

企业走出去,开拓新的市场,势在必行。

# 桥头堡给力 南宁商企抱团闯世界

□ 王秋香 黄登

随着中国与智利自由贸易协定的签署和正式生效,中国与南美国家的贸易与投资逐渐发展,方兴未艾。近日,10多家来自广西南宁市机械设备制造、纺织品工艺等行业的20余位企业负责人齐聚一堂,共商如何开拓南美新兴市场。

实际上,南宁本土的企业五菱桂花、广发重工等技术实力雄厚的企业产品已经进入南美。南宁市的机械制造、食品加工等方面具有良好的优势。

## 新兴市场投资环境被看好

近年来,随着中国与智利自由贸易协定的签署和正式生效,中国与南美国家的贸易与投资逐渐发展,方兴未艾。巴拉圭中国商会副会长、南宁国际商会顾问邱鲍杰女士介绍,南美国家交通便利,矿藏、森林和水产资源丰富;而处在南美的巴拉圭、智利等国家政治局面良好,对外商态度和



善,非常欢迎外商到当地进行投资,具有较为稳定的投资环境;当地农业、畜牧业较为发达,而工业发展相对来说较为薄弱。

由于经济技术等条件制约,南美国家当地的机械设备制造业、食品加工生产等行业发展较为缓慢,但由于南美市场与中国距离较远,目前面临市场竞争压力还比较小,且当地对此类产品的市场需求量较大,故市场发展潜力巨大,具有投资价值。

“目前,南宁本地‘走出去’企业越来越多,但许多企业仍然瞄准的主

要是欧美、美国、日本等发达国家市场。”南宁国际商会会长谭漓认为,“南宁企业开拓新兴的南美市场,具有很大的发展空间。”

## “进军”南美市场商机多

实际上,南宁本土的企业五菱桂花、广发重工等技术实力雄厚的企业产品已经进入南美。南宁市的机械制造、食品加工等方面具有良好的优势。企业“走出去”,开拓新的市场,势在必行。

邱鲍杰女士认为,在南美发展矿石、电力、五金、服装等行业,都具有很好的市场前景。她建议,南宁企业力求突破原先只是通过做“中介”的贸易商、产品输出者的模式,应该在当地设厂,利用当地自然资源、劳动力资源,让产品销往本地及国外,努力成为供应链的生产者和组织者。

南宁某工贸有限公司总经理梁宁听了介绍后,表示很有意向前往南美开拓市场。“公司目前在欧美开拓的市场越来越收缩,开拓新的市场势在必行,南美就是一个很不错的选

择。”该公司意向通过加工帽子、家具等加工贸易行业开拓南美市场。

很多企业负责人也瞄准了南美的医疗器械、消防器材、机电产品等市场。“南美目前市场潜力很大,商机很多。公司将进一步对当地市场进行深入考察后,确定如何开拓南美市场。”南宁市高立工贸有限公司机动车部副经理林向东表示。

## 商会“牵线搭桥”给力企业

“国内企业若要到南美国家进行投资,首先要克服语言沟通上的困难,要引进更多的西班牙语人才,以便更快地融入市场。”邱鲍杰女士提出,另一方面是南宁企业与南美当地的政策、法律、经济、文化等存在差异,企业对南美当地情况的不了解。

针对此情况,南宁国际商会会长谭漓表示,南宁市国际商会将牵线搭桥聘请对南美当地情况比较了解的人士当企业的投资顾问。针对南美市场,商会将建立相关的信息网站,收集南美投资方面的资料发布到网站上以方便有需要的企业查询,并进行跟踪服务。

谭漓表示,今后将更多地发挥商会优势,利用商会顾问的资源,更好地为会员企业与国外的商协会及企业搭建沟通交流的平台,而南宁的企业应该抓住机遇、积极探索,大胆“走出去”,努力把企业做大做强。

简讯 | Jian Xun

## 中国食品土畜进出口商会 组团考察霍山羽绒产业

3月3日,中国食品土畜进出口商会会长边振湖率团到安徽省六安市霍山县考察羽绒交易市场、生产基地及龙头企业。该市副市长王安义、副县长李燕陪同考察。

边振湖一行察看了中国羽绒交易市场、安徽一隆羽绒有限公司,对霍山县羽绒产业的建设给予充分肯定。边振湖指出,霍山发展羽绒业具有良好的市场前景和广阔的发展空间,要在技术水平和规范化上下功夫,充分发挥自身优势,努力开拓国际市场,增加外贸出口;要做大做强羽绒加工企业,打造出中国的国际品牌,不断提升在国际市场上的地位和竞争力。

(陆安)

## 长春招商引资全面推进 签约多省驻地商会

近日举行的长春市招商引资恳谈会暨合作协议签字仪式活动中,长春市与上海市政府驻东北办事处、广东省政府驻东北办事处、山东省政府驻东北办事处共同签署了经济合作框架协议;与吉林省广东商会,长春市温州、永康等商会签署了“招商引资委托协议书”,力争进一步发挥外埠驻长机构、在长商会的桥梁和纽带作用,推动招商引资工作上台阶。

