

创新求变 提高水平 扩大市场

一汽吉林启动产品精益化工程

今年一季度对于一汽吉林公司来说可谓捷报频传,森雅 M80 的销量和市场占有率持续攀升,截至 4 月底,森雅 M80 的全国总销量已近 11 万辆,凭借多能兼用的综合优势,森雅 M80 在小型 MPV 市场力拔头筹。持续的热销,使得一汽吉林的产能和销售渠道也受到越来越大的挑战。日前,为满足日益扩大的市场需求,一汽吉林启动了产品精益化工程,力求通过研发核心技术,提高产品工艺和制造水平,扩大产能来满足市场需求和潜在消费者的购买欲。

森雅 M80 源自丰田创新型多功能全球战略车平台,全车搭载配备了原装进口 DVVT 发动机和 AT 变速箱,在同类车型中技术优势明显。为进一步完善核心技术,一汽吉林在集团的

支持下,专门成立了技术中心,秉承精益求精的态度,重点研发微型车自主发动机、变速器、车桥、电气等核心技术,不断拓宽现有技术平台。同时,加速 TAI 系列微型车发动机研发进程,力争把 TAI 系列发动机打造成支撑微型车竞争优势的核心资源。在制造工艺方面,重点提升四大工艺技术水平,即微车生产的冲压、焊装、涂装、总装四个工艺环节,并以此带动内制总体能力和水平的提升。

森雅 M80 1.3L 特装版车型便是一汽吉林不断完善核心技术、提升工艺水平的最新结晶。在进行大量市场调查,听取众多用户的反馈之后,一汽吉林在 1.3L 标准版的基础上,增加了铝轮毂、尾翼、后视镜电动调节、副驾驶侧遮阳板、双色仪表盘、前风档绿色玻

璃等 9 项最新配置,使 1.3L 特装版车型性价比进一步提高。

在提升技术水平的时候,一汽吉林还在 5 月底启动“汽车下乡”活动,这是一汽吉林不断加强营销网络建设,深入拓展二三线市场的又一重大举措。此次活动率先在吉林市展开,农民、农业生产经营合作组织购买中国一汽“汽车下乡”(含该集团已经被列入国家“汽车下乡”补贴目录)产品,可获汽车销售价格 16% 的经济补贴,单车最高补贴额为 3 万元;农业产业化龙头企业购买中国一汽“汽车下乡”(含该集团已经被列入国家“汽车下乡”补贴目录)产品,可获汽车销售价格 10% 的经济补贴,单车最高补贴额为 3 万元。吉林市政府已经率先采购了 300 辆作为政府用车。

此外,为满足日益增加的市场需求,一汽吉林开始积极推进产能增长计划,并着手对现有工厂进行改造提升。今年,还将实施面向 2011 年的技术改造二期项目,同时启动 2012-2013 年新工厂建设项目,在新址建设完备的冲压、焊装、涂装、总装车间以及相关配套设施,并于 2012 年下半年正式投入使用,届时将会大大缓解当前的产能压力。

一汽吉林的预定目标是 2012 年达到 20-30 万辆的规模,进入全国微车三甲,产销量占中国一汽的 1/10-1/8,占自主品牌 1/5-1/4。为早日实现这一目标,处于加速成长期的一汽吉林正秉承创新、求变的理念,通过技术提升和完善细节,稳扎稳打,大踏步向着目标迈进。(周莉娟)

羚锐制药厂务公开“立体化”

近年来,河南羚锐制药股份有限公司将厂务公开“立体化”,横向为厂务公开、科(车间)务公开、班务公开,纵向除商业秘密、技术秘密外,企业的各项工作全部公开,极大地激发了员工参与企业民主管理的热情,促进了企业又好又快发展。

