

重庆将推荐千名民营企业主当村官

渝东南、渝东北“两翼”地区农村将迎来1000名“老板村官”。2月22日召开的重庆市(重庆民营经济助推“两翼”地区农户万元增收工程)工作推进会上,市委常委、市委统战部副部长翁杰明提出,推荐1000名民营企业主到1000个村的村委会或支委会任职,帮助所在农户增收。

翁杰明表示,这些民营企业主将由市工商联负责推荐,他们既可是民营企业企业家,也可以是个体工商户中的能人。其履任职官的方式多种多样,既可进入村级“两委”担任负责人,也可以其他名义协助对口村帮助、指导农民增收工作。

千名老板下乡当“村官”何时启动?重庆市工商联表示将尽快制订实施方案落实。按照以往的帮扶经验,这些下乡的老板如果是本村本土人士,自己又有精力和意愿,可考虑根据相关法律程序任职正式村官。如果无意正式入职,或是外乡人,则可担任村长助理、经济顾问等职,以便参与村级经济建设管理。任职期间,老板们将发挥自身智力、资金及市场优势,为村民增收出谋划策,甚至出钱出力搞项目。当天,翁杰明还要求,市及相关区县两级统战部、工商联,要把发动民营企业助推“两翼”地区农户万元增收工程作为今年工作的重中之重,还提出了“助推”的若干措施。

老板说法 我们到乡下最好是当顾问

对于下乡当“村官”,民营企业企业家



郑州市中霖村人韩伟峰是一个年收入上百万元的老板,看到家乡贫困,他参加村委会选举,并当选为村主任。(新华社资料图片)

反响如何?22日记者就此进行了采访,发现多数企业家都愿意下乡,但大多不愿当村长,而只愿做顾问。

民生能源集团董事长薛方全说,到某个村子帮助村民摆脱贫困,是自己愿意做的事。然而,企业家对国家最大的贡献是把企业搞好,要同时当好村长,时间和精力上肯定顾不过来。

不过,他表示“可以当顾问”,这样可以两不误。目前,他就是老家璧山一个村的顾问。最近4年,已先后投入100多万元帮助村里发展柚子种植业,实现了种植面积和产量每年50%至60%的递增。在柚子的销售、深加工、保鲜等方面,他也花了很多精力。

薛方全表示,民营企业帮助对口村致富有三个途径。一是直接掏钱建设基础设施,二是将部分生产加工环节转移到村里,三是利用经验帮助对口村寻找商机。

德庄集团董事长李德建也表示:

“不太可能去当大事小事一把抓的村长,只能做顾问。”在他看来,最好是把自身产业与相关村子对接,最终实现双赢。

专家点评 老板是村里的创业导师

推荐老板下乡当“村官”,是发展农村经济的有益探索。重庆社科院区域经济研究中心主任李勇22日在听说此事后,作出上述表示。

他说,老板们在市场中打拼多年,对项目的选择有把握判断,如果能当“村官”,可以起到村民们的创业导师的作用。

李勇表示,老板下乡当“村官”,需要对相关问题进行研究。比如,如果老板本是村里人,通过选举当村长肯定没问题。但外来老板要当村长,就会遇到法律障碍。另外,选择“老板村官”

时,一定要考虑其与对口村子的产业对接,这样才能为对口村子带来更好的发展。

李勇认为,如果老板当“村官”,至少要保留3/4的时间用在自身企业经营上。为此,老板当“村官”,最好是做村长助理或经济顾问。

横向比较 两类村官各有优势

早在2008年,中组部就在全中国启动了选聘10万名高校毕业生到农村任职的工作。与之相应,重庆市也实施了“万名大学生村官”计划。相关调研显示,大部分“大学生村官”得到了基层认可。

相比而言,“大学生村官”给农村带去的更多是知识和文化,为农村的发展增添了后劲。而“老板村官”送去的则可能是直接的财富,其多年积累的商海经验以及资源,很可能推动农村经济迅速升级转型。

老板和村官 角色有冲突

对于老板当“村官”,多数人均认为是一大有益的创举。不过,也有人提出:需要注意老板、村官集于一身引发的角色冲突。

冲突一:重企业还是重村子 企业是老板立足之本,当上村官的老板又肩负起带领村民致富的责任。一个人的时间、精力都是有限的,“老板村官”如何同时做好两件大事?

冲突二:重经济还是重社会 老板抓经济肯定是好手,但当上

村官后,村子的管理不只是发展经济,还有不少社会事业要做。擅长在商海打拼的老板是否有能力经济、社会两手都抓好?

冲突三:重私利还是重公益 老板当村官,很多会搞产业对接。可当村里的利益与企业的利益发生冲突时,老板能否一碗水端平?甚至牺牲私利保全公益呢?

