

夏振霞:一位煤矿支架工的故事

□ 周燕

听到“夏振霞”的故事,就在心里琢磨:拥有如此女性化名字的该是怎样一位矿工师傅呢?

从山东兖矿集团鲍店矿井底车场到采煤面,有七八里路远。走到现场,汗水就已湿透工装。夏振霞顾不上喘口气,接完班就干起来。支架工的任务就是及时调整液压支架的位置,为煤机割煤创造好条件。夏师傅在两百米长的液压支架钢铁长廊里来回穿梭。他熟悉那些阀门、管路,就像熟悉自己的手足。每当他操纵支架“拉超前”时,煤屑、尘土就像暴雨一样在他四周落下。不一会儿,夏师傅的脸上就像涂满了黑色的油彩。在他的准确调节下,支架迅速到位,采煤机发出欢畅的轰鸣,煤流滚滚涌出。这就是对夏振霞的第一印象。

综采队的“宝贝”

综采队是兖矿集团鲍店矿的主采煤队,为兖矿的煤炭事业输出过无数个采煤方面的技术人才、专家型领导干部。参加工作30年的夏师傅一直在这个队干支架工。丰富的工作经验、强烈的责任心、任劳任怨的工作态度、对他人的真诚和淳朴,使夏师傅成为队里的“队宝”级人物,——领导信任他,职工喜欢他。别看他年龄大一点,在井下工作的麻利劲,比小伙子都强。接班,他往往是走在头里,第一个来到面上。下班,

他往往是收拾利落,最后一个离开。每当面上出现顶板破碎、片帮等险情,他总是冲在前面,凭着自己丰富的经验,一次次化险为夷。

都说干煤矿危险,可夏师傅干了近30年煤矿,在井下一点破皮伤都没出。安全上靠得住,技术棒人品好,他就成了队里带徒弟最多的人,大学生进队锻炼,一准是他手把手地带。他带出的徒弟,不少人干了区长工程师,成了技术骨干。“师傅很稳重,让人信任。技术他毫无保留。有时工作干得不好,他也从来不熊人,很疼我们,下井带好吃的也忘不了我们。”2009年毕业于山东科技大学采矿工程专业的付洋说起师傅,一脸的笑容和敬仰。

爱满家庭三代情

走进夏振霞的家,干净整洁、儿孙绕膝。在不管是老人还是子女都不愿意一起生活的今天,夏振霞一家却是三代人同在一个屋檐下,演绎着美满而幸福的家庭生活。

夏振霞是典型的矿工之家。三个儿子、两个儿媳都在兖矿这个大家庭快乐地工作生活。大儿子在该矿供电区干维修,二儿子在综采工区安装工,三儿子在济三矿工作。夏师傅在单位是老先进,几乎每年都评五好职工。他不仅自己努力工作,对儿子儿媳们也严格要求。每年一次的鲍店矿“五好职工”评选都是这个家庭备受关注的事情。因为,

夏振霞给三个儿子儿媳规定:谁得到矿上的五好职工奖励,他都要按照矿上的标准再奖励一次!在鲍店矿居委会工作的大儿媳已经两次得到了爸爸的奖励。她笑着说:“爸爸很认真地接过我的奖状,说是替我保管。给我奖金的时候我不要,爸爸说说到就要做到,你们下次得奖我还得继续奖励呢。”

老伴在矿上没有工作,一直悉心照顾夏师傅和一家生活。谈起夏师傅,她是一脸的心疼和感动。夏振霞从事井下工作28年从来没有缺勤旷工,工作虽然辛苦,但是生活中却乐观而豁达,无论是对自己的亲人还是邻里,无论是对同事还是陌生人,总是不遗余力地付出,不计较得失。冬天大雪之后,在他们居住的小区总能看到夏师傅扫雪的身影;老家的兄弟盖新房,他攒班回去自掏腰包做了三大桌子饭菜招待大家;过年过节,儿孙们的生日,他全部记着,每次都给孩子买礼物。

在这个家庭,每一位成员都互相鼓励和支持,保持着积极向上的精神状态,尊老爱幼更是表现在平常的每件事中。每当休班,老两口总要买鸡买鱼,家里像过节一样。儿子儿媳觉得和父母一起吃,不需要操心家务事可以更好地干工作,父母也觉得能够照顾小辈是一种快乐的付出。公婆对孩子们疼爱有加,但孩子们一回家,一定是忙里忙外,恨不得将所有的家务包下来,让父母休息好。10年里,婆媳关系亲如母女,融洽和谐。两代人之间,总有意见不一的

时候,但他们总是能心平气和地沟通。不少矛盾也都在一家人的忍让和宽容中悄然化解。

买房买车,“进军”城市

30年前,夏振霞刚到矿区下井的时候,矿工多,房子少。“屋里小半间,头顶能望天;四世同堂住,睡觉肩挨肩。”夏振霞在走过了15年的辛苦赶班路之后,在1997年分到房子。如今,随着矿工收入逐年提高,夏振霞一家已经在邹城市区买了三套房。大家伙都说:“老夏现在是‘煤矿包围城市’啊!”

