

“井喷”——这是新疆招商发展局项目统计处处长张玉民用来形容目前全国各地大企业、大集团进疆态势时的用词。自中央新疆工作座谈会后,新疆迎来了大开发、大发展、大建设的重大历史机遇,在这场资金群集的商机大战中,各地商会在如何思考?又将如何引领会员抓住机会?

“资本航班”飞新疆 商会解析机遇密码

刘宏鹏 刘兵

“上世纪80年代的深圳,90年代的上海浦东。”时下,人们如此形容新疆给各路资本带来的重大机会。新疆广东商会副会长、广东新南方集团有限公司总裁助理田晓东说:“我们现在是拿着钱等着在新疆投资。”

拥有独特资源与地缘优势的新疆,在中央集全国之力助推之下,能否诞生如同深圳、上海浦东那样的经济奇迹?

巨资新疆吹响集结号

新疆维吾尔自治区招商发展局的数据显示,今年1—6月,新疆(不含兵团)招商引资区外到位资金593.76亿元,比上年同期增长38.49%,预计今年全年招商引资到位资金将达1150亿元。

新疆维吾尔自治区招商发展局项目统计处处长张玉民用“井喷”来形容大企业、大集团进疆态势。以中国500强企业为例,2005年新疆只引进2家,2007年、2008年共8家,至今年6月已达100家,尚有11家下半年有望入疆。

金融数据也印证着天量资金进入新疆的火热场面。中国人民银行乌鲁木齐中心支行统计显示,今年上半年,新疆金融机构人民币各项贷款新增542亿元,创历史同期新高,预计今年全年新疆新增信贷1000亿元左右。上半年新疆中长期贷款新增量占各项贷款新增量的91.2%,成为带动各项贷款增长的最主要因素。这种贷款结构有力保证了关键领域、重点建设项目的资金需求。

新疆经济专家预测,受国家促进新疆跨越式发展政策的刺激,在山西、内蒙古煤炭资源整合之后,民间炒煤的千亿元“热钱”也将转战新疆。目前,在能源、矿产资源丰富的新疆巴音郭楞、阿克苏、昌吉、哈密等地,民间“热钱”的身影随处可见。走访广东、浙江、安徽等省驻



新疆商会,人们发现“找矿”、“开矿”是当前企业家们热议的话题。

此外,数目更为庞大的进疆资金仍在集结之中。新疆维吾尔自治区党委常委宋爱荣表示,据初步匡算,2011—2020年,中央财政支持新疆资金总量将超2万亿元,相当于过去30年中央对新疆转移支付总量的3倍多。

根据全国对口支援新疆工作会议确定的“结对支援”方案,北京、天津等19个省市,分别结对援助新疆12个地(州)市的82个县(市)和新疆生产建设兵团12个师。新一轮对口支援工作期限为2011—2020年。支援省(市)每年的对口支援资金量参照其地方财政一般预算收入(扣

除部分有专门用途的收入项目)的0.3%—0.6%测算。

各个领域都将充满机会

近日,新疆维吾尔自治区党委书记张春贤与中国银监会负责人座谈时表示,新疆要实现中央提出的“2015年人均地区生产总值达到全国平均水平”,需要保持年均14.7%的经济增速,而新疆历史最高经济增速只有12%。新疆经济要实现超常规、高速增长,必须加速新型工业化、农牧业现代化、新型城镇化进程,加快改革开放,打造中国西部地区经济增长极和向西开放的桥头堡。

今年以前,200余家进军新疆的大企业、大集团参与开发的项目多与能源、矿产有关。新疆区域经济专家、石河子大学教授李万明表示,新疆的跨越式发展,涵盖经济社会各个方面,对于进疆“淘金”的资本而言,“新疆机遇”并不限于能源、矿产领域。

根据中央新疆工作座谈会会议精神,新疆将建设国家大型油气生产加工和储备基地、大型煤炭煤电煤化工基地、大型风电基地和国家能源资源陆上大通道,建成有新疆地域特色的农牧产品生产和精深加工出口基地,改造提升传统产业,发展电子信息、生物制药、新能源、新材料等高新技术产业。此外,还将建成我国重要的旅游目的地。

