

战略制胜 | ZhanLueZhiSheng

# 国际物流业巨头 牵手“中国国际时装周”

□ 苗春来

3月24日,“DHL时尚速递”新闻发布会在北京饭店举行,作为2011/2012秋冬系列中国国际时装周50余项发布活动的第一项,加之国际知名企业DHL首次参与中国国际时装周等因素,新闻发布会受到数百位中外媒体的极大关注。

据介绍,从2011年起,全球物流行业翘楚DHL将与中国国际时装周组委会携手,支持举办“DHL时尚速递”系列活动,活动包括举办中国新锐时装设计师时装发布会、中国大学生毕业设计作品发布会、中国时装设计新人奖评选、北京时尚论坛及评选“DHL设计之星”等活动。

此次DHL与中国国际时装周成功合作,是美国国际管理集团IMG时尚牵线搭桥,经多次磋商达成最终结果。IMG时尚是拥有丰富资源并致力于为创作者和消费者搭建时尚桥梁的国际时尚机构。

在新闻发布会上中国国际时装周组委会和IMG代表介绍了本次合作的基本情况,并表达了对此次合作的真切意愿及合作前景的深切期待。中国国际时装周组委会主席王庆先生表示:中国国际时装周作为时装业的展示窗口和国内外广泛关注的时尚舞台,与全球快递和物流业的翘楚DHL建立官方合作关系,不仅充分体现“创新与速度”的竞争理念,而且有利于提高时装业的生产效率和配送速度,有利于延伸物流业的服务范围和服务内容,从而进一步深化物流服务业和加工制造业的系统整合,推动企业发展和经济繁荣。

IMG代表Peter Levy先生在致辞中表示,IMG和DHL与全球多家时装周都有很好的合作,时尚离不开物流,对于DHL支持赞助中国国际时装周,是DHL全球战略的延伸;让速递与时尚相结合,体现了DHL对中国时尚未来的关注和相对时装品牌和设计走向世界舞台的支持。相信通过



中国国际时装周组委会主席王庆先生与IMG高级副总裁Peter Levy、IMG全球业务高级总监Erika Lang共同揭晓DHL设计之星奖杯。

“DHL时尚速递”系列活动的举办将鼓励和帮助中国青年设计师的成长和未来发展,加强和提升中国国际时装周的国际水平,促进和推动中国时尚产业的不断进步发挥积极作用。

# 中国商飞与庞巴迪合作 助力C919和C系列

3月24日,中国商飞公司董事长张庆伟会见了来访的加拿大庞巴迪公司总裁兼首席执行官皮埃尔·布多昂一行,双方分别代表中国商飞公司与庞巴迪公司签署了合作框架协议,旨在商用飞机方面建立长期战略合作关系。

在会见中,张庆伟对庞巴迪公司给予中国商飞公司的高度重视和大力支持表示感谢。他表示,中国商飞公司和庞巴迪的产品和技术存

在潜在互补性,希望双方在此基础上建立长期战略合作关系。我们很高兴与庞巴迪公司密切合作,有效地寻找合作的领域,并探讨未来合作方向。双方各具优势,强强联合将增强双方各自飞机项目和总体业务的竞争力。

皮埃尔·布多昂总裁对中国商飞公司在C919大型客机项目上的研制进展表示祝贺。他表示,中国商飞公司开展了许多卓有成效的工作,

相信未来一定能够获得巨大成功。此次框架协议的签署为加强双方关系又迈出了重要的一步,这将为中

国商飞公司C919大型客机项目和庞巴迪公司C系列飞机项目带来积极的成果,也将为日后双方在其他项目中进一步开展合作奠定基础。

根据中国商飞公司和庞巴迪公司签署的合作框架协议,双方将充分利用各自的互补优势,在具体项目上探讨互利合作,探讨在市场营

销、客户关系和客户支持战略上相互提供帮助,以在新兴市场和成熟市场上增加市场份额,并将评估C919与C系列共同性、联合采购以及未来型号方面合作的可能性。

庞巴迪计划在2013年推出C系列窄体客机,而中国商飞公司计划2016年推出C919型窄体客机。这两种机型将与空中客车(Airbus)A320和波音(Boeing)737客机进行竞争。庞巴迪总部位于蒙特利尔,是世界

第三大飞机制造商,排在波音和空中客车之后。

两公司计划研究在C919/C系列飞机项目共同部分、联合采购和未来产品线互补方面进行合作的可能性。合作协议还涵盖在市场营销、客户关系、客户支持战略等方面相互提供帮助,从而扩大在新兴和成熟市场的市场占有率。

(贾远理)

