

“用工慌”和“升值慌”

“中国制造”经历“双重大考”

□ 章葇 段菁菁

作为亚洲最大的纺织面料生产和交易中心,浙江省绍兴市每年需要 1 0 0 万名来自外地的农民工。但是,今年绍兴向偏远贫穷的内地劳动力输出大省招工

时,却第一次遭到了官方的拒绝。
“这是历史性头一遭。”绍兴市就业管理局副局长张浩说,“以前都是他们求着我们去招人,现在却不欢迎我们了。”张浩说,就业管理局每年都会要求企业上报用工需求,然后统一向四川、重庆这些地方的就业管理部门提供招工信息,由对方组织工人。多年来,民工输出地和输入地都把对接劳工作作为政府为企业和老百姓的一项服务。

令绍兴市就业管理局更为不安的是,四川等地就业管理部门还派人来长三角地区看望本省农民工。“名为看望,其实是来动员,目的是劝说外来务工人员能回去就业,因为当地也开始缺人。”张浩说。

沿海制造业基地和西部地区开始争夺劳动力。“当然愿不愿意回去还是看打工者,说到底其实就是工资待遇的博弈。”张浩说。

2010 年,绍兴市劳动保障部门做过一次抽样调查,75%以上的外来务工人员期望每月收入在 1800 元以上,包吃包住、每周至少休息一天、工资按时足额发放。

“绍兴大部分企业还不能达到这种要求。”张浩说。

在世界最大的小商品集散地义乌,企业主也开始担心春节过后,有多少员工会回来。义乌市就业管理局长黄允龙认为,关键在于企业提供的工资待遇和工人心中的理想水平差距太大,导致工人频繁换工作或回家乡另谋出路。



“一个月少拿个四五百块钱,我宁愿回老家,因为除去各种花销,最后剩下的都差不多。”在铁路杭州站,江西人刘向东明确表示明年不会再出来打工,“除非能赚到三四万一年,这当然是不可能的”。

浙江诸暨是世界上最大的袜子生产基地,其生产的袜子占了全球的 4/5。诸暨鑫润袜业有限公司董事长骆放说,他理解工人们的想法,但是纺织企业的利润已经在盈亏边缘,涨工资的空间几乎没有。

“2010 年外贸形势很好,订单比上年多了 30%,却没赚到钱,棉纱价格涨一倍、人民币升值 3%,哪有利润给员工涨工资?”骆放说,“棉价现在稳定了些,但人民币却还在升值,我们都在观望,不敢放手接单。”

1 月 14 日人民币对美元汇率中间价报 6.5896,在前一交易日的基礎上大幅走高 101 个基点,续写汇改以来新高。整

个 2010 年,人民币已经大幅升值 3%,2011 年开年不到半月,人民币又经历了连续升值。

美国财政部长盖特纳近日在美国一所著名高校发表演讲时再次向中国施压,要求人民币快速升值,并称这将决定美国对中国许多诉求的回应。

“出口订单一般有一个结汇期,现在升值太频繁,到了结汇时,预留的利润空间已被升值消化掉了,企业根本没钱赚。”骆放说。

浙江步人袜业有限公司董事长周秀美说,有话语权的大企业可以想办法锁定汇率,或者用人民币结算,但是小企业的生存状况十分艰难。

“这里很多小企业已经吓怕了,索性关门歇业。”诸暨市袜业协会副会长何建涛说,但是大企业还在撑着,因为纺织业的利润也就在 3%到 5%之间,现在基本上就是无利或者亏损的状态。

周秀美说,现在企业对员工只能多

发“精神福利和情感福利”,加工资的空间已经很小。为了增进与员工感情,她的办法是每月亲自组织企业员工聚餐、到 ktv 唱歌。

用精神福利来代替现金福利为企业留住员工的另一种办法。1 月 3 日,台州市路桥区欧路莎股份有限公司在新年第一个工作日,董事长率领公司中高层领导在大门口 90 度鞠躬迎接一线员工上班。

这段视频在网上流传甚广,引起了网民的围观。不过大多网民认为,鞠躬还不如涨工资来得实在。

在义乌小商品城经营工艺门帘的杨平说,人民币升值已成定局,不管是迅速地升值到位,还是缓步慢行,企业都要经历痛苦的煎熬。

浙江省民营企业促进会此前一项调查表明,当地民营企业在资金投向已明显地呈“三三制”分布:1/3 资金在实业,1/3 在股市,还有 1/3 在房地产。

☞ 学者视线 | XuezheShixian

打工者利益至上

浙江省发展和改革委员会所长卓勇良认为,浙江一直以来被视作最善待员工的地方,但是当企业靠自身力量已经无法留住员工,而企业的利润空间也日益局促时,资本就会考虑退出制造业。

“大量的中小企业主目前考虑的不是将来如何发展,而是工厂关还是开。”浙江省民营企业促进会会长郑宇民说,这是一个危险的信号,因为制造业承担了大部分就业,一旦资本对实业失去了兴趣,最后遭受损失的还是打工者。

