细耕安全田 共筑防护堤

黄陵矿业一号煤矿

■ 本报通讯员 倪小红

6月份以来，陕煤集团黄陵矿业一号煤矿紧扣“人人讲安全,个个会应急——排查整治风险隐患”主题,抓实思想教育、压实层级责任、深耕隐患治理,以全员思想迭代升级带动安全履职提质增效,切实以思想自觉引领行动自觉,全方位筑牢矿井安全生产坚固防线。

多维宣教 安全宣讲“冒热气”

“生命至上,安全为天，为了家庭的幸福美满,为了安全生产的长治久安,宣誓……”在6月安全生产月启动仪式现场,百余名一线职工代表整齐列队、庄严宣誓,铿锵洪亮的誓言在广场回荡,进一步唤醒全员安全初心,引导职工主动投身全域安全共治。

安全是一切工作的前提、基础和关键。守住安全“红线”，筑牢发展“底线”，安全宣教工作必须挺在前列，一号煤矿围绕安全生产月主题,开展线上线下系列宣教活动。利用LED显示屏、安全文化宣传栏等宣传载体,持续推送安全生产、防灾减灾、应急救援、避险自救等基本常识,组织职工参加“人人讲安全,个个会应急”网络知识竞赛活动，进一步加深职工对新安全生产法、《煤矿安全生产条例》、安全技能等应知应会知识的掌握程度,确保安全知识入脑入心。

以案为鉴方能知险避险。该矿摒弃泛化警示教育模式，聚焦同行业近期发生的事故,利用每日班前会、每周安全分析例会、月度安全警示教育大会,专题复盘山西长治留神峪煤矿“5·22”特别重大瓦斯爆炸事故,深挖现场管控缺位、人员违章作业、应急处置失当等核心诱因,坚持以案为鉴、以案明纪、以案促改,对照事故开展岗位风险对标自查。

管理升级 细致排查“强底气”

隐患不除、事故难绝,风险不控、安全难保。安全生产月,核心就是排查风险、整治隐患、堵塞漏洞、消除盲区。

该矿以现场为“主战场”,以“隐患就是事故”为出发点,聚焦井下采掘工作面、机电运输、“一通三防”、顶板管理等关键区域和重点环节,组织开展了覆盖全系统、全环节的安全隐患排查行动，全面查找身边安全隐患,通过“零点行动”、干部走动式管理、安全大检查、自查和互查等方式,对井上、井下所有作业区域开展全方位排查。针对查出的隐患,该矿实行分片包干、责任到人的整改机制,责任落实到人、措施限时办结、进度挂图作战,“发现—上报—整改—验收”严格闭环，从严从快推进问题清零,以严抓、严管、严考核的硬举措压实安全主体责任。

风险隐患排查整治，关键在“查”,在“治”,根本在“防”。该矿把“防”摆在第一位,在“防”上下功夫,在职工中广泛开展“我是安全吹哨人”“排查整治风险隐患”等隐患曝光行动,用手中的镜头，排查隐患促安全，治理安全隐患，用好安全生产举报奖励制度，构建起全员参与、全员协同的大安全管理新格局,进一步增强干部职工群众的安全防范意识,提高全员参与安全生产的主动性和积极性，筑牢安全防线。安全生产月以来,该矿累计完成专项检查8次，实现隐患整改闭环率100%,全方位守住矿井安全生产底线。

实战应急 以练备战“提硬气”

“人人讲安全、个个会应急——提升防灾减灾救灾能力”。为了进一步普及应急救援知识，提高抢险队伍应对突发事件的能力,营造“快速响应、科学处置、安全避险”的应急氛围,该矿针对性组织开展瓦斯撤人、设备故障、地质灾害、消防等实战化应急演练,坚持以“演”促练、以“练”筑防,增强职工自救、互救、脱险能力,为矿井的安全生产保驾护航。

为了进一步普及应急救援知识,提升煤矿从业人员应对突发事件和意外伤害事故的应急救援和自救互救能力,一号煤矿积极拓展培训渠道,整合培训资源,以贴近员工、实用的原则,由工会、安监、培训中心等部门组建应急“微讲堂”,坚持“实战、实效、实用”核心原则,采取“井下现场教学、手把手实操”模式,避开职工集中休息时间,利用工作面检修空档开展碎片化培训。打通应急技能落地“最后一公里”,切实让每一名矿工都具备自救、互救、脱险的硬核能力,以实战练兵守住矿井安全底线。

◎安全誓言

►►►[上接 P1]

沙海党旗别样红

他们依托工会组织,不仅更新了130套被褥,改善居住条件,还因陋就简,在营区旁建了篮球场和“沙漠菜园”,定期举办篝火晚会和集体生日会，让大家在苦中作乐。他们创新建立“健康小屋”,为每一位员工建立健康档案,特别是对患有高血压等基础疾病的39名员工,实行“一人一策”的重点监护和定期随访,从饮食干预到作息监督,无微不至。

“每逢佳节倍思亲,但支部的家书让我们感到很温暖。”一位维吾尔族员工感慨道。党支部不仅在生活上关心少数民族员工,还在肉孜节、古尔邦节期间专门安排清真餐食,开展民族联谊活动,让民族团结之花在戈壁深处绚丽绽放。

