

政企桥梁 | Zhengqi Qiaoliang

湖南商会给力“反哺”家乡 500 亿

湘商在异地的商会，正在成为推动湖南省招商引资、加强区域合作的一支重要力量。记者从近日在重庆举行的湖南异地商会会长年会上获悉，目前全国已组建湖南异地商会 132 家，拥有湘籍会员企业超过 3 万家，会员资产总额过万亿元。

据悉，2006 至 2009 年，在湖南异地商会的网络平台作用下，湘商回湘或引导其他企业来湘投资到位资金 1200 多亿元，组织和参与社会公益活动 540 余次，累计金额达 581 亿元，省内的湘西广州工业园、衡阳深圳工业园和湘潭浙湘产业园顺利启动。2010 年以来，由湖南异地商会组织或引导来湘投资合同资金 1900 多亿元，到位资金突破 500 亿元；此外，组织和引导湖南企业在外投资项目近千个，总投资 400 多亿元。

老同志王克英、罗桂求与来自国内外的 90 多家湖南异地商会的会长们参加了当天的会议，畅叙乡情、共谋发展。会议评选了 32 家“2010 年度湖南异地商会工作先进单位”和 16 家“2010 湖南经济会优秀组织单位”，由部分湖南异地商会发起成立的天下湘商投资有限公司与湘阴县人民政府签订了湘商创业示范基地开发协议。

(周月桂)

吉林新发展 商会来建言

近日，吉林市与外埠商会座谈会在雾凇宾馆召开。会上，市领导与各商会负责人共商发展大计，并向在抗洪期间为吉林市伸出援助之手的各商会负责人赠送纪念条幅。

市委副书记张志军、副市长房立群出席座谈会。

张志军在座谈会上致辞。他说，驻省、市的商会组织，是联系政府和企业间的桥梁和纽带。各商会在服务经济发展、规范行业行为、维护市场秩序中发挥了重要作用，作出了重要贡献。“我谨代表市委、市政府，对商会朋友的关心、支持和帮助，表示衷心的感谢，并特别感谢商会朋友在我市发生洪涝灾害时的无私援助。”希望商会朋友能够一如既往地关注和支持吉林市的经济社会发展，引荐更多的企业家来吉林市投资，推动吉林市又好又快发展。市委、市政府将提供最优质的服务、最优惠的政策、最优良的环境，努力使在吉林市投资的客商得到最大的回报，实现双方的互利共赢。

吉林省上海、福建、广东等商会和吉林市温州、福建等商会的会长、执行会长、秘书长等 30 余人参加了座谈会。座谈会上，外埠商会代表对吉林市的经济社会发展以及招商引资工作提出了意见和建议。他们表示，要进一步搭建平台，服务吉林，让更多的企业家到吉林市投资兴业。

(张艳)

推“慈溪人经济” 商会当导向

近日，慈溪市基层商会会长会议召开，基层商会会长齐聚一堂共谋发展大计。副市长胡建国出席会议。

2010 年以来，慈溪市各基层商会紧紧围绕市委、市政府中心工作，认真履职，求新务实，大力实施“创二代”培育工程，加快推进村级商会建设，积极发展“慈溪人经济”，加强基层商会规范化建设和组织结构优化，各项工作有序推进。

会上，胡建国代表市政府向与会人员通报了 2010 年该市工业经济运行情况和 2011 年主要工作安排。会议传达学习了中共中央国务院《关于加强和改进新形势下工商联工作的意见》。会长们还围绕发展本地经济、强化商会建设等方面进行了讨论交流。会长们表示，新形势下，商会更应掌舵领航，以强烈的责任感和奉献精神，引导企业调整产业结构、加快转型升级，带领整个团队勇往直前。

会议要求，各基层商会要继续发挥民营企业之家、政企纽带的作用，切实加强自身建设，进一步增强商会凝聚力和战斗力，发展壮大会员群体，引领商会事业蓬勃发展；要围绕党委政府中心工作，利用自身组织优势和平台优势，不断提高自身服务水平，大力引导民营企业转型升级，为促进慈溪市经济社会健康发展作出更大贡献。各基层商会会长要勇于挑起领跑者的担子，团结会员，提振信心，主动引领基层商会不断壮大，营造会员企业齐头并进的发展环境。

(黄超威)

广州市委、市政府一贯重视民营经济的发展 and 培育，广大民营企业经过几十年的艰苦创业、默默耕耘，已经成为广州社会经济建设过程中不可或缺的重要组成部分。

打造“航母” 广州厚望寄予民企

□ 汤南 余洋 穗联宣

近日，广州市民营企业商会 2010 年年会暨商道游学系列活动启动仪式在星河湾酒店举行。广东省委常委、广州市委书记张广宁出席了活动，广州市委副书记、市长万庆良致词。万庆良在致词中表示，广州的发展离不开广大民营企业的支持，希望更多的民营企业能够辛勤努力、奋勇争先，为广州建设国家中心城市、国际商贸中心、世界文化名城作出更大贡献。