新疆浙江商会会长、新疆通嘉集团董事长葛永品表示,短期内,新疆能源矿产开发热潮仍将持续,但随着新疆经济启动跨越式发展进程,各个领域都将充满机会。

葛永品说,东部地区资源和环境承载力已到极限,劳动力成本持续攀升,产业西移迫在眉睫。中央和自治区的优惠政策为新疆创造出了一个前所未有的市场。“桥梁搭好了,接下来的两年内,大批浙企将会进疆”。

商会人解读历史机遇

在历史性的机遇期里,依靠政府主导的政策支持与天量资金的注入,新疆能否成为中国经济新的增长点?专家表示,“新疆机遇”要最终成就“新疆奇迹”,仍需细化扶持政策,并更大发挥市场作用。葛永品说:“当前企业界对政策的预期算是满足了,但还需要政策具体化、细化,达到可执行的层面,如税收方面‘三免两减半’的政策具体可以落实到什么行业。只有这些细化政策落实了,企业才知道项目落地落在哪里,哪些地方能形成产业链,才敢真正开始干。”

田晓东说,新疆大开发、大发展,市场经济的元素要增加。

新疆广东商会会长、丹璐集团董事长翁明杰表示,由于投资矿产能源对企业的资本要求比较高,当前新疆以大型国有企业为主导的政策可以理解。但富民稳疆光靠大型国企不行,政府需要给民营企业创造更广阔的生存空间。

李万明认为,参照深圳与上海浦东的成功发展经验,总体而言,政府的职责应通过“政策营造环境、政府投资撬动社会资本”来实现。新疆经济要实现大发展,“市场的目标终究要通过市场的方式来实现”。

【相关链接】

瞄准新疆大开发 豫商“群起而攻”

由新疆河南企业联合会(商会)发起的“全国豫商新疆行”活动近日在乌鲁木齐市举行启动仪式。参加此次活动的有来自全国15个省市的河南商会的代表和部分河南省党政部门负责人,为期10天的活动,目的在于进一步加强全国豫商间的合作与交流,加大新疆河南商会通过以商引商参与新疆大建设大开发大发展的力度。当天就有涉及自治区旅游、房产的6个项目签约,投资金额达50亿元。

“中央新疆工作座谈会召开后,新疆迎来了大开发、大发展、大建设的重大历史机遇,这也是豫商的机遇。”河南省政协原副主席、河南省豫商联合会会长陈义初希望更多的豫商能抓住机遇,到新疆来投资发展,“新疆的基础建设、资源开发、对外贸易,使豫商都大有可为。”



“华强北”商会 探路长沙

近日,深圳市华强北商会会长、深圳市顺电连锁股份有限公司执行董事黄建跃一行18人到长沙市工商联考察交流。长沙市政协副主席董学生,省工商联副主席、市政协副主席、市工商联主席彭继球陪同考察。

深圳华强北商会成立于2002年,现有会员近百家,700多家商场,日客流量50—70万人次,年销售额260亿元以上,从业人员多达13万。华强北是一个以电子通信交易市场为主导、多业态共生共荣的综合性商圈。这里汇集了电子、电器、通讯、钟表配套、服装、百货、珠宝、银行、证券、保险、房地产、酒楼、宾馆等几十个行业。无论是人流、物流、信息流量、资金流量、资产总量华强北都在全国领先,甚至超过中国老牌的上海南京路、北京的王府井等著名大商圈。华强北诞生了东南亚最大的电子、通讯、家电市场,华南区最大的音响专业市场、深圳最大的钟表批发市场和照相器材数码市场,2008年10月被中国电子商会授予“中国电子第一街”。

在这次考察活动中,深圳华强北商会副会长、龙胜集团董事长总经理林灿斌与湖南鸿信置业有限公司还达成初步合作意向。长沙市工商联直属行业商会长沙市电脑经销商会与深圳市华强北商会建立友好商会。(罗芳 黄羽 黄勇平)

武汉服装商会 接订单接到“怕”