7000 多种产品将实现零关税,占全部产品的 93%。同时,东盟国家也调整了税率。随着双方关税的进一步降低,互补性产品的市场空间将极大拓展。
(程 群)

国药准字H46020636

快克®

复方氨酚烷胺胶囊

一天一粒防流感

一天两粒治感冒

请在医生指导下
购买和使用

海南亚洲制药生产

海南快克药业总经销

中国 - 东盟自贸区效应凸显

广西与东盟双边贸易同比增长超三成

记者 1 月 15 日从南宁海关获悉,得益于中国 - 东盟自由贸易区的如期建成,广西与东盟双边贸易规模持续扩大。2010 年广西与东盟贸易双边额达 65.3 亿美元,比上年同期增长 31.9%。

南宁海关的统计数据显示,2010 年,东盟继续成为广西第一大贸易伙伴和第一大出口市场,双边贸易总值 65.3 亿美元,增长 31.9%。其中对东盟出口

45.9 亿美元,增长 27.1%;自东盟进口 19.4 亿美元,增长 45.1%。

2010 年,越南继续稳居广西在东盟中最大贸易伙伴地位,占同期广西对东盟双边贸易总额的 78.6%,除马来西亚外广西与东盟各国贸易均呈增长态势。

“随着中国 - 东盟自贸区的全面建成和深入发展,广西对接东盟的港口、

铁路、公路、机场、口岸等基础设施进一步完善,广西与东盟的贸易规模将进一步扩大,东盟将成为广西企业走出去的重要市场,广西与东盟的投资贸易合作必将迎来更大发展空间。”广西壮族自治区主席马飏此前在广西 2010 年经济工作会议上表示。

2010 年 1 月 1 日,中国 - 东盟自由贸易区正式建成,中国自东盟进口的

利用中国—东盟自贸区政策

杭州企业减免关税 3000 多万美元

记者从杭州出入境检验检疫局获悉,中国—东盟自由贸易区实施一年以来,杭州地区企业出口产品利用原产地证书等优惠贸易政策减免进口关税 3000 多万美元。

中国—东盟自由贸易区于 2010 年 1 月 1 日正式实施,一年来,杭州检验检疫局共为辖区内企业签发中国—东盟原产

地证书 10239 份,签证量位居浙江省第一,约占全省签证量的 23%;签证货值 5.54 亿美元,可为杭州地区出口产品减免约 3000 多万美元的进口关税。

据悉,享受减免关税的签证产品主要为机电产品、化工品、塑料制品、钢铁制品、家具和纺织原料;主要签证国家为泰国、印度尼西亚、马来西亚、越南和菲律宾。

为使辖区内企业更好地利用自贸区原产地证书享受关税优惠待遇,提高产品竞争能力,杭州检验检疫局于 2010 年共举办了 4 期原产地证申领员培训班,邀请原产地专家为 900 多家企业讲解区域性优惠贸易政策。同时,通过网站、大厅张贴信息、走访等形式开展优惠贸易政策宣传。
(屈凌燕)

“中国民营经济转变发展方式讲座”(二十五)

民营企业为何较多集中在加工贸易型、资源依赖型、能源消耗型产业领域?



首先,从产业结构来看,加工贸易型、资源依赖型、能源消耗型产业领域的市场准入门槛相对较低,民营企业进入相对来说要容易些。对投资主体来说,零售商业、饮食业、服务业等具有规模小、技术水平低、劳动力素质要求及操作规范要求不高等特点,资本技术构成相对于其他产业而言也不高,所以成为民营经济发展的主要领域。

其次,从区域结构来看,民营企业主要集中在加工贸易型、资源依赖型、能源消耗型产业领域与我国城乡区域结构及东、中、西区域结构有关。20 世纪 90 年代初期,我国民营经济主要集中在农村地区,其户数占到 70.4%的比重。

近年来,民营经济在城镇得到了快速发展,无论总量还是发展速度都大大高于农村,1998 年已占到总量的 62.9%。中国的民营经济大部分集中在东部地区,无论在户数、经营规模还是在注册资金上都占很大优势。再加上改革开放之后,我国对东部沿海地区的特殊经济政策,鼓励东部沿海地区民营企业扩大出口,发展外向型经济,这样必然会促使其大多奔向加工贸易型、资源依赖型、能源消耗型产业领域发展外贸生产。

再次,从产业链条来看,中国民营企业主要是由业主个人作为投资者出资兴办的,由于个体财力有限,成立之初更多地集中在各条产业链下游,从事与

民生直接相关的服务型 and 轻工品制造业产业,而在各产业链和价值链上游的自然资源采掘行业、大型工业装备制造等领域涉足较少。

最后,从资源禀赋来看,我国劳动力资源丰富,具有劳动力成本优势。民营经济是在城市面临空前就业压力、迫切需要解决大量待业的背景下作为社会主义经济的有益补充而发展起来的,所以,一开始就具有以劳动替代资本和以劳动密集型取代资本、技术密集型的倾向。这是造成民营企业尤其是较多集中在加工贸易型产业领域的重要原因。



