



# 康盛源鹿茸血酒

我公司位于白银区强湾乡楼房沟 109 线旁,占地面积 500 亩,肃南租用草场地 2 万多亩,地理位置优越,适合养殖马鹿等特种经济动物,我公司现拥有资产 980 万元,其中固定资产 440 万元,饲养马鹿 600 头,年产鹿茸 800 多公斤,年产鹿产品系列补酒 10 吨,公司本着以人为本、共同发展的原则,愿与广大有志之士共谋发展。

我公司是一家集畜牧养殖、饲草种植、农畜产品开发和深加工为一体的综合

性公司,也是白银市人民政府确定的农业产业化龙头企业,近五年来我公司与甘肃农业大学动物科学技术学院合作,优势互补、强强联合,开发出鹿系列产品和以鹿产品为主的系列补酒,经专家和有关部门检测认定,该产品符合有关质检标准,方剂配伍经典,对人体无毒副作用,长期按剂量服用具有壮阳益精、强筋健骨、被督摄血、大补虚损、延缓衰老、抗疲劳、提高免疫力之功效,我公司研究开发出的鹿产

品系列补酒汲取中华传统中药配方之精髓,采用泡、蒸、煮等高科技提炼生产工艺,采用先进的包装工艺精制而成,具有强大的市场竞争力。经过几年的试销,鹿产品系列补酒在南方沿海开放城市深受广大消费者的青睐。我公司已经办好进出口许可证,拥有进出口经营权,本企业已通过 ISO9001—2008 质量管理体系认证,正在办理绿色认证。为产品即将打入东南亚市场做好充分的准备。

- 1、营业执照：注册号：620400200006465
- 2、组织机构代码证：76235540-6
- 3、酒类生产许可证：甘酒管生(2005)证字第 0053 号
- 4、酒类批发许可证：甘酒管批(2009)证字第 7566 号
- 5、食品卫生许可证：甘卫食证字(2006)第 620402—001824 号
- 6、产品质量监督检验报告：甘质监检字(白银)(W2009)—S—379
- 7、动物防疫条件合格证：(白)动物(合)字第 201003 号
- 8、企业标准：QBWN001—2005



**联系电话：13909435222 0943—6912122 8243320**



## 一次缴费 终身免费

# 四川康骨医院试水“会员制”初见成效

去年岁末,部分网络及一些主流媒体报道了四川康骨医院推行的“会员制”消息,引起了较大的反响。有的媒体对该院“钻石会员”首诊缴费 16.8 万元冠以“天价”称谓,一时间舆论沸沸扬扬,褒贬不一。有人质疑该举是典型的“嫌贫爱富”行为,是医疗优质资源向有钱人倾斜,也有人评说是满足了部分特殊病种的特殊人群需求,无可厚非。也有网友将此举斥为“炒作”,等等不一而足。其实,就全国范围而言,四川康骨医院推出的会员制可能并非首家;但一次缴费,终身免费恐怕就是该院首开先河了。

时间,是检验新生事物成败的试金石。四个多月过去了,记者近日再次走访了该医院,竟惊讶地发现,前来咨询申请办理会员制的大有人在。在医院负责此事的 C 女士办公室,送走了四、五位客人后,忙碌的 C 女士才招呼助手给记者倒了杯茶。记者趁隙问目前有多少会员了? C 女士微笑回答不便透露,反正每天都有报名的。

以下是记者采访 C 女士摘录——

### 骨病易复发 患者反复治疗花费大

记者:假设贵院是所全科医院,是否会推出会员制?试行会员制后,是否会产生对非会员患者不能一视同仁的问题?

C 女士:首先,如果是全科医院,我想医院决策层可能不会推行会员制,至少现在不会;其次,作为省、市、区(县)社保定点医院,十余年来,我们始终践行“以病人为中心”的服务宗旨,以“为骨与软组织健康服务”的专业精神服务广大患者,在社会上赢得了良好的口碑。这是我们生存和发展的根本,现在不会变,今后也永远不会变。用我们医院领导的话来说,不论是开宝马车的或者是骑自行车的,只要进了我们医院大门,都是我们的顾客,都会受到精心地治疗及呵护。

- 普通会员: 配备普通病房,执业医师担当私人医生等;
  - 银卡会员: 配备标间病房,副主任医师担当私人医生等;
  - 金卡会员: 配备豪华单间,主任医师或院级专家担当私人医生等;
  - 钻石会员: 配备豪华套房,主任医师或院级专家担当私人医生等。
- 会员健康咨询热线: 4006-088-999 028-87059333
- 医院地址: 成都市二环路西一段 106 号(清水河大桥旁)
- 医院网址: www.sckg.com

