

给力“桥头堡” 在滇川商投资逾千亿

□ 马 蕊

据初步统计,在滇川籍人士近300万人,累计投资超过1000亿元。川商在滇踊跃投资,与四川商会卓有成效的“桥梁”作用紧密相关。

据了解,云南省目前已成立四川州、市、县商会、川渝商会共25家,其中仅昆明市就有16家,共有会员2000多家,会员企业涉及房地产业、商业、金融业、工业、广告业、旅游业、农业、IT业、科技行业、服务性行业、建筑业、水电业等行业,逐步壮大了商会的组织实力。

为促进会员之间、银企之间的合作,商会已组建了“云南川商投资有限公司”、“云南川联投资有限公司”,以及正在筹建之中的“云南川商融资



担保有限公司”、“川商阳光基金”、“川商财富中心”、“川商总部基地”、“川商家园”、“云南川商太平园区”等项目。积极促进工商银行、农业银行、民生银行等银行与会员单位采用多种方式的合作,解决会员企业融资需求,已获得累计授信100多亿元。

今年是“十二五”开局之年,商会将遵循“智慧四川人、服务全世界”的理念,紧紧围绕党和国家工作大局,紧紧围绕川滇两省工作大局,结合商会实际,按照云南省委政府的统一安排部署,抓住桥头堡建设重大机遇,巩固提升传统产业,大力发展新兴特色产业,加快推进会员企业经济结构调整,深化改革开放,保障和改善民生,促进经济平稳较快发展及社会和谐稳定。

会长访谈 | Huizhang Fangtan

燃烧激情 打造长青商会

——访南京安徽商会会长陈广川

□ 陆春花

走出位于南京市汉中门大街123号11楼的电梯门,“南京安徽商会”几个大字映入眼帘。吸引记者的是右手边的一条长廊,两边的房间门头分别印有“会员部”、“律师室”、“主题服务部”等字样。走廊右手边的会议室里,“在宁异地商会秘书长工作经验交流会”正在这里举行。

贯穿创新型思路

“‘为会员服务,协助和支持会员做大做强’的精神,根本是为了将在宁的单个徽商企业的优势转化为徽商的群体优势,为了将徽商的群体优势服务于徽商的企业发展,也为了更好地反映徽商群体的利益诉求。”会上,南京大学资产经营有限公司总经理、南京安徽商会秘书长周晓汉介绍了商会的创新型思路。

据介绍,商会同时建立了7类会

员主题服务部,每个服务部都有2-3名常务副会长或者副会长作为负责人,由秘书长或者常务副秘书长作为具体的牵头人,每个部门还有1-2名具体的工作人员。“要发挥大家的群众热情,大家都有意愿为商会服务。”江苏省同曦投资发展集团有限公司董事长、南京安徽商会会长陈广川表示。

金融服务部主要是为会员提供更加便捷合理的融资服务,目前与徽商银行、工商银行等为商会的会员出台了针对性的产品。法律服务部是为了更好地为会员企业提供法律支持和法律援助。“自从商会成立以后,就不断地接到会员有关法律方面的问题。”周晓汉表示。还有公共关系服务部、投资发展服务部、供销服务部、人力资源服务部、品牌推广服务部等。

“虽然每个服务部都分工很明确,但整个商会的工作都是连在一起的,所谓分工不分家。”周晓汉说道。



打造共同的平台

“我们成立南京安徽商会的意义是为了构建一个属于南京徽商的平台,实现许多在宁徽商共同愿望。我们的宗旨就是为商会会员服务,协助和支持会员做强做大,为苏、

皖两地经济建设做出更大贡献。”陈广川介绍说。

南京市安徽商会同时拥有自己的网站,发布一些供销信息、商会新闻和项目合作信息;商会简报也同时开辟出供求信息专栏,为大会会员搭建产品供销平台,请广大的会员积极参与进来,通过商会开拓产品渠道,扩大产品市场。

另外,为了增强战斗力和执行力,结合商会实际,制定了商会的主要章程和制度。包括南京安徽商会秘书处的行政管理规定、员工手册、行政劳动人士管理规定以及财务管理规定等。“这些都是反复推敲,借鉴一些企业的经验制定的,我们每个新员工都要作为劳动合同的附件去学习。”周晓汉介绍。

