

首例国外矿商针对中国内地钢企单方面毁约公开进行仲裁索赔 日照钢铁 不认同澳矿指控

澳大利亚吉布森山铁矿公司8月17日发布公告称,日照钢铁由于一项2008年的合同违约,被裁定向其支付1.14亿美元的合同违约金。据了解,这是首例国外矿商针对中国内地钢企单方面毁约公开进行的仲裁索赔。

上述类似“秋后算账”的做法,立即引发了国内人士担忧和讨论。记者采访中了解到,事态发展仍在继续。其中“金融危机是否属于不可抗拒因素”和两国法律之间的差异,成为后期博弈焦点。

“秋后算账”或难执行

据了解,日照钢铁在应对仲裁程序时,曾反诉吉布森山铁矿违反贸易惯例法。不过,上述反诉已被仲裁人驳回。日照钢铁还将承担仲裁结果公布之日起的6%利息和仲裁费用。

日钢内部人士在接受记者采访时表示,日钢并不认同针对吉布森山铁矿在诉讼中提出“日钢有欺诈行为”的指控。他特别强调,“我们是因为金融危机这样的不可抗拒的因素而无法履行合同,不是欺诈。”不过,另一位接近日钢董事长杜双华的内部人士向记者透露,目前正值日钢和山钢重组的关键时间节点,公司将对此事件淡化处理,不方便就此事件正面回应,近期还没有反诉的打算。

“一般而言,由于不可抗拒因素导致合同无法履行,在长期协议合同中都会注明一个条款。”中钢协内部人士告诉记者,像地震、风暴等自然灾害就属于不可抗拒因素。在他看来,金融危机的爆发完全有理由称之为“不可抗拒因素”。另一方面,矿山和钢厂之间存在密不可分的关系,很少有矿山用这种极端的方式来处理和

钢厂之间的合同纠纷,一般都会选择更加温和的方式,国外矿山现在用这种鱼死网破的方法解决,实在是有点不妥当。

“在2008上半年铁矿石大涨的情况下,国外矿山也经常会用各种理由不执行长协,而转头去卖现货获取暴利,履约率曾经不到60%,如果深究起来,中国钢厂是不是也应该要求赔偿?”上述人士说。

另外,他还表示,这项仲裁涉及到两个国家的企业,并不是一个简单的事情,特别是涉及到两国法律方面等多项事务。大成律师事务所合伙人杨贵生也表示,由于裁定结果是澳大利亚单方面做出的,必须通过中澳双方的双边条约或中澳双方都参与的世界性机构来申请执行,执行时间会相当漫长,而且过程非常复杂。

一位不愿意透露姓名的业内专家表示,如果日照有违反合同的行

为,吉布森山铁矿是有权利寻求诉讼来索赔的,而钢厂在金融危机的情况下因为长协矿价格过高而转向现货购买,这可能也成为受到国外中小矿山指责的重要原因。值得担忧的是,一旦打开“诉讼索赔”这扇大门,有可能形成一个连锁反应,中国更多钢厂将会面临同样被“秋后算账”的尴尬。

日钢毁约也很无奈

据悉,吉布森山铁矿与日照钢铁的渊源始于2006年,当时前者开始向后以短期供应合同的形式出售铁矿石。2007年7月,吉布森山铁矿与日照钢铁签署了长达15年的铁矿石长期供应合同。根据协议,日照钢铁每年采购吉布森山铁矿位于库兰岛项目不超过150万吨的铁矿石。当时,长协合同规定的铁矿石进口价格低于现货市场价格,国内钢企都希望

找到便宜、稳定、优质的矿源,而吉布森山铁矿也急需扩产资金,拿到与钢厂的长期协议就意味着融资会容易许多。

日照钢铁决定不履行长协合同是在2008年10月底,毁约的对象包括吉布森山铁矿。业内人士指出,2008年下半年,在现货矿价格大大低于长协矿的情况下,包括宝钢、武钢、鞍钢在内的绝大部分中国钢厂几乎全部撕毁了长协矿协议,转而购进现货矿石,此类情况在中小钢企中尤其严重。

作为在夹缝中生存的民营钢厂,日照钢铁也成了2008年那场“协议户大逃亡”中的一员。日照钢铁高层回忆说:“那时如果再(把长协矿)吃下去,我们必死无疑,宁愿冒索赔的风险毁约。公司不能用生存的机会来换取合作关系。”

(经参)

