

许景南 把匹克卖进 NBA

□ 谢嘉晨

日前，匹克体育在厦门会展中心连签数约，先与新西兰奥委会和塞尔维亚篮协达成战略合作，稍后又与江苏卫视签下合作协议，而斯坦科维奇杯洲际篮球赛今年也将继续牵手匹克体育。签约现场披露出来的进一步信息是，匹克已经在美国设立研发中心和销售中心，预计今年下半年中国匹克将正式进军美国市场。

许景南这个从拉板车起家的匹克体育创始人，在篮球事业上的精耕细作又一次让美国对手傻了眼。

匹克厦门签下四“篮球富矿”

在厦门会展中心五楼会议大厅，嘉宾来头都不小。斯坦科维奇杯国际篮球联合会中央委员、亚洲职业篮球总会总经理程民惠，新西兰奥委会代表 Terry，塞尔维亚篮协代表 Ljupce Zujic，江苏卫视代表侍浩军，去年9月刚在香港挂牌上市的匹克体育董事长许景南和两个儿子许志华、许志达只是这场盛会中的东道主。

对于许景南来说，这样的场面已经见惯不怪。从在泉州拉板车起家，到匹克打入 NBA 赛场，再到去年把匹克体育推上资本市场，这一路过来匹克体育的每一次跨越，无不引人垂涎。在这一天，无非“拿下”的合作项目比较集中而已。

“斯杯”、塞尔维亚篮协、新西兰奥委会、江苏卫视“一战成名”栏目，四个签约项目都跟篮球有关，四个项目也都让许景南兴奋不已。

匹克怎么打入美国 NBA

“我们一开始办厂的目标就是要成为国际品牌，成为国际品牌不能只是一个框框，必须要参与一些国际活动，一些国际赛事。匹克原来是 CBA 的赞助商，国内资源比较有限，随着国内很多品牌的发展，在争夺国内资源，特别是高端资源时，竞争非常激烈，所以我们感到，品牌发展到一定程度时不走出去是不行的。”

时隔多年，许景南对于当初的决断依然感到无比的正确，“匹克的定位就是篮球、NBA 和国际篮联这两个组织是目前国际上最高的篮球组织，国际篮协主管全球篮球赛事、协调一些规则；NBA 是国际最顶级的篮球赛事，把全世界篮球打得最好的球员都集中到了他们门下，由于这些高端球员的加入，让他们的赛事受到了非常高的关注，得到了广大篮球爱好者的喜欢。”

但匹克的 NBA 之路也有插曲。许景南记得，初次与 NBA 合作，匹克作为第一家进入 NBA 赛场的中国广告商，在美国大使馆办理签证的时候，美国人根本不相信中国企业会有这样的实力，认为许景南在欺骗他们。

2005 年，匹克正式联手美国 NBA，赞助姚明所在的 NBA 火箭俱乐部。当美国 NBA 赛场第一次出现中文“中国匹克”的广告牌时，消费者的惊叹让许景南意识到，当初设想的通过赞助世界顶级赛事提升匹克形象的第一步预期达到了。

2007 年，匹克成为 NBA 的战略合作伙伴。

从 2005 年至今，随着来自菲尼克斯太阳队的贾森·理查德森和奥兰多魔术队的迈克尔·皮特鲁斯的加入，已经有 12 位 NBA 球星与匹克签约，这些球星都穿上了匹克战靴驰骋战场。匹克成为拥有 NBA 签约球员最多的中国品牌。

而更让许景南得意的，匹克自主研发的新一代专业篮球鞋重量只有 310 克，甚至比 NBA 一线球星科比的第五代战靴还轻了 60 克。在今年的 3 月下旬，美国 NBA 篮球队的 CEO 布莱特·约马克秘密造访泉州匹克总部，约马克此次主动出击，目的在于说服匹克收购其俱乐部股份，篮网俱乐部打算将自己占有的股份中的 80% 的转让给外部投资者。

