

病人餐饮商机 是否真能生财？

“在医院住了一个月都没吃好，都整整瘦了10斤……”市民张先生从医院出院后满腹牢骚！中国有句俗语，药补不如食补，病人的饮食对很多病人家属来说都是一个头疼的问题。虽然近年来公共营养师渐受大众青睐，但针对病人的配餐公司却还未广泛出现。所以，在医院周边，除了花店、水果店，其实还有未曾发掘餐饮商机。

记者调查：住院病人都怎么吃饭

“如果有家卫生条件能过关的餐厅，能专门为病人配餐送餐就好了”。的确，病人的饮食对很多病人家属来说都是一个头疼的问题。“我妈在医院住了半个月，最让我们发愁的不是看病治疗，也不是手术康复，而是简单的吃饭问题！”家住广州白云区的孙女士告诉记者，她的母亲因为心脏

病在越秀区一家医院住院治疗，医院虽然提供一日三餐，但体弱的母亲根本吃不下，家人也担心营养跟不上，只好每天坐两个多小时的车送过去。采访中，七成以上的市民都对医院送的餐不太感冒。记者走访市内多家医院发现，大多数医院的食堂停留在“大锅菜为主，小炒为辅”的状态。病人在食堂吃饭，虽然卫生条件可以保证，但很难根据个人病情进行配餐。

记者了解到，住院病人吃饭一般有三种方式。一是家人送，家人每天在家和医院间奔波送饭，往往搞得十分疲惫；二是在医院附近的小餐馆买，这些大部分都是外地来的病人，由家属去外面买回来给病人吃，但卫生往往很难保障；第三种就是每天按时吃医院的饭菜了，这些病人除了需要专门饮食治疗的特殊病人，剩下的就是身边没人照顾，只能在医院吃的人了。

市场前景：市场广阔竞争少

对于这个问题，其实医院也早有发现，但却暂时没法改变。还有一个不容忽视的问题就是，病人毕竟比普通入特殊，饮食上有诸多禁忌，一般的人都不了解，胡乱进补，可能还会

吃出问题来。近年来公共营养师渐受大众的欢迎。记者看到，在不少营养师的博客跟帖中，不少人希望：市场上要是专门的病人餐配送中心就好了，根据营养师提供的营养餐单装配餐点，然后让客户去取或送货上门，这样一天三餐都能保证吃上营养餐，也不会发生“一人病倒全家累瘫”的问题。

其实，类似商机的雏形在国外已经出现。美国就业人数不断增加，白天忙工作，晚上回家要做饭，而且高素质人群重视家人的健康及饮食，不肯马马虎虎瞎对付。为了减轻在职者的生活压力，美国出现了一种新兴行业：餐点装配中心。美国的餐点装配中心大多数设有网站，有15种左右的主菜，每份菜都会标明食物本身的营养成分，包括卡路里、脂肪、碳水化合物、纤维、蛋白质等，每份主菜可供3~4人享用。

营销策略：个性化定制是关键

开一家这样的为病人配餐送餐的餐饮店，关键要注意哪些问题？

首先，针对不同的病人，个性化定制是关键。比如心脑血管病人要减少高脂肪、高胆固醇的摄入；糖尿病人不宜多吃甜食等。还可以为特殊病

人提供流质食品。

因此，专家建议在这点上尽量要做到事无巨细，给每位订餐的病人制做一个病人档案。此外，因为针对的是特殊人群，店内的食品卫生安全千万不能忽视，店面不一定很大，但要保证干净整洁。门面需要做一个简单的装修，做到简洁、明了、干净、卫生，让人看起来就感觉比较舒服放心。

另外，经营的饭菜一定要严格执行卫生标准，如果让病人吃了不干净的饭菜，其后果就不仅仅是失去一位顾客那么简单。

安全贴士：根据医生建议搭配饮食

首先，有糖尿病、痛风、肾病等疾病的患者，一定要严格按照营养师的配餐来吃。其次，产妇不要过度进补。再次是手术后正在康复的病人饮食要清淡，但要多吃含蛋白质丰富的瘦肉、牛奶、蛋类等，也可以喝些鸽子汤、鸡汤。但腐乳、葱、辣椒、韭菜等刺激性食物千万不能吃，因为它们容易引发感染，不利伤口愈合。

