

商界“推手” 助推城市变革

潍坊异地商会组织发展壮大



潍坊市温州商会2011年迎新春联谊酒会现场



潍坊市台州商会正式成立距今已有近5年时间

□ 何宪德

从2003年潍坊市首家异地商会——温州商会挂牌成立算起,几乎每年都有新的异地商会在潍坊扎根,2005年,台商协会成立;2006年、2007年、2008年,分别是河南商会、浙江商会、莆田商会成立;2009年,江西、聊城两家商会同时在潍坊成立;2010年,除了已经挂牌的川渝商会外,福建商会筹备办公室、泉州商会筹备办公室、临沂商会筹备办公室也纷纷成立,他们都将揭牌时间选在了2011年,商会之风愈吹愈劲。

在这座城市里,外地商人已经发展成为不容忽视的经济力量,而商会是他们抱团、聚堆的“娘家”。来自浙江商会的统计数字显示,目前,在潍坊经商的浙江人已有6万多,投资过亿元的企业就有10多家,产值千亿元以上。在潍坊的河南商人已有1万,注册企业1000多家,投资领域涉及房地产、家电、通信等多个行业。潍坊市温州商会会长陈王浦也直截了当地告诉记者,他专门去工商部门咨询过,2万温州人在潍坊投

资创办的各类企业大约有3000家,营业额500亿以上。

商会不差钱
打个电话,就能筹到亿万资金

一个商会的力量有多大?当记者见到潍坊温州商会会长陈王浦时,他刚刚从贵阳回到潍坊。“刚参加了全国温州商会年会,这是每年一度的温州商人们聚首论道、剑指江山的‘英雄会’。”陈王浦告诉记者,2万温州人在潍坊投资创办的约3000家各类企业,一年的营业额超过500亿,利润保守估计也得20亿。“温州人踩踩脚,潍坊经济也得颤颤腰。”曾有市领导这样点评在潍经商的温州商人。而这些实力雄厚的温州商人几乎都是温州商会的理事、会员。

那么,温州商会的力量到底有多大?

陈王浦说,商会会员拿到项目后,只要到商会走一趟,需要资金就能轻松搞定。“数亿资金通过入股的方式在数日内聚集,已是并不鲜

近年来,一个个异地商会扎根潍坊。从眼镜、五金、婚纱摄影到外贸、酒店、家居建材等行业,温州商人、宁波商人、河南商人、四川商人……他们从不同地域齐聚潍坊,他们背后又有一个共同的身份:商会会员。

商会靠什么凝聚了一批批商业精英?一个商会的力量有多大?潍坊市温州商会会长陈王浦说,与时俱进的商会组织,已成为一股不可小觑的经济力量,它不但成为民营经济发展的有力推手,也成为推进城市变革的活跃力量。

见的温州故事。遇到项目,几个人一商量觉得可行,需要多少钱算个账,几个电话打给常务副会长、副会长,经常情况下,四五个电话打出去,1个亿的资金就到位了。”

如果商会内部还筹不起来,还可以向外地温州商会等兄弟商会求援,“你要知道,电话打过去,不是给某一个人,而是一个商会”。而温州商会背后还有成千上万的温州人。

“温州人现在根本不缺钱,就缺值得花钱的项目。只要是好项目,不愁找不到钱。”陈王浦说,如果他们看中一个好地盘,光用这上千亿两的白银就可以砌出一幢高楼大厦来。

会员拆借不打借条
同乡面前,信用更“值钱”

岁末年初,一些企业出现资金

链紧张的局面,但浙江商人基本不存在这个难题。“过冬”不贷款,缺钱找老乡,这是“外人”对浙江商会内部会员短期拆借的生动说法。

不久前,有位老乡打电话给潍坊浙江商会当家人黄金梁,说银行过户需要300万短期拆借。没多问细节,连借条也没打,黄金梁就直奔银行,解了老乡的燃眉之急。浙江商会如此,温州商会、泉州商会内部这样的例子也举不胜数。

靠着这种诚信体系,商会企业度过了一次次考验。黄金梁告诉记者,在商会里把大家联系在一起的纽带,除了利益外,更重要的是亲情、乡情、友情。在同乡面前,会员大都极重面子,“做生意以做人为主,人品最重要。一旦失去信用,在圈子里立不住脚,再做事情的可能性就很小了。”

潍坊浙江商会秘书长、原潍坊驻深圳办事处副主任苏同才告诉记者,商会也具有了自我管理的功能,对于逾矩的人来说,商会会在内部进行通报,“一旦被同乡唾弃,后果比政府给予处罚还要难受。”所以,即使商会成员之间即使不打借条,彼此也会一直恪守还款约定。

商会各有“势力范围”
抱团经商,小民企抱团成巨人

商会彼此之间似乎划有“势力范围”,比如说,福建人在潍坊地产界颇具号召力;而温商在低压电器、包装方面拥有话语权;浙江商人则扎堆在五金、机电方面。陈王浦说,“温州人喜欢扎堆不仅是到一个地方聚堆经商,还包括在一个行业内彼此分工协作,他们就这样共生共存共荣。”

