

盟友 | Meng You

银会合作 | Yinhui Hezuo

中行与在渝 15 家商会签订战略合作协议,经商会推荐企业可享受顶级服务

共赢未来 银商牵手“财智汇”

新疆浙江商会携手研究院 “借智”助推中小企业发展



近日,新疆浙江商会和东西部(中国)经济研究院签约,共同推进中小企业发展步伐。

新疆浙江商会会长葛永品说,此举是新疆浙江商会率先贯彻落实自治区促进中小企业发展工作会议精神的一项举措。新疆浙江商会的会员企业绝大部分是中小企业,企业自身缺乏对政策的解读和把握能力,也不易看清市场的走向和发展脉络,所以需要借助专家资源,才能不错过良好的发展机遇。通过借智,必将形成一批竞争力和辐射带动能力强、具有核心竞争力的中小企业,加大对新疆经济增长的贡献率。

东西部(中国)经济研究院院长唐立久说,东西部(中国)经济研究院与新疆浙江商会签署三年战略合作协议,每季度给商会提供最新国家和自治区关于发展中小企业的政策法规信息,邀请专家定期给会员企业进行经营管理培训、政策信息提供和实用项目推介,深入解读政策中的潜在市场机会,为中小企业发展把脉、支招。

(张新军)

湘两大商会结战略联盟 1亿元撬动新年居住市场



近日,湖南省工商联不动产商会和长沙市装饰建材商会联合举行了“房·建战略联盟供需意向签约仪式”。

仪式上,来自两大商会的数十位企业家就相互间的供需意向达成初步协议,协议总额近1亿元。除此之外,两大商会会长还分别签署了《房·建战略联盟合作框架协议》,为今后两会的深度合作奠定了基础。

近年来,随着人们对生活品质的追求不断提高,消费者对居住环境和室内装修风格品位提出了更高的要求,因此,像精装修房这类产品成为了行业的主流。

房·建战略联盟的组建正是基于这样一个市场契机,其宗旨在于为房地产和建材供应商之间搭建更好的购销平台,创立房地产精装市场的上下游企业合作的全新模式。这种合作模式将大大压缩采购渠道的中间环节,降低房地产企业的交易成本,同时也间接地为消费者降低了成本。

(长晚)

苏州青商服务联盟成立 商会服务理念获提升

为了更好地服务苏州、报效社会,苏州市团市委、青年商会联合各方面资源,组建了“青商服务联盟”,并建立了注册资本5亿元的青商投资基金。近日,苏州青商服务联盟成立大会暨青商投资基金揭牌仪式在青少年活动中心举行。

据介绍,青商服务联盟由多个不同性质的单位共同参与,其成立是对苏州市青年商会服务理念的一次提升,从原本单一的提供企业服务拓展提升为提供投融资、法律、管理咨询、高校等各行业领域内的信息与服务。

在苏州优质的产业环境下,依托青年商会和青商服务联盟的强大支持而成立的“青商投资基金”,为苏州青商企业搭建了一个有效的投融资平台,为众多具有发展潜力及快速成长的青商企业破解投资难题,以资本助推企业成长。

(新民)

近日,“中国银行杯”第二届“重庆杰出青商”颁奖典礼暨“中银财智汇”助推商会发展签约仪式在重庆大剧院时尚发布厅盛大开幕。重庆市人民政府马正其副市长到会祝贺并作了重要讲话;包括青商会在内的15家大型商会的会员,中国银行总行及其四大海外机构、共青团重庆市委、市工商联的领导和负责人出席仪式,现场嘉宾达500人之众。