近年来,外埠驻长机构、商会长春招商引资过程中扮演着“主力军”的角色。目前,全市已有外埠在长商会16家,外地政府及企事业单位驻长办事处机构530家。

(商务)

## 香港中华厂商联合会 组团赴皖寻商机

今年,安徽省将举办多场大型经贸合作活动,其中,香港四大商会之一的香港中华厂商联合会将组团赴皖举行经济合作考察。

香港中华厂商联合会和香港工业总会、香港总商会、香港中华总商会等并列,为香港四大商会之一,该会创立于1934年,为香港最大及最具代表性的非牟利工商团体之一,拥有各行各业会员超过3000家。据悉,目前,香港中华厂商联合会已敲定将于年内赴皖进行经济合作考察。

此外,今年7月份,广东省党政代表团暨大型经贸代表团也将有望来皖考察。此次考察也是安徽省党政代表团去年10月份赴粤举行皖粤合作交流座谈会的一次回访。

(陈国志)

## 福建晋江市总商会 投资公司首亮相

日前,由晋江市总商会牵头组建的晋江市总商会投资开发有限公司(以下简称“晋总投资”)以近10亿元成功入驻八仙山公园,并拟将其打造为世界生态公园社区。

作为晋江城市发展的重要配套设施,八仙山城市生态公园建设工程已全面启动。业界人士认为,八仙山公园在完善城市功能、塑造城市景观、拓展市民休闲活动空间、构建新型城市商务平台、进一步提升城市品位和综合竞争力,以及增强城市对规模企业和高端人才的吸引力方面发挥巨大作用。

晋江市总商会投资开发有限公司,是一家由晋江市总商会牵头,晋江前十名纳税大户及多家知名品牌企业联合组建的房地产开发企业,资金实力雄厚。需要关注的是,在这一团队中,不少股东较长时期从事房地产开发,具备专业的房地产开发经验。此次,晋总投资首次公开亮相即着手开发八仙山公园高端商住项目,备受市场关注和期待。

(肖唐)

中国机电产品进出口商会有关负责人说,在全行业有力应诉的同时,企业积极尝试多种解决途径,通过中欧企业间合作化解摩擦,成为数据卡案取得突破的关键。

## 应对贸易摩擦 警钟仍需长鸣

□ 王优玲

欧委会3月3日发布公告,应申诉方比利时Option公司申请,欧方终止对我国数据卡反倾销、反补贴调查。对此,中国机电产品进出口商会有关负责人3日表示,中国机电产品进出口商会作为我国通讯产业的代表,对相关应诉企业取得的胜利表示满意。但是,我国高科技企业应对贸易摩擦的警钟仍需长鸣。

该负责人说,随着我国高科技产业国际化步伐的加大,随着部分高科技产品在国际市场中竞争优势的加强,伴随而来的高科技领域国际贸易摩擦风险也在不断加大。数据卡案的妥善解决,为和平化解中欧贸易摩擦提供了良好范例。

他说,在全行业有力应诉的同时,企业积极尝试多种解决途径,通过中欧企业间合作化解摩擦,成为数据卡案取得突破的关键。此外,通过对欧盟数据卡三案的应对,也让我们认识到,我国高科技企业在大力加强产业创新、加快“走出去”的同时,也应进一步加强与当地产业界的交流合作,以期共谋发展、互利共赢,创建和谐友好的投资环境。

### [新闻链接]

欧委会发布官方公告称,此前,应比利时政府申请,欧委会已于2011年1月26日终止对我数据卡保障措施调查。至此,欧盟对华数据卡贸易救济调查三案全部终止。作为中欧高科技产业贸易救济第一案,最终在各方共同努力下,通过业界合作方式得以妥善解决。既化解了双方贸易摩擦,又通过业界合作实现双赢。

自2010年6月30日起,欧委会针对我数据卡先后发起反倾销、保障措施和反补贴调查。针对同一产品“三案齐发”,这在欧盟贸易救济史上也尚属首次。在立案开始,我国政府就对欧盟此种做法表示严重关切,并保留在世贸组织规则框架内采取措施的权利。中国机电产品进出口商会也代表涉案行业,强烈呼吁欧方客观公正地处理该案,维护中欧正常贸易秩序。

行情 | Hang Qing

## 长白山人参批量进入台湾市场 签亿元贸易合同

□ 张天虎

吉林省人参商会会长丁维连3月7日向记者介绍,根据去年与台湾长白山人参销售代理商签订的贸易合同,未来3年,吉林省将向台湾销售金额达1亿元人民币的人参产品。

丁维连介绍,台湾是人参产品的重要销售区。2010年,吉林省人参商会组织省内人参企业销往台湾地区的人参约有80余吨。但由

人参主产区,吉林省山参的产量、人工栽培人参的面积、单产和总产量均居世界首位,人参产量占全球产量近七成。

丁维连介绍,台湾是人参产品的重要销售区。2010年,吉林省人参商会组织省内人参企业销往台湾地区的人参约有80余吨。但由

能大批量进入台湾市场。

2009年,吉林省人参商会发送台湾的长白山人参样本通过了台湾有关部门的农药残留、重金属检验,这意味着吉林省人参大批量进入台湾市场的渠道更加畅通。

丁维连介绍,2010年,吉林省人参商会与台湾代理商签订贸易合同,在未来3年内,将会有价值1亿元的长白山人参进入台湾市场。

丁维连表示,今年,商会将根据市场需求,循序渐进的扩大长白山人参在台湾的销售渠道。

目前,吉林省“人工种植人参进入食品”试点已经获得国家批准,这是中国首次允许人工种植人参可以进入食品,近30种人参食品有望于5月份正式上市。丁维连表示,人参进入食品将会进一步推动吉林省人参产业的发展。