如今，行走在沙雅分部的井站之间,随处可见党员责任区、示范岗的红旗迎风招展。这支红色队伍,正如屹立在沙海中的胡杨,根系向下扎,脊梁向上挺,用“沙漠荒志向不荒、风沙大决心更大”的豪迈誓言,在二次创业的征途上书写着新的荣光。

►►►[上接 P1]

省心 安心 暖心

近段时间，公司两个省外大型项目同时推进,7月急需投入近2000万元资金,缺口摆在眼前。可常规贷款的周期在半年以上,远水解不了近渴。贵阳产业融资担保有限公司工作人员得知情况后,一趟趟往企业跑,反复沟通方案、对接金融机构。“20次”,张臣对这个数字记得清清楚楚,“不是我们去找他们，是他们一次次来找我们,确实暖心。”

“企业等不起。我们快一步,项目就能早一天开工。”贵阳产业融资担保有限公司相关负责人说,作为贵阳市规模较大的国有担保公司之一,“帮助企业破解融资难题,是分内事。”

2026年贵阳市政府工作报告提出,“持续开展‘五帮’专项行动。”一条生产线改造备案,一次进出口许可证现场办理，一笔2000万元融资担保,这些,都是营商环境最细密的针脚。

这一天,三家企业有着同样的感受:诚意。贵阳每一天都把企业的事当成自家事来办,“外来户”纷纷成了“自家人”。

邓利:培植柔性电路板智能化生产优势

■ 杨丹菲

“我们引入工业CT进行无损探伤,取代传统的破坏性切片检测。同时利用AI模型优化AOI检测,降低质量检测误判率。”景旺电子副总裁邓利介绍,该公司建立的全流程数据追溯系统可赋予每片产品“身份证”,实现了从材料、员工到生产参数的精准溯源,可以快速锁定风险批次。

“景旺电子”的全称是深圳市景旺电子股份有限公司,是上交所上市企业(股票代码:603228)。作为国家高新技术企业,景旺电子在印制电路板及高端电子材料研发、生产和销售方面保持着全球领先优势。

近年来,景旺电子与时俱进,在柔性电路板智能化生产中取得多项关键技术和工艺创新,进一步提升了其在汽车、通讯、计算机、电源、智能终端、工控医疗等领域的核心竞争力,为客户提供安全性更高的产品和解决方案。

2025年,景旺电子营业收入153亿元,公司在印制电路板行业全球排名第10位,在中国内资PCB百强榜名列第三。

从产线现场提炼创新方案

“传统生产模式面临参数监测盲区、工序协同低效、安全管控薄弱等瓶颈,智能化转型聚焦数据整合、虚实联动、算法赋能与协同治理,是产业突破发展瓶颈、适配高端市场需求的核心方向。”谈到公司近年来在智能化生产中的转型经验时,邓利强调。

在景旺电子技术团队对关键产品的研发中,邓利尤为重视从产线现场发现问题、寻找灵感,提炼新的技术路线,曾先后在相关行业媒体发表了《柔性电路板制造产业的智能化转型路径研究》《基于高速采样的电力系统故障检测电路板设计与实现》等文章。

这些思路来自邓利长期深入产线现场的管理实践,他曾总结了柔性电路板制造的几大痛点:人工巡检依赖突出、环境监测覆盖不足、故障响应链条滞后、智慧管理需求迫切。

柔性电路板生产涉及多道精密工序,某个看起来微小的瑕疵都可能影响产品性能。在质检流程中,当前多数企业仍以人工肉眼观察、手持仪器检测为主,依赖操作人员靠经验判断产品质量状况。

“人工巡检易受疲劳、注意力波动等因素影响,导致检测效率偏低、漏检误检率较高。”邓利介绍,“人工巡检难以实现全流程实时覆盖,也无法快速捕捉生产过程中动态变化的质量隐患,制约生产连续性与稳定性提升。”

针对这些行业痛点和智慧管理刚需,邓利率先提出构建可覆盖生产全流程与供应链全链条的转型体系。其中包括多源感知工艺数据融合、虚实协同模型自适映射、算法驱动过程智控优化及产业协同安全治理四大路径。

某公司是国内柔性电路板制造领域的头部企业,该公司业务覆盖消费电子、新能源汽车、通信设备等核心领域,在高端柔性电路板研发生产方面有丰富的技术积累。

面对下游市场对产品精度、交付效率的高端诉求,以及传统产线工序协同不足、数据价值未能充分释放等问题,该公司整合多源感知数据、虚实协同自适映射、算法驱动过程智控等关键技术,联动上下游供应链主体搭建安全协同体系。

该公司智慧机房系统运行测试以多场景监测数据为基础,测试周期设定为180天,监测节点总数达240个,涉及发射机区、电源区、冷却区与油机间,涵盖设备稳定性、通信时延、能耗分布、报警响应与数据一致性等关键指标。

监测数据显示,完成智能化转型后,柔性电路板的产品良率已从转型前的92.34%提升至转型后的98.76%;设备故障停机时间降幅达到6.46小时/月;单批次生产周期缩短5.67天,单位成本降低45.25元/m^2;产业链数据共享安全事件发生率由转型前的3.21%降到0.48%,降幅达到85.04%

