

中国商会

ZHONGGUO SHANGHUI

乡音·乡情·乡亲·商友·商讯·商机
Xiangyin·Xiangqing·Xiangqin Shangyou·Shangxun·Shangji

主编:冯光国 投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 68230680 2011年3月27日 星期日

责编:袁红兵 编辑:高凡 版式:刘红斌 校对:梁英 A7

多为商会 搭舞台

□ 明贵

我国的非公经济近年发展很快,比重大的如广东、江苏、浙江、福建等省,其在整个经济总量中的比重已占到60%-70%,广西近年也上升到将近一半。在这个过程中,各种商会也成为非公经济中最活跃的力量。充分发挥各地商会在经济建设中的作用,也是改革开放和经济社会发展中值得认真思考并做好的一件大事情。

中国的实业家和商人有许多优良的传统,他们敬业、爱国、勤勉、精明、慎思,并且刻苦耐劳。近年影视片中,对晋商、徽商有过生动精彩的刻画,其实这也是中国商人的缩影。中国老一代民族实业家,如陈嘉庚、荣毅仁、王光英等,也都是其中的杰出代表。

中国改革开放,让一部分人先富了起来。他们也不是自然富起来,不是天上掉下馅饼。一方面是他们得益于国家的改革开放政策,一方面是他们勤劳致富、不断地积累。有过一种说法,说是无商不奸,不奸不商。其实这是一种偏颇,说重了是一种“仇富”心理在作怪。应该叫做无商不富、无农不稳、无工不强才正确。中国率先富起来的第一代,包括他们中的“富二代”,其中也有不少出类拔萃的人物。

这些成功的先富者,其实是中国改革开放的先驱者和实践者,也是30年改革开放的有功之臣。所以要充分肯定这批人的业绩和贡献,去掉旧的偏见和歧视。各地商会的成员,特别是骨干,都是拥有亿万身家的大户,只有确立这个前提和理念,给予他们充分的尊重,才谈得上发挥商会的作用。

在这方面,广西的做法值得称道。广西的统战部、工商局等有关主管部门,利用中国-东盟博览会这个平台,组织商会参加多种项目洽谈和投资峰会。凡商会成立,统战部的领导还亲自到会祝贺,与商家们交朋友,让商会有归属感和主体感。一些政府和东盟国际间的高端论坛也尽量组织他们参加,提升他们的荣誉感和国家主人翁感。凡此种种,使广西的商会经济活动非常生动活泼,粤、苏、浙、徽、闽、湘、赣等地商会也慕名而至,成为广西非公经济中一支可观的生力军。

各地商会都有不少富余资金,要引导他们将资金投入国计民生的国家主导方向上,比如能源、交通、通信、信息、医疗、教育等。这些方面要降低门槛和行业准入标准,并且要一视同仁,让他们享有与国企、国资一样的权益。

慈善、文化、教育、医疗往往是富商们比较热心的项目和投资方向,也是国家鼓励的重点。应提供更多的舞台和机会,让有志者有更广阔的施展空间。现在有许多有爱心并愿意在爱心舞台上演大剧的人,但热心搭舞台的似乎还不多。笔者以为,政府主管部门或政府主管的群团,应是搭建爱心舞台的始作俑者。目前,这方面互相推诿或互相抢功、互相撞车的现象时有发生,这方面的规范性还有待提高,这又是一个值得认真注意并协调处理好的问题。

开放合作 打造绿色经济

青海绿色经济投资贸易洽谈会将于6月举行

□ 本报记者 杜高孝

3月24日上午,记者从2011年中国·青海绿色经济投资贸易洽谈会推介会上获悉,第十二届青洽会将于6月10日至13日在西宁举行,会议的主题是“开放合作、绿色发展”。

