

创业沙龙



马克·扎克伯格



约翰·阿诺德



杨惠妍



阿尔伯特·冯·托恩和塔克西斯



法赫德·哈里里

全球10大最年轻富豪“80后”占半

为了预测未来的首富头衔将花落谁家,《福布斯》评选出了2010年10位最年轻的亿万富翁,其中有五位都是“80后”,有两位是来自中国的年轻富豪,他们是山西的李兆会和碧桂园的杨惠妍。

NO1 马克·扎克伯格

■年龄:25岁,净资产:40亿美元
■发家之道:互联网
■国籍:美国
●2004年,马克在哈佛寝室中创办了风靡全球的Facebook。

NO2 约翰·阿诺德

■年龄:36岁,净资产:40亿美元
■发家之道:能源贸易
■国籍:美国
●约翰曾受雇于安然公司。安然垮台后,他于2002年创建了对冲基金公司。

NO3 杨惠妍

■年龄:28岁,净资产:34亿美元
■发家之道:房地产
■国籍:中国
●广东房地产集团碧桂园创始人之一杨国强之女,持有集团70%的股权。

NO4 阿尔伯特·冯·托恩和塔克西斯

■年龄:26岁,净资产:22亿美元
■发家之道:继承遗产
■国籍:德国
●阿尔伯特·冯·托恩和塔克西斯家族是16世纪欧洲主要的邮政经营者,创建了邮政编码的首个样板,拥有众多城堡。阿尔伯特于18岁时继承了

家族遗产,目前居住于奢华的埃默兰宫。

NO5 法赫德·哈里里

■年龄:29岁,净资产:14亿美元
■发家之道:建筑,投资等
■国籍:黎巴嫩
●已故黎巴嫩前总理拉菲克·哈里里的小儿子,现经营其父创办的帝国,涉足金融、建筑、石油、电信、房地产等众多产业。

NO6 埃曼·哈里里

■年龄:31岁,净资产:14亿美元
■发家之道:建筑,投资等
■国籍:沙特阿拉伯
●上一位富翁法赫德·哈里里的哥哥。他们的另一位兄弟现任黎巴嫩总理。

NO7 田中良和

■年龄:33岁,净资产:14亿美元
■发家之道:互联网
■国籍:日本
●社交网站Gree的创始人。

NO8 科斯特扬丁·萨维果

■年龄:36岁,净资产:12亿美元
■发家之道:银行,采矿
■国籍:乌克兰
●乌克兰总理季莫申科的助手,在乌克兰最大的球团矿出口厂家Ferrexpo及金融信贷银行中持有大股权。

NO9 李兆会

■年龄:28岁,净资产:10亿美元
■发家之道:制造业
■国籍:中国
●2003年,山西海鑫钢铁集团总裁李海仓遇刺,李兆会回国继承公司,如今已成为中国最大的私有钢铁制造商。

NO10 沙希德·鲍瓦

■年龄:36岁,净资产:10亿美元
■发家之道:房地产
■国籍:印度
●印度最大房地产开发商DBRE-alty的合伙人之一,其项目包括孟买高达108层的柏悦酒店。

(摘自《慧聪网》)



埃曼·哈里里



田中良和



科斯特扬丁·萨维果



李兆会



沙希德·鲍瓦

从玩网游赚钱到专业“淘宝客”的80后

刚过而立之年的80后小王在市区矿工路一家事业单位上班。在记者面前,坐拥数家网店的他十分低调,但一侃起网店,专业术语频出,俨然一名资深人士。

“当初,这可能算是不务正业。”小王告诉记者,他上大学时在中文系,5年前在学校,他靠玩网游一天净赚上

百元,后来靠这些钱购买了一台二手电脑在宿舍里开起了网店,一开始是卖“游戏币”,继而发展到经营服装、手机、化妆品。每样都试过后,总结出“生意经”:化妆品利润最大,卖鞋最稳定,手机销售最快。“当时一个月轻松赚到6000元!”

