

中国房市路在何方 一切还看地王

如果说在中国,有什么比钱还值钱,那一定是土地。

在一段时间内,在中国的一个区域土地市场必然会产生一个价格最高者即地王,而地王市场的狂热程度则是另一种对中国经济极为重要的预示。

回顾整个2010年,地王迭出,势不可挡。在京沪这样的地王“故地”,新地王在各大央企和巨鳄的角逐中不断刷新纪录,制造了令人瞠目、近乎泡沫的价格标尺;在东莞与南京,另类地王叙述着更多值得玩味的业态内涵;而在“财都”温州,地王的出现则似乎宣示了温州资本的最新走向。

而以上的种种,都显示出中国的房地产业今后走向。如果把北京的土地全部卖掉,可以制造出超过美国一年的GDP的财富,那么中国的房地产是成了佛还是成了妖?如果地王的制造成为资本们习以为常的游戏,那么谁又是其中最大的受益者和受害者?

不论如何质疑,显然在2011年,我们仍不容易与地王说再见。



35万元/平方米 全国最高地价在北京

根据《中国经济周刊》旗下的智囊机构中国经济研究院对内地28个省份的主要城市的地价进行深入调查统计并编制出的“中国地王图”显示,2010年几乎全国所有省会城市都诞生了新地王,地王正逐步由一线城市向二三线城市蔓延。

“财都”温州 地王频现

把“温州”与“地王”这两个词放在一起,并不会令人疑惑。作为巨量资本的代名词,温州在全国各地房地产品市场上威名远扬。

但这一次,地王就发生在温州——温州资本的老巢。而且事实证明,温州地王绝不是偶然的心血来潮。

一走到温州机场接机口,迎面第一块广告牌就是置信房地产开发有限公司(下称“置信房开”)的一个高端地产项目。环机场一带同样矗立着该公司几块广告牌,这样的气势给人一种感觉:其资金和开发实力显然不俗。

但在2010年之前,置信房开在全国市场上可谓名不见经传。

转机出现在2010年11月29日。

当日浙江中通置业集团、苏州华成房开公司、置信房开围绕温州一块土地现场厮杀到第六轮,苏州华成房开公司退出竞夺。

该地块坐落于市区中心地段的学院中路温州大学(原温师院操场),土地面积约为38883平方米,总建筑面积为100000平方米,挂牌出让地块起始价为19.28亿元人民币。

随后,浙江中通置业集团与置信房开展开缠斗,置信房开一路将价格报至37.02亿元,终于击败了对手。

这是一个非常有想象力的数字。37.02亿元的总价创造了温州这座南方“财都”多年来出让土地的天价,而折合成楼面地价后,其楼面价更是高达3.7万元/平方米。从全国范围来看,这一地价也达到2010年全部出让土地楼面价的最高水平,甚至连北京也不能匹敌。

北京CBD核心商务区 创地王之最

2010年,北京楼面价最高的一宗土地交易,出乎业内预想。

按照2010年初北京市国土部门对CBD中服地块的出让规划,该地块的成交单价极有望突破3万元/平方米而问鼎全国,但最终CBD核心区地块的楼面价只有2万元/平方米。

房产泡沫 或隐藏更大的风险

这是一个定律:在地王不断问世的年份,房价往往是扶摇直上。最近两年,房地产发生了太多这样的故事,比如随着广州、武汉地王的诞生,周边房价应声上涨。

这是一种比较危险的局面,所谓的三驾马车中,投资和消费对房地产依赖太大,房地产业已经绑架了中国经济,现在资金几乎普遍倾向通过房地产业这种行业赚快钱。这么发展下去,中国经济下一个30年在哪儿?

地王也有着不同的命运。

此前苏宁环球的上海地王、金地集团的广州番禺地王等都曾遭遇退地,而2010年北京望京地区诞生的一宗地王至今仍是一块烫手的山芋,令开发商讳莫如深,2010年广西南宁产生的双料地王也一度传出退地的消息。

中国社科院近日的一则报告可谓一语中的:“目前来看,2010年房价上涨速度虽然大大放慢,但仍高于城乡居民收入增长速度,中国85%的家庭没有能力购买住宅。”

被人为炒高的“地王”价格,最后能否在下游被接盘?李开发表示,尽管有巨大的购房消费潜力,但在高房价的背景下,真正有购买力的人群并不多。

事实上,比起地王危机,房地产业隐藏着更大的风险,而且很可能牵动全局。

中国目前的财富高度集中在40岁至55岁左右的一拨人手中,这不仅在未来有可能引发巨大的社会问题,更重要的是在10年、20年之后,随着这部分人年龄渐长,其消费观念必将趋于保守,而现在年轻人普遍由于房子等负担过重,未来的消费能力将十分有限,届时中国老年化将在财富失衡的局面下进一步加剧,在一定程度上陷入如同日本一样近十余年的经济衰退。

教训不止于此。

日本经济长期疲软原因之一是房产泡沫过大,尤其是房产泡沫。其中令业界人士记忆最深刻的一个标志性事件就是,在泡沫化的高峰时期,仅日本首都东京的土地总市值就可以“买下”整个美国。