“行业头部企业的实践案例印证了智能化转型路径具备实践可行性与行业适配性,通过数据贯通、虚实联动、算法赋能与安全协同的核心逻辑,能有效突破传统生产模式瓶颈,适配下游高端市场迭代需求。”邓利表示,这个转型框架为行业智能化升级提供了技术参考与实践路线,未来他将带领技术团队进一步深化跨场景算法迭代与产业链协同机制,持续推动产业向高效、精准、安全方向进阶发展。

研发高速采样电路板

在电力系统故障检测过程中,高速采样技术能够在极短间隔内捕捉电压、电流的突变特征,从而还原扰动演化轨迹,是一项重要的基础技术。近年来,邓利团队围绕高速采样的电力系统故障检测电路板设计与实现,形成了系列研发成果。

邓利介绍,设计基于高速采样的电路板方案,构建信号调理、高速采样、数据处理及电源隔离分区四级结构链路,能够形成由前端输入到数据输出的紧凑通路,为电力故障监测设备的结构优化与现场应用提供可靠的解决方案。

据了解,高速采样电路板的成功研发,为景旺电子的客户企业带来显著的智能管控优势。

某中压配电环网装置落位局域曾经出现开断频繁,短路故障偶发设备异常。在这种情况下,线路经由电压互感器与电流互感器引入监测节点后,受环境振动与开关操作牵动,波形在跃迁阶段经常出现局部撕裂,进而影响监测效果。该配电网原有的采集单元存在采样速率偏低、离散尖峰难以定位、数据定位工作受阻等情况,难以解决设备故障问题。

“为了应对频发跳变,技术团队架设了高速采样电路板,将其置于就地端箱,与站控侧通信通路相连。”邓利回顾说,高速采样电路板内部以多通道量化与分层缓存结构支撑瞬态录取,使处理节点自行裁取局部窗口,并抽离突变波段;电源区与调理区分隔,信号沿分域通路传送。

测试结果显示,基于高速采样的电力系统故障检测单元具有更好的适应性,为配电端故障监测提供了新思路。

“高速采样电路板使电力故障信号在输入、采样、处理、传输间连贯流动,瞬态突变在短时间内得以捕捉,幅值与相位在一致节拍下呈现,片内完成特征标记。”邓利欣慰地介绍说,景旺电子研发的高速采样电路板创造性地将电源隔离与分区布线理顺能量路径,将寄生回路压在局部,从而在高扰场景下仍能维持稳定响应。

在硬件层面,景旺电子的高速采样电路板也实现了诸多工艺创新,比如按调理、采样、处理分区,使电路板的逻辑单元更加紧凑,使算法与结构互为支点,充分发挥了其延迟控制与抗干扰性能。

智能生产赋能市场布局

景旺电子通过智能化生产线的转型升级和高速采样电路板等趋势硬件产品的研发,助力企业在高速PCB领域实现了从材料到工艺的全面升级。

其中,在国产替代方面,公司联合国内供应链企业研发高可靠材料,并在制程中引入低粗糙度铜箔(HLVP)以减小信号传输损耗;在阻抗与信号完整性控制方面,通过工程设计软件精准计算线宽与间距,采用对称叠层与完整接地层设计,确保差分信号等长等宽,从而满足高速信号传输的阻抗匹配要求。

在智能化生产的工艺创新过程中,邓利还主导制定了严苛的制程能力标准:通过提升设备Cmk能力及电镀均匀性控制,将制程公差控制在更精准范围内,并要求CPK达到1.67以上,从而保证不同批次产品性能的一致性。

邓利团队在关键技术和工艺上的专注投入,也为企业拓展增量市场和实现全球业务布局提供了新的突破口。

据了解,在AI芯片生产领域,景旺电子已累计投入近100亿元建专用产线。2025年,公司高速采样电路板的营收达数亿元级,今年预计实现10倍以上的增长幅度,未来规模化量产后有望实现150亿至200亿元的年收入规模。

新产品带来的增量市场和业绩提升,反向驱动了公司在工艺创新和产线优化方面的研发投入和管理创新。景旺电子在业内首创了“超宽幅卷对卷生产”模式,采用500mm宽幅的卷对卷生产方式,相比行业通用的250mm大幅提升了生产效率,并通过自动化转运设备解决了软板变形与褶皱难题。

多工序连线生产模式,也是邓利团队在产线优化方面的一个重要成果。在该模式下,电路板生产企业将多道工序设备串联,减少中间流转环节,预计可降低30%的流转时间与成本,并提升约10%的良率。

作为柔性板制造领域的领军企业,景旺电子持续精进工艺创新和数字化管理,增强了企业自身的核心竞争力,也持续提升了企业在行业与产业链中的地位和影响力。

据了解,景旺电子目前作为京东方核心客户,高端折叠屏等合作项目正在落地实施中,该项目包括高端多层板及软硬结合板,已进入一些头部企业三折叠手机的供应链。

近年来,景旺电子也加大了在高附加值产品领域的布局。

邓利介绍说,公司在光模块技术方向有了新的突破,已实现800G光模块的大批量生产,1.6T光模块也已开始批量出货。此外,公司还在AI服务器、高速交换机等高附加值领域进行深度研发与布局。

