

# 让财富为你打工 五招快速赚百万

大多数人之所以跟钱之间总有不可逾越的鸿沟,是因为他们不知道钱的活动能力。钱,跟人一样,是有生命的。每一块钱就是你的一个职员,你的目标是让你的职员勤奋工作,经过时间的沉淀,人员会日益壮大,工作效率会越来越高,他们会帮你赚更多的钱,积累到一定的财富时,你就可以作为董事长早日享受退休生活。这里有五条关于财富的法则,也许你能因此获得通向财富之门的万能钥匙。

## 第一条 了解小钱的威力

很多人常常跟我说,很想投资就是没钱,其实他们的误区在于,很多人都认为投资得有一大笔钱才能开始,总存有我手头上的钱暂不宽裕的心理,他们认为投资一次性至少也得是万儿八千的,否则就没什么意义。但是富翁的钱也是从1块钱攒起来的,财务自由不是一天就可以实现的。我家的一个邻居汪太太,刚到美国的时候就在餐厅里刷盘子,她把遗弃的各种废旧瓶子都积攒了起来卖钱,看上去值不了几个钱的东西她从来也不放过。现在她的资产已经超过千万了,所有的积蓄都是她从不起眼的小钱投资开始的。我这里并不是建

议大家要如此的朴素,但这段经验是去所做的投资而决定的,所以,不妨在此刻为你的将来做好准备!

## 第二条 财务自由的准备

你现在节约下来的每一块钱,都是你将来的财务自由的每一块坚固基石。攒钱是如此,花钱也是如此,花20块钱和40块钱也许没有太大区别,但时间长了,所产生的贫富差异却十分悬殊。钱始终在为你工作,你拥有钱的越多,工作起来效率就会越高,收益就会越显著。有了这些钱,你就可以不必再给别人打工,可以在家里陪孩子,享受退休生活,周游世界。如果你当前有收入来源,那么你就从今天开始积累财富,可能一次只有5块、10块钱,但每一次微不足道的积累都将为你实现财务自由之路的基石。

## 第三条 为你的将来打算

几年前,我的一个朋友跟我说,她不愿意投资股票,因为她不想等10年才成为富婆,她想享受眼前的生活。这种思想的不利之处在于,10年后她活着的几率很大,到那个时候将面临的问题就是她是否比现在过得更好。你当前的生活条件是由你过

## 第四条 买公司股票代替买其产品

有些人总是在问为什么总存不下钱,他们总是觉得钱是花出去了,但从来没见过任何回报。道理很简单,我建议他们能够不再买公司所销售的产品,开始买公司本身。美国对有闲人(年收入22.5万或持有300万资产)做的一项调查表明,富人会把他们全部收入的30%左右拿去投资或储蓄。这并不一定是可以致富,但是他们成为富人的原因。当你忍痛改变你的消费习惯,忍痛彻底摆脱做金钱奴隶的束缚时,你就会被列入富人的行列了。所以,要么忍痛改变,要么就满足现状吧。

## 第五条 钱多并不是关键

钱多并不能解决你的问题,钱还是一个放大镜,它可以折射出你的一些很现实的习惯。想成为一个百万富翁,如果你的工作只付给你每年18万的薪水,最糟糕的打算就是你需要同同时找6份工作,挣了100万的同时你也会垮掉的。但是仍有很多每年赚



100万的人,他们只有一份薪水,但却不断地有支票入账。二者的区别就是,智者并不看存折的簿厚,而是看

怎么才能让里面的钱高效地运转起来。

(摘自《中国新闻网》)

## 合理配置理财产品 扬长避短巧理财

女性理财,有利有弊,只要选择合适的产品,就能让女性理财扬长避短,更加轻松。

### 控制消费 零存整取

为了控制消费欲望,女士可以将自己资产的一部分“冻结”,使其难以变现。首先,她们可以到银行开立一个零存整取账户,每月强制储蓄1/4—1/3的工资。工作繁忙者可授权给银行,只要工资存折的金额达到一定数额,银行便可自动将其转为定期存款。基金定投也能帮助她们在每月的固定日期把预定金额自动转成基金份额,实现“积少成多”的财富梦想。