汉派服装淡季不淡,企业生产量接近饱和

冯欣楠 许颖敏 张晓瑾

近日,一家厦门服装企业的传真摆在武汉服装商会负责人桌上,这是一份征询函,希望能在武汉找到同业,为其加工5万件出口成衣。商会秘书长李群宝颇为无奈,“现在江城服装企业生产量已很饱满,这份订单很难找到下家。”

据了解,这家厦门服装企业的需求,是1个月内生产4种颜色、4种尺码共计5万件棉袄,由于全部出口,质量要求高。考虑到江城企业冬装是强项,特意到武汉来找合作。

往年,武汉市服装企业在夏季是淡季,以冬装出名的汉派服装,到9月份才会进入冬装生产的高峰。现在高峰提前1个多月。商会分析,曾经以羊绒大衣为主要产品的汉派女装,增加产品系列,比如生产羽绒服和棉袄,品类增多只能将生产档期提前,淡季不淡。

不久前,江城已有几家企业早早组织了冬装发布会,发布新一季的大衣、羽绒服、皮服、棉袄等。刚刚从批发转向品牌经营的部分企业,在一场发布会上拿到4万件羽绒服的订单。

由于江城服装企业在冬装上地位的奠定,迎来国内外面料商的关注。去年,日本名古屋专门来汉,举行面料展示会。上月,韩国16家面料企业组团来汉,邀请武汉服装企业洽谈。商会介绍,在当下“韩流”风靡的年代,还是韩国面料厂商首次来汉。

除了面料商,服装设备供应商也把目光盯住武汉。去年,武汉缝纫设备年销售额约在7亿元左右,今年上半年已全面超过去年,年内销售总额可达到10亿。目前,全世界几乎所有的缝纫设备品牌都在武汉有分公司或者代理商,300多家武汉缝纫机械企业抱团,拟在汉建华中缝制设备辅料批发市场,提供本土化的一条龙式服务,挖掘江城每年高达40%的设备及原料增长商机。

苏商投资云之南 这边风景独好

何宇

迎来历史新机遇的云南也迎来了远道而来的江苏客人。8月9日,由昆明市政府、江苏省工商联支持,云南省江苏商会承办的“2010全国江苏商会联席会议暨全球苏商大会筹备会”(下文简称大会)在昆明召开。

全国政协副主席、全国工商联主席黄孟复,云南省委常委、昆明市委书记仇和,江苏省副省长徐鸣等出席了大会。同时,近百名来自全国30余家省、市级江苏商会及全球杰出苏商代表也齐聚春城,共商经济全球化和区域经济合作加快发展大背景下的发展大计,以及苏商在桥头堡建设中的合作机遇。

投资昆明

云南发出请柬

苏商有着悠久的历史、深厚的底蕴和辉煌的业绩,形成了独具特色的商业气质和文化脉络,在历史上与徽商、晋商、浙商、粤商合称为“五大商帮”。2009年,在全国工商联发布的“中国民营企业500强”中,江苏企业上榜109家,占全国1/5强。

目前在云南的江苏籍商人达18万人,江苏籍在滇企业约有6000多家,累计总投资额达到500多亿元,每年新增投资额约有30亿元。自2006年云南江苏商会成立以来,目前已有500多家会员企业,涉及矿业、石化、房地产开发、服务业、装修建筑业、高新技术产业等各种领域,为云南的经济社会发展做出了重要贡献,而在2009

“昆明充满希望和活力,选择昆明正当时!”随着国家西部大开发和中国面向西南开放的重要桥头堡战略的深入实施,面临新一轮发展高潮的昆明,吸引了全球杰出苏商的共同关注。

年,昆明市还荣膺了“苏商投资首选城市”。

昆明市委书记仇和在会上说到,改革开放以来,江苏乡镇企业异军突起,外向型经济突飞猛进,民营经济蓬勃发展,涌现出一批纵横商海的领军人物和领军企业。随着国家深入实施西部大开发战略和云南省加快推进桥头堡建设,昆明必将迎来新一轮发展热潮。广大苏商一定能在西部、在云南、在昆明找到投资的新热点,把握发展的新方向,创造出事业的新辉煌。