在现代工作生活环境下,城市精英、上班族以及学生人群的股骨头缺血性坏死、强直性脊柱炎、颈、腰椎等病症发病率逐年上升之势,而这些患者即使在接受了最先进手术治疗后,一般也只能保持 5-10 年的优良率。而因为生活习惯不良、日常行为不好而导致复发的患者有 10-15%,无法做到一劳永逸。股骨头缺血性坏死、强直性脊柱炎、颈椎、腰椎一旦出现问题,在目前的医疗技术手段条件下,几乎是无法完全根治的,往往会伴随终身,让人痛苦不堪。

四川康骨医院曾经回访到该院接受治疗的 2800 多名患者,其中超过 50% 的患者都会因再次受伤,过度劳累、受凉等各种原因,每年回到医院康复治疗。而签订合同成为会员后,条款会约束患者享受到被动的健康管理服务。这也是我们推出会员制的初衷和直接原因。

成为会员自己省钱省时 给社会节省资源

记者:患者成为会员后,如何确保会员

的利益?

C 女士:我们推出的会员制分为普通会员、银卡会员、金卡会员和钻石会员,每个级次的会员收费标准都是进行了充分的市场调查和认真仔细的测算得出来的,是有根据的。其中普通会员一次性缴费 1.8 万元,便可享受颈椎、腰椎病、股骨头坏死、强直性脊柱炎、单一病种终身免费治疗,住普通病房,配备健康管理顾问和私人医生。

而钻石会员,一次性缴费 16.8 万元,除享受以上会员待遇外,配私人健康管理顾问和主任医师级私人医生,住豪华套房病房等。合同条款规定,患者成为会员后,只要股骨头、颈椎、腰椎出现问题,都能享受终身免费治疗,包含挂号费、治疗费、住院费、药费等费用。

而相比较非会员患者来说,仅在医院接受颈椎治疗为例,住院 10 天,大约需要花费 7000 元,如病情较重,最高花费可达数万元;每年回到医院做定期康复治疗,视病情不同,大概还会花费数百到数千元。长期下来,患者花费将远超终身制会员。

会员患者享受的是终身免费治疗,如果医院没有对患者尽心治疗,患者来院诊疗的次数多了,医院就会付出更大的成本,这种情况是医患双方都不愿看到的。因此,我们会严格按照合同约定,为患者建立健康档案及配备私人健康顾问和私人医生,会员患者将享受到被动的健康管理服务。如果患者到了应该进行定期康复治疗的时候,我们会根据患者的时间来安排其诊疗计划。

【记者观点】

据悉,目前已有百余名患者成为了该医院的会员。记者随后访问了首批会员之一的何先生。何先生是颈椎病患者,4 年来在 5 家医院都治疗过,然而一直没有治愈。前不久他听一位病友介绍了四川康骨医院的会员制度,一下就被吸引了。经考察后,他缴纳了 5.8 万元的金卡会员费。据他介绍,他 4 年来已经花费了近 5 万元,算下来会员制度还是比较划算。

根据国务院办公厅转发国家发改委卫生部等部门[2010]58 号文件精神……“鼓

励有条件的非公立医疗机构做大做强,满足人民群众多层次、多元化的医疗服务需求……”四川康骨医院审时度势,抓住机遇,主动出击,针对特殊的患者群,适时推出了会员制,这就是解放思想、转变观念的实际举措,是值得肯定的。

非公立医院靠什么立足和发展,同享受政府财政补贴的公立医院同台竞争?除了精湛的医术和悬壶济世的医德,很大程度上取决于创新。

四川康骨医院推出的会员制就是一种创新,达到了一种多赢互惠的结果:一、患者省钱省时;二、有利于院方合理规划并尽其资源利用,促使其医疗水平不断提高;三、节省社会(社保)资源……当然,任何新生事物都有一个不断改进和完善的过程,会员制也不例外。

【背景资料】

四川康骨医院是一家设备先进、专家云集,以腰椎间盘突出症、股骨头缺血性坏死、颈椎病、风湿、类风湿关节炎、强直性脊柱炎、肩周炎、骨质增生症、骨、关节损伤等为诊疗对象的二级甲等专科医院,尤以微创技术和针刀技术见长。现有住院病床 200 多张。

医院成立十年来已累计接诊骨病患者 15 万多人,在社会上有良好口碑。先后接受央视国际频道《让世界了解你》、《中华医药》栏目、科技频道《人物》栏目、《健康之路》栏目、军事频道《和平年代》栏目、省、市电视台及全国主流媒体的多次采访报道,在社会上有一定的影响力和较高的知名度。

目前,该院采用 BOT 模式投资近 5 亿元,在成都双流新建了一座规模宏大、设施先进的智能化医院。医院占地 80 亩,床位 700 张,现已工程近半,预计 2012 年开业。新的医院取名为四川奥斯迪医院。

(本报记者 胥平)