出席活动的还有市委副书记、市纪委书记苏志佳，市委常委、统战部部长孔少琼，市委常委、秘书长陈如桂，市政协副主席苏志刚、平欣光、王东，市政府秘书长谢晓丹及各界嘉宾、会员共 500 多人。

商道游学 民企获升级发展

年会上，张广宁、万庆良等共同启动了广州民营企业商会的“智拓天下，财聚珠江”商道游学系列活动。据了解，商会推出的商道游学系列活



动，将结合会员遍布各行各业的优势，以同一产业链的会员为活动人群，通过企业游学、考察游学、高校游学等形式，建立一个开发商会内部资源和利用社会优质教学资源，广泛吸收成功经验及当下最新理论的民营企业学习系统，以帮助会员携手共赢，实现升级发展。

广州速度 民企功不可没

会上，万庆良发表了热情洋溢的致词。他首先代表市委、市政府对广州市民营企业商会年会的顺利召开表示热烈祝贺，对各位民营企业家和民营企业界人士为广州经济顺利发展作出的重大贡献表示崇高的敬意。

万庆良说，广州市作为国家中心城市之一，2010 年经济总量突破 1 万亿大关，继上海、北京之后成为第三个经济总量突破 1 万亿大关的国家中心城市，同时也是第一个经济总量

突破 1 万亿的省会城市。这表明广州站在了新的历史起点上。广州每年以 GDP 增长 1000 亿的速度向前迈进，2010 年广州 GDP 超万亿，财税总收入超过 3000 亿，外贸进出口有望达到近千亿美元。广州的经济实力决定了广州在整个国家的城市体系中具有突出重要的地位。

广州能够发展到今天的规模水平，其中很重要的一条是依靠广州民营企业的贡献，依靠广州的民营企业抢抓机遇、加快发展，为广州的经济发展打下了坚实基础。

“两个亚运” 民企支持作贡献

万庆良指出，广州刚刚顺利举办了亚运会、亚残运会。“两个亚运”的圆满、精彩、成功，同样也得益于广州民营企业家的支持。广大民营经济组织人士积极参与、支持亚运会、亚残运会的顺利举办，从各方面为亚运会、亚残运会的成功举办作出了重要贡献，营造了良好氛围，为广州走向世界、提升国际影响力作出了重大贡献。

广州市委、市政府一贯重视民营经济的发展 and 培育，广大民营企业经过几十年的艰苦创业、默默耕耘，已经成为广州社会经济建设过程中不可或缺的重要组成部分。市委、市政府对民营经济寄予厚望，广州人民对民营经济寄予厚望。

政策环境 为企业家服好务

万庆良表示，市委市政府在张广宁书记的带领下，制定了“1+10”的政策体系，有效地推动解决民营企业入门难、融资难等一系列的突出问题，为下一步民营经济的发展创造了很好的政策环境。希望广大民营企业家和企业家清醒和坚定地把握世界经济发展的大局，清醒和坚定地把握广州建设国家中心城市的大局，为广州建设国际商贸中心、世界文化名城继续作出新的贡献。期待在这个创造英雄、涌现英雄的时代，广州大地上更多的民营企业能够辛勤努力、奋勇争先，创造更多的广州民营企业的航空母舰，为广州实现科学发展作出更大的贡献。

银会合作 | Yinhui Hezhuo

今后，在成都金沙特色街区，金沙商会的成员单位可以通过会员间信用担保向银行申请贷款，或者直接通过“金沙卡”和 POS 机终端结算以提前授信的方式实现融资。

银会互动 商会有了主题银行卡



首张商会主题银行卡在蓉诞生

□ 张进春

开创银会合作先河

“这是全国第一张以区域商会为概念打造的主题银行卡。通过银行与商家的良性互动可以破解该区域中小企业融资难的问题。”2010 年 12 月 28 日下午，在成都“银会互动——金沙卡助推金沙商圈发展”活动现场，南充市商业银行成都分行营业部副总经理王渤雅告诉记者。

“融资难”一直以来都是中小企业发展的瓶颈，如何破解，成为很多中小企业主头疼的问题。在当天的活动现场，金沙商会代表和南充市商业银行签署了“金沙卡”项目合作协议。据了解，该项目将引进南充市商业银行特有的经营模式和灵活的融资渠道，通过金融机构与企业商家的良性互动破解该区域中小企业“融资难”的问题。

本次合作是由以金沙特色街区为基础成立的金沙商会与商业银行之间展开，旨在破解中小企业融资难的问题。而“金沙卡”也是成都市首次推出以区域商会概念为主题的银行借记卡。这一举措开创了银会(银行与商会)合作的先河。有关专家认为，此举真正体现了银会合作，以区域商会为单位实现区域内资源共享，为进一步加强民间团组织和行业协会的生存能力提供有益参考。

“金沙卡”卡面设计融汇了金沙太阳神鸟等独特的成都元素，将以金沙特色街区为中心辐射全成都乃至全国市场发行。除为持卡客户提供免排队、一对一专属理财、个人贷款绿色通道、109 天短期票据理财等多项 VIP 服务外，以金沙特色街区为代表的 100 多家特惠商户联盟还推出专项折扣以及旅游、婚