中华人民共和国六十年发展的亲历者、见证者、贡献者汪海

共和国骄子——汪海和他的中国双星 (180)

理念换订单(上)

□ 赵晏彪

汪海关于市场营销有一段精辟的论述:“成熟的市场、成熟的消费、成熟的法规制度下,对名牌的要求越来越高。营销人员要经常创新营销方法,广开渠道,发挥双星名牌的优势。”双星机械的职工在汪海这一营销思想的指导下,灵活而巧妙地利用了企业近年来推行的“内部市场化承包”,终于以“他山之石”开拓了新市场,赢得了大额订单。

2006 年 7 月份,双星机械总公司北方公司销售经理捕捉到一条信息,即北京某集团公司要引进一套树脂砂设备,订单的价格在数百万元。若能“拿下”这个项目,对扩大双星机械名牌的知名度、进一步打开市场具有重大意义,于是这位经理安排销售人员开始项目的前期准备。

经调查得知,这家公司是全国知名的上海某大型铁路集团的配套专用厂家,拥有长期稳定的供应商,双星面对的主要竞争对手是保定的一家铸机公司。从地理位置上看保定与北京相距不到 100 公里,有得天独厚的优

势。而从公关上看,保定的这家公司又是北京某集团长期客户,以前他们使用的设备全部都是由这家保定公司提供。双星的这位经理前去洽谈,人家的负责人根本就不接见。而这时的保定某铸机公司的销售人员似成竹在胸、志在必得。难道就这样认输了,想想双星机械公司生产的高质量产品和客户至上的服务理念,哪一样不是在行业内居首位?怎能轻易认输。他一次又一次地前去公关。

当这位经理第八次被拒之门外后,他想汪海总裁经常是用反思的方法在商战中取胜,我可不可以用独具特色的双星企业文化来夺得订单呢?想到这一点,他眼前豁然开明。坐下来给公司董事长写了一封长长的信,信中涵盖了双星独特的企业文化,特别是详细介绍了双星机械内部市场化承包的先进管理模式、诚信管理以及质量承诺等,他拿着这封用企业文化写就的“万言书”,一大早就直接闯进了董事长的办公室,将信郑重地放在了董事长的办公桌上。

(下期刊登“理念换订单(下)”)

购设备“另起炉灶” 泰豪科技战略重组沈阳电机

泰豪科技日前公告,拟以自有资金 1 亿元设立全资子公司泰豪沈阳电机,并由泰豪沈电受让沈阳铁西区国资公司拥有的部分机器设备资产。与多数重组方案不同的是,泰豪科技仅“选购”了沈阳电机的部分机器设备及“沈电”的商标独家使用权。

根据泰豪科技与沈阳市铁西区政府、沈阳经济技术开发区管委会签订的战略重组沈阳电机的框架协议,并依法经挂牌竞价等有关程序确认,泰豪沈电将以 8664.73 万元价格受让铁西国资公司拥有的原沈阳电机部分机器设备,并计划在沈阳经济技术开发区建设泰豪沈阳科技产业园。

沈阳电机是一家老牌国企,其前身是沈阳电机厂,成立于 1950 年,隶属沈阳铁西区国资委。1992 年沈阳电机被评为国家大型一档企业,1997 年 12 月完成了资产重组,改制为沈阳电机股份有限公司,2003 年实行债转股,同年 7 月被中国机械工业协会认定为中国机械 500 强企业,是我国大中型电机重要生产基地。沈阳电机目前注册资本 22067 万元,控股股东为铁西国资公司。

公开资料显示,早在 2007 年 7 月,沈阳电机便在沈阳联合产权交易所挂牌转让股权,意欲引入战略投资者。当年 11 月,韩国晓星集团以 9.09 亿元

赢得沈阳电机 72.67% 的国有股权,该集团当时声称将向沈阳电机注入 10 多亿元,对其进行升级改造。然而,2009 年初,由于迟迟未获批文等因素,韩国晓星集团中途撤离,随后传出远大集团与沈阳电机接洽的消息,但此后便再无下文。

根据三方协议,泰豪沈电承诺自标的资产交付日 18 个月内,将标的资产搬迁出现厂区,同时将不承担沈阳电机的债权债务,沈阳电机的土地和厂房由铁西区政府自行处置,债权债务由原企业负责。沈阳电机的“沈电”商标所有权、使用权在不变的情况下,由泰豪沈电独家使用。

铁西区政府承诺将按照相关政策组织沈阳电机的职工进行身份置换并给予经济补偿。同时,为支持沈阳电机资产重组和泰豪沈电快速发展,沈阳经济技术开发区管委会将免除泰豪沈阳科技产业园的基础设施配套费用,为其提供国债贴息及其他政策贴息、装备产业投资基金等政策支持,并给予相应的税收优惠政策。

泰豪科技表示,本次投资符合公司发电机及电源产业的发展战略,有利于进一步做大做强。公司将根据泰豪沈电建立沈阳科技产业园项目进展作进一步详细披露。

(吴正超)