河北省召开农业产业化银企对接洽谈会

本报讯(记者 杨会民)8月17日,河北省农业产业化项目银企对接洽谈会在石家庄召开,17家银行机构、4家投资管理公司、3家投资担保机构和220家农业产业化龙头企业进行了对接,其中石家庄常山纺织股份有限公司、三河汇福粮油集团公司等企业的50个项目与参会的金融机构签订了合作协议,涉及贷款金额39.59亿元,87个项目达成意向协议,意向金额52.44亿元。河北省委常委、省纪委书记、省农村工作领导小组组长臧胜业出席会议并讲话。

洽谈会上,共发布了366个省、市、县级农业产业化龙头企业拟贷款项目,申请贷款规模1508亿元,涉及乳制品加工、粮油加工、肉类加工、果蔬加工、棉花加工等,参会项目具有符合国家和省产业发展方向、列入省重点项目等特点。

臧胜业强调,要加强跟踪调度,力促银企双方及早签订和落实合同,河北省产业化办公室、省金融办、人行石家庄中心支行要明确责任人,及时掌握进展情况,协调解决有关问题。同时,要建立长效机制,坚持以政府为主导、企业为主体,加快建立政府协调引导、部门联系扶持、银行主动服务、企业诚信发展的联动机制,为银企合作、共同发展创造更多的机会和条件。

湖北省委常委、省总工会主席张昌尔勉励稻花香: 加快产业发展步伐 助推新农村建设

本报讯(通讯员 张丽 雷克军)8月4日,湖北省委常委、省总工会主席张昌尔一行到稻花香集团参观考察,勉励该集团加快产业发展步伐,舞活白酒龙头,为湖北省经济社会发展和新农村建设做出更大贡献。

张昌尔十分关心稻花香产业发展情况,在三峡科技包装工业园施工现场,他向稻花香集团董事长蔡宏柱详细了解了项目的投资规模、经营方式以及达产后的效益等情况。当他看到三峡科技包装工业园规划图时,显得异常高兴,与蔡宏柱就该项目发展前景进行了探讨交流,充分肯定了该项目在稻花香集团打造“百亿企业”战略中发挥的作用以及项目带来的社会经济效

益,并叮嘱随行的宜昌市、夷陵区政府领导加大项目服务协调力度,确保项目尽快投产达效。

稻花香白酒的生产工艺也引起了张昌尔的极大兴趣,在稻花香酒业公司包装中心,他对稻花香产品如数家珍,与稻花香集团总经理蔡开云细数起稻花香各类产品的设计风格及市场定位。“珍品一号也是在这样的车间生产出来的吗?”当张昌尔看到有序的自动化生产线时,立刻对稻花香核心产品珍品一号产生了好奇。在得到了肯定答复后,张昌尔非常满意地点头说:“就是要像这样,将传统工艺与现代技术相结合,提高企业的发展力!”

参观完三峡科技包装工业园和稻花香151工程包装中心,张昌尔



图为稻花香集团董事长蔡宏柱(前排左二)向张昌尔(前排左三)介绍三峡科技包装工业园项目建设情况。

说,稻花香的产业集群发展态势令人鼓舞,希望稻花香进一步壮大白酒产业,抓好三峡科技包装工业园等特色项目的建设,稳步推进“三

百工程”战略,实现企业与社会和谐发展。

宜昌市委副书记李亚隆、夷陵区委书记熊伟等陪同参观。

(程矿生 乔瑞波)

江西中烟着力加强投资项目管

近年来,江西中烟工业有限责任公司按照“抓两头促中间”的思路,采取多项措施,通过严把投资项目立项审批关,切实提高国有资产管理水平。

一是着眼全局,科学计划。江西中烟在投资项目管上始终以科学发展观为指导,根据全面

推进“卷烟上水平”战略任务的要求,结合公司经营管理实际,按照对生产性支出加大投入以保证产品质量、对非生产性支出适当从紧的原则,精心研究计划好投资项目。

二是合理安排,从严控制。江西中烟坚持优先安排续建的项

目,从严控制新开工项目,并采取有效措施充分协调投资项目立项与预算控制的关系,充分发挥项目管理服从于公司发展战略、着力提高预算的执行力作用。

三是规范运作,严格立项。江西中烟不断规范投资项目管,严把立项审批关,对按规定应申

请报批的项目,未经批准不得纳入当年预算,严禁违反规定拆分项目逃避监管、严禁未经审议擅自决定、严禁未经批准擅自开工建设行为,着力提升投资项目管水平。

(谌祖江)