> 作为柔性板制造领域的领军企业,景旺电子持续精进工艺创新和数字化管理,增强了企业自身的核心竞争力,也持续提升了企业在行业与产业链中的地位和影响力。

►►►[上接 P1]

做生意要算“大账”

类似样本还有宁夏中宁。劲牌在中宁建有枸杞规范化种植基地,引入气象灾害监测预警、水肥一体化设施等现代农业技术手段。当地茨农说:“以前种枸杞靠经验,现在全靠高科技。”劲牌所做的,就是帮助当地企业与茨农,把口耳相传的种植经验,逐步转化为可复制推广的标准化种植规范。

从岷县的当归到中宁的枸杞,从和田的肉苁蓉到亳州的白芍……劲牌在全国布局了59个道地药材直供基地,“上游倒逼”已从单点试验发展为覆盖全国的标准化体系。以高于行业的标准推动供应商进步,短期是成本,长期是壁垒——这是劲牌账本里的第一笔大账。

一墙之隔的“分红”

1999年秋,山东丽鹏公司的一辆“130”货车,载着10万支铝制瓶盖,颠簸千里来到湖北大冶。这是大冶劲鹏制盖有限公司的前身与劲牌合作的开始。公司成立之初,团队不过20余人,十几台机床挤在一千余平方米的厂房里,和劲牌仅一墙之隔。产品从劲鹏生产线下来,10分钟后便出现在隔壁劲牌的生产线上。没有食堂,劲牌特批给劲鹏员工办了出入证和饭卡,两家企业员工在同一个食堂吃饭。“与其说是合作伙伴,不如说是血脉相连的兄弟。”劲鹏公司总经理王德泰回忆那段岁月时说。

27年后,劲鹏年产能超过8亿个瓶盖,总资产达1.65亿元,供货份额超过劲牌铝盖需求的70%。从最初只为劲酒配套小方盖,到如今覆盖劲牌旗下保健酒、毛铺系列等全线产品瓶盖,劲鹏的成长轨迹与劲牌的产品版图同步扩展——2008年投资448万元引进意大利全自动生产线,彻底告别手工操作;近年来跟随劲牌推动生产过程“无VOCs”改造,参与制定相关行业标准。2019年,劲牌又主动为这家供应商导入精益管理体系,专家“一对一”免费辅导。

事实上,劲鹏只是劲牌在大冶周边布局的“卫星工厂”之一。包括劲鹏、劲佳在内,7家核心包材供应商在劲牌周边设厂,90%的包材实现就地采购,从生产计划下达到包材送抵车间,最快只需两小时。劲牌把这套模式称为“管理帮扶+资金帮扶”,既输出标准与管理,也提供真金白银的支持,累计帮扶资金超过4.1亿元。

劲牌把标准、管理方法乃至眼界分享给供应商,账面上看不到直接收益,但供应商变强了,响应更快、品质更稳、创新更多——这笔账,最终回到了劲牌自己的产品力上。

与劲牌合作时间更长的劲佳科技有限公司,是这种“共同成长分红”的另一个注脚。这家如今近1500人的包装企业,前身是1989年成立于浙江温州苍南的一家小型印刷厂,最早为劲牌印制不干胶标签。37年间,它随劲牌一路蜕变:从温州迁至湖北,从标签延伸至纸箱、彩盒,再到如今承接劲牌全系列纸质包装与无纺布业务——无论是一瓶劲酒的外盒,还是一箱毛铺草本酒的包装箱,抑或一只无纺布手提袋,都出自劲佳。劲佳连续六年进入“中国印刷包装企业100强”,近三年研发投入近5000万元,获授权知识产权31项。

“劲牌对包装的环保要求越来越严,逼着我们也要不断往前走。”劲佳科技总经理吴相飞说,“被推着走”起初常感到压力,后来发现,它让自己在行业里保持了更高的竞争力。

翻看劲牌的供应商名录,一个细节耐人寻味:多家核心供应商的名字里,都嵌着一个“劲”字——劲鹏、劲佳、劲华……不单单是一个商标,更是一种认同。把伙伴的成长记进自己的“账本”,是劲牌的第二笔大账。

一本良心的底账

安徽亳州被称为“中华药都”,神医华佗故里,药材贸易由来已久。亳州千草国药公司将一句话写进企业理念:“质量的核心是良心,做好产品就是积德。”

与之一脉相承的是劲牌的企业使命:通过提供健康的产品和服务,不断提高消费者身体素质和生活质量。

安徽亳州与湖北大冶相隔千里，两句话却在表达同一种信念:好产品的底账是良心。千草自2004年率先通过GMP认证后开始与劲牌合作，近二十年深度协作,双方在品质理念上逐渐走向契合。如今,千草年销售收入3.7亿元,不仅稳定供应劲牌所需的各类中药饮片，还投资4000余万元建保健品车间,向大健康市场延伸,依托的,正是与劲牌合作积累下的质量资质与行业声誉。