# 中小铁矿石商来华寻商机

□ 焦立坤

在过去两天时间里,两场铁矿石大会分别在青岛和北京召开。与国际三大矿商的高姿态相比,很多中小矿商向中方的合作伙伴示好。

在北京举行的2011年铁矿石国际市场研讨会出现了很多来自澳大利亚、印度和阿联酋等国家和地区的中小矿商,他们表示将扩大产能。据澳大利亚矿山KMG集团的执行董事Darren介绍,该公司成立于2008年,将于今年4月正式实施采矿计划。该公司开采的第一船铁矿石将于今年6月装运离港。他表示,该公司有可能成为“澳大利亚矿山的下一个发动机”。

印度MMTC矿山的总监指出,中国需求是当前全球钢铁行业发展的主要驱动力。他认为,世界铁矿石市场短期内还会呈现供应紧张的局面,但随着全球铁矿石产量的大幅增长,市场需求将逐步得到满足,价格将从目前的水平降下来。澳大利亚矿山WPG矿业公司的中国首席代表方锐透露了公司一系列的投资扩张计划。预计该公司的PK矿在明年上半年能实现出口,设计年产能力为330万吨。

事实上,国际三大矿商操控的铁矿石市场早已不是铁板一块,新兴力量正在三大矿商与钢铁企业的博弈中寻找机会。有分析认为,要化解当前的铁矿石困境,中国的钢厂需要培育并扶助新的合作者。

中国冶金矿山协会咨询委员会顾问焦玉书表示,中国需要由被动转为主动,去国外开矿,眼睛不要只盯着巴西和澳大利亚,还要关注西非和北非等一些有潜力的区域。中国五矿化工进出口商会副会长刘贻南指出,铁矿石市场将逐步呈现多元化的供应局面,除国产矿增加外,我国铁矿石的进口目标正从一线国家向二线国家转移。

三大矿商仍然坚持唱高铁矿石需求,淡水河谷并不认为市场短期内会从卖方市场转为买方市场。

# 强强联手 台湾创意工场打造“软实力”



□ 阿良

由台湾工研院、创新工场、美国中经合集团共同发起的“TMI-Labs创意工场”,3月25日宣布正式成立。这几家发起人共同的理念是希望通过一套完整的创业育成体系,为台湾的年轻人及产业,找到创意与创业的新出口,开创厚植台湾的“软实力”。

## 打开内地市场“缺口”

工研院蔡清彦董事长指出,台湾的创新力居全球第六,工研院一直在推动优化的平台,希望通过各种创意育成的创新模式,为台湾年轻人的创

意找到出口,也为产业创造新方向与契机。“TMI-Labs创意工场”对台湾而言,是一套完整的创业育成体系。不但甄选出好的行动网络的创意及创业者团队,再以系统化、专业化的专职顾问密集辅导,协助创业者确保草创时期所需的资金、技术、人才、市场网络等资源顺利到位,以提高创业成功几率。工研院积极参与创新工场的运作,期能促成台湾在电子商务、互联网、行动网络、云端运算等领域之世界领先地位,补足台湾互联网创业家对内地市场较为陌生的缺口。

美国中经合集团刘宇环董事长表示:“自从1986年受到李国鼎资政邀请回台创立创业投资公司,协助国内不少公司从传统产业进入高科技

于去年与李开复博士共同在内地创立创新工场,我们一直走在前面希望带动产业新风潮。今天中经合集团与工研院蔡清彦董事长、创新工场李开复博士携手共同发起创立TMI-Labs创意工场,这是一个属于年轻人的创业平台,我们希望从技术面、经营面、资金面协助国内人才微型创业。”

## 李开复鼎力相助

创新工场李开复董事长表示,2009年创新工场在北京成立,一年多来,不仅成功的培植数个创业者,也累积相当丰富的经验。从两岸的优势中,我们看到中国内地有广大的市场,台湾蕴含华人的创意、文

化及ICT技术人才,现在我们将人才引进新竹科学园区,设立公司、吸引国外优秀人才返国、国外技术移转至国内等工作。中经合集团过去做了许多产业领头羊的角色,以前瞻的眼光及敏感度,率先投入尚属萌芽期的产业或科技,并

化及ICT技术人才,现在我们将人才引进新竹科学园区,设立公司、吸引国外优秀人才返国、国外技术移转至国内等工作。中经合集团过去做了许多产业领头羊的角色,以前瞻的眼光及敏感度,率先投入尚属萌芽期的产业或科技,并

化及ICT技术人才,现在我们将人才引进新竹科学园区,设立公司、吸引国外优秀人才返国、国外技术移转至国内等工作。中经合集团过去做了许多产业领头羊的角色,以前瞻的眼光及敏感度,率先投入尚属萌芽期的产业或科技,并