河南百名民营企业企业家倡议: 中原经济区应上升为国家发展战略

□ 本报记者 李代广 文/图

“构建中原经济区,是河南的责任,也是为国家的发展作出我们应有的贡献。”8月14日,由河南省民营经济研究会主办的“构建中原经济区与民营经济发展理论研讨会”在郑州举行。

会上,河南省百名民营企业企业家发出倡议,呼吁河南民营经济界齐聚力,为早日实现中原经济区而努力。

河南省民营经济研究会会长、原河南省高级人民法院院长李道民等相继发言,对“中原经济区”进行了解读。

河南省工商联副主席、缙素科技集团董事长刘东晓博士等民营企业企业家普遍认为,民营企业在区域经济发展中应优先发展,要依据民营经济自身优势,借“构建中原经济区”的战略规划之力,促进民营经济大发展。

为实现中部崛起发挥独特作用

河南省社科院副院长喻新安在研讨会上说,中原经济区就是以河南为主体,涵盖周边省份部分地区,加

起来约30个地级市,人口约1.7亿左右。这个地区有很多特点,最突出的是粮食主产区,粮食产量占全国的1/6,小麦占1/2左右。

中原经济区首先是一个客观存在的区域,山水相连,使命相近,并且由来已久。其次,它是一个相对独立的区域。由于离全国其他经济区较远,受它们的辐射、影响带动作用较小,所以,河南的经济结构是非常齐全的,工业39个大类,河南有38个,自我配套能力、自我修复能力很强。

喻新安表示,构建中原经济区首先要持续和提升不以牺牲粮食、农业和生态为代价的工业化和城镇化道路。这是河南目前被国务院看重,中央对我们给予厚望,也是我们底气比较足的事情。其次,要提升中原经济区在实现中原崛起中的引领作用,为实现中部崛起发挥独特作用。第三,要在完善全国经济布局,发挥中原战略腹地作用,形成全国新的经济增长极和倍增极方面做出我们的贡献。要站位中国看中原,中原要为中国做贡献。

构建中原经济区恰逢其时

河南财经政法大学教授李鸿昌

认为,中原经济区将成为中国经济布局中的最重要区域之一是有条件的。一个经济区的形成应该是市场过程,当然也离不开政府的规划和指导,两者要紧密结合。由于受金融危机影响,我国开始了由出口拉动为主向内需拉动为主的转变。由于地处中原,我们曾一度被边缘化了。但现在我们的机会来了,我们人多,消费潜力大,通过市场可以把经济带动起来。

加上我们的区位优势 and 交通优势,现在河南这个地方与其他地方相比就更有利于吸引外资,河南已经有良好的经济基础和发展潜力。

与此同时,中原经济区的提法与中原城市群的想法相比扩大了范围,县域经济的发展在中原经济区中将占有重要地位,这也更优于中原城市群的提法。

综合看来,河南构建中原经济区恰逢其时,构建中原经济区,有利于辐射周边省份,这个辐射是一个市场辐射过程,发展的层次也得到了很大提升。

给民营企业带来春天

构建中原经济区会给民营企业



图为河南省民营经济研究会会长李道民在研讨会上致辞。

带来什么影响呢?

喻新安表示,首先,构建中原经济区将极大地提升这个区域的影响力和竞争力。

其次,构建中原经济区意味着进一步消除行政分割,推进市场化进程,将为民营企业的发展、民营经济的发展创造更为优良的环境。

第三,中原经济区建成后,这个区域的投资回报率将会继续提高,将会成为民营资本最佳的投资区域。

四是民营企业将有更多的机会为中原经济区提升产业层次提供支撑。当然,构建中原经济区也意味着民营企业面临着新的挑战、新的竞争、新的困难,民营经济也迎来了有一个新的发展契机。

河南省民营经济研究会会长李道民在发言中指出,构建中原经济区是省委、省政府在新的发展阶段做出的重大决策,河南的民营企业将迎来第二个春天。河南各民营企业正整装待发,抢抓机遇,充分发挥自身优势,把自己做大做强。

链接: 河南百家企业共倡议

研讨会上,河南省百名民营企业企业家向全省民营经济界发出倡议书,号召河南民营经济界齐聚力,为早日实现中原经济区而努力,倡议如下:

