

“这种新模式实现了三赢,即企业解决了抵押和反担保的问题;担保公司扩大了影响力,获得了盈利;银行成功地放了贷。”

行业商会辟新路 破解会员资金难

□ 靳生

“行业商会搭台,核心会员发起,担保公司托管,风险损失共担。”安徽省合肥市钢贸商会创新互助式担保基金融资新模式,为会员开创了一条方便融资的绿色通道。自2009年7月至2010年12月,互保基金累计为35户钢贸企业76笔融资提供了担保,金额为3.735亿元。合肥市钢贸商会会长朱达全说:商会与合肥市创新信用担保有限公司合作的这种互助式担保基金融资新模式,经过两年的运作没有出现任何风险。现在每年户数和担保额都在不断增加。

商会与担保亲切握手

合肥是华东地区钢铁产品的重要集散地,目前全市从事钢材批发销售的有几百家,从业人员近万人,年交易额达500亿元,为合肥市的经济建设作出了很大的贡献,其中合肥市钢贸商会会员企业达150多家,其中多数为中小企业。但是,由于2008年以来受世界金融危机的影响,钢材价格剧烈波动,银行担心钢贸企业经不住风浪,出现系统性风险,收紧了钢贸企业贷款。

钢铁贸易企业具有行业成本高、行业利润率低、资金流量大、固定资产投入少、银行贷款抵押物不足等特点,这一特点决定钢贸企业对融资需求尤为迫切。解决合肥市钢铁贸易企业融资难题严峻地摆在

了合肥市钢贸商会面前。据朱达全介绍,商会也采取过联保的方式,但联保需要无限连带责任,这让众多会员企业顾虑重重。即便如此,2009年5月,在合肥各家银行又对钢贸企业联保融资方式亮起了红灯。

2009年7月,合肥市钢贸商会与合肥市创新信用担保有限公司经过充分调研磋商,在借鉴外地同行做法的基础上,结合钢贸行业特点,在控制风险的前提下,为钢贸企业量身定制了合肥钢贸企业互助式担保基金业务品种,为钢贸企业提供一个新的融资通道,有效地缓解了钢贸企业融资难问题。

“新鲜血液”增强企业活力

为帮助合肥市钢铁贸易企业快速获得融资,由合肥市钢铁贸易商会成立融资促进会,由促进会会员发起设立合肥钢贸商会互助式担保基金,委托合肥市创新信用担保有限公司管理运作。

钢贸企业在与创新担保公司签订协议,并按融资金额的8%向互保基金专户缴纳担保基金后,获准成为融资促进会会员。据合肥市钢贸商会常务副会长、商会融资部主任、合肥金诚物资有限公司董事长何涛介绍:“商会出5人,创新出2人成立基金理事会。企业提出申请,由理事会审核后投票通过后再提供给创新担保公司,由担保公司自主对申请融资担保的会员进行风险评价和判断,对符合条件的企业,担保公司

同意为其向金融机构融资提供担保。各会员缴纳的互保基金作为担保公司为全体会员向金融机构融资提供担保的反担保措施之一。一旦某会员融资担保项目发生代偿风险,全体会员将在交存的互保基金额度内按照既定的比例为该担保代偿项目承担连带偿付责任。”

此举实现了行业商会搭台,核心会员发起,担保公司托管,风险损失共担的管理模式。自2009年7月至2010年12月,互保基金累计为35户钢贸企业76笔融资提供了担保,金额为3.735亿元。截至目前,互保基金业务担保代偿率为零。

新模式受到企业追捧

合肥市钢贸商会创新互助式担保基金融资模式与企业联保融资模式相比,解决了企业联保体之间须承担无限连带责任问题,即单一互保基金贷款企业只对其他贷款企业承担其自身贷款金额8%的责任。

互保基金还给予了单一受保企业随时可以用脚投票以享受服务、规避风险的权利,即:进也自由,出也自由。据合肥市创新担保公司总经理官为军介绍:“单一受保企业随时可以在偿清所担保的自身负债后,申请退还互保基金中属于自己的基金,不对其他受保企业的融资承担责任。”

因为引入专业担保公司管理,新模式解决了联保融资模式三大难题:一是联保金的主体问题;二是联



保体之间的信任问题;三是联保体之间的公平问题。

诸多的优点决定了新模式可以进行无限复制。官为军认为:互保基金业务操作简便,不仅可以在行业性商会复制,也可在地域性商会复制。

合肥市钢贸商会常务副会长、

合肥华元物资有限公司总经理尚章松认为:这种新模式实现了三赢,即企业解决了抵押和反担保的问题;担保公司扩大了影响力,获得了盈利;银行成功地放了贷。

朱达全在采访中表示:希望这种模式在两年运作的基础上再上一个台阶,合作再向纵深发展。

“搭桥”与“造血”并举 商会融资多管齐下

▲“商会已经不再满足于仅仅充当桥梁的作用,今年计划成立一家注册资金在5000万至1亿元的投资公司,将聘请专业人士操作运营。”

▲“我们其实就是一个信贷中介角色,募集民间资金,同时也向外地一些信贷相对宽松的银行争取一些贷款指标,为扬州企业提供信贷。”

