

大学生创业并非无奈选择

46.9%人称是人生规划

日前,中国青少年网络协会发布的《全国大学生创业调研报告》显示,对于应届毕业生创业行为,46.9%的人认为是“对人生规划的实施”,只有37.5%的人选择“就业环境造成的无奈”。

报告显示,76.7%的在校大学生对创业感兴趣,认为通过自主创业能够实现自我价值,享受人生自由。26.8%的大学生打算今后创业。

对于大学生来说,创业经历带给他们的最大收获,也许并非经济利益。中国青年报社会调查中心去年5月进行的一项调查显示,76.0%的受访者认为创业的最大收获是“加深对社会的认识”。还有人认为是锻炼人际交往能力,获得与人打交道时必备的素质,例如自信、诚实、责任等。因此,大学生创业更多是一种主动选择,而非被动选择。创业更多是出于兴趣和自我价值的实现,而非功利性目的。

中国青年报社调中心的调查显示,面对大学生创业成功率低的现状,有67.9%的人仍表示支持大学生创业,仅8.9%的人表示“不支持”。

尽管对于大学生创业失败,社会舆论已表现出极大的宽容,但较低的成功率依然让很多青年望而却步。全国政协委员骆沙鸣在今年“两会”期间表示,美国大学生创业率达20%,而中国大学生仅为1%。

在博鳌亚洲论坛的创业力梦想会场上,中国改革发展基金会副秘书长汤敏曾提出,变革中的中国经济环境下,青年的“创业力”是整个国家发展的前进动力之一,它将影响中国未来在国际竞争中的地位和实力。

因此,保护青年主动创业的热情和“创业力”至关重要。鼓励大学生创业是一项系统工程,这需要整个社会形成联动机制,为青年创造更好的创业环境。

近几年,国家出台了一系列支持和鼓励大学生创业的政策和措施,从小额担保贷款、创业培训和创业补贴等多方面予以支持。去年人力资源和社会保障部推出大学生创业引领计划,按照规定,今后凡有创业愿望并具备一定条件的大学生都可以得到创业培训和创业指导服务。

尽管如此,我国当前创业环境仍然很不完善,创业政策有待细化。创业教育体系也仍不健全,创业教育师资和相关培训课程较少。

《全国大学生创业调研报告》显示,只有14.0%的大学生参加过创业辅导课程或创业大赛。48.8%的大学生希望能提供创业相关的专业培训。至于创业课程的内容,大学生最需要的是人际交流与沟通技巧(62.4%),其次是开展一些与自己专业相关的创业实践活动(44.6%)。

此外,58.3%的受访者希望有资金、项目双选平台,32.0%的人希望参加年轻创业者座谈活动。

专家指出,对学生的创业教育,应避免空洞的理论内容,注重实践,邀请创业成功人士与学生进行沟通交流,建立企业和高校在支持学生创业方面的合作渠道。

在刚刚结束的“两会”上,青年就业创业也是代表委员关注的重点议题。代表委员纷纷从资金、创业培训等各方面建言献策,呼吁给予青年创业更多政策支持。

全国人大代表、南通大学党委书记顾晓松表示,当前大学生大多不了解创业政策,不熟悉企业的管理运行机制,缺乏创业启动资金和风险保障,国家应设立创业实训基地和创业基金。

3月11日晚,由共青团中央主办的“我与祖国共奋进”形势政策宣讲会在中国人民大学举办。会上,全国人大代表、科大讯飞信息科技股份有限公司董事长刘庆峰表示,未来国家与国家之间的竞争,关键是要看有多少在全球处于标杆地位的高科技产业。这一要靠科技创新,二要靠青年创业。要更有知识积累、有抱负的青年提供更加广阔的舞台,为创业者提供资金支持,降低初始门槛,搭建全免费创业激励机制,充分利用财税金融手段。

他提议,国家要为优秀大学生自主创业提供个人信用担保,为大学生创业减负。(韩妹)

