

经理日报

2011年3月31日 星期四
辛卯年 二月二十七
第082期 总第6854期
今日12版

新闻热线:(028) 87369123
传真:(028)87346406
电子邮箱:sw6150@126.com
责编:杨小燕 版式:黄健 校对:梁英

THE MANAGER'S DAILY

猎头公司挖来高管,若不称职“谁之责”?

职场中,很多高管的跳槽华丽转身都是经过猎头公司来完成的,那么,在这其中,如果企业支付了昂贵的猎头中介费,但又因种种原因高管不能履行合同怎么办?

[详见 A2 版《主题策划》]



职业经理人与投资人的互信,双方利益的保障,还存在较明显的道德与制度层面的缺失,职业经理人的发展空间受到挤压。也许,通过相关法律制度、企业制度的持续改善,通过经理人与投资人合作契约的具体、规范,中国职业经理人的道路才会越走越宽广!

名企频发“人事地震” 呼唤契约精神 为职业经理人利益护航

◎著名职业经理人李开复的辞职,已引发“利益保护”问题!

本期导读 | 人财战略

REVIEW STRATEGY

经 营企业 | ENTERPRISE

A3 阿斯利康:让员工真正满意

A4 人才供应商携手
倍智打造“人才服务沃尔玛”

理 通商道 | COMMERCIAL

B1 天重江天
倾力技改“锻造”财富传奇

B2 郭健民
重塑战略 智联营运新模式起航

财 智人生 | LIFE

B3 海外投资
中国企业如何更好规避风险

C1 煤海深处“书写”别样青春

富 在市场 | MARKET

C2 “书记项目”助推文明月

C2 “生铁”班长张德江

人财论坛 | Rencai Luntan

将高管薪酬与现金分红挂钩如何

曹中铭

随着2010年年报披露渐入高潮,上市公司的分红问题再次受到关注。据报道,监管部门正在酝酿出台措施,鼓励上市公司实施积极的利润分配,让投资者获得更多回报,争取形成较为健全的上市公司持续回报股东机制。此外,还建议适当降低红利税率,上市公司高管薪酬应与分红情况挂钩。

投资与回报本是一对“孪生兄弟”,投资的最终目的是为了获取回报。但是,投资与回报严重不对等的状况却在A股市场中大范围地存在着,并由此导致了证券市场投机行为猖獗,也导致了炒题材、炒概念等现象异常盛行。

“重筹资,轻回报”不应总成为市场的标签,但却客观地存在着。监管部门酝酿出台相关措施,显然正是看清楚了这一点。而从股市诞生20年来上市公司分红变动情况看,如果没有制度建设作保证,上市公司的分红是不可能积极起来的。

正是由于将上市公司再融资与现金分红紧密挂钩,才使那些存在再融资冲动的上市公司不得不先考虑分红。

没有“压力”就不会有“动力”,在上市公司分红问题上同样如此。要使市场出现更多的“现金奶牛”,唯有在制度建设上着力才是正道。当前,上市公司的再融资、资产重组等都呈现出风起云涌之势。除了再融资已与现金分红挂钩之外,笔者以为,似还应加上一条,欲实施重大资产重组的上市公司,其实施资产重组的门槛,亦应与分红挂钩。如果分红不达标,不妨取消其资产重组的资格。相信如此一来,上市公司的分红无疑会更加积极。

另一方面,鉴于某些上市公司多年来只顾高管涨薪,罔顾股东回报的历史惯性,将高管薪酬与现金分红挂钩,同样是促进上市公司积极分红的举措。当高管的切身利益与现金分红“共进退”时,即使是出于自身利益的考量,上市公司也会实施“积极的利润分配办法”。

谭建伟

职业经理人常被赶下台

近日,发生于中国资本市场的一宗丑闻,是云南绿大地公司涉嫌IPO造假。从绿大地公开的资讯,可以清晰看到中国职业经理人在资本面前的弱势:7个月两换财务总监,几年间公司高管“走马灯”。