### 不做卡奴 避免月光

“喜刷刷,喜刷刷”,先花后还乐开花。”信用卡人在这样的消费观念中乐此不疲。但许多人没想到的,信用卡竟让自己成了“月光族”,财务紧张,举债度日。其实,只要管好信用卡,不仅不会月光,反而能获益,因为信用卡都有免息期,也就是说,持卡人可以提前消费,到几天后再还钱,消费与还款之间的时间银行免收利息,相当于一笔无息贷款。当然,免息期或长或短,取决于消费日、银行记账日和最后还款日。通过信用卡消费,还可以建立良好的个人信用。至于分期付款、最低还款额、预借现金额度等功能,由于其手续费或利息较高,能不用就尽量不要用。

对于既担心沦为卡奴,又对信用卡免息还款恋恋不舍的女性而言,融理财与消费延期支付功能于一体的银行卡或许是不错的选择。无论刷卡消费、汇款入账、网上支付,还是基金申购,无论卡内余额变多还是变少,银行都会第一时间发送短信提醒,让你随时随地了解账户变动情况,这就是短信通知功能。

### 合理配置理财产品

善于理财的“财女”,往往将投资资金合理配置在银行理财产品、保险、股票、基金、黄金、首饰等各类资产中。专家建议女士们,先理清家庭资产,对自己的家庭财务状况做到了如指掌;随后,测试一下自己的风险偏好类型;再根据自己的理财观念、专业知识、资产多寡以及当前的理财市场状况,设定理财目标;最后付诸行动。

此外,在人生的不同阶段,女性也应做好不同的理财计划。理财师表示,对于年轻的单身女性而言,时间是最好的资本,尽早规划可以达到事半功倍的效果,建议她们用贵金属和基金定投等产品来积聚财富。长期坚持,既能分散风险,又可以获得较高的收益;同时,建议配置一些流动性较强的短期理财产品和存款,在理财的同时又不会给日常的支出造成压力。

30岁以上的已婚女性很可能已经担当起家庭理财的重任,具有一定的风险承受能力。交行理财师建议她们在分散风险的基础上,进行短、中、长期和风险性各异的资产配置,既可以尝试股票等投资,以期获得较高收益,又可以为家庭的未来适当配置一些保险产品,具体而言,可兼顾医疗保险、子女教育、养老保障及意外风险等需求。理财师提醒,投资者要根据自己的不同生命阶段和经济收入周期,以及风险偏好,选择合适的投资组合。

(摘自《中金在线》)



## 百姓理财

### 信用卡造成的糊涂账

说真的,在时下这个社会,谁没有几张信用卡估计都不好意思和人打招呼,出门消费还带着厚厚的现金?那是村里来的暴发户吧?拿着信用卡消费,多方便,多时尚,而且最重要的是:没钱也能花!

不过我还真是村里来的,但不是暴发户,直到去年我才有了自己的第一张也是唯一的一张信用卡,这张卡我用了快一年,感觉嘛,的确还不错!在有些地方拿着信用卡消费还能享受优惠折扣,或者干脆可以当会员卡使用,而且只要每年刷六次就可以免除年费,刷卡积分还可以换一些小礼品,唔,很好很方便!我喜欢网购,现在的信用卡为了方便网购一族,也附带有网购虚拟卡,直接用信用卡付款也免去了充值的麻烦,多么与时俱进呀!

说起来我刷卡还算比较理智,基本能明确自己的消费能力,不会让信用卡透支到自己的还款能力之外。但就算是觉得自己很理智很克制了,每个月信用卡还款也是件让人头疼的事情!没信用卡的时候花钱能控制着有多少才花多少,有了信用卡总会想反正可以透支,而且还款的时候还早,到时候总能还得上!而且刷卡毕竟是看不见摸不着的消费,花的时候不痛不痒的,不知不觉就买了一大堆,等到还钱的时候才感觉痛苦万分!

老公对信用卡的依赖程度非常高,除了去市场买菜拿现金外,别的消费基本上都是刷卡。银行政策只要是超过3000元的大额消费,系统都会自动转成分期还款,非常体贴非常人性化吧!但也因为这样造成了我们家庭的财务状况一片模糊,什么时候说起来都是一笔糊涂账。

我和老公都没有记账的习惯,除了家庭开销外,老公的在外出差消费也是刷自己的信用卡,而所有大额的消费全部被转成了分期,所以每个月的信用卡账单根本说明不了什么问题,老公根本不知道自己欠银行多少钱,还有多少大额的分期付款没有还完?单位报销的钱又够不够还款?这个月还了上个月还要还多少?还好老公还算是一个靠谱的人,我们就在这种糊里糊涂的状态中过着自己的小日子。