收购俱乐部股权一事至今没有下文，但许景南透露，匹克目前已经在美国设立研发中心和销售中心，预计今年下半年匹克产品将正式进军美国市场。

创业之星 | Chuangye Zhixing

□ 本报记者 王萍 文 / 图

眼下，由四川省成都市劳动局、市妇联联合举办的“第一届蜀绣技能大赛”正在郫县的安靖镇紧张进行。四川省非物质文化遗产项目代表性传承人、蜀绣工艺美术大师、梦苑蜀绣工艺品有限责任公司总经理孟德芝有三位徒弟参加比赛，其中两位已经进入复赛。坐在孟德芝位于文殊坊的工作室内，听娇小的她微笑着讲起这件事情，内心不由得替她欢喜。因为，这项濒临失传的传统技艺曾一度后继乏人。

人生沉浮皆因蜀绣

1978 年，18 岁的孟德芝顶替母亲，进入当时的成都蜀绣厂，开始了她与蜀绣一生难解难分的缘分，也经历了蜀绣在最近 30 年里的所有悲喜起落。

从三星堆出土的文物来推算，蜀绣有着 3000 年的历史。文革结束以后，一度也很辉煌。出生于刺绣世家的孟德芝，讲起蜀绣的历史时如数家



珍。上世纪 80 年代，成都蜀绣厂曾经公开招聘过两次绣工，竞争的激烈程度，不亚于今日的“超女”选秀。做绣工，在成都曾是让人羡慕的体面活。进入上世纪 90 年代中期，由于没有跟上市场的变化，蜀绣陷入困境。作为四川地区唯一的蜀绣生产厂家，1994 年，成都蜀绣厂坚持在一线绣作的工人，只剩下十来个。

孟德芝告诉记者，其实蜀绣作

蜀绣和蜀锦曾被誉为“蜀中之宝”，如今，“家家女红，户户针工”的壮观景象不复存在，而作为四川省非物质文化遗产项目代表性传承人，她却一直坚持守着，并肩负着蜀绣技艺的传承和让蜀绣作品“赚钱”两付重担——

孟德芝：踏足商海的“蜀绣大师”

时的年轻人，没有一个愿意涉足“苦海”。“整个 90 年代，蜀绣没有培养出一名新的传人。”孟德芝说。

入选“非遗”获新生

入选“非遗”，可以说是孟德芝和蜀绣共同的命运转折点。2006 年，蜀绣作为四川省首批入围国家级非遗的四项传统技艺之一，最终名定榜上。此前的 2005 年，原成都蜀绣厂改制，所有员工，上到厂长、书记，下到看大门的，全部被买断工龄，其实就是集体下岗。四川唯一的蜀绣厂关门了，原本担任着厂工会主席的孟德芝，一夜之间成了下岗工人。在她的记忆中，那是她接触蜀绣以来最黑暗的岁月。许多同事就此彻底放弃了这门手艺。

2006 年 1 月，她的梦苑蜀绣公司正式挂牌成立。这一步走得并不轻松——2005 年，孟德芝的丈夫也下岗了，儿子又正好在读大学。生活的重压下，她虽然有决心和信心，但怎么迈出第一步，难住了这位工艺大师。幸而，尽管当时第一批国

家非物质文化遗产名单尚未公布，但是国家对“非遗”的重视，已经引起了当地政府的高度关注，有关部门也开始对像孟德芝这样的坚守者给予更多的帮助。政府给孟德芝特批了一笔 7 万元的启动资金，“梦苑”就此诞生。

2006 年 3 月，“神舟六号”发射，成都金沙遗址出土的国宝“太阳神鸟”金饰图案蜀绣品，有幸被选中随“神六”上天。由成都市博物院牵线，国家文物局向梦苑公司订购了一批同样绣有“太阳神鸟”图案的蜀绣作品，作为国礼赠送给中外友人。这是公司成立后的第一笔大单子，孟德芝至今记忆犹新：300 件单面绣，300 件带中英文的双面绣，让她的公司赚到了一万多元的纯利润。比金钱收入更珍贵的，是“梦苑”蜀绣作品的声誉从此走向了世界。

从事蜀绣工作至今，孟德芝已经先后到四个国家出访并展示蜀绣艺术。每次到国外，蜀绣产品都大受欢迎，很快被一扫而空。然而，如今的蜀绣离“赚钱”依然很远。

在新疆，动漫产业才刚刚起步，需要更多年轻力量的加入——

乌市 80 毕业生网上创业 “动漫”产业大有可为

□ 范琼燕

乌鲁木齐市 2010 年大学生创业计划大赛报名正如火如荼地进行，目前已有近千人响应参赛。记者对近年乌鲁木齐市大学生创业案例进行调查发现，“80 后”大学生热衷网上创业，且成功率不低。