合肥市安庆商会 牵手银行 亦不忘自身造血

日前,合肥市安庆商会在成立一周年之际与兴业银行合肥分行签订战略合作协议,为银企合作共赢创造了一种新模式——商会娘家牵头担保,银行和企业达成资金业务往来。去年6月,商会成立之初就与建行钟楼支行签订了战略合作协议,就银行提供企业结算、存、贷款、授信、代理业务,企业财务顾问等金融业务服务事项达成协议。去年,商会某会员企业就从该行获得800万元的贷款,解决了燃眉之急。

“商会就像搭在合肥政府和我们的桥梁,只要我们有困难诉求,他们就想方设法帮我们解决,真是我们的娘家呀。”参会代表称。当天,该商会又与兴业银行合肥分行签订战略合作协议,旨在为会员企业提供更多方便快捷的金融服务,同时也深化了银企合作模式,增加了银行的业务范围。

记者从会上获悉,商会经过一年发展已经不再满足于仅仅充当桥梁的作用,该商会今年计划组织几家有经济实力的会员企业作为发起人,联合商会内部的其他会员企业,以自愿参股形式成立一家注册资金在5000万至1亿元的投资公司,将聘请专业人士操作运营。“一方面是为了制造商会自身的造血功能,另一方面也为了促进商会内部和兄弟商会以及社会各界的联系。大家一起投资赚钱,更体现一种凝聚力。”商会负责人称。2010年3月20日,为便在肥安庆籍企业家能抱团共进,更好地服务合肥经济发展,合肥市安庆商会适时成立。经过一年的发展,合肥市安庆商会已有会员单位102家,覆盖各个行业。

(何曼)

信贷领域新途径 “银企对接”找商会

随着今年各银行对信贷的收紧,企业融资难题逐渐凸显。如何解决这一难题,成为摆在有关部门面前的一道难题。而最近扬州经信委牵头探索的一种全新融资方式,有望为扬州企业破解融资难题。

近日,扬州市经信委与扬州投资商会联合举办了一场“银企对接会”,与以往的“银企对接会”不同的是,这次参与对接会的并不直接是银行,而是“扬州投资商会”。据了解,“扬州投资商会”由扬州30多家投资公司组成,专门从事投资领域的资本运作。

“我们其实就是一个信贷中介角色,募集民间资金,同时也向外地一些信贷相对宽松的银行争取一些贷款指标,为扬州企业提供信贷。”扬州投资商会会长黄首翔这样介绍,这样做的好处就是,不会占用扬州任何银行的信贷额度,等于是为扬州企业新争取了一部分信贷指标。

据了解,通过这种融资方式,“扬州投资商会”可以为扬州企业开展敞口银票、专项设备租赁贷款,以及中短期融资票据等业务,帮助企业便捷、低成本地获得资金。

(何世春)

政企桥梁 | Zhengqi Qiaoliang

把家乡企业做大做强 湖北政府领导寄望商会

按照湖北省委、省政府建立省领导联系省外湖北商会制度的有关要求,近日,湖北省委常委、省纪委书记黄先耀专程赴广西对广西北商发展情况进行了考察调研。

黄先耀充分肯定了广西北商会在团结会员企业加快发展,推动广西、湖北乃至东南亚区域经济发展中发挥的重要作用,并介绍了湖北近年来的发展情况、“十二五”发展规划和实现跨越式发展给民营企业回乡创业带来的商机。

黄先耀希望在广西的湖北企业家努力把企业做大、做强、

做出品牌,守法经营,增强社会责任感。他希望商会在当地党的领导下,按照“立足广西、辐射全国、面向东盟”的发展思路,发挥好会员中的纽带作用和企业家回乡创业的桥梁作用,团结、鼓励和支持会员企业加快发展;积极探索保证民营企业和企业健康发展的风险防控办法。他还要求湖北省工商联及时向省委、省政府报告商会和企业家的期望和要求,积极搭建平台帮助商会及会员企业了解湖北的政策信息,为他们回归创业牵线搭桥。

(刘能斌)

整合人脉资源促跨越 上海豫商回乡考察

近日,上海市河南商会会长韩宏伟率考察团一行13人到河南省济源市考察。济源市政协主席任传国,副市长胡汉阳,市政协副主席、工商联主席吴丽鸣陪同考察。

韩宏伟率考察团参观了科技馆、篮球城和市容市貌后,对该市的城市建设、道路交通以及人文环境表示了由衷的赞叹。随后,考察团到段庄片区、东南片区等地参观了城中村改造项目的进展情况,并进行了座谈交流。并通过洽谈与该市达成了5个初步合作意向。

发挥桥梁和纽带作用,利用商会广泛的人脉资源,通过“走出去”、“请进来”等形式,积极开展以商招商活动,为优化该市招商引资环境,促进非公有制经济健康发展作出了应有的贡献。

考察团表示,济源的投资环境非常宽松,城市的可持续性发展很强,经济发展优势独特,对未来的发展空间和潜力十分看好。他们将发挥商会作用,整合成员企业资源,实现跨越式发展,以促进项目合作能够持续进行。