目前,该公司所有科室(车间)、班组全部做到了科(车间)务公开和班务公开。每个科室和车间都建立了公开栏、公开账目。班组做到了二次分配公布于众、公开上墙。

羚锐制药党政领导对厂务公开有一个正确态度和长远打算,就是促使厂务公开范围不断扩大,除商业秘密和技术秘密外,企业的一切都要及时向广大职工通报,让厂务公开透明到底。当企业有重大决策出台时,该公司坚持决策前向职工讲明、交底,通过召开职工代表或工会会员座谈会等形式,广泛听取职工意见;在决策的进行中,不断根据职工提出的意见进行补充完善,决策后广泛发动职工认真贯彻执行。对于重大技术项目改造,经营班子会同有关部门都要在进行多次论证后才提交职代会审议,职工没有想通,短时间内不能理解的决策就坚决不出台;坚持随时将技术改造方案论证的结果向职工

汇报,职工对有关方案有疑虑的,绝不通过;职工不通过的方案或决策,绝不硬性推行,充分尊重职工民主管理企业的权利。凡事让职工清楚明白,职工心里有了底,自然也就满腔热情地配合并支持党政领导的工作。

近年来,该公司在比价采购方面不断完善制度,并坚持向职工公开和经销商、供应商建立关系的条件,对中药材实施招投标,同时公开医用原辅材料使用情况,公开与企业有重要业务关系的用户。中药材原辅材料公开招投标、实施采购比价公开后,采购成本明显下降。此外,该公司在职工专业技术职称评定、先进和优秀员工与团员评选、企业福利决策、各项保障基金的缴纳情况等众多方面,都通过各种会议或公开栏进行公示、公开。职工对此非常满意,感到企业领导真正把他们当成了企业主人。厂务公开,使职工主人翁意识进一步增强,极大地促进了企业发展。近两年来,公司生产销售等各项经营指标一直保持着 30% 以上的快速增长态势,公司还先后被评为“河南省职工民主管理优秀单位”、“河南省厂务公开工作先进集体”,并两度荣获“全国精神文明建设先进单位”称号。(汤兴)



杨万石(左二)说,在当前的形势下,这三个项目至关重要。

蓝斌 本报记者 何沙洲

5 月 21 日下午,吴华西南公司鸿化片区三项重点项目会战誓师大会在鸿化热点扩容项目施工现场举行。三个项目负责人立下军令状,吹响发展建设决战集结号,力促工程项目今年 6 月底建成。

鸿化吹响了发展建设决战集结号,是省级重点工程项目,PPS 是一种与“五大”工程塑料相比,性能更加优异的高性能特种工程塑料,广泛应用于电子、电器、汽车、机械、环保和航天航空等领域,是发展信息、航天、环保、能源等高科技产业的重要基础性材料,属于国家重点支持的产业。据初步预测,PPS 纤维制品在火车、钢铁、水泥、垃圾焚烧环保领域防烟尘的应用,仅国内近年需求量将达到 5000 吨以上。公司 2000 吨/年纤维级聚苯硫醚工程投资 1.46 亿元,预计年平均销售收入达 1.37 亿元(不含税),年利润总额将达到 2328.75 万元,新增税金 5000 余万元。因此,该项目 PPS 纤维级产品不仅产品链长,且市场发展潜力巨大,具有较好的经济和社会效益;PCE 装置优化项目是公司的重点技改项目,PCE 是新制冷剂(R125)的重要原料,目

会战誓师大会 立下军令状 鸿化吹响发展建设决战集结号

前市场需求量大增,价格大幅上涨,具有很好的经济效益。吴华西南公司董事长、党委书记杨万石说:从今天开始,标志着三个项目的会战进入最后冲刺阶段,标志着鸿化的产业结构调整节能减排进入关键的转折时期,标志着我们改善经济运行质量的希望和曙光即将成为现实。在当前的形势下,这三个项目至关重要,关系着吴华总公司、自贡市委市政府对我们的信心,关系着我们战胜困难、渡过难关的斗志和士气,关系着整个“十二五”期间上级对我们的支持力度。