经典个案

重庆首位老板村长干得还不错

2008年1月,重庆长龙实业集团公司董事长刘群成为老板当村官的第一个吃螃蟹者——“非转农”去垫江县桂溪镇石岭村当村长。如今两年过去了,刘群干得怎样?该镇镇长王给出的答案是:干得还不错。

22日下午,记者多次试图与刘群本人联系,一直未果。于是与桂溪镇镇长王强联系,了解这个老板村长两年来的业绩。

王强介绍,自从刘群当上村长后,石岭村确实发生了很大变化。两年来,在刘群的直接投资和带动下,村级公路得到硬化,农民新村拔地而起。村里建起了药材基地,上百村民进了工厂。2009年,石岭村村民人均收入比上年增长16%左右,在全镇32个村子中名列前茅。

王强还说,石岭村村民以前观念较落后,守着宝地不开发。刘群当上村长后,村民尝到了发展的甜头,现在对在村里搞城建、建医药工业园也能接受了。

(重庆晚报)

春节黄金周 连云港酒店忙晕了

孟庆斗

“这个春节甭提多忙了,初一、初二我们都没有停下来,包间全部被打出去了,估计十五前是闲不下来啦。”2月21日,记者见到连云港市(连云港)朝阳路一家酒店的李董事长,他向记者“诉苦”,说他春节黄金周没有好好休息一天,全部是在酒店陪着客人度过的。与李董事长有同感的,不只是市区的酒店老板,初五晚上,记者在赣榆县城就餐,先后找了两家酒店,都是一桌难求。

“过年嘛,就是享受生活,干嘛要把自己搞得很累啊,轮流做东在饭店吃几顿饭没啥大不了的,咱们不差钱。”一位青年食客颇为搞笑地告诉记者,到饭店聚餐既有喜庆气氛,又省去许多洗洗涮涮的麻烦,腾出更多的时间休闲,挺划算的。

据市区云台、明珠、九龙、港丽等酒店提供的资料显示,春节期间,前来就餐的顾客,八成是家庭宴,再就是朋友联谊宴、喜宴,都是一家老少、亲戚朋友一同“上阵”。吃的是亲情友情,吃的是喜庆团圆、吃的是欢声笑语。对于酒店来说,接待的顾客少了签单的,每天进的都是真金白银。

记者在采访中也了解到,春节期间,市区有很多特色酒店原本计划打烊的,最后被滚滚客流“撞擦着”被营业”。位于郁洲北路的一家园林式酒店节前计划初一、初二放假两天,但放假告示还没有贴出去,大批新老顾客就找上门预订。“顾客找上门,不接待不好意思啊!”这家酒店的负责人笑着告诉记者,之前还担心春节开始的几天里人气不会太旺,没想到比吃年夜饭时还热闹,连大厅长都是满的。

“过去大年初一、初二顾客都是在家小聚,也是酒店接待的低谷,一般要到大年初三,酒店才开始上人,今年这种现象的出现还是第一次!”该市酒店资深管理专家对此不无感慨。

“春天行动”农行情 “六送”温暖客户心

农行河北承德分行自今年年初以来,积极开展“金钥匙春天行动”,将送爱心、送友情、送靓丽、送健康、送知识、送财富作为活动重要内容之一。该行所辖双桥支行各营业机构在虎年春节期间,深入闹市商铺、工矿企业、机关团体开展“六送”活动。他们第一时间将农行迎春春联和福字等送给客户,进行农行“爱心”传递,营造“大行德广伴您成长”温馨和谐的美好氛围。这是农行双桥支行所辖温家沟分理处员工(中间三位)到一家商铺赠送春联和福字时的情景。

于绍礼 王学林 摄影报道



临沭肥企“春节”忙“招工”

“去年春节过后,就因为我们公司的生产装置比其他企业晚开了几天,招工行动迟缓了一些,结果连续参加了多个招聘会也没招着几个工人,以至于全年生产陷入被动。”日前山东省临沭县一家肥料企业负责人力资源管理的李经理向记者发出了

牢骚。临沭县是闻名中外的中国优质化肥生产基地,拥有金正大、史丹利、富士化肥等30余家复合肥生产企业。随着该县肥企的逆势飞扬,一线无工可用倒成了制约企业发展的大问题,而返乡回家过春节的

“农民工”则成了各肥料企业争抢的对象。部分肥料企业甚至深入农村入门串户给“务农”者做起了“务工”动员。

山东富士化肥有限公司今年准备再增两条氨酸法复合肥生产线,目前已与“抢”来的120多名“工人”预

签了用工合同。“主要是去年产值、销售收入增长幅度较大,为公司今年的快速发展奠定了基础。”该公司负责生产、技术的王恒涛副总向记者介绍。

(吴清明)

心系革命老区先天性心脏病儿童 情暖先天性心脏病儿童

成都军区总医院开展向先天性心脏病贫困儿童“献爱心、送温暖”活动

田华 本报记者 何沙洲

2月4日上午,成都军区总医院曹勇院长、姚裕政委带领院常委、机关干部纷纷伸出援助之手,向患先天性心脏病儿童捐款865万元。成都军区总医院开展向先天性心脏病儿童“献爱心、送温暖”活动,是该院深入贯彻落实科学发展观,心系革命老区先天性心脏病儿童、情暖先天性心脏病儿童的一项新举措。