所以我觉得不管是什么状况,不管在什么时候,只要真正做到了理性消费、理智消费,就能避免自己陷入卡奴的尴尬困境。只有合理用钱,才能让信用卡发挥它最大的作用,更好地方便自己的生活。

(摘自《搜狐理财社区》)

## “女人节”后 “她”理财刚刚开始

谨慎,细心……女性很多与生俱来的优势使女性理所当然地成为现代家庭的“财务部长”,这让银行理财越来越关注女性理财,从细节化服务,到针对性产品,“她”理财从女人节开始备受关注。

### 关爱女性 力推女性主题活动

距离三八节还有很多天的时候,记者就收到了交通银行和民生银行的关于女人节主题活动的邀请,其他银行如中国银行等均推出有关女性的联谊和服务活动,比往年的三八节活动丰富多彩了不少。

3月6日,交通银行河北省分行联合美容医院举办了一场“沃德之约—名媛盛典”大型女性高端客户活动。特地请来著名形象设计大师吉米为交行沃德客户一同探讨有关女性如何抗衰老、如何保养等有关问题,并针对美的内涵进一步阐述,引导女性在承担事业、家庭、社会众多角色中如何关爱自己、关爱生活、关爱家庭的理念,让所有参会嘉宾释放思想的约束,重新认识和感悟生活。同一天下午,民生银行在超越健身中心也启动了“三八”妇女节贵宾客户活动,持有民生银行

女性贵宾客户及其家属获得先天下超越健身专场瑜伽体验或体验卡。

据民生银行零售金融部有关负责人介绍,此次结合健身系列关怀客户活动得到了女性贵宾客户的高度赞扬,为的是以关爱服务的模式,创新与客户沟通交流的机会,从而进一步提升服务手段,建立健全高端客户交流分享平台。

另据了解,刚组建不久的中国银行河北省支行石家庄管理部的各个网点也均开展了针对女性客户的联谊活动,为女性客户搭建一个理财交流平台。

### 服务女性 “她”理财层出不穷

虽然女性具有很多理财优势,但容易冲动消费、不理性地过度消费、厌恶风险以及易受他人影响也是女性理财的软肋。对此,各家银行女人节时推出针对女性的理财产品也层出不穷。

招商银行河北省分行办公室负责人介绍,近日招商银行推出的一款理财产品,主打的就是“她”概念,女性客户可以购买专属女性的客户理财产品。据了解,此款为满足客户稳健投资需求,同时配合“三八妇女节”

节庆主题的,面向“金葵花”女性持卡人发行的五期招商银行“金葵花”“她”享系列高收益理财计划,最引人注意的就是“女性客户购买”,同时,三八前后,招商银行还将陆续发行多款专为女性客户设计的“她”系列理财产品。

业内人士告诉记者,相关调查显示,女性客户一般在家庭中执掌财政大权,而且信用记录比男性客户更好,自然成为银行的优质客户,随着经济的发展,女性的消费观念和理财投资能力已经悄然升级。

### 定位女性 打造女性专属银行卡

女性爱美,喜欢收集潮流时尚美丽的东西。因此,银行推出女性银行卡时,为了获得女性的认同,不仅在卡面设计上独具匠心,还在卡片材质选择上煞费苦心。不少银行卡优美独特的卡面设计、香味,以及与之相对应的女性特别服务等特点深深地吸引着女性客户。

比如招商银行与世界顶级时尚杂志ELLE联手,共同推出ELLE联名双币信用卡。此卡是一张只有女性才能拥有的摩登信用卡,不仅拥有时尚诱人的外观设计,同时还具备功能

齐全、优惠良多等特点,能完全满足现代都市时尚精明女性的各种需求,因而被称为成就女人完美生活态度的信用卡。

民生银行携手迪奥公司,在全国范围推出“民生女人花信用卡”,是中国首张异型女性主题信用卡。该卡从女性目标客群较为关注的衣、食、住、行、健身、时尚、亲子等多方面需求出发,注重带给客户实惠。

据专业人士介绍,一般来说发卡银行针对“女性卡”用户的消费特点,多与美容、健身、服饰等行业联手,组建起一个女性卡品牌支持网络体系,使女性客户在用卡消费时可享受相应的优惠。一些银行的“女性卡”还特设了女性专用网页,建起女性信用卡俱乐部,并定期为会员举办聚会活动,比如音乐会、会员沙龙、嘉年华会等。