到上世纪90年代,井下开始实行“定岗”制度,干什么活,挣什么钱;干多少活,挣多少钱。福利待遇向“苦”、“脏”、“累”、“危”工种倾斜,夏振霞和儿子们的工资收入增长进入“快车道”。2000年以来,煤矿出台一系列工资收入向一线岗位倾斜的政策,现在,夏师傅每年的收入能达到七八万元。

谈到现在的生话,夏师傅很满足,衣食无忧、日子舒坦。三个儿子每人城里一套房,每到休班,他和老伴就轮流到城里孩子们那里住。2008年,大儿子和三儿子都买了私家车。闲暇的时候,他或者去城外爬爬山,或者儿子开车拉他去附近的风景区游玩。嘿,咱也成为城里人了!夏师傅有时候就这样想。

轮胎销售淡季 每日发货超万条

红豆集团子午线轮胎销售开门红



近年来,红豆集团响应国家调整产业结构、淘汰落后产能的政策要求,提高产品竞争力的重大战略,优化资源配置,创新发展模式,加速企业的转型升级。轮胎作为红豆集团的四大支柱产业之一,近年来发展势头强劲,2011年更是一炮打响了开门红。

到2011年,公司新招60多名211本科大学营销人员,为扩产的200万套提前做好扩充市场的准备,保证销售走在产能的前头。与销售有关的工作,包括产品销售发货、担保发货、三包理赔管理、运费入账管理、返利结算冲账管理、合同管理、应收账款管理、市场信息调研、形象店申请、招牌店管理、大客户管理、顾客满意度调查管理等几个方面。在销售总监程金元看来,营销人员最重要的是做好开拓终端、管理市场、提升形象、配置资源等工作。

红豆工业区内一条由卡车排成的长龙,烘托着春节喜庆的氛围,也昭示着子午线轮胎2011年销售的开门红。目前为止公司就已经和经销商签订了30亿元的合同。刚过完年至今,每天的发货量都在10000条左右。2月8日到20日晚上,完成发货97547条。

在市场供不应求的形势下,销售的开门红需要产量的大力支持,所以从1月28号开始,80%的一线员工们都在春节期间加班加点,在别人放假期间坚持奋战在工作岗位上,使车间每日产能达到5000条。为此,公司以加工资、留厂补贴等奖励奋战一线的员工们。

除产量外,装货也是销售环节中重要的一环。一整卡车大概装300至500条,而三班制的装

(吴亚)

敖汉旗农电局部署2011年工作

近日,内蒙古敖汉旗农电局召开第一届第一次职工代表大会暨2011年工作会议,对“十二五”开局之年提出切实可行的目标和任务。全局职工代表、列席代表等共80余人参加了会议。

2010年,该局认真贯彻落实上级部门的决策部署,坚持服务地方党和政府工作大局,为全旗经济社会发展提供了安全可靠的电力保障,安全生产形势平稳;电网建设与改造加快推进,完成投资8100万元;经营能力显著增强,服务水平不断提升;财务集约化管理体系逐步实现;员工综合素质明显增强,薪酬收入进一步提高;“三个建设”进一步加强,企业又好又快发展态势逐步显现。

2011年,该局将全面贯彻落实蒙东电力公司和赤峰电业局一届一次职代会暨2011年工作会议精神,以科学发展观统领全局,以国网一流为目标,以安全生产为基础,以建设敖汉坚强智能电网为重点,以精益化管理为主线,以“三个建设”为支撑,开展“素质提升年”活动,实现“一个转变三个提升”,适应“三集五大”要求,努力追求效率和效益最大化,实现“十二五”发展良好开局。重点抓好五项工作。一是夯实基础,突出重点,确保安全生产持续稳定的良好局面;二是统筹规划,稳步推进,确保圆满完成电网建设任务;三是细化管理,强化考核,确保营销服务工作上水平;四是解放思想,转变观念,适应可持续发展新机制;五是以人为本,大力加强“三个建设”。

(宁永林)

稻花香集团董事长蔡宏柱赴京参加“两会”



3月3日下午,十一届全国人大代表、稻花香集团党委书记、董事长蔡宏柱启程赶赴北京参加十一届全国人大四次会议。

夷陵区人大常委会常务副主任张洪、龙泉镇委书记罗泽旌、龙泉镇常务副镇长高秉政以及稻花香集团总经理蔡开云等领导到机场欢送蔡宏柱进京参会。

蔡宏柱在机场对前来送行的领导和人民动情地说:“作为夷陵区的全国人大代表,此次赴京参会,深感使命光荣,责任重大,一定履行好代表职责,切实履行全国人大代表的权利和义务,积极建言献策,表达人民心声,反映社情民意,以饱满的政治热情和精神状态开好大会!”