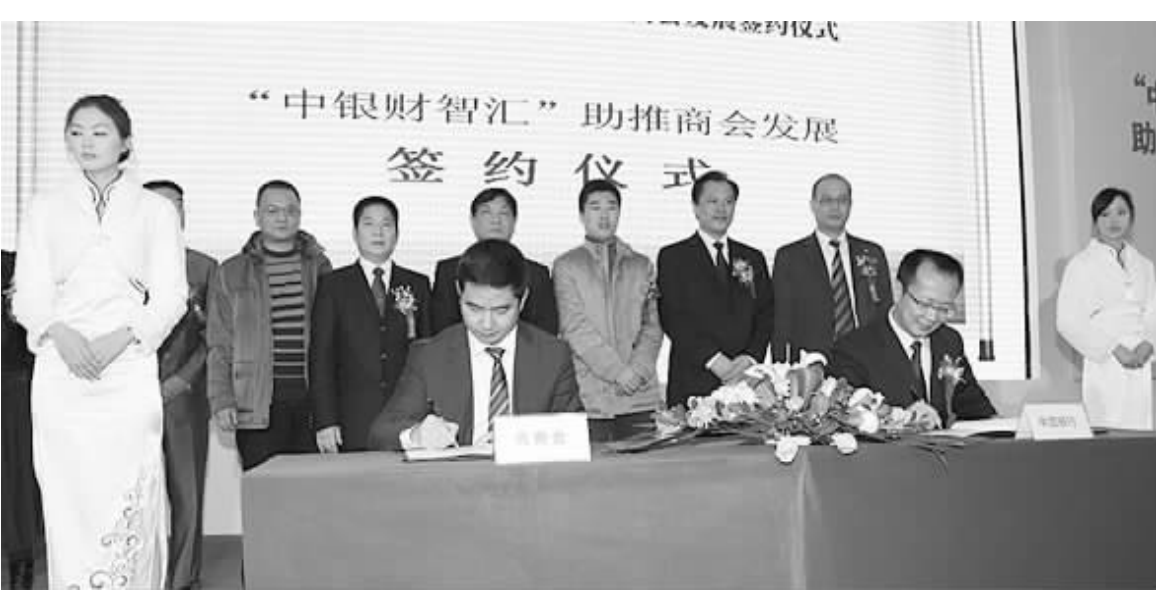
中国银行推出“中银财智汇”,旨在利用集团国际化、全球化资源优势,与各地商会建立紧密的合作关系,银商携手,互为给力,共促地方经济建设。中国银行重庆市分行是中国银行“中银财智汇”在全国的首发行,仪式上重庆分行与15家大型商会签订了战略合作协议,并共同启动“中银财智汇”重庆首发仪式。

应运而生 主动而为

具有百年悠久历史的中国银行,启动“中银财智汇”显然是“风物长宜放眼量”之举。而选择这个时机,率先落地重庆,自然也是意味深长。

重庆作为中西部地区唯一的直辖市,随着两江新区及成渝经济区的正式落地,其拉动国家战略的“引擎”作用已经明显,重庆必将成为全国乃至全球新一轮创业淘金的热土。在这个商机涌动的重要背景下,中国银行在重庆动作频频。

多年来,重庆中行一直把支持地方经济发展视为己任,在满足企业海内外投融资需求,支持外向经济发



展,助推企业和市民财富增长等诸多方面,助推作用突出。“中银财智汇”的成立,正是该行适应重庆变革和进取的新形势,不断追求进步和创新,不断提高金融服务层次的一次创新。从这个角度看,“中银财智汇”既是应运而生,也是主动而为。

财智汇聚 共同成长

“中银财智汇”的“中银”二字,代表具有百年深厚文化历史底蕴的中国银行;“财”代表中国银行雄厚的金融实力,为会员个人及所属企业提供金融支持,为会员的事业发展插上腾飞的翅膀;“智”代表了“中银财智汇”会员是来自各行业的优秀企业家;“汇”代表中国银行与广大优秀企业家的携手,是财富与智慧的融合。“中

银财智汇”的成立,旨在为银企、银商合作搭建共同成长的理想平台,目的就是要将财富与智慧汇聚一体,通过创新的经营模式,实现共同价值的最大化和最优化。

中国银行将从“外”、“合”、“优”三个层面来推动“中银财智汇”的有效运行,全面整合集团资源,凸显中国银行全球化、多元化的产品优势和服务模式,力求全面覆盖客户需求。“外”,即合海外投资、海外移民、出国留学在内的外汇业务、外投资业务、外贸业务、外经业务;“合”,即整合内外资源,开展全方位广泛的合作;“优”,即优良员工素质,优秀专业技术,优质服务效果。

中国银行在重庆落地启动“中银财智汇”,可以更好地为会员个人和企业提供全领域服务,尤其在跨国公

司开始踏入重庆之际,将助力重庆企业“走出去”,助推重庆经济实现新的跃升。

创新服务 彰显尊贵

作为一个全新的金融服务平台,“中银财智汇”以类似于俱乐部的形式吸纳会员,目前锁定的主要对象为重庆市各大商会。其会员分为体验级、精英级、至尊级三级,将享受递进式的差异化服务。中国银行旨在利用其集团国际化、全球化资源优势,与各地商会建立紧密的合作关系,为签约商会会员提供一揽子全球化、多层次、组合式服务。