“开网店前期投入较大。开业一周前需缴纳押金,购买‘店铺’、图片空间,还要制作图片,进货。准备工作一做完,下面就只剩下网上交易了。”

“工作一忙,网店就暂停经营了。徒弟们比我挣钱多。”小王说自己不是一名“称职”的网店老板。“现在你可以称我‘淘宝客’。”小王说,他回平顶山参加工作后,在经营网店的几年间,发现平顶山市网上商品市场并不成熟。“上海的化妆品和服装、福建的鞋、深圳的手机是网上畅销商品的主要来源,平顶山市并非此类商品的货源。”于是他当起了“淘宝客”。

小王介绍,“淘宝客”是淘宝网上

推出的一个广告平台,经营者靠链接加盟网店来赚广告推介费。“主要靠所推介商品的成交额来收取提成。”小王说,有的网店不惜重金宣传推介自己,他通过“淘宝客”从中挑选等级、信誉度较高的网店作为广告客户。“只要那边成交,我这边就可以赚到钱。”小王说,这样,即使工作再忙,也不会再为网店货品上下架时间、价格竞争压力犯愁。

(摘自《平顶山晚报》吕占伟/文)

创业者说I

比尔·盖茨名言警句

发展更新极快,对其技术的掌握很难做到一劳永逸。有些人掌握了某种技能,生产出某种产品,就以为能一劳永逸,万事大吉了,这样非常危险!

★电视上演的并非真实人生。现实生活中每人都要离开咖啡馆去工作。

★知道学习的重要性,知道该向谁学和学习什么,这正是我及我的微软不断取得成功的重要经验。

★孜孜以求的进步精神,是一个个人优越的标记与胜利的征兆。

★我的工作其实是一场竞赛,我喜欢在事情到了紧要关头的时候全力以赴的感觉;在这个时候,人往往有超水准的表现。

★成功并没有什么秘密,他们只不过是适应了时代发展的变化。

★当你的努力与时代同步时,你就会对社会产生不可忽略的影响。

★可以说,我们对今后十年的主要见解是这样的:如果数字通讯是免费的,会出现什么情况呢?回答是:我

们学习、采购、社交、做生意和娱乐的方式截然不同!我们希望软件和软件标准在其中起重大作用。

★当你了解客户的需求后,你必须乐于思考如何让产品更贴近并帮助客户。

★对客户信守承诺,这一服务准则非常重要。

★与其做一株绿洲中的小草,还不如做一棵秃丘中的橡树,因为小草毫无个性,而橡树昂首天穹。

★科学技术的进步将会给人们的生活带来巨大的影响,而人们要不断地适应这种时代的变化,而不要坐等未来,失去自我发展的良好时机。

★虽然行动不一定能带来令人满意的结果,但不采取行动就绝无满意的结果!

★微软破产只有18个月!我的意思是说,如果企业无法不断地创新进步,也许一年后就不复存在了。企业如此,人亦如此!

★任何时候,人的脑子里都会有很

调查:九成人不能承受创业艰难

近日,由共青团沈阳市委、沈阳市人力资源和社会保障局、东北大学等多家单位联合编写的《沈阳市创业文化研究》一书面世。该书对沈阳市青年的创业现状进行了多层面的深入调查分析后发现,半数被调查者表示,获得一份稳定的工作后不会考虑创业。近期沈阳市人力资源和社会保障局发布的一份数据也印证了这一结论——2010年沈阳市近10万名就业大学生中,自主创业者不足500人。

毕业于东北大学计算机专业的陈光在大学期间就瞄准了笔记本营销行业。为积累经验,他还利用假期在沈阳市三好街的电脑店做过兼职销售员,可毕业后他却放弃了自己开店的想法,“大学期间积累了一些行业人脉资源,家里也同意出钱支持。可后来发现创业根本没我想的那么容易,要开店面就得先租场地,租金和开店进货所需的费用,一年下来就至少要20万元,此外原来谈好的供货商也临时‘变卦’,风险太大,我还是先找个稳定的工作再积累经验吧。”

据了解,此次调查发放问卷1950份,调查对象包括沈阳市大学生、失地农民、科技人员、失业职工、军转干部五类创业主体,涉及各大高校学生1200人。调查结果显示,沈阳青年在创业意识、创业能力和素质方面比较欠缺,34%的人将创业目标定为获得更多的财富,23%的人的创业目标是解决就业问题,5%的人创业是在随大流,32%的人认为创业是挑战自我的一种方式。