【经营窍门】1、建立档案。内容包括身高、体重、体质指数、营养健康情况、年龄、劳动强度、口味等方面；还可以根据



病人家属及病人的需求，提供一对一的配餐服务。2、灶间天天要经过消毒、清洁。3、由于是新兴行业，而且针对的族群比较特殊，宣传策略上也要多费心。可以把菜单及病人饮食服务店的说明印刷出来后，派人去周边医院发放；还可以采取上门推销，电话订购的方式。4、如果是在写字楼区的话，店内还可以照常经营普通消费群体的日常三餐，在保证正常经营和收入的情况下，将客户群体拓展到在附近上班的白领阶层，为上班族提供既能美容又有营养的饮食。

（摘自《信息时报》）

毛绒玩具“钱”景迈上金光大道

如今毛绒玩具已经不再是小孩子的专利，很多成年女性对此也是乐于购买。品质好、样式新，同时又实用的毛绒玩具成为居家的装饰品，在成年人中大受欢迎。毛绒玩具市场是块诱人的大蛋糕，毛绒玩具的“钱”景已迈上了阳光大道。

投资选址：繁华商业区

毛绒玩具店最好开在繁华的商业区，学校附近也是不错的选择。房租可能稍贵一些，但同时消费层次也会相应提升。面积不能太小，30平方米左右即可，如果想要有别与其他店面，装修一定要讲究，整个店面要有温馨感。

投资建议：兼营售后业务

毛绒玩具价格一般在十几元到几百元不等。除销售产品外，还可代理制作一些毛绒产品，同时还可以经营清洗和维修毛绒产品的业务。清洗毛绒产品可以按照产品大小不同来收取费用，小型收取2元，中型收取8元，大型收取20元。

投资提醒：产品重特色



现在市面上毛绒玩具店很多，但长期以来，玩具样式单一老套，没有新意是很多毛绒玩具店经营失败的原因。所以毛绒玩具有要有别于其他店铺，走自己的风格。

首先玩具要诱人。多进些市面上少见的样式，或者有特色的。其次，店里的货一定要及时更新。第三，多进些价格适中的产品，虽然利润相对于高价毛绒玩具要低些，但薄利多销，反而更能赚钱。第四，进货渠道要宽，除了与玩具制造商联系之外，自己也要多跑些地方，多进些新奇的玩具。（摘自《商机网》）

艺术玩具店唤醒玩具情结

所谓艺术玩具，指的是由设计师、艺术家设计制作，尺寸由几厘米到几十厘米不等，用搪胶制成（偶尔也会出现木制和金属材料）的公仔玩具，主要面向青少年和成人消费者限量发售。

当成人玩具唤醒成人与生俱来的玩具情结时，人们发现与众不同的“艺术玩具”正以其独一无二的感染力影响着他们，也因此，艺术玩具在国内应运而生。

【项目介绍】

设计师为每个玩具角色配备相应的内心独白或场景描述，用拟人化的表现手法给玩具注入了生命，使得玩具形象丰满鲜活。

与普通玩具相比，这种注重挖掘人物内心的玩具更能够引起玩家的共鸣。虽然造型简单，却因为增添了多变的个性，有故事、有缺憾，满足了人们对于玩具更深层次的需求。

【前期投入】

艺术玩具是一种奢侈品。要经营这样的店铺，投入还是要花费一定的资金。它的前期投入主要由首期店租、装修费、首批存货等组成。

【项目前景】

经营、收藏这类玩具得有足够的积蓄，而且艺术玩具始终只能拥有小众市场。选址时可注意在文化气息浓的地方，多作宣传。如有条件，可设立开放式展览空间，不定期举办活动等。

如今在上海、北京等城市，艺术玩具潮流在悄然兴起，但相比起国外，这仍只是起步阶段，艺术玩具前景广阔。近年来，玩具品牌商每年都会邀请艺术家、设计师，以及大明星进行跨界合作，设计玩具，增强艺术性，增加卖点，艺术玩具也因此身价大涨。

许多限量版艺术玩具在拍卖网站上已被炒成天价。甚至在欧美杂志里，已经开始将艺术玩具单独归为一类，与红酒、字画、古董、名表并列放在一起，而且丝毫不逊于它们。

（摘自《世界创业实验室》）



开糖果店赚女人和小孩的钱

市场消费力是投资一门生意必须考虑的事情，如果市场消费力太低的话，投资人尽管用心去做，成功的几率也比投资其他生意要低。从近两年来的经营情况来看，大城市的小孩几乎人人手上都有零花钱，而且也舍得花钱，买一次零食花费十几元或者二三十元，是十分普遍的事；而女性爱吃零食几乎可以说是天性之一了。零食是快速消费品，有这两大消费主力，市场前景不会暗淡。