庆、餐饮娱乐等行业的多项优惠。

破解中小企业融资难

“金沙特色街区有很多餐饮娱乐类的中小企业，他们有很好的商业模式和拓展计划，但缺少运营资金，没有可以抵押的资产，融资怎么解决？”这些问题之前让金沙商会负责人十分头疼。为解决这一难题，金沙商会最终与区域内的南充市商业银行达成合作意向。

今后，在金沙特色街区，金沙商会的成员单位可以通过会员间信用担保向银行申请贷款，或者直接通过“金沙卡”和 POS 机终端结算以提前授信的方式实现融资。

“通过看中小企业在银行的现金流和企业日常管理情况以及企业的发展、管理思路等综合评测，来决定是否给企业贷款。这样一来，评测的方式更加灵活了，中小企业融资也相对更容易了。”南充市商业银行成都分行营业部副总经理王渤雅说。而通过商会，银行对借贷人的信用情况和资产情况把握得更为准确。此外，企业持南充市商业银行金沙卡在成都地区南充商行各支行贷款享受最低利率。

个人持卡优惠多

除中小企业能从“金沙卡”受益外，个人持卡也会有很多实惠。个人持南充市商业银行金沙卡在成都千余家商铺，可享受折扣优惠；此外，持金沙卡在成都双流机场可享受贵宾候机厅，贵宾通道。在成都地区南充商行的各支行办理业务享受贵宾专人专柜服务，在成都柜面均可代收账单、水电气费、话费等业务。

中信银行上海分行成功举办中小企业(浙商)联谊会

11 亿 中信助力中小企业升级

□ 沈则瑾

为加快建设上海地区商会协会集群式合作平台，加强银企交流与合作，促进中小企业业务金融创新，日前，中信银行上海分行举办了“中信银行中小企业浙商联谊会”。浙商商会执行副会长、均瑶集团总裁、德力西、天正等新

商会员单位的董事长共计 40 余位知名企业家参加了会议。

作为当今中国经济最重要的商业力量之一，浙江民营企业与上海的经济一直紧密相连。上海个体私营企业中，浙商约占 1/6，其中在上海注册的浙江民营企业约 27 万家，总注册资本逾千亿元人民币，实际运作资本逾

万亿元人民币。随着经济的快速发展，企业的金融需求正从简单的银行借贷向多样化方向发展。如何加强金融创新、帮助企业转型升级、给力经济平稳增长，成为银行中小企业金融业务持续发展的重要命题。

目前，中信银行上海分行小企业金融服务可提供 24 项内容的产品体

系和服务方式，结合商会平台可为会员单位重点提供互助贷、联保贷和扶持基金等金融合作方案。同时，该行还可小企业主们提供个人经营贷款等产品。此次活动中，该行与商会及 10 余家优质中小企业签署合作协议，共计 11 亿元人民币。按照中信银行总行“产品带动营销”的策略，此次联谊会将对银

企面对面深入讨论企业集群服务方案是一次有益的尝试。今后，上海分行将通过系列银企互动，更多关注企业发展，了解市场需求，加强集群客户分类分层营销管理和小企业金融产品创新，不断夯实小企业金融业务未来发展基础。

据悉，2010 年 12 月，中信上海分行还与来自内蒙古、陕西、甘肃等 25 个地方的商会会长举办了银商合作联谊会，通过搭建全国商会这一平台，为各地小企业进一步提供集约化金融服务，促进合作，实现共赢。

三明亲商 促商会经济崛起

□ 巫瑞万

福建省三明市自成立首个地域性商会(三明市南安商会)以来，就着力培育和发展商会经济，使商会经济越来越成为该市经济发展的重要力量。据统计，2010 年，全市商会组织实

施项目 238 个，总投资 305 亿元。

据三明日报报道，三明市委、市政府高度重视发展商会经济，把商会经济作为拉动该市经济发展的新增长点来抓，先后出台了有关实施意见，做活招商引资文章，帮助商会组织排忧解难。各级党委、政府主动服

务企业，做到亲商、安商、富商，以优惠的产业扶持政策，鼓励商会企业引进和项目实施，扩大民间投资，促使商会经济迅速崛起。

2002 年 8 月，三明市南安商会成立。此后 10 年间，浙江、长乐、福清、兴化、江西、闽东、安溪、泉州、三

明城区和漳州籍商人分别先后组建了地域性商会。如今，市区 11 个市属地域性商会拥有会员 7500 多人，会员企业投资项目涉及机械、林产加工、冶金压延、化工、生物医药、纺织、建材、食品、商贸、房地产开发、旅游服务等领域。与此同时，许多走出三明的明商，在全国各地兴业发展，不少人已业有所成，他们自发地联合起来，用乡情友情凝聚合力，组建异地

三明商会“抱团发展”，成为该市经济发展的特色亮点，也成为该市发展非公有制经济的重要成果。目前，上海、北京、广东、深圳、温州、厦门、泉州等地的明商建立了 7 个异地三明商会。福州、苏州、南京等地的明商也在积极筹建中。

日益活跃的商会经济在全市经济发展中，扮演着越来越重要的角色，为该市经济发展增添了强劲的动力。