晒晒 我们熟知的六大“80后”创业明星

1 李想,30岁

北京泡泡信息技术有限公司(前泡泡网)与汽车之家首席执行官,高三建立个人网站“显卡之家”论坛。创办从事电脑硬件、个人和办公数码产品的信息服务的网站泡泡网,之后从石家庄迁到北京。2005年,从IT产品向汽车业扩张,创建汽车之家网站,定位为“第一次汽车消费导购”,在竞争激烈的IT产品社区+门户中,靠自有资金和利润确立了江湖地位,用户浏览量较同类网站绝对领先。2009年开始接管“车168”网站。曾被UT斯达康的创始人薛蛮子投资。泡泡网及汽车之家被澳洲电讯收购。



李想



茅侃侃



赖霖枫

2 戴志康,30岁

2000年考上哈尔滨工程大学,2001年创业,康盛创想(北京)科技有限公司CEO。

专业从事社区技术及软件研究与产品开发,除Discuz!之外,至今已拥有包括社区博客系统X-Space、社区门户系统SupeSite等一系列社区软件产品。2005达到年收入几百万。同年12月,软件实施免费,向服务型转型,成为中国互联网社区软件领域第

一家宣传免费及开源的企业。是中国规模最大的社区平台和服务提供商。全球使用的站点已经超过80万个。其中包括网络社区以及媒体集团与大型品牌企业。

3 茅侃侃,28岁

14岁开始在《大众软件》等杂志发表数篇文章,并自行设计开发软件。2004年正式创业,时任时代美兆数字科技有限公司首席架构师兼首席运营官,致力于将真人实景游戏项目Majoy把网络游戏搬到线下,模仿其后台数据运行,在实景中由玩家亲自扮演角色,将任务落户石景山雕塑公园,项目总投资3亿元,茅侃侃占



戴志康



刘松琳



沈思

4 刘松琳,30岁

深圳市聚成企业管理顾问公司董事长。17岁第一次创业,2003年6月创办深圳市聚成企业管理顾问有限公司,总部设在深圳。公司面向企业提供管理咨询培训服务,内容涵盖了企业发展战略、市场营销等,产品包括大型公开课、在线商学院等,推出了名为“企业学习成功王牌”的学习卡。2009年已有会员企业50000余家,员工4000多人,分子(子)公司遍布国内40多个省市,每年为社会和企业培训各类人才超过100万人次。得到联想投资、和君咨询签约,收入有望达到8亿元。

5 赖霖枫,29岁

广东兴宁人,第一笔收入来自于卖QQ号。2005年创业,2007年与团队专心投身于修改Windows系统和建设网站。修改的“雨林木风”版XP系统被越来越多的网友下载使用,被网友评为与番茄花园、深度齐名的三大“XP盗版”集团之一。同年创建

了流量仅次于百度旗下的“hao123.com”和谷歌旗下的“265.com”的“114啦”网址导航网,以及种类繁多、分类齐全的软件下载站点——绿色下载吧。2008年“雨林木风”XP开发团队宣布正式解散。2009年1月15日推出了115聚合搜索项目,以百度和谷歌两大搜索引擎的搜索记录为基础进行优化整合的搜索引擎。同年发布了名叫“Ylmf OS”的开源操作系统。

6 沈思,30岁

北京木瓜移动科技有限公司首席执行官,16岁考入清华计算机系,毕业后前往美国斯坦福大学,三年内获得计算机和管理学双硕士学位;2004年加入刚刚上市的Google,成为领导近40人的产品经理;2007年回到中国创建谷歌中国的移动部门。2008年创办木瓜移动,是一个围绕游戏的手机社区产品,集合了即时通讯、聊天室等应用。目前团队已有30多人规模,并获得DCM的投资。在过去两年集中开拓美国市场,社区用户积累到800万人,并通过游戏内道具收费实现了盈利;同时推出了开放的Android社区平台,吸引和鼓励第三方开发团队利用木瓜移动的游戏引擎进行开发。

(业邦)