■店铺落脚点是关键

选择店铺的店址，是考验一个成功的店铺经营者生意眼光高低的关键。店铺选择错误就会满盘皆输。糖果店面对的消费者主要是小孩，所以店铺可以选在学校附近或者是人流量大的街市上。但如果选入流量大的街道，铺租会比较贵，经营风险也就相应变大。稳健的经营者，选择店铺最好铺租不要太贵。

■口味决定市场

经营糖果店，口味的选择非常重要。小孩对于零食的口味变化无常，有时喜甜有时喜淡，加上小孩的口味还会跟风，只要学校里有几个小孩买一种零食，其他小孩不管好不好吃，也会跟着买。由于口味的变化无常，经营风险也就随之加大，如果进了一堆口味过时的零食就会造成积压。经营者对口味的判断是决定店铺盈利与否之道。

■投资与回报

零食店的投资不大，通常有5万元就可以了，装修2万元，进货3万元。张老板的说法是，零食的利润率与食品业的利润基本上差。张老板说他自己的利润有30%左右。

（摘自《创智网》）

家政新商机“接送保姆”悄然兴起

家住市区亭川小区的于女士再也不用像往常一样，急匆匆赶往柯城区实验小学接儿子放学了。因为上周一开始，每月花180元请了个阿姨，让她负责接送儿子。空暇时间多了，于女士有更多的精力来打理网店了。连日来，记者走访市场后发现，“接送保姆”正在悄然兴起。

接送难催生家政新商机

一日，年轻妈妈小叶走进衢州天天好家政服务中心，要求找阿姨接小孩。小叶说，她和老公每天要5点多才能下班，可7岁的女儿3点就放学了，“不放心孩子独自回家，

思前想后，只好聘个人接送了，就当花钱买个放心吧。”

事实上，绝大多数家长正是因为碰到类似问题才出此对策的。天天好家政的负责人徐女士告诉记者，从他们下半年签下的7个接送协议来看，工作忙无暇顾及孩子成为家长聘请“接送保姆”的关键原因。“小朋友多集中在幼儿园、小学等阶段，父母每月花上一两百元买点安心，大多是愿意的。”

采访中，记者发现，这个商机同时引来不少非职业家政工的关注，如退休或赋闲人员，还有三轮车师傅和出租车司机。家住市区乐业景观小区的舒阿姨就是其中一位，目前她每天服务对象达到了4名。而

三轮车师傅和出租车司机则戏称自己为专职司机及保镖。

此外，随着家长们要求的不断提高，一些可以兼做家务、辅导孩子功课的“接送保姆”变得抢手起来。据业内人士透露，他们中收入高的，每月每户报酬达到600、700元。

律师建议签协议明确责任

不过，在一些接送保姆看来，这碗饭其实不好吃：“一来，每天必须安排出固定时间去接送，长久下去，肯定影响正常生活；二来，如今的孩子多为独生子女，调皮淘气，万一路上出点意外，几百块钱却要承担很

重的安全责任，有些划不来。”

事实上，记者在采访中发 现，接送市场运作规范与安全方面存在的空白，也让家长和保姆双方担心，尤其是通过非正规家政公司渠道建立的聘任关系，更容易存在一些潜在隐患。

对此，衢州青风律师事务所陈文建律师认为，在建立聘任关系前，家长与保姆之间有必要签订一个书面协议，明确一下责任与义务，以及万一出了安全意外，如何划分责任等。此外，陈律师提醒家长，聘请接送保姆应该是小心为上，除了掌握对方的详细信息外，最好还是多考虑专业的。（摘自《中国经营网》）

赚钱新路子 DIY 植物宠物店

植物宠物在三年前即风靡日韩、英国、我国香港。小巧透明别致的玻璃容器，色彩剔透的营养液，生机勃勃的绿色植物，曾被誉为“天使花房”，在汉城卖到单价10美元，在香港卖到128港元，在东京卖到1200日元，而在我国内地，也一直维持在10元以上，长期以来一直受到众多植物爱好者的追捧。这种植物宠物，被大多数人当成“随身宠物”，养殖方便，时尚美观，可以作为手机挂件、背包挂件，甚至腰间挂件，闲暇之余，取来细细观赏，别有情趣。