调查发现,年轻人创业的初始目标主要是为了满足自身的生存、安全这些基本需求。以大学生群体为例,仅有4%的人把服务社会、贡献社会作为创业的初始目标,多数大学生认为创业的主要目标是解决就业问题,获取更多

财富。“如果就业形势好转,或是通过家里的关系找到了工作,他很可能就放弃创业了。这种类型的创业者非常多,他们的创业停留在低层次上。”沈阳市青年创业促进会秘书长申亚东说。调查显示,主动创业的群体偏小,“生存型”创业者多,“发展型”创业者的人数较少。实际上,个人创业目标处于初级层面,将直接制约创业企业的发展目标层次,对创业企业的长远发展不利。

从“创业者能接受的创业成功率底线”的调查结果来看,超过半数的人认为创业成功率底线应为60%以上,只有6%的人可以承受40%以下的创业成功率。但事实上,我国国内创业成功率不高于40%,也就是说五类创业主体中94%的人将不能承受创业的艰难和风险性。“很多年轻的创业者创业之初对市场预测盲目乐观,遇到困难之后又马上退缩,因此,我们不建议刚从校门出来就创业,至少应该在社会上打拼一段时间,对所创的行业有一定了解,再去创业。”课题组负责人表示,创业过程中常出现以下情况:第一,经过一系列的市场调研后,原始的创意可能被无情地否定;第二,从技术到产品的过程,小试,中试都可能失败;第三,在无情的市场竞争中,产品的营销、应付对手的竞争等都将是企业发展的风险节点,任何一个环节的失败都可能使创业受挫。任何一种风险都会造成物质和精神上的损失,很多风险和损失都需要创业者个人来承担。

报告显示,沈阳市创业主体在创业行为受到重创时,大部分人的坚持力不够,遇到困难时47%的人选择放弃创业,转而寻找一份稳定的工作以平稳生活;25%的人会选择筹集资金,寻找新的创业方向,不坚持原有的创业点而进行二次创业;仅有16%的人表示要总结经验,在哪里跌倒在哪里爬起来;12%的人选择坚决挺住,不轻易停业。

“这些数据恰恰说明了沈阳市创业主体的创业自信心不足,风险、压力的承受度较低,迎战与化解各方面风险、压力的能力不强。”在辽宁省社会科学院哲学研究所副所长张思宁看来,创业的道路不可能一帆风顺,有些困难和考验的残酷性是常人无法想象的。从创业主体来看,大学生、农民、失业职工这三类人的抗压能力均很弱,由于他们基本上将创业作为自己获得生活来源的唯一途径,他们的创业目标层次较低,一旦创业失败,直接影响个人及家庭的正常生活,这也是他们抗打击能力较差的重要原因。

(摘自《中国青年报》王晨/文)

(接上期)

★落后就是耻辱!
★我们需要的是世界上最优秀的人才!

★在学校里可能有赢家输家,在人生中却还言之过早。学校会不断给你机会找到正确的答案,真实人生中却完全不是这么回事。

★在我们这里,体现员工地位和贡献,不是他的职务,而是他的业绩。他取得了成绩,大家都赞扬他,尊重他,以他为榜样,他就会有一种满足感。

★人生没有寒暑假,人生不是学期制;没有哪个雇主有兴趣帮你寻找自我,请用你自己的时间来做这件事吧。

★在计算机领域内,技术与应用

五十的分配法,这是最糟的方法,因为总得有人拥有做决策的能力才行。一旦公司开始赚钱,冲突必定随之产生,两个合伙人意见必然意见相左,尤其是在问题牵涉到金钱时,双方争执愈烈。

★你用于计划的时间越长,你完成工作所需要的时间就越短。

★没有悟性的创业者,反应就不够灵敏,很难把自己的公司办得火起来。

★增强团队精神是每位公司管理人员必须做到的,只有强大的团队才能在市场的浪潮中立于不败之地,才能做大做强。

★优柔寡断是会传染的,它能使整个组织感染上这种病,引起人们犹豫不决,失去信心,甚至造成混乱。

★了解我的公司在各区、各产品门类和各客户群体中的经营情况,对于我这个首席执行官来说是很重要的。

(摘自《阿里巴巴》)