在供应链上,付款方式是检验供需关系最灵敏的试纸。劲牌有一套不成文的规矩:款项三个月内必须结清，不使用承兑汇票。2023年,千草在未签订合同的情况下,凭借对劲牌的充分信任，先行投入、保障供货。“这在行业里是罕见的。”千草国药总经理李继武说。

河南永城的张元杰则以另一种方式诠释了这本“良心底账”上的信义。张元杰2000年成为劲牌药材供应商,2003年非典暴发,劲牌出于安全考虑放弃动物药材产品线,张元杰手中价值数百万元的备货瞬间没了去处,资金链濒临断裂。劲牌派人到永城逐一清点库存，按市场合理价格给予补偿,又建议他转型种植肉苁蓉,继续供应药材。

2004年,张元杰只身赴新疆和田,在戈壁滩上开荒。基地离最近的镇子100多公里,每天吃馕饼、喝井水。肉苁蓉基地第一年种红柳,第二年撒种,第三年才有收成。从最初的1000亩逐步扩展至今天的3000亩。每年秋冬采收季,他都飞赴新疆,扎在戈壁滩上盯守全流程。如今,儿子接班,不仅参加了劲牌举办的供应商接班人培训班,还成为毛铺草本酒在河南的区域经销商——从父亲为劲牌种药材,到儿子把劲牌产品卖到千家万户,父子两代人在供应链的两端,与劲牌一起走过了26年。

在劲牌公司,类似张元杰父子的故事还有很多。与劲牌合作超过二十年的经销商、供应商共有284家,劲牌坚持不压货、不冲量,保障合作伙伴的合理利润。为了让这些合作关系跨越代际延续，劲牌专门建立了“二代培养体系”,已累计帮助161名“劲二代”顺利接棒。

“与劲牌的合作,改变的不只是产品。”一位合作逾二十年的供应商说，被改变的,是做事的方式,甚至是看待行业的眼光。不欠账、不赖账、困难时拉一把——劲牌把信义记进了账本的最底层,这是第三笔大账。

一份深远的大账

在大冶劲鹏制盖车间,全自动生产线昼夜运转，一个个铝制瓶盖从模具中脱出,经检测、清洁、码垛,整齐排列,等待装车。27年前,那辆从山东出发的“130”货车里只有10万个瓶盖;今天,这条生产线的年产量是那个数字的8000倍。

从一颗当归到一枚瓶盖、一张标签……围绕劲牌延伸的供应链,经由甘肃的千年药乡、新疆的戈壁腹地、安徽的中药古都、湖北的工业厂房,构成了一张覆盖全国的协作网络。这张网络所承载的,早已不只是一瓶保健酒——从中国劲酒到毛铺草本酒,从传统保健酒到中药大健康产品,每一条产品线的背后,都是同一套供应链体系在支撑,都是同一批伙伴在守望。

近年来,供应链账期拖延、大企业“卡”中小供应商等问题在不少行业引发关注。劲牌却把自己和供应商的关系算进了一笔更大的账里。它提出“四个友好”型企业战略——用户友好、客户友好、员工友好、社会友好。在供应链维度,“客户友好”指向的是将上下游伙伴视为命运共同体：不拖款、扶标准、共技术,把供应商的成长视为自身竞争力的一部分。

这个话题会在7月即将举行的劲牌供应商恳谈会上延续深化。一场如约而至的对话,既是对“客户友好”的深入践行,更是对开放互信、相互赋能战略合作伙伴关系的深化构建。在产业发展新态势下,劲牌正与上下游伙伴共探协作新机,凝聚高质量发展共识,书写产业链共生共赢的时代答卷。

截至2025年底，劲牌累计投入公益慈善资金超过39亿元。从响应“就业援藏”号召累计引入42名藏族员工，到在西藏曲松县设立教育基金;从在林芝投建藏红花标准化种植基地,到在定日县捐建幸福小屋——供应链之外,这笔“大账”还在以更长的半径,延伸向更远的地方。

道地药材的“道”,原是中国古代行政区划单位,但在劲牌这本账本里,“道”字渐渐有了更深刻的意味——是标准之道,是信义之道,也是共生之道。

招租公告

受赣州宋潮景区管理有限公司委托，江西赣源拍卖有限公司定于2026年7月17日9:00开始在江西省公共资源数智交易平台综合产权交易系统,通过网络竞价公开招租赣州宋潮景区管理有限公司赣州江南宋城郁孤台历史文化街区四宗资产（详情见招租资料)，即日起至2026年7月16日17时止,标的展示，接受咨询和竞租报名。咨询电话：邱先生18460313469

江西赣源拍卖有限公司

2026年7月2日

拍卖公告

受会昌县正源建设有限责任公司委托，赣州星网拍卖有限公司定于2026年7月15日上午9:00开始在江西省公共资源数智交易平台综合产权交易系统，通过网络竞价公开转让赣州市会昌县正源建设有限责任公司持有的会昌县澄江治理工程清淤疏浚料(详情见拍卖资料),即日起至2026年7月14日17时止,标的展示,接受咨询和竞拍报名。咨询电话:旷女士18460368796