爱佑华夏慈善基金会启动华夏-万科“爱佑童心”项目,成为西南地区首家牵手“爱佑童心”项目定点医院,主要救助患有先天性心脏病、年龄在2至4周岁的贫困患儿,救治范围覆盖云、贵、川、藏、渝等省(区、市),先后为500余名孤贫先天患儿手术治疗。

去年4月,成都军区总医院与

作为,延伸服务范围。1月下旬,总医院派出博士医疗队赴巴中革命老区送健康活动,对140余名患先天性心脏病儿童进行了检查,发现40余名先天性心脏病儿童急需手术治疗。目前,第一批儿童已到成都军区总医院接受治疗,但部分儿童家庭极其贫困,有的缺衣少穿,甚至自费的5000元医疗费都无力支付。

为了用实际行动帮助患先天性心脏病贫困儿童解决实际困难,成都军区总医院曹勇院长、姚裕政委

倡议,开展向患先天性心脏病贫困儿童“送温暖、献爱心”活动,减免李翠英、吴幽子慧等4名因家庭贫困、无力上学的先天性心脏病儿童的部分医疗费用,免费为其提供住宿、就餐和来回路费。在爱心捐助现场,虽然采取量力而行、自愿捐赠的方式,但院常委、机关干部慷慨解囊,你200元,我100元,为先天性心脏病贫困儿童献上一份爱心。

经济与法 协办单位:成都市青羊区人民法院

上诉理由不成立 被判承担诉讼费

近日,成都市中级人民法院审结一起建设工程施工合同纠纷案,认定上诉人的上诉理由不成立,二审案件受理费4076元由其承担。

2006年9月30日,某建设集团公司承包了某地产开发公司的两幢楼房和地下室工程。建设集团公司任命林某为该工程项目经理、冯某为责任工长。2007年10月18日,林某作为甲方建设集团公司成都分公司的代表,与乙方周某签订一份塑钢门窗工程施工合同,约定甲方将上述工程塑钢门窗制作和安装发包给乙方,合同价款约为140万元,以结算为准。

合同签订后,周某即组织人员进场施工。2008年7月11日该工程竣工验收合格。7月14日冯某在周某塑钢施工班组的工程清单上签字,确认塑钢面积5734平方米,铝百页窗面积1180平方米。9月3日林某在该工程清单上签字,认可塑钢按每平方米215元计算,铝百页窗按每平方米160元计算,加上返工和防盗门打胶的工程量,尚欠周某塑钢施工班组305000元工程款未付。为追讨工程款,周某提起诉讼。

一审法院认为,根据相关司法解释,周某不具备建筑施工企业资质,其作为承包人签订的建设工程施工合同应属无效。鉴于其承包的工程已竣工验收合格,对周某要求支付工程价款的主张,应予支持,判决建设集团公司及其成都分公司向周某连带支付拖欠的工程款。

建设集团公司成都分公司提起上诉,称其只与周某签订了塑钢门窗工程施工合同,从未与周某签订铝百页窗制作安装合同,铝百页窗项目并非塑钢门窗工程施工合同增加工程量。林某未经授权,无权代表该分公司确认工程清单。

建设集团公司认为本案基本事实及工程清单存在严重疑点,林某应作为被告参加诉讼,一审法院未通知其参加诉讼,违反法定程序。林某涉嫌职务侵占,公安机关已立案侦查,本案应待刑事案件侦破后再处理,申请法院中止审理。

二审法院认为,虽然建设集团公司成都分公司与周某签订的塑钢门窗工程施工合同没有约定铝百页窗项目,但责任工长冯某和项目经理林某签字确认的工程清单,既包括塑钢门窗的工程量和价款,又包括铝百页窗的工程量和价款,足以证明建设集团公司成都分公司与周某就铝百页窗项目形成了事实上的施工合同关系。建设集团公司成都分公司是建设集团公司下属无法人资格的分公司,依照公司法第十四条第一款“分公司不具有法人资格,其民事责任由公司承担”的规定,建设集团公司应就其成都分公司与周某的施工合同承担民事责任,向周某支付拖欠的工程款。

林某并非案涉施工合同的当事人,建设集团公司关于一审法院未追加林某为被告,属于程序违法的上诉理由不成立。无证据表明周某有与林某恶意串通、损害建设集团公司利益的情况,林某涉嫌职务侵占不影响本案的处理,二审法院对建设集团公司要求中止本案审理的申请,不予准许。

天下没有免费的午餐,打官司也需要付出成本。无论是起诉还是上诉,都必须具有相应的事实和理由。否则,其请求不但得不到法院支持,还要承担诉讼费用。

(成法 青法 张俊 朱新朝)