【选址】

面积10至20平方米，有主题和特色，地段方便热闹，最好在繁华的步行街或者学校区域开店。店址的选择。地段越好生意肯

定会越好，但这样的投资风险较大。通常情况下，可选择有服装销售氛围的商业街、高校比较集中的区域为主。

【装修】

装修时尚明快，最好做到与众不同，要有一些非常时尚的元素在里面。

店面形象很重要。它不是可以随意讨价还价的杂货店，装修出一定的品位和格调，让顾客觉得物有所值。柔和的灯光、悠扬的音乐，清爽的玻璃桌，藤制的椅子，都可以大大刺激顾客的购买欲。

【价位】

产品定价合理，就拿植物宠物里的天使花房来说，市场售价为10—20元，可以为随身携带的主人带来情绪的安逸、体味到浓郁的田园气息。

【收入】

月收入3000元到上万元不等。一位经营DIY植物宠物店的店主向记者介绍，现在生意才起步，虽然没别人那么好，不过一件饰品的毛利润还是可以平均维持在80%—200%不等，一个月有七八千元，除去水电费、进货的路费、房租（1000元）等杂七杂八的费用，每个月可净赚5000元左右。一般来讲，投资1万—3万元左右即可开一家像样的DIY植物宠物店。

要有投资风险意识。不要一开始就投入大量资金进货，时尚流行市场向来都是瞬息万变的，要随时注意顾客口味的变化。小店铺也会



有大收入，要看资本有机构成，要看利润率，不是单看规模。

【服务】

注重服务细节。顾客进门，送上一个微笑；夏日开店时间在晚上适时延长；举办小型手制植物宠物沙龙，采取时间任选、不计课时的灵活教学方式，以完成作品来收取费用，派送VIP卡等等都能赢得回头客。（摘自《阳光巴士创业网》）

“十二五”加大技术零部件进口 汽配业发展现新契机

近日，商务部会同国家发改委、财政部等七部门联合印发《关于“十二五”期间实施积极的机电产品进口促进战略的若干意见》。商务部新闻发言人姚坚表示，这是我国“十二五”时期促进机电产品进口的纲领性文件。

《意见》指出，“十二五”期间，我国将积极推动机电产品进口结构调整，逐步提高先进技术和关键设备、关键零部件进口比重，满足新一代信息技术、新能源汽车等战略性新兴产业的需求。尤其要积极推动引进消化吸收再创新，重点抓好汽车等具有突破性带动作用的产业引进消化吸收再创新工作。

据悉，改革开放以来，机电产品进口为提升我国产业装备水平、推动产业结构调整、提高创新能力、增强国际竞争力和促进国民经济发展发挥了重要作用。加入WTO后，随着关税的大幅降低和非关税措施的逐步取消，机电产品进口大幅增长，进口年均增长19.2%。2010年，全国机电产品进口6603亿美元，占进口总额的47.3%，占国内生产总值的比重超过10%。但目前存在引进质量不高、重引进轻消化吸收再创新、管理机制和配套政策有待完善等问题。

为此，《意见》提出，“十二五”期间，我国将大力推动机电产品进口结构的调整和优化。配合新一代信

息技术、节能环保、新能源汽车、高端装备制造业等战略性新兴产业政策落实和产业发展需要，有针对性地引导相关技术和设备进口；加大对先进技术和关键设备、关键零部件及国外限制对华出口高新技术和先进设备的进口支持力度；鼓励国家重点实验室、国家工程研究中心、国家认定的企业技术中心等国家级研究开发机构的进口；适时调整不予免税的进口商品目录，严格管控限制类、淘汰类投资领域的设备进口。

对于先进技术的进口，《意见》规定，国家将重点推动引进消化吸收再创新。加大对鼓励进口技术装备消化吸收再创新的支持力度。对进口《鼓励进口技术和产品目录》中

的技术和设备实施消化吸收再创新，并经认定有重大创新成果的，国家将给予支持。加强技贸结合引进关键技术。依托重点工程，重点抓好清洁能源、高档数控机床、船舶、铁路机车、汽车等具有突破性带动作用产业的引进消化吸收再创新工作。

同时，要加大金融、财政对进口及引进消化吸收再创新的支持力度。积极为企业特别是中小企业进口先进技术和关键设备、关键零部件提供信贷支持。企业当年实际发生的消化吸收再创新费用，凡符合税法所规定的研究开发费用条件的，可按税法规定享受加计扣除优惠政策。（摘自《汽车网》）