5 月 24 日，记者敲开乌鲁木齐市创业孵化基地的一间办公室，发现这里 4 家大学生创业办的公司有 3 家业务都在网上。

其中，龚胜涛建立了一个为大学生实习提供服务的网站，如今在大学生中已有知名度；赛金虎和同伴依托俄罗斯美格集团的俄文国际电子商务平台，仅两年时间便将公

司收益增到了 6 位数。

乌鲁木齐市创业孵化基地大学生创业项目负责人张晓菊说：“在这里创业的‘80 后’毕业生，七成是通过开网店、电子商务、建网站实现了创业，网上创业对于刚毕业的大学生来说成功率较高。”

对于“80 后”大学生为何热衷网上创业，赛金虎回答说：“制造业被‘60 后’、‘70 后’垄断了，而且这些行业已逐渐完善，已没有我们‘80 后’的立锥之地，不过我们也找到了‘60 后’、‘70 后’企业家的缺陷，他们在服务方面存在不足。正是瞄准了这一点，我们通过掌握的现代化技术搭建了电子商务平台，用这个桥梁来弥补传统销售市场的不足，这刚好是我

们的强项，也是我们的生存之本。”

张晓菊分析说，利用所学知识和技能，大学毕业生在网上容易实现创业。而且相对于传统创业，网上创业发展速度快、见效快，便于资金的原始积累。不过，网上创业也有局限性，为什么现在只有“阿里巴巴”、“淘宝”有名气，因为网上创业发展壮大较难。

张晓菊说，大学生在网上创业还应多考虑自己将来的发展，找到更好的项目。她在全国各地都做过调查，她认为向“动漫产业”发展应是今后大学生创业的一个方向。动漫产业被誉为 21 世纪最具发展潜力的朝阳产业，在很多发达国家，动漫产业都是支柱产业。其中，日本和韩国的动漫业产值甚至

超过汽车业。有消息说，中国动漫产业产值已高达 180 亿元。

张晓菊认为，虽然新疆的动漫产业正处于萌芽状态，但市场需求却已非常旺盛，相对来说这方面的人才却很缺乏。目前针对上海等地的动漫产业发展较为成熟，创业孵化基地也在酝酿引进一些子项目，从而带动本地的动漫产业发展，引导大学毕业生创业向“动漫产业”发展。

但是，需要提醒大学生的是，网上创业要注意做自己擅长的领域，同时要注意从小做起，不要想着能够一步登天赚大钱，要踏踏实实地去经营。

陈建国：18 年打造“南国旅行社”品质招牌

□ 特约记者 方令航 文 / 图

近日，浙江省金华南国旅行社有限公司被金华市旅游局选定为“旅行社规范化建设试点单位”，在全市推广其先进的专业操作流程。金华市旅游局负责人告诉记者，这不仅是对“南国”完善的旅行社管理制度的充分认可，也是对其当家人陈建国创业旅界 18 年的最高褒奖。熟悉陈建国的人都说，天道酬勤，陈建国正是用自己的勤勉和专业创新，在浙江省旅游界高高竖起了“南国旅行社”品质是金的招牌。

浙江首推“世博包机轻松游”

随着上海世博会的举行，不少市民做好了看世博会的出游计划，各大旅行社纷纷推出了世博游产品以及优惠促销活动。目前金华市市区前往世博游的市民日均 500 多人，而咨询“世博会”旅游路线的市民更多。面对世博会这块“大蛋糕”，南国、八婺两大旅行社另辟蹊径，利用自己的价格、交通优势，在浙江首推“世博包机轻松游”占领市场。

“当人们都认为世博游将成为今年的特色线路时，世博会来后才发现，其实世博线路就是一条常规线路，所以我们只有在交通方式上创新。”金华市旅游协会旅行社分



陈建国(左四)带领南国旅行社中层干部，通过浙江省四星级旅行社考核。

会会长、南国旅行社总经理陈建国告诉记者，从线路本身来看世博游让距离上海不远的浙江省旅行社很难创新。“世博会开幕后，上海的住宿价格比平常高出一倍，五一过后价格降幅并不大。对于本身利润就低的旅行社来说，这种纯游世博的团不仅价格相对较高，而且利润更少。为了在世博会期间出类拔萃，我们做了大量前期工作，和衢州机场签约包机世博游，推出一动一飞 2 日游 666 元，双飞 3 日游 766 元，而且还把亲子游、夏令营等元素添加进去，确保市民以实惠价格享受出游快乐。”