一、全省民营企业企业家要认真学习贯彻胡锦涛总书记在河南视察工作时的重要讲话精神,深刻认识构建“中原经济区”的重要性、必要性和紧迫性,把全省民营经济发展的方向和奋斗目标与国家区域经济发展战略紧密结合在一起,站在国家加快中部崛起和省、省政府构建“中原经济区”的战略高度,全力支持 and 助推这一发展战略的实施。

二、全省民营企业企业家迅速行动起来,积极加入到推动构建“中原经济区”的世纪工程中,要提升认识、形成共识、科学谋划、注重运作、统筹兼顾,形成合力、强力推进“中原经济区”建设,借“中原经济区”东风,兴民营企业崛起大业。

三、省民营经济研究会作为全省民营企业自己的组织,积极围绕“中原经济区”建设与发展,设立专门研究部门和专用信箱,形成科学的研究报告为省委、省政府提供决策参考,以期引起高层与社会各界的重视与支持。

隐患处理不完 干部不能上井 郭矿公司提高 管理人员下井质量

8月8日夜班凌晨4时,冀中能源邯矿集团郭矿公司副总经理李运占在1276工作面带班,发现工作面顶板有漏矸现象,立即停止生产,现场同职工一起护顶,在下班之前,将隐患处理完毕避免了一起安全生产事故的发生。

“发现隐患现场处理,处理不完领导干部不能上井”,已经成为郭矿公司安全生产的一个硬性要求,也是该矿严格落实加强安全生产工作发生的可喜变化。8月3日,邯矿集团出台《关于加强煤矿负责人和矿级领导下井及带班管理的通知》后,郭矿公司立即组织班子成员认真学习贯彻,并结合实际,制定了相关文件,层层明确了各级领导每月下井带班次数及重点解决的安全生产问题。公司各级管理人员进一步提高认识,进一线,到现场,坚持与职工同上同下,消除各类安全隐患,促进了安全生产形势进一步稳定好转。

为严明纪律,加强考核,该公司实行带班人员井下交接班制度,上一班的带班人员要向下一班的带班人员详细说明井下安全状况。在安全信息站建立了领导干部下井专项台账,所有领导下井前必须在台账上注明入井、升坑时间及所到生产地区,严格监督检查所经路线的安全隐患问题。升井后,要认真填写现场安全隐患、“三违”情况、采取的措施及处理结果等内容。公司政工部、工会、安监、企管等部门每月对照标准和要求,对各级管理人员下井次数和解决安全问题情况进行检查、考核、通报,并以此作为考评干部业绩的重要依据。在安监处设立了举报电话和举报箱,自觉接受广大职工群众的监督。

(程矿生 乔瑞波)

“欧风光”膜玻璃 销售势头猛

日前,晶牛集团加大“欧风光”膜玻璃的销售力度,积极开拓南方市场,使该产品在全国各省市得到了很好的推广。

经过大力宣传,参与工程招标,晶牛集团成功拿下四川绵阳一项较大的房地产工程项目,销售“福特蓝欧风光”膜玻璃10000平方米。四川另一大型地产项目也采用5厘米“欧风光”膜玻璃7000平米。目前,该产品在四川市场销售形势良好。

在广西,经过邮寄样品,耐心给客户讲解产品的优越性,宏柳玻璃工贸有限公司最终选中“晶牛蓝灰欧风光”膜玻璃装饰柳州市大学城职教园,该工程共计使用该产品17768平方米。目前,客户反映良好,填补了该产品在广西市场的空白。

“欧风光”膜玻璃采光隔音、无光污染、节能环保,投放市场以来,在福建、湖北、山东、四川、云南、北京等多个省市销售形势良好。

(睢卓)

羚锐制药 把好高温期间 食品安全关

近来,针对持续高温给食品安全管理带来的难度,河南羚锐制药股份有限公司餐饮管理部门通过食品安全环节流程细化与梳理,确保食品安全。

高温期间,羚锐制药餐饮管理部门将工作布置的落地方式转化为现场纠偏、就地落实,把注意力放在现场每一个食品安全作业关口,保证监管质量到位,现场闭环措施落实。公司办公室管理人员在不间断实施现场食品安全环节化验抽检的同时,组织相关业务人员开展突击交叉抽查活动,做到“眼中有问题”,防止“走过场”。采购部门除对所有库存食品原料进行清理外,将食品安全监管工作再次前移到食品原料供给的第一道关口。

在加强食品用具、容器清洗消毒和保洁管理外,餐饮管理部门还要求对冷藏、冷冻等设备进行定期除霜保养,以保障食品原料的新鲜度,让广大就餐者食之无忧。

(汤兴)