多年来重庆中行一直把支持地方经济发展视为己任,在发挥金融杠杆作用,满足企业海内外投融资需

求,支持外向经济发展,助推企业和市民财富增长等诸多方面起到了重要作用。“中银财智汇”的成立,正是该行适应重庆变革和进取的新形势,不断追求进步和创新,不断提高金融服务层次的一次创新。

据悉,为切实助推优秀企业发展,每年度重庆市“十大杰出青商”或是已与中国银行签订专属金融合作协议的商会推荐的三名杰出会员将能够直接成为“中银财智汇”至尊级会员,尊享中国银行提供的各项顶级金融服务及增值服务。(本报综合)

【资料链接】

商会会员可享受哪些服务?

如果您是重庆市各大商会会员,具备良好的信用记录,且在中国银行重庆市分行金融资产达人民币20万元、500万元、800万元,就可以申请加入“中银财智汇”,分别享受其体验级、精英级、至尊级会员的递进式差异化服务。

此外,“中银财智汇”会员还享有中国银行中小企业融资、个人消费贷款绿色通道及额度支持,中行针对会员的中小企业担保贷款业务以及个人贷款快速审批通道也即将出台;会员可直接获得中国银行白金信用卡发卡邀请资格,享受最高可达200万元的信用额度支持;会员在全市中国银行网点办理业务凭会员卡享受贵宾通道待遇等。

政企桥梁 | Zhengqi Qiaoliang

合肥欲加大招商引资力度,促来肥企业上规模

改善投资环境 邀商会来“找茬”

1月4日下午,合肥市委、市政府在市政政务中心举行在肥商会协会新年座谈会,座谈会上专门邀请在肥的商会、协会会长、秘书长相聚一堂,畅谈过去一年取得的成就和新的一年新目标,了解在肥企业家对合肥未来发展的真知灼见。

目前,合肥市各类行业组织发展迅猛,有各类行业协会、异地商会、市场商会60余家,涉及商贸、建材、五金、汽配、工程机械等多个领域。

政府创商机 商会得实惠

座谈会上回顾了合肥近年来的发展情况,“十一五”以来,合肥突出“大发展、大建设、大环境”主题,积极实施工

业立市、创新推动、县域突破等战略,提前完成“十一五”规划的主要奋斗目标。在全国省会城市中,地区生产总值由第18位升至第15位。

合肥城市建设和经济的发展得到了商会代表的赞许。商会代表表示,近年来,来肥投资企业见证了合肥城市发展的迅速,感受到了合肥良好的投资环境,合肥市委、市政府为企业的发展提供了良好的政策和外部环境,同时也为在肥企业创造了商机,让企业切切实实地得到了实惠。

近年来,在肥商会企业见证了合肥招商的变化,现在合肥招商更有特色,更有针对性,企业来肥也更具方向性,企业来到合肥后,能够站得住,立得牢,发展得好,这是合肥市委、市

政府转变招商策略,优化投资环境的直接体现。

到会的商会企业家在肯定合肥发展的同时,也积极“找茬”。对此,合肥市委副书记、市长吴存荣说:“大家把自己当合肥人,意见可以提得更尖锐一些!”

企业欲“升级”招商要“加力”

听取了与会商会代表的发言后,吴存荣表示,外来投资对合肥的经济发展作出了很大贡献,而合肥正是营造了一个尊重外来企业的投资环境,才得以吸引广大商家前来合肥落户。在市场经济中主体是企业,政府部门应该在幕后为企业的快速健康发展提



商会代表正在座谈会上发言

供服务和帮助。目前,来肥企业较以往有很大改善,但仍存在规模不够大、数量不够多等特点,合肥在对外招商引资上还有一段路要走。

吴存荣最后表示,在对待来肥的投资企业上,政府的相关部门在服务水平、理念以及服务能力上还有待进一步提高。

合肥始终秉持大开放的理念,把招商引资作为第一要事,市委市政府也将进一步加大体制机制创新和效能革命力度,极力营造最佳的环境和服务,本着对企业负责的精神,与各类企业同频共振、同生共荣,让合肥成为所有投资者的福地,实现合肥经济发展与企业壮大发展的双赢。(辛文)

通过土地要素的集成,浙商将同乡、同行业企业集聚于商会平台,以更具象的形式实现抱团。对于这样一个“联盟发展”而存在的建筑集群,对商会及其会员的发展壮大带来了哪些影响呢?