(辛文)

近年来,济源市工商联充分

5.2亿建4500套保障房 政府商会合作为民生

3月16日,山西忻州市政府与山西省浙江商会签署了总投资5.2亿元的忻州城区4500套保障性住房建设项目合作协议。

据介绍,“十一五”期间,忻州市委、市政府共投资9.48亿元建设9500套保障性住房。

今年以来,该市提出建设生态宜居中心城市目标,计划在城

区投资22亿元,集中实施一批高标准城建项目,并将推进保障性住房建设纳入其中。忻州市政府与山西省浙江商会双方约定开展项目建设,由浙江商会投资1.9亿元在两年内建成交付使用廉租房2000套,并投资约3.3亿元在3年内建成公共租赁住房2500套。

(王利强)

盟友 | Meng You

温州旅游广州办事处的设立,旨在发挥在外温州人和异地温州商会的强大信息流等优势,拓展温州旅游平台。

借道商会 旅游“商行”

□ 欣朗

值此2011年“旅游大篷车 新春万里行”——温州旅游促销月活动开展之际,温州市旅游局携手广州温州商会共襄盛举,在广州设立温州旅游广州办事处,这是第五个联合在外温州商会设立的旅游办事处。

温州,这座独具山水情怀与商务特色的城市,近年来不断推出的“魅力山江海”、“五彩画之南”等特色旅游产品线路正在使温州散发出独特的魅力。温州人以“智行天下”、“商行天下”而闻名,在全国各地共有260多万温州商人在外闯荡。温州旅游广州办



事处的设立,旨在发挥在外温州人和异地温州商会的强大信息流等优势,拓展温州旅游平台。

据了解,温州旅游广州办事处的成立,将推动两地旅行社的对接和客源互送等合作事项,联手讲两地的旅

游市场做大做强。此外,2011年还计划在南京、重庆等地陆续成立旅游办事处,借助这一旅游营销的新模式,让在外温州商都参与、助推温州旅游事业,拓展温州旅游营销平台,推进旅游经济建设。

行业协会发邀请 国内外专家聚宜宾

酒都闻茶香 “论道”品牌发展

□ 王黎 谢丹 王悠璐

3月22日,由中国茶叶流通协会、中国国际品牌协会、宜宾市人民政府主办的2011中国宜宾早茶节国际品牌营销高峰论坛在酒都饭店举行,来自茶业界和品牌策划与营销学界的众多知名专家站在全国乃至世界的高度,以广阔的视野、全新的理念,把脉茶产业发展态势,切磋茶产业品牌营销,研讨茶产业文化内涵,揭示茶产业发展规律,积极为宜宾茶业的发展出谋划策。

宜宾市委副书记、市长吴光镭,市委副书记陆振华,副市长周宇,市政协副主席李维远出席了论坛。

吴光镭说,中国的茶叶和中国的白酒、丝绸、瓷器一样,凝聚和传承了中华文明。宜宾是长江上游开发最早、历史最为悠久的古老城市之一,是中华茶文化的发源地之一,是巴蜀历史上著名的茶区,茶马古道的重要驿站。13000多平方公里的土地上,因水之丰沛而极富灵气,不仅因孕育了世界酒业品牌“五粮液”,被命名为“中国酒都”,还因其生产早春名优茶、特早春名优茶和无公害、绿色、有机茶,在全国建立了独特的茶品牌优势,被命名为“中国早茶之乡”。

吴光镭还表示,这次国际品牌营销高峰论坛在宜宾召开,为茶业界、品牌与营销学界搭建了一个相互沟通、



宜宾种植茶叶历史悠久。

交流、学习的平台,更是为我们提供了一次吸取知名专家智慧和真知灼见发展自己的机会,同时也为我们提供了一次向茶产业品牌营销的先进地区学习借鉴的机会。我们将以更加开放的心态,认真学习,互相探讨,分享成果,广交朋友,充分合作,进一步推动宜宾茶产业发展,力争把宜宾茶产业打造成我川继五粮液之后又一支支柱产业和世界知名品牌,让宜宾茶叶饮誉四海,香飘九州。

中国国际品牌协会会长马秀群代表主办方致辞。他表示,宜宾茶产业潜力巨大,中国国际品牌协会愿意和宜宾市一起,打造宜宾茶业和茶品牌,使之走向国内走向世界。发扬生态、绿

色、环保健康的种植制作理念,坚持以提升效益、质量、品牌为出发点,加快推进宜宾茶产业的发展。

全国高科技国家战略发展专家委员会主任杨晓峰,国家质量监督检测中心主任郑国建,西南大学食品科学院茶叶研究所教授刘勤晋,中国食品土畜进出口商会茶叶分会秘书长蔡军,中国社科院工业经济研究所教授张世贤,日本著名茶学专家清水康夫,日本中国茶协会会长王亚雷,著名国际茶品牌红岁集团董事长姚研成,中国品牌营销学会秘书长李易洲,澳门茶艺协会创会会长、澳门茶王曾志挥,中国CI工程发展中心主任贺懋华等专家和学者纷纷作了主题演讲。