当天的誓师大会由吴华西南公司常务副总经理张林主持。三个项目部负责人先后上台请战、宣誓承诺,并与吴华西南公司董事长杨万石签下了“四保一奖惩”责任书。

是省级重点工程项目,PPS 是一种与“五大”工程塑料相比,性能更加优异的高性能特种工程塑料,广泛应用于电子、电器、汽车、机械、环保和航天航空等领域,是发展信息、航天、环保、能源等高科技产业的重要基础性材料,属于国家重点支持的产业。据初步预测,PPS 纤维制品在火车、钢铁、水泥、垃圾焚烧环保领域防烟尘的应用,仅国内近年需求量将达到 5000 吨以上。公司 2000 吨/年纤维级聚苯硫醚工程投资 1.46 亿元,预计年平均销售收入达 1.37 亿元(不含税),年利润总额将达到 2328.75 万元,新增税金 5000 余万元。因此,该项目 PPS 纤维级产品不仅产品链长,且市场发展潜力巨大,具有较好的经济和社会效益;PCE 装置优化项目是公司的重点技改项目,PCE 是新制冷剂(R125)的重要原料,目

前市场需求量大增,价格大幅上涨,具有很好的经济效益。吴华西南公司董事长、党委书记杨万石说:从今天开始,标志着三个项目的会战进入最后冲刺阶段,标志着鸿化的产业结构调整节能减排进入关键的转折时期,标志着我们改善经济运行质量的希望和曙光即将成为现实。在当前的形势下,这三个项目至关重要,关系着吴华总公司、自贡市委市政府对我们的信心,关系着我们战胜困难、渡过难关的斗志和士气,关系着整个“十二五”期间上级对我们的支持力度。

变废为宝 开创秸秆利用新渠道 正昌又一国家“十一五”攻关项目完成

本报讯 近日,由江苏正昌粮机股份有限公司承担的国家“十一五”科技支持计划攻关项目——生物质成型牛羊料、燃料产品与关键设备研制取得重大突破。作为该项目主要研发内容之一的“移动式秸秆加工机组”目前已研制成功。由该机组生产出的秸秆颗粒作为燃料便于贮存和运输,着火易,燃烧效果好,燃烧效率高(是直接秸秆燃烧的 5 倍以上),而且不会对环境造成污染,是一种高效、清洁的燃料,有着广阔的市场开发前景。

我国是一个农业大国,秸秆资源十分丰富。我国每年农作物秸秆产量约达 6.5 亿吨,其中可以能源化利用的超过 2 亿吨。采用秸秆成型技术,把秸秆转化为牛羊营养饲料和可供工业化利用的成型燃

王庄煤矿敲定高标准质量标准化矿井建设思路

质量标准化工作是煤矿安全集约高效生产的基础,是建设本质安全型矿井的重要途径,是实现人与自然和谐发展的重要保障。近日,山西路安王庄煤矿敲定了高标准质量标准化精品矿并建设“12345”的整体工作思路。即:强化一个理念,夯实两个基础,实现三个提升,完成四项突破,推行五化管理。

一是强化一个理念——提升质量精益化管理水平,丰富和完善质量标准化精品理念。要求各专业要对质量检查标准重新进行修订,突出工序控制和质量管理,坚持从设计到施

工,从地面到井下,每个环节、每道工序、每个地点、每个岗位都有详细的作业标准和要求。二是夯实两个基础——夯实主体矿并质量标准化基础,夯实后备区、整合矿并质量标准化基础。夯实主体矿并质量标准化基础,要从深层次去挖掘,把边远地区、盲区死角纳入重点考核范围,使质量标准化在源头上达标。要把防治水“三道防线”有关规定真正贯彻落实在现场。建立完善的消防灭火系统,做好对周边小煤矿的监测工作。夯实后备区、整合矿并质量标准化基础,从根本上达到全矿并质量标准