“温州人爱抱团,哪里有商机,亲朋好友老乡们‘一窝蜂’上,更可贵的是内部不争斗,有钱大家赚”。陈王浦透露,“做五金机电贸易的都是乐清,做纺织的都是永嘉的,做服装贸易的基本上是瑞安人。”

陈王浦向记者“揭密”了商会的运作方式:如果发现了一个项目,可以在商会会议上让大家认筹,如果



谁想干董事长,谁就出大头,那个为该项目出资最多的人就是大股东,其他出资的人也都是项目的股东。而在平常的项目中,也可以进一步参股,这样就形成了“你中有我,我中有你”的关系。

小民企抱团成巨人,左右着国内甚至国际市场的走向,而让他们抱团团儿的,则是商会这只无形的手在操纵着。

把潍坊当成“故乡”
慈善让他们与潍坊更“贴近”

商会的强大力量,经商如此,行善也不逊色。

在台州商会的账单上,记者注意到,其支出中捐赠社会公益事业款项超过30万元。会长潘昌虎说,通过公益事业,商会提升了形象和社会影响力,慈善也拉近了商会与潍坊市民的距离。

“台州商会已与青州、临朐等地的中小学建立起了长期资助关系,结成了对子。”潘昌虎说,今年,台州商会还将成立一个专门的基金会,以帮助更多急需救助的人。

而在温州商会,陈王浦告诉记者,由商会会员自发捐助的助学金已有几十万元,主要用于资助昌乐和临沂两地的贫困学子,上百名贫困学子从中受益。

“几乎每个商会都有慈善基金,从十几万元到几十万元不等,已经成为促进潍坊慈善事业快速发展的重要力量。”潍坊市工商联有关负责人说,除了捐资助学,在爱心助残、慰问孤老、慈善义拍等活动中,也总有商会的身影。

政企桥梁 | Zhengqi Qiaolang

甘肃粤商
去年投资达68亿

过去的一年,在甘粤商不断拓展发展领域,加大招商引资力度,全年投资总额达684亿元,为甘肃经济社会发展作出了积极贡献。

在众多外地驻甘商会中,甘肃省广东商会成立才两年多时间,他们主动牵线搭桥、联络沟通,使许多广东企业依靠雄厚的实力积极融入到甘肃省经济发展的主流当中,投资了一批重点建设项目。去年,粤商与兰州市七里河区签订协议,投资约35亿元,启动马滩黄河明珠国际城建设项目。粤企西部中大建设集团还投资4亿多元,参与兰州高科技开发区工业园区的建设,打开了一扇投资的新窗口。

(宋振峰)

常州浙商
去年投资超50亿

2010年,在常州市浙江商会的积极引导下,浙商在常投资超过50亿元。这是记者从日前举行的市浙江商会迎2011年新春团拜会上获悉的。

去年,常州市浙江商会积极引导会员企业更好、更快融入常州、建设常州,不断加大在常投资。商会会长许斌率领其团队先后投资7个多亿建设美吉特家居建材广场、美吉特五金机电城,均已正式营业;由陈勇钧挂帅的浙江海天建筑集团常州公司承建的亚太财富中心项目刷新了浙江人在外地承建的最高建筑纪录,其他一批青年创业者也成绩卓然。在经营好自己企业的同时,商会会员们也以各种方式向困难群体奉献爱心,并与浙江、安徽、广东、广西等地的商会加大了合作交流。得益于全体会员的共同努力,常州市浙江商会被江苏省工商联授予“省级基层先进商会”称号。

团拜会上,在常浙商们表示,将在新的一年中,继续增强经济、社会和投资环境三大效益,创建品牌商会,用自己的发展壮大和点滴爱心奉献第二故乡。

(钟江)

南京淮商
一年“反哺”50亿

近日,淮安宁企业工商业联合会在南京东郊国宾馆举行年会,江苏省人大常委会副主任丁解民,淮安市委书记刘永忠,南京市委副书记陈昭泽,省政法委、总工会、工商联、经信委、计生委、安监局、药监局、侨办、妇联等部门负责人,江苏国信资产管理集团、江苏中烟工业公司、中国江苏经济技术合作公司、江苏华能总公司、中储粮江苏分公司、蓝燕石化集团、江苏今世缘业有限公司、绿柳居、淮扬府等企业负责人,以及来自江苏演艺集团、东南大学、河海大学等各界代表近百人济济一堂。

据介绍,一年多来,淮安宁商会不仅建立了投资顾问、融资担保、法律维护等4个服务网络平台,会员单位仅去年就直接投资淮安各项建设20亿元,爱心捐赠近2000万元,招商引资30多亿元,其中商会秘书长袁明分别为清浦区引进投资35亿元的现代联合商贸物流新城项目,为洪泽县成功引进投资12亿元的肉鸡宰杀流水线项目。

(薛松云)

石家庄豫商
助推城市经济发展

记者从日前河南商会召开的年度总结会上获悉,目前在石家庄市场从事经营的河南商户已达600多家,这些商户广泛分布于房地产、餐饮、金融、物流等领域,有力地推动了省会的经济发展。