金华市星级饭店评委会旅游专业指导小组成员沈捷分析说，世博

游在长三角地区只能算短线概念，南国、八婺两大旅行社在全省率先推出“包机世博游”，给金华旅游的产品创新作了很好示范，不仅品质会有明显的提升，而且价格只高出百元，可以说是旅行社充分整合资源优势，面对紧张的住宿、机票供应，为市民争取到了一份大礼。

创新铸就“南国”品质招牌

浙江首推“世博包机轻松游”，只不过是陈建国旅业生涯的一个漂亮策划，1993 年他创办金华首批国内旅行社——金华南国旅行社有限公司，就致力于将南国打造成专业化程度高，品质化追求强的品质

旅行社，在经营中陈建国不断挖掘自身潜力，完善各项管理制度，丰富经营内涵，形成了有深厚底蕴的以“品质是金”为经营宗旨的南国企业文化，成为金华旅行社行业的一面旗帜。

强大的品牌创新能力是南国的立身之本：“爷爷奶奶逛北京”、“妈妈我要上北大”、“红色主题年”、“女人有个‘三八’节”等由南国创新推出的项目，不少成为浙江省旅游行业的知名品牌，南国的产品策划、研发、推广能力在金华旅游市场上独树一帜，成为一家典型的学习型、创新型旅行社。“南国”多次被评为省、市优秀旅行社、消费者信得过单位，在“诚信与质量”方面得到了金华市民广泛的认同与青睐。

陈建国从零做起摸索创建一套涵盖旅行社品质管理、营销管理、诚信管理、安全管理等全方位的管理制度，整合出建立在现代信息技术下的导游操作流程、计调操作流程、服务质量监控与管理流程等专业体系，形成了具有“南国”特色的现代旅业管理体系。身为金华市旅游协会旅行社分会会长，陈建国更多了一份“提升行业素质，推进整体发展”的责任。陈建国希望他“品质是金”的经营理念，影响更多旅行社行业的后来者，以优质的专业服务为金华旅游的发展增添内涵。

创业视点 | Chuangye Shidian

温州：大学生创业有了“引路人”

为了支持大学生创业，温州市大学生创业就业指导站日前正式启动。

据了解，该指导站由温州市工商局联合税务部门、民营企业协会共同设立。指导站将展开大学生创业全程代理服务、大学生创业政策指导，并搭建“校企合作”平台等工作。此外，创业就业指导站还将全面开通大学生网上注册登记，大学可以直接在网上办理企业设立、变更、注销申请等业务。

记者从温州市工商局获悉，为支持大学生创业就业，该局将放宽大学生自主创业市场准入条件和经营场所的限制。大学生自主创业的企业注册资本最低限额为 3 万元，可以分期到位；允许高校毕业生租用、使用高校范围内的相应场地作为经营场所进行注册登记；大学生从事个体经营的(国家限制行业除外)，从注册登记之日起 3 年内，免收工商登记费、工本费、税务登记证工本费及管理类等各类行政事业性收费。

此外，工商部门将放宽网络经营名称登记条件和经营范围核定条件，网络经营场所可以是住宅，即大学生在家里开网店也能领取营业执照。(陈彤 黄宗华)

山西：支持大学生创业贷款额度将增至 8 万元

为重点扶持高校毕业生自主创业，山西省多部门日前出台文件要求，自 2010 年起，将把支持大学生创业贷款额度由目前的 5 万元提高至 8 万元。

中国人民银行太原中心支行副行长郭保民表示，人民银行太原中心支行联合有关部门发出的《关于实施 2010 高校毕业生就业推进行动的通知》中明确提出，高校毕业生从事个体经营，自筹资金不足的，可按规定申请小额担保贷款，贷款额度由原来的 5 万元提高到 8 万元；从事微利项目的，可按规定享受贴息扶持，对合伙经营的，贷款规模可适当扩大。各金融机构要认真制定贷款实施细则，降低门槛、优惠利率，为大学生自主创业提供便利。(王飞航)