此前半个月,国美电器也发生了备受关注的人事“地震”,我们看到了知名职业经理人怅然离席的背影:国美董事局主席陈晓辞去主席及执行董事职务,纠结多时的黄陈之争,以大股东黄光裕家族胜出而落幕。

中国职业经理人能走多远?中国职业经理人发展空间有多大?业界发出了诸如此类的疑问。

绿大地上市造假案曝光后,该公司经理人“朝不保夕”的职业归宿呈现在公众视线中。2009年9月,该公司董事黎钢、董事赵国权因股权变动辞职。2010年6月,公司监事会召集人刘玉红因“个人原因”辞职。去年12月2日,公司常务副总兼财务总监王跃光也申请辞去全部职务,离前任财务总监蒋凯西被免才7个月。

在国美公司,前董事局主席陈晓曾带领国美成功走出黄光裕入狱事件的阴影,实现公司与创始人的分离。在第二大股东贝恩资本支持下,陈晓一度让黄氏家族推荐的管理人选落空。最终,为了“国美的稳定和健康发展”,陈晓还是被张大中代替,

资本的力量让经理人败下阵来。“我刚刚将引进的一位公司高管忍痛割爱了。”深圳市海大装饰有限公司董事长兼总裁高峰告诉记者,他一直在寻找合适的经理人,但称心的少之又少。此前,高峰曾与分公司的一位负责人对簿公堂,上演了董事长告总经理的现代戏。“那位仁兄在给我干的同时,另立一家相关公司,实际上为自己干,不告他是不行的。” (下转 A2 版)



沈东军 全面收购波尔多酒庄“尘埃落定”

胡笑红

3月29日,华人企业家沈东军在北京宣布,作为个人投资,他已经完成对法国波尔多地区百年老字号——乐朗酒庄的全面收购。这是华人企业家首次以个人名义对海外知名葡萄酒企业实现收购,作为通灵珠宝CEO的沈东军,是要将钻石和红酒事业作为自己毕生的追求。

号称规模超中粮并购案

“我们已经与法国乐朗酒庄所有者杜克家族(Ducosi)签订了购买100%股权的协议。”沈东军在接受采访时表示,“对乐朗酒庄的收购,确切地说应该是3个自然人,而我是其中最大的股东,持股比例达到45%以上。目前该收购已经完成,而这也标志着乐朗将正式进入中国市场。”

对于收购金额,来自法国当地的消息称,该笔资金应该超过了中粮酒业今年2月份发起的对同为波尔多地区雷沃堡酒庄的收购案,中粮为此耗资1亿元。



【沈东军其人】
沈东军,澳洲华人,拥有澳门科技大学MBA硕士学位,还是香港科技大学工商管理博士、南京大学管理学博士后。他是珠宝大亨,更是一个“红酒控”。

公顷,比之前中粮收购的雷沃堡酒庄15公顷的面积大。不过,他没有透露具体收购金额。

乐朗将入华开拓高端市场

“收购后,乐朗酒庄仍由原法国酒庄负责生产,而我作为所有人,主要负责国内市场销售。”沈东军表示,之所以收购,是因为他对国内葡萄酒消费市场前景极为看好。乐朗酒庄进入中国后,将重点开拓中高端市场。

沈东军表示,目前中国市场上进口葡萄酒,尤其是法国葡萄酒价格体系并不十分清晰及透明,希望法国乐朗能让国内的消费者以合理的价格享受到高端的法国波尔多葡萄酒。

“乐朗的售价大约为1000-2000元人民币。”沈东军表示,除乐朗酒庄生产的葡萄酒外,还将在法国其他酒庄选择优质的葡萄酒以乐朗的品牌销售,这两种不同类型的葡萄酒会在出售时标注清楚,非乐朗酒庄的葡萄酒售价为几百元。