发挥优势资源

“商会成立之初,我们确定了3个部门,办公室、会员部和主题服务

部。运转一个多月之后,就发现了问题,分工不明确,职责不明确。随后,我们将主题服务部的7个工作组直接升部,将这7个工作组的工作做到位,让会员满意。商会基本工作建设之后,我们开始建立工作制度。制度建设一定要务实、有效和先进。如果制定的制度很常规、一般,就失去了先进的基础。建立制度的同时,我们要建立一个完整的档案,才能将商会工作完善。去其糟粕,取其精华,为今后的商会发展做好借鉴。”陈广川介绍。

陈广川表示:“要做强长青商会,始终保持一种旺盛的热情,将商会一步一步推向高点。”7个工作部的专题会议每月一次,解决会员问题;将不同行业的会员整合,帮助他们去提高,依靠龙头企业,带动上下游会员企业发展,发挥产业链优势,壮大徽商事业;此外,商会还将整合会员拥有的投资担保公司、律师事务所这些资源,发挥整体优势,服务会员。

蜀商作为一个独特的商业群体,也是一种与不同的文化现象,是蜀文化的重要组成部分。千百年来,蜀商的足迹遍天下,开辟千里栈道、茶马古道、蜀布之路、南方丝绸之路,美名传四海。现在,世界蜀商走南闯北、四海为家,更是赢得了良好的口碑和经济实力、影响力。

解读 蜀商商业精神

□ 张世祥

当代中国第一位有影响力的首富刘永好;中国股市第一个上市的民营企业永嘉集团董事长夏朝嘉;中国股市中小企业板第一个上市的民营企业海特集团董事长李再春;全球最大的鱼饲料大王刘汉元;全球最大的锌资源大王刘沧龙……蜀商的代表不胜枚举,谈起蜀商的优势,温州四川商会秘书长潘世军说:“巴蜀文化对蜀商有着深刻的影响,蜀文化在与各种文化的交流与交融中,养成涵化一切文化的特质,这促使蜀商形成了高度开放吸纳的精神。”

蜀地是中国道教的发源地,蜀商以“大道无为”为根本经营方针,注重人性要求,依循自然的法则,大力发展生活事业,以商贸提供生活之舒适、自然、和谐与方便,养成了蜀人讲求生活质量、生命质量、健康质量的性格。蜀商精神既有尊重自然,重视和谐的一面,也有与时俱进,适应激烈的市场竞争的一面,蜀文化的浪漫主义精神赋予了历代蜀商不拘一格、自由想象、灵活多变,纵横驰骋的经商思维方式。“正本清源,大道从简,开拓创新。”谈及企业该如何在未来做大做强,潘世军如是说,“四川商会也着眼未来,能够做到全球联合,大家相互学习,共同提高,共同发展。”

虎门新地标: 70 层商会大厦

记者近日获悉,规划了10多年的虎门商会大厦(暂定名)有了最新进展,项目将选址虎门市官涌南路与新旧百达路交界处地块,投资达20亿元,拟建70层,三年内完成建设并投入使用。

一直以来,虎门的民营企业家们渴望有自己的“根”,建设虎门商会大厦的呼声很高。虎门民营商会会长张佛恩表示,虎门商会大厦将由民营商会投资建成,以期为虎门的总部经济发展作出应有的贡献。

据有关人士介绍,虎门民营总部大厦建成后,不但超过现有的虎门第一高度黄河中心,还有望超过目前的高度为68层的东莞台商大厦,而成为东莞最高。(胡建勋)

抱团发展能让川商们实力更大、影响更大、机会更多、发展更好,而这种联合投资的模式也开创了一种全新的投资理念。

搭平台激活民间资本

□ 何春梅

最初引起外界注意的,是那串数字:2010年10月,20余家四川知名民企共同出资组建四川川商投资控股公司(以下简称川商投资)。公司一期注册资本金10亿元,计划未来3年内将投资规模扩大到200亿元,未来5年达到500亿元。

自发抱团

虽然,民营企业公开抱团的现象越来越多,但投资规模如此之大,且由地方民企自发组织,并不多见。好奇之后,人们关注更多的是:如此巨额的资金主要将投向哪里?由谁来操盘?公司发展方向为何?