赣州星网拍卖有限公司

2026年7月2日

玉山县大观园农贸市场(1-3层)、糖厂智慧农贸市场(1-3层)及下塘乡农贸市场(1-2层)整体招租(7年)拍卖公告

饶公资交ggz2026-470号

受委托，江西思诚拍卖有限公司定于2026年7月9日16时在玉山县冰溪街道人民大道莲塘支行二楼举行“玉山县大观园农贸市场(1-3层)、糖厂智慧农贸市场(1-3层)及下塘乡农贸市场(1-2层)整体招租(7年)”拍卖会,具体公告如下:一、拍卖标的概况及起拍价:1.玉山县大观园农贸市场(1-3层)及糖厂智慧农贸市场(1-3层)整体招租7年,总建筑面积分别约:6147m^2、6785 m^2,整体起拍价:110.2368万元/年,竞买保证金:95万元;2.玉山县下塘乡农贸市场（1-2层）整体招租7年，总建筑面积约2620 m^2,整体起拍价:12.576万元/年,竞买保证金:13万元。二、拍卖方式:一家报名协议成交,可协议确定为承租方;两家以上(含两家)采用无保留价的增价拍卖方式。三、重大事项:竞买人资格条件、重大事项、标的详情、标的咨询和展示、竞买报名手续请登录:江西省公共资源交易平台https://ggzy.jiangxi.gov.cn/、上饶市产权交易微信公众号、上饶市公共资源交易中心微信公众号查看详细公告或咨询本公司。报名地址、联系电话:玉山县冰溪镇人民大道152号(莲塘信用社边)0793-2357698 19179319669（张）18046629918(张)。本项目未尽事宜详见江西省公共资源交易平台https://ggzy.jiangxi.gov.cn/jyxx/trade.html，上饶市公共资源交易中心:0793-8337993,财务:0793-8331225。

江西思诚拍卖有限公司

2026年7月2日

涉县第二中学临街7处门市租赁权拍卖公告

受委托，我公司定于2026年7月10日10时在涉县公共资源交易中心开标室和“中拍平台(https://paimai.caa123.org.cn/)”同步公开拍卖:涉县第二中学临街7处门市租赁权,租赁期限三年。展示时间及地点:即日起在标的所在地展示。报名时间:自公告之日起至2026年7月9日16时。竞买人须在中拍平台上完成注册登记,并在规定的时间内完成报名,联系电话:15544881620。 河北中晟德信拍卖有限公司

2026年7月2日

股权拍卖公告

受委托，我公司拟定于2026年7月16日上午10时整在中国拍卖行业协会网络拍卖平台上对青海岩清洗涤有限公司100%股权依法按现状进行公开拍卖,参考价:¥70万元。拍卖方式:网络拍卖。预展时间:2026年7月2日至7月15日下午16时止。预展地点:青海省海东市互助县威远镇农业示范园区。报名时间:2026年7月2日至7月15日下午16时止。报名地址:中国拍卖行业协会网络拍卖平台(https://paimai.caa123.org.cn/)以网络截止时间为准。竞买须知:详情以点拍网平台发布的竞买须知、拍卖规则为准。现场查看联系人：顾先生，联系人电话：17697448670。查询网址:中国拍卖行业协会网络拍卖平台:https://paimai.caa123.org.cn/，青海省公共资源交易网:www.qhdzzbfw.gov.cn/，青海天纬拍卖有限公司:www.qhtwpm.com/,拍卖咨询联系人:宋先生18997299050 青海天纬拍卖有限公司

2026年7月2日

拍卖公告

受委托，我公司于2026年7月9日下午15:00在中拍平台(https://paimai.caa123.org.cn)对宁夏回族自治区银川市废旧物资一批进行公开拍卖。2026年7月7日-2026年7月8日在标的所在地进行预展。欲竞买者，请于拍卖会前登录中拍平台进行网上注册、报名,同时向指定账户交纳竞买保证金。咨询电话:16631109952。 河北中循通拍卖有限公司

2026年7月2日

拍卖公告

受委托,我公司定于2026年7月9日14时起在上饶市公共资源交易中心举行万年县万年峰金鸡山分场2862亩湿地松采脂权和林下空间种植权转让(2年)拍卖会。采用一家报名协议成交,可协议确定为买受人;两家以上(含两家)采用有保留价的增价拍卖方式,具体事宜详见《拍卖资料》。自公告之日起至2026年7月8日17时止在标的物所在地进行咨询、展示和报名,联系电话:18870357938。

江西嘉德拍卖有限公司

2026年7月1日

拍卖公告

拍界(吉林省)拍卖有限公司受托将于2026年7月15日前在拍界(www.paijie.com)线上平台就“中国联通房产租赁权”进行公开网络拍卖,涉及:吉林市分公司2处房产,起拍价为3000元/年、6000元/年;长春市分公司1处房产,起拍价为:80000元/年。预展地点:各标的物坐落地。拍卖时间、预展时间及具体信息请登录拍界官网查看或拨打咨询电话4009005905。 拍界(吉林省)拍卖有限公司

拍卖公告

拍界(吉林省)拍卖有限公司受托将于2026年7月9日10:30在拍界(www.paijie.com)线上平台就“轨道交通7号线66kv飞跃广场主变电站一宗电力设施用途土地使用权租赁”进行公开网络拍卖,起拍价:159200元/年;保证金:3万元;预展时间:见网站公告;预展地点:吉林省长春市。其他具体信息请登录拍界官网查看或拨打咨询电话4009005905。