招商银行有关负责人表示,女性卡的推出是银行卡个性化服务的具体表现,是市场细分的必然。而“女性卡”不仅是单一的消费理财工具,也算女性朋友时尚生活风格的体现。某种程度上说,个性化的银行服务,正在成为一种趋势,“女性卡”仅仅是这一趋势在某一方面的表现。

(摘自《中国新闻网》王聪/文)

## 克服“月光”心态 培养健康理财习惯

现在都市里“月光族”越来越多,尤其是以“80后”的年轻人为主,这些人消费观念超前,愿意用明天的钱来享受今天的生活。张先生也是其中的一员,不仅如此,他在结婚后依然保留了这个习惯,每个月的开销基本都要花光。在面对巨大的房贷压力和未来的支出增加压力时,他开始寻求专家的帮助。其实对于张先生来说,首先要做的就是克服“月光”心态,学习正确的理财观念,培养出健康的理财习惯。

从张先生的现状看,虽然目前他还和父母一起住,需要承担的支出压力还不小,但如果“月光”的消

费习惯不改变,一旦搬到新家后,家庭支出肯定会增加一大笔,那时再依靠妻子的收入,肯定就无法支撑家庭的正常生活了。幸运的是他已经认识到了这一点,妻子开始进行的基金定投就是一个不错的理财方式。不过仅仅依靠基金定投是不够的,克服“月光”的消费心态很重要。比如两年内购车的打算就需要暂缓,或者降低车辆的档次和价位,不然即使贷款购车,给家庭带来的财务压力依旧很大。

针对张先生目前的结余水平,60多万元的负债是一笔不小的压力。然而夫妻两人自己都没有购买商业保

险,却给儿子买了一份商业保险。这在理财观念上是非常错误的。一旦夫妇任何一方身患重大疾病或发生意外,都会对家庭产生重大的影响。因此现在马上要做的一件事就是给家庭添上足够的保障,正如理财师讲的那样,要给夫妻双方买上足够的意外和健康险。

身体上的亚健康可以通过培养健康的生活习惯来改善,投资理财同样如此。培养健康的理财习惯很重要。要培养健康习惯,要控制“行为”,而不是“目标”。举例来说,给生活的中长期目标办一份基金定投就是很好的理财习惯,如养老定投、

子女教育定投等等,这样既分散了短期的择时风险,一定程度上又可以强制自己执行投资计划。

其次,多元投资,不要把鸡蛋放在一个篮子里。再次,闲钱投资。投资的收益往往与风险并存,这就要求投资者一定要量力而为。当然,和任何事情一样,投资者首先要做到的是知己知彼,在投资之前做足必要的功课,并定期检查跟踪自己的投资品种,必要时寻求专业人士的帮助,让理财实现良性循环。

(摘自《今日早报》刘伟/文)

## 看故事学理财

### 存下第一笔钱是财富成长的种子

据说,巴比伦有位阿卡德,他算得上巴比伦最富有的人,很多人羡慕他,向他请求致富之道。

据阿卡德自己讲,他没富之前做的是雕刻瓷砖的工作。一天,一位富人欧格尼向他预订一块瓷砖,但要求在这块瓷砖上刻上法律条文。阿卡德告诉他,他愿意连夜赶制,天一亮就

可以完工,但有一个附加条件——请欧格尼告诉他致富的秘诀。

欧格尼欣然同意。到天亮时,阿卡德交上了刻好的瓷砖,欧格尼如约说出了他的秘诀:“富有的秘诀是在赚的钱里,一定要存下一部分。财富的增长就像树的成长,最先是一个很小的种子在发芽。第一笔

存下的钱就是财富成长的种子,一开始不管赚多赚少,总得存下1/10的钱来。”

一年之后,欧格尼作为顾客再次光临,他想知道阿卡德是否照他的话去执行了。阿卡德自信地说,他一丝不苟地按欧格尼的方法去做了。

故事中的阿卡德从有钱人欧格

尼那里得到了致富的秘诀,也忠实地执行了,就是把他赚来的钱都省下1/10作为他财富成长的种子。

试想,如果赚多少就花多少钱,日子一天天过,发财的梦很难有实现的那一天。

(摘自《生活理财网》邹华英/文)