,四川在“十二五”期间,对真正有成长潜力的先导产品和重点产品加以重点支持,加快其产业化进程,尽快做强做大,这一方向十分明确;而针对战略性新兴产业尚处于发展初期,技术研发、运营维护成本以及产品价格较高等特点,将会采取积极的财税优惠政策,政府也将引导、激励、服务和规范等四个方面发挥切实的作用;希望高新技术企业积极主动,牢牢把握机遇,迎来发展的春天。