化总体水平均衡同步发展。三是实现三个提升——管理水平的提升、装备水平的提升、职工素质的提升。管理水平的提升即以超前管理为主体的管理水平的提升。装备水平的提升以综采工作面自动化、掘进工作面自动化为代表的高科技生产装备水平的提升;以瓦斯立体抽采、快速高效辅助运输为代表的高科技系统装备水平的提升。职工队伍素质的提升以创建精品队伍为主线促进职工素质再提升。四是完成四项突破——井田范围内资源整合的突破、巷道修复技术突

瞄准市场抓质量 完善服务求发展 成都生命之缘科技公司 不赚一分昧心钱

水质却完全达到健康饮用水标准。首先,公司致力于让人们尽快喝上健康水,吃上无污染食品,居住环境清新舒适。因此产品很受公众青睐。其二,他们反复调研、论证,设身处地为不同生活层次的消费者量身定做各种规格、型号的水处理系列设备:有适合机关、部队、社会团体及学校、医疗卫生等企事业单位使用的大型水机,同时也是桶装、瓶装矿泉水、纯净水、矿物质水厂、自来水厂及工业医药用水单位的首选产品;有适合每个家庭使用的“家用型”小水机,还有解决食品污染的多功能活氧解毒机、洗碗机,解决空气污染的空气净化器等系列产品。

他们对产品质量精益求精,决不让不合格产品流入市场,同时还向社会公开承诺:公司销售的产品一律保修一年,终身维护;他们尤为注重售后服务,成立了专门的售后服务部,售后人员顾客随叫随到,具体解决用户问题,免费主动上门安装、检修产品。公司仅收取易损耗材成本费,让顾客买得放心,用得称心。



公司部分工程案例

一家专业从事研发、生产、销售水处理等科技健康环保系列设备的高科技型企业——成都生命之缘科技有限公司自今年初落户成都以来,在该行业引起强烈反响,他们以精细的管理模式,超前、诚信的经营理念,过硬的产品质量,专业的安装队伍和优质的售后服务体系,很快赢得了众多消费者的首肯。

该公司产品能有效解决水污染、空气污染等问题,市场占有率稳步上升。“打铁还得自身硬,不赚一分昧心钱”,公司法人代表苟兴平深有感触地对记者说,“我们在做饮水工程的同时,更是在传播爱心,让消费者真正理解饮水与健康的关系,做产品,更要做良心”。公司产品市场定位准——对接自来水,自制健康水,且成本低,水质优,比桶装纯净水成本还要低,而

纯粹硬派越野车 魅力十足“钢铁侠”



现是一大幸运,因为在此之前,中国汽车市场缺少自己的高端品牌,更缺少这种为硬汉打造的纯粹越野车。而因为威麟是中国的高端品牌,所以去掉了进口关税、技术转让费等额外附加价格,使得这款车“货真”更“价实”。

更自由的视野和心理感受,也带给众多越野迷独特的心理感受,这是其他任何越野车都无法比拟的乐趣。牧马人 Rubicon(罗宾汉)代表了专业越野精神最经典的传承,其全方位的安全系统亦专为保障越野安全而设计,确保消费者能在最恶劣的条件下,全身而退。

能到达的地方”。开着悍马 H2 就如驾驭一头异常强壮的猛兽,无论走到哪里,都是一种高高在上的自豪感。天生贵气逼人——雷克萨斯 LX570 LX570 是雷克萨斯旗下最高端的 SUV 车型,在配置上极尽高档、豪华。LX570 保持了经典越野车的大梁式车架,因此底盘刚性极高,更适应在极限路况下行驶。后桥采用了整体桥结构,同样是典型的越野车血统,所以 LX570 是一款纯粹硬派越野车。高科技赋予了该车辆行驶在雨雪、岩石、沙地或者陡峭山坡等路面的挥洒自如及细致入微的安全防护。

威麟 X5 是一款集当前越野先进技术于一身的纯粹硬派越野车。作为纯粹硬派越野 SUV 产品,威麟 X5 以出色的纯粹越野性能成为 SUV 市场中“中国硬派越野”的典范之作。对于中国的越野一族而言,威麟 X5 的出