产业园布阵 浙商“抱团”新路径

作为改革开放迄今最具活力的商会组织,各个省市浙江商会从服务平台向项目平台的转型,不约而同地选择了一条切实的路径——建设浙商产业园。通过土地要素的集成,将同乡、同行业企业集聚于商会平台,以更具象的形式实现抱团。据不完全统计,目前,全国各地由商会发起设立的浙商产业园、工业园已经有数十个。

星火之势 渐成燎原

上海市浙江商会执行副会长 武舸:如果要在寸土寸金的上海兴建浙商产业园,各项生产要素——尤其是土地——成本高昂。所以,上海浙江商会将目光瞄准了幅员广袤的中西部腹地,这同时也响应了国家的产业转移政策。去年9月5日,上海浙江商会代表团与襄樊市政府举行了建设浙商(襄樊)产业园签约仪式。襄樊文化底蕴深厚,交通便利,工业门类齐全,工业园区规划建设起点高,投资环境比较优势明显。

规划建设中的产业园,地处襄樊市高新区。其定位为“汽车及零部件、化工、建材、电子与高新技术产业相结合的生产基地”,目前已经吸引了十数家具有明确投资意向的企业。这些企

业覆盖了汽车、电子、电缆、农产品深加工、房地产、旅游项目等多个行业,被襄樊市招商部门誉为“含金量最大的客商代表团”。商会和当地政府,将通过整合资源的方式,开展多种形式的产业合作,使浙商产业园在3到5年之内,迅速成为一个以中部地区为主要市场的,集生产、贸易、物流于一体的大型综合产业园。

响应产业转移政策

而这只是上海浙江商会与襄樊合作的第一步。上海市浙江商会拥有众多实力雄厚的会员企业,待到产业园区日渐成熟,商会5000多家会员企业都将通过这个平台,更好地了解襄樊、投资襄樊。

筑巢以商招商 引凤千里之外

四川省绵阳市浙江商会会长 刘岳岳:绵阳市浙江中小企业工业园位于绵阳市的辽宁大道与绵广高速公路交汇处,占地面积240亩,总投资3.5亿元。

据统计,“5·12”汶川特大地震后,商会共引进18家浙江企业来绵阳投资,投资总额达10亿元,企业遍布绵阳下属各县市区,行业涉及高新技术、高新建材、电子电器、水电开发等诸多领域。而这其中,已有8家企业确定入

驻绵阳市浙江中小企业工业园。它们都是商会从千里之外的浙江引来的。譬如浙商柯明智不仅来绵阳办起了机床配件公司,还把总公司的一部分迁到了绵阳;还有投资6000万元进驻绵阳浙江中小企业工业园的浙商刘碎曼也是类似情况。

在我看来,用“筑巢引凤”来形容商会主导的工业园区建设是再恰当不过的了。浙江商人在绵阳投资建商的有近万人,每年都有一些企业家回家探亲、办事,商会针对这种情况,印制了投资指南宣传册,散发给会员企业,动员企业家回家开展广泛宣传,扩大绵阳在浙江的影响力。

这个产业园不仅将同籍企业集聚于此,更是将众多的同行企业收入其中。这样一来,产业链上下游连贯、生产配套齐备,将使得产业的集聚效应得以最大发挥。某种意义上,这可以看作浙江的块状经济经验在营口的成功复制。



2008年投资22亿元兴建。经过两年的施工建设,项目已于2010年6月整体竣工。

事实上,早在2003年,营口市就规划建设了营口塑料工业园。这恰好与浙江省台州地区塑料产业的区域经济特性不谋而合。辽宁省浙江商会下属有诸多来自台州的企业,在产业、资本和招商上都独具优势。正是考虑到这些,商会和当地政府达成了合作协议,并最终将工业园冠名为“营口台州工业园”。在园区的建设方面,商会采用了统一规划、统一建设、统一招商的经营模式,集约化经营。

集聚同乡同业 发挥集聚效应

辽宁省浙江商会常务副会长兼秘书长 卢升平:营口台州工业园位于辽宁省营口市经济技术开发区,占地面积25万平方米,由辽宁省浙江商会于