“衷心希望通过这次会议,让更多的苏商了解昆明、亲近昆明、青睐昆明,使昆明进入苏商的考察行程表、工作日程表、投资计划表。”仇和发出了“投资昆明”的诚挚邀请。

400亿“订单” 滇苏实现双赢

大会上,昆明市投资促进局筛选出一批符合国家产业政策、生产要素配备较好、市场前景广阔、投资回报率高的经济合作项目,向与会企业家作了重点介绍。14个县(市)区精心准备的

一批招商引资项目吸引了江苏企业家驻足洽谈和咨询。双方表示,希望借此契机以苏商为桥梁,把苏昆两地的经济合作向纵深推进。双方签订了9个项目,签约意向资金近400亿元,涉及旅游、文化、科技、基础设施、商贸服务等产业和领域。

作为西部省会中心城市,昆明不仅享有国家西部大开发和沿边开放城市的各项投资优惠政策,省政府还赋予了昆明省级经济管理权限。当前,该市已相继出台了加快非公经济发展、农业、现代服务业、文化创意产业、太阳能等优势产业的扶持政策。

云南省江苏商会会长朱景图表示,虽然昆明和江苏区位不同,但是发展互补性强。昆明拥有面向南亚、东南亚的广阔市场,近年来江苏企业一大批重点项目相继落户昆明,表明昆明正被越来越多的苏商青睐。昆明的快速发展为江苏企业家拓展巨大商机提供了更加宽广的领域,云南省江苏商会将积极引荐更多的企业家到昆明考察,把握现代新昆明建设的大好机遇,实现双赢共谋发展大计。

活力昆明 吸引商会精英群体

“昆明充满希望和活力,选择昆明正当时!”这是大会期间,由30多家知名企业负责人组成的江苏省青年商会“西部合作之旅”投资考察团在昆经贸交流时的普遍感受。

江苏省青年商会是共青团江苏省委倡导组建、面向全省工商界青年经营管理者群众性组织,拥有



近400名会员。今年正值西部大开发战略实施10周年,为贯彻中央“广泛动员社会各界支持和参与西部大开发”要求,共青团江苏省委、江苏省青年商会组织了40位优秀江苏省青年企业家考察昆明、了解昆明。

昆明市委书记仇和与青年企业家们面对面交流时谈到,苏商是引领当代中国民营经济和外向型经济发展的中坚力量,各位青年企业家是苏商中的杰出代表,是最具活力、最具潜质的精英群体。今天的昆明必将成为他们大展宏图的新舞台、建功立业的新天地。

昆明呈现出的快速发展,也让考察团的青年企业家们惊叹不已,南京圣和药业、南京顺天实业、南京栖霞建设集团、江苏金海投资公司、宏大建设集团等都表达了投资意向。江苏青年商会会长张国梁透露,这次组团仅仅用了一个星期,许多青年企业家专门从国外赶回参加这次昆明之行。他们感叹昆明已成为全亚洲、全世界的昆明,充满希望和活力,选择昆明正当时。交流中,江苏青年企业家们纷纷表示不虚此行,今后将不断关注昆明、寻找商机、投资发展。

【相关链接】

本次会议两省签约项目

1. 云南苏商集团投资有限公司在盘龙区投资新建“苏商大厦”项目。
2. 云南省江苏商会投资建设江苏生态产业园区项目。
3. 云南鹏隆环保科技有限公司投资建设富民环保产业生产科技园项目。
4. 爱地时代地产发展(香港)有限公司投资建设小水苗族风情生态村项目。
5. 云南阿诗玛文化产业投资有限公司投资建设石林阿诗玛珠宝玉石加工旅游商品交易项目。
6. 苏宁环球集团投资建设石林旅游文化区项目。
7. 月星集团有限公司投资建设月星宏盛达家居生活购物广场项目。
8. 云南姜氏科技有限公司开发科技杂交鸭掌楸体细胞工程项目。
9. 江苏高力集团投资建设昆明泛亚国际汽车博览城项目。