日前,河南商会向南石家庄小学和华清街小学的贫困生各捐款一万元,表达了豫商对省会弱势群体的关爱与慰问。

(新华)

凝聚力量 挖掘泉商潜能

泉州泉商发展促进会成立

□ 曾聪虹

2月8日,泉州泉商发展促进会在新春之际成立。促进会旨在发挥泉商优势,弘扬泉商精神,引导泉商合作,促进泉商发展。

泉州市领导黄少萍、王亚君、郑新聪、孙增福、陈全顺、陈敬聪、许连

捷、吴共潮、傅福荣、苏小青、陈元殿、陈立德、骆沙鸣、陈铭福、王祖耀,市政协秘书长洪川夫等参加成立庆典。

泉州市委副书记黄少萍指出,泉商是泉州的品牌,是泉州独特的优势。分布在世界各地的数百万泉商,对该市经济发展和公益事业作

出了巨大贡献。当前,泉州正处在从经济大市向经济强市转变,开启现代化建设新征程的重要关口。泉商发展促进会的成立,对于进一步弘扬泉商精神,加强泉商合作,实现强强联合,推动泉州新一轮发展具有重要的意义。

黄少萍希望,泉商发展促进会

要坚持正确的办会方向,围绕服务全市发展大局,积极开展会务活动,弘扬“爱拼敢赢”的泉商精神,发挥促进会的独特优势,凸显服务平台、桥梁纽带的作用,努力构筑“泉商之家”,进一步凝聚海内外泉商力量,挖掘泉商潜能,激励更多现代的创业精英,造就一批又一批泉商领军

人物,为推进“回归创业工程”和民营企业“二次创业”,为泉州实施“两个加快”、推动跨越发展作出积极的贡献。

许连捷任首届泉商发展促进会荣誉会长。经大会选举,林荣当选首届理事会会长,陈敬聪、何国栋当选常务副会长。

据温州中小企业促进会调查,有七成会员缺钱

银行捂紧钱袋 千亿民贷资本供不应求

民间借贷难“解渴”

今年以来,市场利率不断攀升。长期从事企业融资服务的苏州融发投资咨询公司总经理张英杰向记者分析认为,2011年信贷压缩的大环境可能会给中小企业带来颇大的杀伤力。

他介绍说,银行对中小企业的贷款中,一年期贷款往往占到总量的90%以上,以往的做法都是“还旧借新”,还款与新的贷款发放之间,只有很短的时间,企业可以筹措短期资金“过桥”。今年情况则不同,一旦旧贷款已还而新贷款不能获得,企业将立即面临巨大的现金流压力,甚至有资金链断裂的风险。

为了补充资金以解燃眉之急,不少企业主向民间借贷求助。但即使是向来资金充沛的温州民间借贷,在这种形势下也逐渐无法满足

需求。

周德文介绍说,温州近8000亿的民间资本里,有1000亿左右的民间借贷资本。而从今年春节之前一直到现在,这些资金都延续着供不应求的局面。货币政策正在通过信贷传导机制影响民间借贷利率,并一定程度上影响民间资金供求关系。

除了制造型企业以外,温州的房地产企业也受创不小。“我估计今年很多中小房地产开发商都要因为资金链断裂的原因倒闭。”周德文说,“尤其是温州那些制造业混搭房地产行业的公司,以往还有可能通过实业借贷来的资金供给到房产项目上,现在实业借贷的渠道都很难了。”

中小企业贷款较容易

按照中央的部署,稳健的货币

政策除了回收流动性抑通胀之外,信贷结构也是调控的目标。

国务院总理温家宝1月18日宣布今年第一季度工作重点时就强调,着力优化信贷结构,引导商业银行把信贷资金更多投向实体经济特别是中小企业和“三农”等领域。

事实上,银行的信贷结构今年的确在发生着变化。

记者近日从多家银行了解到,今年信贷投放将更加关注个人消费贷款、个人经营性贷款、中小企业业务等,但同时议价能力也在不断提高。

一家国有大行上海分行风险总监对记者透露,受前年4万亿经济刺激计划影响,去年大量信贷投放给了大工程大项目,政府平台项目很多,贷款利率基本都可以下浮10%,今年则会以基准利率为主,而且项目数量也已经不多,情况会

有所不同。

“去年各家银行都希望拿到大项目,一些银行则会在今年逐步转向中小型贷款,比如中小企业业务,这部分业务的利率水平更高,但目前总体扶持力度并不大,当然由此产生的风险控制问题也会是银行今年需要注意的。”上述风险总监表示。

一家股份制银行零售信贷部负责人则提醒,在监管密集调控和信贷资源有限的环境下,今年银行还会更注重做好资金业务。

“一方面,银行确实在考虑对整体效益拉动作用最大的业务种类,比如小企业和微小企业客户;而另一方面,这不仅是信贷投放的问题,银行间市场利率不断上升,存款准备金率持续上调,放贷带来的收益已经在收窄,所以今年的资金业务也很重要。”该负责人指出。