化及ICT技术人才,现在我们将人才引进新竹科学园区,设立公司、吸引国外优秀人才返国、国外技术移转至国内等工作。中经合集团过去做了许多产业领头羊的角色,以前瞻的眼光及敏感度,率先投入尚属萌芽期的产业或科技,并

化及ICT技术人才,现在我们将人才引进新竹科学园区,设立公司、吸引国外优秀人才返国、国外技术移转至国内等工作。中经合集团过去做了许多产业领头羊的角色,以前瞻的眼光及敏感度,率先投入尚属萌芽期的产业或科技,并

# 民资西进成都 欲打造高端养生产业基地

去年以来,素以休闲文化著称的成都市,为推进统筹城乡改革,提出打造“世界现代田园城市”的宏伟战略,基础设施建设日新月异,田园风光越来越美丽,作为“绿色产业”的健康养生业成为重点发展产业。

中国天贝投资(集团)有限公司、四川省天银农林股份有限公司执

行董事陈冬春先生告诉记者,红岩资本、阳光媒体集团等知名企业资本,共同投资18亿元,将携手由天贝公司发起暨多位在川“抱团”创业的浙江农民合资成立的天银农林股份有限公司,在成都市新津县打造高端养生休闲产业基地,以挖掘未来老龄化社会“银发产业”的美好前景。

依托“水城新津”丰富的江河资源,多彩的山水地貌,投资方计划

当年初通过土地流转在新津已建有逾万亩有机杨梅产业园区总体规划的基础上,建设以养育生命为主题,集休闲、居住、养生与观光农业、新农村建设为一体的综合性项目。项目将分为三个组成部分:一是维宁生命中心

世界级生命健康核心技术;二是养生山地公园;三是由宁高宁先生与杨澜女士为主席的君顶领袖会西南分会。

据悉,该项目计划投资18亿元,建设用地1000亩,首期300亩。项目预计5年内全面竣工,建成后将年创利税超亿元。目前,红岩资本集

团、阳光媒体集团、酷6传媒董事长吴征等人已先后两次对项目进行了实地考察,有计划将其打造成与青岛、烟台、三亚等地君顶领袖会所相呼应的高端养生中心,期图年后运营上市。

# 内蒙古煤企重组“升级” 3年减至100家以内

□ 于祥明

煤炭产业的资源整合正在风起云涌。山东6家煤企重组成山东能源集团的锣声还未散去,《内蒙古自治区煤炭企业兼并重组工作方案》就已亮相,《方案》宣布至2013年区域内煤企减至100家以内。

内蒙古下发的《方案》提出,从2011年到2013年,通过兼并重组,将全区地方煤炭企业从现有的353户减少到80—100户之间,在地方企业中形成1—2户亿吨级、5—6户五千万吨级、15—16户千万吨级的大型煤炭企业,其中20户营业收入要超百亿元。

并且,《方案》指出,“十二五”末期,内蒙古全区原煤产量控制在10亿吨,其中120万吨及以上井工矿、300万吨及以上露天矿产能占总产能70%。2013年底,全区煤炭生产企业最低生产规模120万吨(有条件的地区,可提高到300万吨)。生产规模在120万吨以下的煤炭生产企业全部退出市场。

按照《方案》,2011年上半年为准备阶段,确定兼并主体和被兼并对象,强化工作措施。2011年下半年至2013年为实施阶段,凡被确定为兼并主体企业在两年内没有实质性兼并重组工作的,按程序应取消其兼并主体资格。

分析人士指出,在山西率先进行煤炭资源整合之后,河南、山东、贵州、和内蒙古等地的煤炭资源整合提速是大势所趋。事实上,此前召开的全国煤炭工作会议提出,我国将在当前和今后一段时期内,加快推进煤矿企业兼并重组,稳步推进矿业权整合,建设大型煤炭基地。

根据国家能源局透露的消息,“十二五”期间煤炭工业总体发展目标是:到2015年形成10个亿吨级、10个5000万吨级特大型煤炭企业,这也是内蒙古、山东等地加快资源整合的主要推动力。

实际上,就在今年1月底时,兖州煤业全资子公司鄂尔多斯能化以自有资金78亿元,通过竞标方式取得内蒙古鄂尔多斯胜煤田转龙湾井田采矿权,并与内蒙古自治区国土资源厅签署了《成交确认书》。

另外,一位煤炭权威人士向记者表示,根据目前我国煤炭消费增长速度,“十二五”末煤炭年产量控制在37—38亿吨的目标有一定压力。从这个层面上说,加快煤炭资源整合,也是为实现煤炭消费总量控制创造条件。

(本报记者 高倩)