“第一次讨论董事怎么选,投资方向等,大家还吵了起来。争得最厉害的是那些要求署名的董事。原因是董事席位有限,而大家又都是成功企业家,都想积极参与。”一位参会者向记者详述了现场的情形。

虽然争议颇多,但川商投资的高层人事安排最终还是在去年11月底



敲定。宏达集团董事局主席刘沧龙担任川商投资董事长,蓝光集团董事长杨铿、金骊集团董事长温开金以及迈普集团董事长花欣担任副董事长,另设三名董事。四川豪吉集团董事长严俊波担任川商投资总裁。

目前,川商投资的10亿元一期注册资本金已到位,位于成都市人民南路

南延线的川商大厦将成为其首个实体投资项目。而股权投资、金融投资则是川商投资未来发展的另一个主攻方向。

“本来只是想组织几家川企合伙做生意,没料到这一想法颇合众意。四川省工商联介入以后,越来越多的川企加入其中。现在省工商联的领导还

建议下面23个市州都成立类似的公司,然后由川商投资进行控股。”川商投资董事会一位高管向记者表示。

“蓄谋已久”

“变化挺大的,根本没想到会有这么多人参与进来,也没想到会这么受重视。”当川商投资被当作全国范例被各省市“学习”后,川商投资的发起人之一、海特集团董事长李彪向记者感叹。

川商们打算联合起来干点事其实“蓄谋已久”。李彪就经常和温开金等人一起交流此事。终于,去年,李彪和温开金、花欣等企业家在一次赴新加坡考察归来后,比较可行的想法被正式提出。“要做就做大。做大之后,才会有更大的发展空间。”

很快,这一提议得到了包括新希望集团刘永好、宏达集团刘沧龙等其他川商的支持。

在将川商“抱团”的想法上报给四川省工商联、省委统战部之后,川商们得到的答复是支持。不仅如此,省工商联在川商投资接下来的组建和沟通工

作中,还肩负起了主导作用。四川省工商联党组书记钟家霖肯定了这种“抱团”行为,认为川商投资的成立,“为民间资金搭建了便捷平台,既能吸纳投资又可以从事投资,有利于激活民间资本,也有利于解决融资难的问题。”

在省工商联的支持下,越来越多的川企参与了进来。李彪介绍说,有的企业甚至把全部资金都投了进去,这样一来,原来的企业就完成转型了。川商投资还能起到先进带后进的作用,一些有闲钱却无处花的企业也有了出路。

2010年10月中旬,川商投资在“第二届川商大会”上揭牌。全国首个由民营企业发起并筹建的经济组织——川商投资应运而生。

野心勃勃

以往,浙商、温商的“抱团”天下闻名,尤其在金融方面,更是独树一帜。于是,有观点提出,川商投资最终的模式与道路是否会与浙商、温商类似的组织殊途同归?

显然,与规模的“没想到”相比,模式已经被操盘者们深思熟虑过了。

在李彪眼中,川商投资不同于浙商、温州商会的“抱团”模式。“他们的组合很灵活,通常是在不同的时段和商机中,采用比较松散的方式随机组合”。而川商投资则是通过统一的企业运作方式,有方向有宗旨,更规范。

有业内人士分析认为,川商投资的最终目标可能是办成“川商银行”。“一旦将这种模式延伸到地州,就像组建了一个庞大的川商体系一样,之后再再次涉及PE、VC、金融担保等业务,那时的川商投资实际上就是一个准金融控股集团。”类似观点指出,这正是浙商银行目前的发展模式。

据川商投资的高管介绍,未来川商投资的“野心”还不止于此,不仅要四川、全国布局,甚至会到海外购买资产。

不过,虽然期待众多,但川商投资毕竟刚刚成立,还未试锋芒。未来的路到底怎么走,如此众多的个体参与后的操盘问题、如何平衡各方“小利”与企业发展“大利”、如何实现企业与地区同步发展……对于诸多问题,一切还是待解之谜。