本届青洽会以科学发展为主题,转变经济发展方式为主线,不断加强区域经济合作,扩大对外开放,积极承接东中部产业转移,大力发展绿色经济、循环经济。

本届青洽会将在“十二五”的规划下,发展符合循环经济、绿色经济、低碳经济为要求的有色金属、装备制造、盐湖化工、新能源、电子材料、生物制药、矿产资源、金融等共十三类124个项目,总投资120466亿元。

青海省政府副秘书长莫重明说,新一轮的西部大开发为青海带来了良好契机,随着投资环境不断改善,近几年来,青海经济连续保持了12%以上的增长,全面完成“十一五”规划的各项目标。自2000年第一届青洽会以来,各参会单位已累计

签订各类合作项目2313个,合作金额4572亿元,其中青海省共签订1466个项目,总签约金额2578亿元,已经实施项目1136个,投资额2250亿元。

据青海省经济技术开发区管理委员会郑浩峻副主任介绍,今年青洽会的预计投资额为2000亿元,争取比去年翻一番。他表示,希望今年的青洽会能在企业的规模、数量上有较大提升,也希望与会企业能尽量扩大投资领域。在规划方面,将重点规划和开发以清洁能源为代表的新兴能源。

四川省政府副秘书长李家国指出,四川省和青海省都属于国家西部省份,省情相似,要加强与兄弟省份的合作,促进优势互补、合作共赢,以青洽会为代表的会议是联系彼此的重要纽带。

与会的四川省青海商会会长巩劲韵表示,家乡青海在四川招商,四川省青海商会有责任积极参与配合,将组织在川兴业的青商积极投身家乡的经济建设。



青海省政府副秘书长莫重明



青海省经济技术开发区管理委员会副主任郑浩峻



四川省青海商会会长巩劲韵



发现新商业力量

企业家专家热议郑州南区战略定位

□ 本报记者 李代广

3月18日,由经济视点报、郑州合盛商贸城(原郑州眼镜城)联合主办、河南省商业经济学会常务副会长、秘书长宋向清,河南省商业行业协会会长张慧玉,郑州合盛商贸城(原郑州眼镜城)董事长刘保胜等来自国内和河南本土的知名专家、学者,围绕“新商业背景下郑州

南区战略定位与商业未来、细分市场下郑州南区企业总部一条街的战略定位与品牌塑造”等议题分别作了精彩发言和激烈讨论。

与会专家指出,2011年中原经济区上升为国家战略,郑州南区将迎来历史性发展机遇。

只有确立这个前提和理念,给予他们充分的尊重,才谈得上发挥商会的作用。

只要有市场的地方,就会有温州人的身影。白手起家、艰苦奋斗的创业精神;不等不靠、依靠自己的自主精神;闯荡天下、四海为家的开拓精神;敢于创新、善于创新的创造精神,这是他们身上的共同基因。

五万温州商人 演绎岛城创富神话

□ 谭天鹏

在青岛有着一批数量庞大的温州人,他们活跃在各行各业中,并将“温州人精神”体现得淋漓尽致,在这片沃土上演了一出出创富神话。如今,温州人经营的五金机电、水暖阀门、陶瓷建材等行业已占据岛城半壁江山;服装、鞋帽等更是遍布齐鲁大地;电子通讯、珠宝、房地产、汽配等各个行业年销售收入突破十几亿元。

青岛市温州商会会长吴旭峰告诉记者,目前在青岛创业的温州人已达到5万多人,注册登记企业和个体工商户超过1万多家,资产规模超过200亿元,由温州人带来的“温州经济”已经在青岛崭露头角。

白手起家 着眼于细小处

据青岛财经日报报道,在青岛,不少温州人投资兴办的企业已经成为行业翘楚,但记者了解到,他们大多都是白手起家,凭借着吃苦耐劳的精神和温州人特有的商业才干,在迅速完成原始资本的积累后,迅速做大做强。

沿204国道进入胶南主城区,一座高层建筑异常显眼,楼顶“远东集团”四个大字清晰可见。这是温州人陈成俊于1986年创立的公司,经过多年的发展,远东电器集团已经成为电力部门定点生产高低压开关柜、输配电成套设备和电力变压器的企业集团。