曲琳

用两句话,可以形容刘鹏飞的创业故事。

第一句,“先把帽子扔过墙”。第一次面对300万元的德国大单时,对方希望他能够有成熟的工人和厂房,但此时刘鹏飞公司没注册,办公室也没租到,只买了一堆原材料,建厂房还是下一步的事儿。一穷二白的他斗胆骑着自行车去接订单,临到还差得悄悄地把自行车藏起来,最后侃了两个钟头,竟然战胜了之前对方见过的8个厂家,赤手空拳谈下生意,对方当即打了20万元订金到他的卡上。在一无所有的时候,别管太多,先拿到入场券,逼自己义无反顾一把,这是他的特长。

第二句,“人有多大胆,地有多高产”。刘鹏飞经营的孔明灯刚刚以几万只为单位进行外贸,一天他突然想起,义乌这个“小商品批发”起家的城市出了“吸管大王”和“饰品大王”,自己的孔明灯生意走势不错,为什么不做成“孔明灯大王”?想做大王,就要把生产、销售、研发都握在自己手里,他突然想到一个词——产业布局,便在江西老家做孔明灯工厂,之后每个月回老家都要租下一块地进行扩充。

到2008年,他分别在金华、义乌、东阳、江西等地拥有了6个工厂,最终合并规模到江西总厂。在别人都认为没准备

孔明灯大王 白手创大业

好的时候,率先发力,并且毫不松懈地持续扩张,优势才能越来越大,这是他的经验。

刘鹏飞认为,很多人将他的故事演绎得有些传奇,不过这个2007年在江西毕业、同年在义乌开始倒卖孔明灯的毕业生,的确在3年内做到了世界孔明灯产销第一的位置,又开启了十字绣等新生意。他看过太多伟人传记,认为创业就是革命,每天张口闭口都是“战斗”。而战斗需要有勇有谋,在胆量和魄力之外,初到义乌的他一直在寻求项目,找到孔明灯并不是凑巧。

刘鹏飞选择到义乌而非一线城市创业的原因是,大城市不适合自己这样学历、背景毫无优势的创业者,只有自己给自己降低难度。在《新闻联播》上看到世界上近90%的圣诞礼品来自义乌,又从图书馆查到,每天从这里1000多个货柜发往世界各地,他就买了台笔记本电脑奔向义乌。

他先到一家公司做了业务员以求生计,想过做奶茶、摆地摊,但这些生意一要投钱,二是利润低,三则竞争激烈。偶然在一个公园看到漂流的孔明灯,霎一看以为是直升飞机,跑过去问对方价格,才发现10元一个的孔明灯批发只要三四块钱。第二天,他到义乌著名的国际商贸

城考察,发现共10万余个店面的商贸城只有三四家店卖孔明灯,还特别火爆;回到家他又开始上网查询,阿里巴巴、中国制造、环境资源三个平台都没有人在卖孔明灯,但用谷歌搜索,国外却有人打出了孔明灯的求购。

刘鹏飞分析,这是种“新奇特”的产品,做的厂家不多,竞争不激烈,行业不成熟,利润高,投资不大,做起来又简单,而且如果卖到国外可以有很大的出口量。想迅速挣钱,瞬间成为行业的老大就必须走出出口,以“柜”为单位比一两千的内销批发更有效率。只用了两天,他就认定孔明灯是最适合自己的创业项目。

他的第一步就从倒卖开始,正巧电子商务兴起,刘鹏飞没钱开网店,就在免费的中国制造网发了条消息,由于阿里巴巴账号要收费,还特意用500元从校友那租了个子账号发布供应信息。内销他也没有落下,通过QQ群、阿里旺旺群、社区、贴吧到处去发帖,号召小商贩来自己这里进货。很快就有订单找上门,而义乌的小商品产业链又极度发达,物流交给其他公司便高枕无忧。就这样,25元倒进来,批发出去35元的孔明灯可以有30%以上的利润,第一个月他得到了几千元的纯收入。

2010年,他的公司收入6000万。



一年创业让她收获 10年成长

痛并快乐的无悔青春

“这串手链是珊瑚红,代表吉祥如意。”“这个项链是由紫檀木做的,带起来能平复情绪,带来好运。”尽管只有十几平方米,但云南省昆明市的这家名叫橙果装饰的小店却人气爆棚。

“创业很难,但也很快乐。这个小店虽然不大,但凝聚着我的心血和我的梦想,就像是我的亲人和朋友一样。”虽然只有23岁,但金娜的眼神里透出了超越年龄的成熟和干练。

一年来,充满欢笑与泪水的日子让金娜更加坚定了自己创业的步伐!