拍界(吉林省)拍卖有限公司

拍卖公告

拍界(吉林省)拍卖有限公司受托将于2026年7月9日11:00在拍界(www.paijie.com)线上平台就“二道区停车场土地使用权租赁”进行公开网络拍卖,起拍价:54500元/年;保证金:1万元;预展时间:见网站公告;预展地点:吉林省长春市。其他具体信息请登录拍界官网查看或拨打咨询电话4009005905。

拍界(吉林省)拍卖有限公司

拍卖公告

拍界(吉林省)拍卖有限公司受托将于2026年7月9日10:00在拍界(www.paijie.com)线上平台就“东昌区新岭路福湾国际1、4号楼1单元901室”进行公开网络拍卖,起拍价:317300元;保证金:6万元;预展时间:公告之日起至2026年7月8日;预展地点:吉林省通化市。其他具体信息请登录拍界官网查看或拨打咨询电话4009005905。

拍界(吉林省)拍卖有限公司

拍卖公告

黑龙江友诚拍卖有限公司接受委托，依法对下列标的进行公开拍卖。有意竞买者交纳保证金后携带身份证明办理登记。1.拜泉县三道镇粮食物流公司一批废旧物资;2.伊春市美溪供热一批炉渣;3.伊春市两台报废车辆(长安,长城);4.丰林县机关综合服务站废旧陶瓷暖气片。拍卖时间:2026年7月17日10时。展示时间:2026.7.2-7.16工作时间。拍卖地点:1:中拍平台;2 3 4:黑龙江省公共资源交易网。报名截止时间:2026年7月16日15时。展示地点:标的物所在地。咨询电话:18088776870。

辉南县林业局 2026年度红松籽采集权拍卖公告

吉林省词元科技有限公司受委托方委托，定于2026年7月9日09:00在天衡拍卖通牌平台对总计27个标的2026年度红松籽采集权进行公开拍卖。具体信息请登录天衡拍卖通牌平台(http://jp.mslyfw.com)查看,请按平台要求注册账号、实名认证、报名、缴纳竞买保证金参加拍卖。报名时间:2026年7月2日起至2026年7月7日16时,法定节假日休息。模拟竞拍时间:2026年7月8日09:00至10:00,模拟竞拍目的是让竞买人熟悉竞拍流程，熟练掌握竞拍操作方式。竞拍结果无效。正式竞拍时间:2026年7月9日09:00至10:00进行网络拍卖。展示时间:2026年7月2日起至2026年7月7日(上午9:00-11:30,13:00-16:00)。展示地点:大坦平林场、青顶子林场、大场园林场。展示电话:大坦平林场13944527673、青顶子林场13844523264、大场园林场13664459856。平台注册及使用咨询电话:15304419395。

拍卖公告

受委托,陕西天汉丰华拍卖有限公司于2026年7月10日10时在中拍平台公开拍卖位于陕西省镇巴县泾洋街道办鹿子坝村神鹿苑小区（鹿子坝迎门右侧门面房)的房地产。7月8日至9日在标的坐落处展示,有意竞买者现场查看标的,请于7月9日16时前交纳参拍保证金办理竞买登记手续。联系电话:15877362275 徐先生

拍卖公告

受委托，深圳华晟拍卖有限公司定于2026年7月11日10时起在中拍平台(https://paimai.caa123.org.cn/)以网络竞价的方式公开举行拍卖会。1.招标标的：丹东机械加工厂打包处理;2.展示时间:2026年7月9日至2026年7月10日;3.展示地点:辽宁省丹东市,联系电话:17612416184。

受委托，深圳华晟拍卖有限公司定于2026年7月13日10时起在中拍平台(https://paimai.caa123.org.cn/)以网络竞价的方式公开举行拍卖会。1.招标标的：某厂不锈钢设备打包处理;2.展示时间:2026年7月11日至2026年7月12日;3.展示地点:内蒙古通辽市,联系电话:17612416184。

注销公告

武冈市青少年公益联合会(统一社会信用代码:51430581MJJ526874Y)经决议拟将注销,现已成立清算小组,清算组长:彭进国,15973954633,副组长:刘赔红,电话:13873968778,根据《民办非企业单位登记暂行办法》，请相关债权人自本公告见报之日起45日内向本清算组申报债权、债务。特此公告。

武冈市青少年公益联合会

债权债务清算公告

陆丰市职工服务类社会组织联合会拟办理注销登记,请相关债权人45日内持证明材料到本社会团体清算小组申报债权，处理有关事务。逾期不办理的,按相关法规处理。联系人:吕海景,联系电话:0660-8982446,联系地址:广东省陆丰市东海街道马街尾313号。特此公告。

陆丰市职工服务类社会组织联合会

2026年7月2日

债权转让通知书

致:余建忠(身份证号:5201031973****3214,住址:贵阳市云岩区延安西路289号5栋2单元20号)