现在的中国正在经历同样的危局。

2010年,首都北京的土地市场在制造了一个又一个地王之后,其土地总收入也史无前例地达到1641亿元人民币,高居中国第一,而成交的土地面积为2061万平方米。以此计算,北京市土地的平均价格为近8000元/平方米。而北京市的国土面积为16410.54平方公里,即164.1亿平方米。

另据世联地产数据,2010年上半年土地收入接近1500亿元人民币,其成交土地面积为近1400万平方米,其平均地价高达10700元/平方米,如果以该数据与其国土面积6340.5平方公里相乘,可发现当前上海市土地总市值高达68亿元人民币。

“土地财政”不改 地王难遏

不提中央在2010年多次控制房价,仅仅从另一个很难察觉的侧面信息,可以大致勾勒出决策者的某种眼光。与以往大提城市化不同,在“十二五”规划中,中央多次提出大力推进城镇化。学者将之解读为借助城镇经济分散大城市的压力。

决策层显然意识到了这一点。

与之相配套的,高铁正在国内迅速延伸。这就如同地铁在首都的快速扩张一样,在近日举行的经典城市国际论坛上,北京市基础设施投资有限公司总经理田振清对《中国经济周刊》记者介绍:“其目的是实现中心城区人口的分流,这显然能对万人争抢中心城区的局势起到一定的缓解作用。”

国土资源部更是对地王保持着密切关注,国土资源部一位官员表示,继9、10月市场出现反弹苗头后,2010年底,“地王”、“天价地”在短时间内相对集中地重新出现,推动整体地价走高。

为此,国土资源部2010年底下发了《严格落实房地产用地调控政策促进土地市场健康发展有关问题的通知》,指出要建立土地交易异常情况快报制度,遏制过度竞争。

不过目前,土地市场热情尚未消退。

住房和城乡建设部一位官员2010年底的一席讲话或能解释这一切。该官员指出,调控的难点一是中国城镇化发展带来的刚性需求,现在中国城镇化率还不到50%,每年大约有1500万的农民进城;二是民间资本

投资领域过窄;三是全球化的热钱涌动与人民币升值预期相结合;四是房产持有环节税收制度缺失;五是地方政府对土地财政的依赖,使得房价越高,土地价格越高,而土地价格越高,地方政府用于城市基础设施的钱就更多;六是中国各地区之间经济发展差距巨大,很难用“一刀切”的办法调控房地产市场。

对此,世联地产近日指出,开发商频频拿地、不断制造地王的背后,正是由于地方政府对土地财政的高度依赖。

据世联地产对28个重点城市进行监测的结果显示,这些城市2010年土地出让金同比增长35%,总量达到11243亿元;其中,北京、上海、大连三个城市土地出让金超过1000亿元。

国土资源部部长徐绍史今年1月7日在北京举行的全国国土资源工作会议上更是明确指出:“2010年全国土地出让成交总价款2.7万亿元人民币,同比增加70.4%,城市发展对土地的依赖有增无减,利益分配不合理,社会矛盾突出,土地出让制度亟待进一步改革完善。”

相关数据显示,2010年的全国财政收入高达8.1万亿元,这意味着仅土地出让金一项就占了财政收入的1/3。

“土地财政模式如果不



房地产商 向“千亿俱乐部”进军

似乎没有任何理由压抑开发商造地王的热情。刚刚过去的2010年,房地产几乎再次实现“越调越涨”,这无疑令史上最严厉的调控措施蒙上了一层阴影。

据公开资料显示,地王市场上劲头十足的保利地产在2010年实现销售签约逾660亿元,同比增长52.53%,比起2010年500亿的预定销售目标远超了160亿元。地产龙头万科更是首次突破1000亿元,全年销售额高达1082亿元,同比增长70.5%。另一巨头龙湖地产2010年累计实现销售面积245.4万平方米,同比增长30.3%;累计实现销售额达333.2亿元,同比增长81%。

2008年多家房地产企业还在为进入房企销售百亿俱乐部而津津乐道,仅仅两年之后,百亿俱乐部已经黯然失色,不少房企正朝着进军500亿俱乐部、千亿俱乐部而暗自发力。

对此,万科多次在年报中指出,中国经济正发生巨变,尤其是中国沿海正诞生着全球有史以来最大规模的城市带,数以亿计的个人和数以千万计的家庭将来到这些地方,住宅企业能够在这种巨大的城市化进程中,获得近乎无限的发展空间。

来自国家统计局的数据表明,仅仅在2010年1—11月,全国商品房销售面积8.25亿平方米,同比增长9.8%;商品房销售额4.23万亿元,同比增长17.5%。与此同时,2010年1—11月份,社会消费品零售总额为139224亿元。商品房销售额在社会消费品零售总额几乎占到1/3的比重,商品房市场的消费实力可见一斑。

同时,从银行流向房地产业的资金也是一笔不小的数目。据央行和国家统计局的有关数据显示,2010年信贷总额接近8万亿元,而在开发商资金构成中,国内贷款12540亿元,个人按揭贷款9211亿元,这意味着2010年新增贷款中用于房地产业信贷的资金就高达2.17万亿元,远超于上年同期水平,在2010年新增贷款中占据1/4。