无悔的青春

“我们无悔,我们无怨,让青春在奋斗中随风飞扬。”这首《无悔青春》是金娜最喜欢的一首歌,这也是金娜的心声和渴望。

“因为自己一直喜欢手工艺品,所以创业项目选择的就是开办手工艺品店,但我没想到真正开始创业困

难这么多。”父母的不支持、老师和同学的不理解、合作伙伴的不配合……意想不到的困难一个接着一个,让金娜感觉有些喘不过气来。

从小在父母呵护下长大的金娜,大学期间一直担任学生干部,一路很顺的成长经历,让金娜对创业的艰难估计不足。不知道创办店面的程序,没有创业启动资金,对手工饰品的材质不甚了解,缺少合作伙伴……这一系列问题让金娜开始重新审视自己的创业之路。

一向执拗的金娜,针对问题采取有效解决方案,逐一“击破”。找父母诚恳地谈心,学习手工艺品制作专业知识,参加人社部门组织的创业SYB(创办你的企业)培训课程,广泛寻找合作伙伴……这一系列有针对性的改进措施,让金娜的创业之路终于步入正轨。

痛并快乐着

“有挫折痛苦,也有欢笑幸福,这一切对于我而言都是收获,都是成长。”金娜用痛并快乐来形容自己一年多来的创业之路。

自己找店面,自己买材质,自己培训员工,一年来,小店里的一切都是金娜亲自打理的。“创业最难的,就是什么都靠自己摸索总结。”

对于自己的“惨痛”经历,金娜回忆起来却是充满感恩的。由于对手工饰品的材质缺乏专业知识,金娜曾经只身一人远赴浙江义乌亲自挑选各种材质,结果被不良商贩欺骗,购买了劣质材料,借来的一万多元钱都赔了进去。

“热情+理性思考+专业知识+丰富经验=创业成功”,这是历经一年多思考后金娜总结得出的结论。

“一般创业者在创业之初都拥有昂扬的斗志和高涨的热情,但理性思

考必不可少,这直接影响着创业结果。”金娜说,在创业之初她也曾经被热情“冲昏”了头脑,作出了很多错误决定。店址的选择错误、店面的盲目扩张、兼职员工的培训不到位,这些经历都让金娜变得理性很多。

尽管是“80后”,但金娜却拥有坚韧的意志和超常的成熟。没有资金,金娜向亲人“打借条”筹款借钱;店址选错,金娜果断放弃原有计划重新挑选;收款时收到假钱致使损失惨重,金娜立即购入验钞机并严格培训店员;由于经验不足,店面管理不当,导致小偷有机可乘,精心制作的手工艺品被洗劫一空,金娜坚强面对,一切从头开始!这一切让人不得不对这个长相甜美的“80后”刮目相看。

“困难都是暂时的,只要我们有决心,有毅力,一切都会更好的。”

走好每一步

在历经了一年多困难和挫折的考验后,如今的金娜已经成为昆明市小有名气的大学生创业之星了。

“我希望能将自己的店办成加盟连锁店,让更多的大学生都能加入其中,一起创造属于我们的创业青春。”金娜说。

尽管现在的店面还很小,合作伙伴还很少,但金娜的理想却很大:“我想以后能将自己设计的丰富多彩的手工艺品推广到全国,让更多的朋友都能有机会佩戴。”

学会了脚踏实地,学会了理性思考,学会了把热情融入到产品设计中……金娜说,一年多的创业让她收获了10年的成长。

“我现在明白了,只有先把人做好,才能做好事。要老实做人,真诚做事,只要这样才能获得最后的成功。”金娜说,她要一步一个脚印地走好每一步,哪怕步子迈得小些、慢些。

(王宝杰 王艳君 余宏发)