很难想象,1981年,陈成俊离开

家乡只身来青岛创业,最初是推销低压电器开关,“白天当老板,晚上睡地板”可以说是他当时生活的真实写照。1987年刚来到青岛时,青岛新视界经济发展有限公司董事长林峰也只在北京路租了一个三尺长的柜台。

勇敢创新的开拓精神也是在温州人身上的一项重要特质。据了解,在温州,民营企业一开始就按市场导向创立,具有较强的市场竞争力,同时具有很强的创新能力,能根据不同要求、不同发展阶段,对企业的组织结构、规模、技术、品牌等不断进行创新、调整,不断提升企业管理水平。

“温州人在积累了一定资本后,他们并没有变得保守,而是更加勇于创新,旨在更好地去适应外部世界,去获取更多的社会经济资源,于是就有了温州人不断取得新成就的今天和明天。”林峰总结说。

商机互通 脑袋决定口袋

在谈及青岛人和温州人在做生意的区别之时,林峰表示,温州人和青岛人的智商显然没有差别,之所以温州人能够迅速致富,很大程度上还是思维方式上有所不同。

根据统计,目前在全国拥有地市级级别的温州商会就已经接近200家。“这在无形中为温州人搭建了沟通平台,也形成了其经商的另一大优势——信息传递迅速、通畅。像自1999年以来,每年都会定期举办全国温州商会年会,年会期间,商会之间经常会互通有无,传递各类信息,正

是这样的信息传递,使温州人的反应比谁都快,比谁都灵活,及时掌握市场的动态。”这是林峰参加全国温州商会年会的感受。

记者了解到,即便在平时,全国各地的温州商会及温州人之间也在频繁地进行交流,在他们的圈子里,看的、听的、说的、做的,大部分都是和生意有关。青岛市温州商会每月也会有一次例行的办公会,除了工作汇报以外,更重视一起交流、探讨的过程。

林峰告诉记者,即便再忙,他每年也都坚持回到温州老家过年,“在老家,因为亲朋好友的足迹遍及九州四海,跟他们交流也是在做比较,在比较之中反思自己,做生意时时刻刻都需要进步,在交流过程中向比自己做得优秀的人取取经,如果有好的项目,也可以谈谈合作,一举多得。”

商会践行 塑“商道”文化

早在2002年12月,在青岛创业经营的温州人,就有了自己的“家”——青岛市温州商会。据介绍,目前商会共有会员400余名,主要职责是研究开辟服务渠道,力争使在青经营的温州商人强强联手,同时,架起青岛和温州两地经济交流和发展的桥梁。

“温州人历来有抱团打天下的传统,温州商会的成立可以成为温州企业的聚合体和孵化器。”温州商会办公室主任王思健对记者说。

给企业办实事,搭舞台,谋福利,



是温州商会一贯的作风。“温州商会成立后,青岛各地招商的资料一拥而上,各种项目、优惠政策一目了然。商会将这些信息迅速传到各位会员的手上,共享信息,促进合作。”王思健回忆说。

经过多年的发展,商会不少会员手上有了了一定的资本积累,投资项目成为他们平时讨论的重要话题。于是,青岛温商担保有限公司和青岛温商投资有限公司两家企业应运而生。

记者了解到,担保公司主要是在商会内部提供信贷担保服务,以信用担保和金融投资为手段促进资金融

通和商品流通,公司目前的主营业务是贷款担保、不良资产处置、投资中介、会计审计外包服务等。根据统计,担保公司成立以来,已在商会内部会员提供担保资金4亿元。

据介绍,温商投资集团投资的第一个项目在湖清路,当时投资3000多万元,拟建名为温州花园的地产项目。眼下,项目正在顺利推进中。而第二个项目就是建立一个温商大厦,建立起温商企业的总部经济。

温州商会不仅为各会员带来了实实在在的利益,也成了温州资本入青的通道。