风向 | Feng Xiang

## 商会搭桥梁 企业迈开步

### 美中商会洛杉矶建中国服装鞋包展贸城

□ 陈琳琳

3月6日,美中国际商会在广州接待首任美国华裔市长、香港国际投资总商会名誉会长黄锦波,邀请其担任美中广东商会副会长兼高级顾问。商会会长张铁流表示,美中广东商会正在打造美国洛杉矶中国服装鞋包展贸城,希望团结美中企业家及各界友好人士共同促进美国和中国各地企业,扩大经济技术合作。

张铁流向记者介绍,鞋包行业

在广东发展30多年,已具备了良好的产业基础,如今进军国际市场正是良好时机。之所以选择洛杉矶,因为此地是辐射全美及中南美洲国家和地区最主要的进口商品集散中心。当地居民不仅有最强的购买能力,也最容易接受亚裔商人和亚洲品牌。除了美国,也可以进军附近的中南美、南美洲等新兴市场。他表示,入驻展贸城的中国企业将享受政府的鼓励和优惠政策以及美中广东商会组织的管理团队的专

业服务,租户将在工作、经商、生活等各方面享有有力保障和支持。

黄锦波认为,美中广东商会对想前往美国开拓市场的企业来说是个难得的桥梁,其将提供多种服务方便广东企业“走出去”拓展海外市场。他认为,广东很多企业一开始的品牌的定位就比较欠缺,导致多年来竞争力不足,仅靠外贸订

单做生意,在国际市场的基础十分不稳固。现在应当抓住机会,帮助企业树立国际品牌。

据商会会长张铁流介绍,除了皮具箱包产业,美中广东商会接下来还将进军的行业包括汽配、家具等。其中,美国洛杉矶安大略广东汽车配件及用品展贸中心预计将于今年5月试业。

区域 | Qu Yu

## 五金产业拓展北方市场 天津优势得天独厚

□ 伍姣

天津作为中国北方重要的五金市场,一直就是中国大地各五金商家必争之地,尤其是党的十六届五中全会正式将天津滨海新区写入“十一五规划”之中,天津的五金行业更是迎来了千载难逢的新机遇。

区位优势

天津地处环渤海经济区的核心,连接东北、华北、西北和华东,外邻日韩。天津港是中国与世界上最主要的物流通道,“三北”腹地的大量物资从这里向世界集散,独特的区位和交通优势使其成为北方最重要的物流中心和经济中心。

随着京津冀一体化进程的加快,天津的定位进一步明确,更多工

业企业将从北京、河北等地向天津集聚,同时,日益成熟的商务环境和相对低廉的运营成本,将吸引大量五金生产商、贸易商涌入,成为环渤海区域五金集散的重要基地。

主流商圈

南开区是天津市最集中的五金电商圈。除了有百年形成史的南马路五金城外,另有两大著名的五金交易市场:一是大五金交易市场,即金属材料交易市场,该市场和广东广佛、江苏无锡并称中国三大金属材料交易市场之一。二是长江道汽贸一条街,聚集了全市90%的汽车五金交易。一直以来,三大市场结合紧密,互补互动,形为了全国范围内不可多得的特色财富商圈。

2005年,天津市、南开区两级政府从发展市场、带动区域经济的战略出发,正式确立了“以新南马路五金城为龙头,以金属材料交易市场和长江道汽贸街为依托”,规划发展南开五金机电经济圈的战略布局,拟将南开五金机电经济圈建设成为环渤海区域中重要的五金机电物流板块。

交通优势

天津外环线和快速路与京沈高速公路、京沪高速公路、津保高速公路、唐津高速公路紧密相连,快速通达东北、西北、华北、华东。另外,通过京津塘高速公路、津冀高速公路、津晋公路及积极建设中的京津塘高速三线,建立与北京、张家口、呼和浩特、包头、山西等地

的便捷联系,为五金产品的大流通创造了非常有利的条件。

工商联界

天津市工商联五金商会成立于2002年9月25日。天津市工商联五金商会是天津市工商联领导下的五金、机电行业的民间组织,是五金、机电界人士联系政府的桥梁和纽带。是工商联界行业自己的组织。商会现有会员148家,涵盖了天津具有经济实力和知名度较高的商家和厂家。

商会自成立以来,举办了全国各地的各种类型的商品展览会、商务洽谈会、商务联谊会等一系列的活动,使商会开拓了活动的领域,沟通的商务渠道,使众多会员收益。