在机场候机室,蔡宏柱见到了同行的全国人大代表、宜昌市委书记郭有明,蔡宏柱向郭有明汇报了集团发展情况并就两会提案进行了探讨。

袁林 摄影报道

实施深化服务 提高管理效能

晶牛微晶集团向各子公司致信承诺服务

为切实发挥好企业党政领导班子和机关部室的指导、协调、服务能力,进一步提高管理效能、促进企业发展,近日,晶牛微晶集团围绕“转变工作作风、提高工作效率,强化服务意识、提高服务质量”对各子公司、分公司实施深化服务行动。在3月4日该集团机关全体大会上,集团党委书记李庆江和总经理李冬贵代

表集团党政领导班子向各子公司、分公司致公开信,郑重承诺:一、班子成员、主要部室负责人手机24小时开机。二、集团各部室服务态度热情、办事高效,职责范围内的业务立刻办,与部室职责相关的事项,积极帮助协调解决。三、需研究的一般事项24小时内予以答复,复杂事项三天内予以答复。四、对基层员工和外

来群众来人来电实行对口首问负责制,谁接待来人,谁负责引办;谁接到电话,谁负责给予答复。五、如有服务态度不好,服务质量不高,人为因素影响工作效率的行为,对相关责任人一律视情节进行处理。同时,集团党政领导班子请各子公司、分公司和广大干部对承诺内容给予监督。

(苗红英)

古城酒业“两会”暨年度总结表彰大会举行

不久前,新疆第一窖古城酒业四届一次股东、三届一次职工暨2010年度总结表彰大会在奇台县奇台宾馆多功能会议厅隆重召开,古城酒业260余名员工参会,共同分享古城酒业2010的收获与喜悦,共同聆听古城2011的前景与蓝图,会上对2010年涌现出的先进集体和个人进行了表彰和奖励。

当日9点30分,以气氛热烈的士气展示拉开了大会的序幕,会议分换届选举仪式、总结报告、表彰先进、文艺演出四大环节。首先是古城酒业四届一次股东、三届一次职工大会的换届选举仪式,会上在7名候选人中,经过投票选出了5位新的一届董事会成员,在大会

上发表了精彩的就职演讲,由董事长周文贵带领进行了宣誓,将大会推向了高潮。接着,由新疆第一窖古城酒业董事长、总经理周文贵作了关于《树品牌增效益、求变革、促发展、全面增强企业核心竞争力》的工作报告,营销总监汤学源作了关于《营销市场分析报告》、财务总监许秀莲作了关于《2010年财务预算执行情况和2011年财务预算(草案)的报告》、工会主席杨国华作了关于《2010年监事会、工会工作报告》。

此次大会表彰的古城酒业优秀员工,有在一线的营销人员,有生产线上的一线员工、先进集体、先进班组、优秀共产党员、优秀的中层干部、优秀青年工

员团等。受到表彰的集体和员工不但会获奖励鲜花、奖杯和奖金,还会获得到山东等地外出参观旅游的机会。

古城酒业自2007年以来,每年派优秀员工参观、学习全国各地的名优企业来丰富员工的阅历和专业技能的提升。目前,参观的各大名优企业有五粮液集团、茅台集团、剑南春集团、洋河集团、汾酒集团、河套老窖等。大会上还重点表彰了2010年11月荣获“国家级白酒评委”的生产总监助理陈萍、技术骨干陈艳梅,并每人给予3000元的奖励。古城酒业把慈善捐款列为总结表彰大会项目,与会的265名干部、员工

共捐出现金21000元。目前古城酒业的慈善基金已达60万元。

周文贵董事长、总经理指出:“一个企业的壮大,人才是关键,我们员工有多大的梦想,我将为他们搭建多大的舞台。”大会表彰现场还穿插了由古城酒业各部、车间组成的四个合唱团的《美丽的奇台》让大家沸腾了起来。最后在古城酒业青年团员表演的手语操《谢谢你》的感恩之情中,本次大赛落下了圆满的帷幕!

(胡慧敏)