根据本人罗敏与罗莎、李玉东三方于2026年3月17日签订的《债权转让协议》,现就本人对你享有的债权转让事宜正式通知如下:一、贵州省贵阳市云岩区人民法院已作出(2025)黔0103民初24911号民事判决书,该判决已发生法律效力。依据该判决,你应向本人偿还借款本金人民币200,000元、截至2025年10月15日的利息人民币306,402.16元,以及自2025年10月16日起至借款本金实际清偿完毕之日止，以尚欠本金为基数按同期一年期贷款市场报价利率计算的利息;同时你还应承担该判决确定的保全费2944元,及未按判决履行义务产生的迟延履行期间加倍债务利息等全部相关费用。本人依法对上述款项享有完整、合法的债权及全部附属权利。二、现本人已将依据上述生效民事判决书对你享有的全部债权及附属权利(包括但不限于要求你偿还本金、利息、保全费的权利,申请法院强制执行的权利,主张迟延履行期间债务利息的权利等) 协议转让给罗莎(身份证号:5201031979****2827,住址:贵州省贵阳市云岩区北新路145号1栋2单元1号)。三、自本通知书送达你之日起,上述债权转让正式生效,罗莎即取代本人成为你新的债权人，你应向罗莎履行上述生效法律文书及相关法律规定确定的全部付款义务,包括但不限于偿还本金、支付利息、承担相关费用及迟延履行责任等。四、本债权转让生效后,本人不再就上述债权向你主张任何权利，你向罗莎履行全部义务即视为对上述生效判决及相关债权的全部清偿。请你自收到本通知书之日起,及时向新债权人罗莎履行上述全部义务,若未按要求履行,由此产生的一切法律后果均由你自行承担。特此通知!

原债权人:罗敏,身份证号:5201031970****2821

2026年7月1日

遗失声明

▲平江启扬林木农民专业合作社遗失财务章(编号:43062610008985)，法人章（严午根，编号:43062610008986),声明作废。

▲杭锦旗乌兰敖包贺永智劳务服务部(个体工商户)遗失公章(编码:15062510020797)、财务章、法人章,声明作废。

▲盘锦钱多多信息技术咨询服务有限公司遗失公章,编码:211103001111033,声明作废。

▲盘州吴元荣外科诊所遗失单位专用章，编号:5202025042752,声明作废。

▲金沙县正林通讯店遗失公章（编码:5205236002425)、法人章(编码:5205236002426),声明作废。

▲昆明盟启商贸有限公司遗失在中国银行胜利广场支行开立的开户许可证及预留印鉴章（公章、财务章、法人章),声明作废。

▲李士杰遗失铁路住房内部产权证，房屋座落于天津市东丽区驯海里南12楼1门302号房屋,产权单位为天津铁路信号有限责任公司，内部产权人为李士杰(120110194602050333),房屋编号0328,声明作废。

▲黔西美鲜嘉生鲜超市不慎遗失食品经营许可证(正本、副本),许可证编号:JY15205220413719,声明作废。

▲宁波经济技术开发区鸿旺食品超市遗失公章一枚,备案号:3302060092426,申明作废。

异乡筑暖巢 基层党组织守护新业奔波者

■ 胡了然 王小鹏 杨琪

> 多地基层党组织以党建为纽带,织密守护新就业群体的保障网,探索出一条新就业形态劳动者共建、共治、共享新路径。

外卖小哥穿梭街巷、网约车司机驶过昼夜、货车司机千里驰骋、电商从业者在云端连接四方……第九次全国职工队伍状况调查数据显示,全国新就业形态劳动者达8400万人。新就业群体已成为城市运行的“毛细血管”,是社会主义劳动者的重要组成部分,也是经济社会发展不可或缺的重要力量。

“十五五”规划明确“推动灵活就业、新就业形态健康发展”,提出“加强新经济组织、新社会组织、新就业群体党的建设”“健全灵活就业、新就业形态劳动者权益保障制度”。多地基层党组织以党建为纽带,织密守护新就业群体的保障网,探索出一条新就业形态劳动者共建、共治、共享新路径。

让奔波者“有家可依”

夏日正午,浙江义乌,太阳正烈。刚刚送完一单外卖的骑手侯波骑着电动车拐进了义驾山社区，走进骑手党群服务中心,领取了一杯清凉解暑的绿豆汤。“这天儿太热了,进来歇歇脚。”侯波说。

义驾山社区是个外卖餐饮集聚地,辖区内有300余家餐饮店,每天外卖骑手往返送单可达6000余次,订单高峰期有千余名外卖骑手集中送单。

2022年,义乌多部门联合在全省率先成立外卖骑手行业综合党委,稠城街道义驾山社区党委在此推动下建起了骑手党群服务中心。工会驿站提供免费充电、临时休息、免费厕所等服务;“骑手加油站”设置12个换电柜便于骑手以换代充,节约时间成本;“骑手公寓”环境舒适,租金远低于周边市场均价,外卖骑手可通过参与社区志愿服务获取积分,排名靠前即可优先入住公寓……

近年来,中央组织部、中央社会工作部着力推动新业态、新就业群体“两个覆盖”,把党组织建到行业里、建到站点上,把服务送到劳动者最需要的地方。一个个“暖心驿站”“司机之家”“骑士港湾”在街道、商圈、社区建了起来,成为奔波路上的“温暖地标”。

从“穿行者”变“共治者”

下午三点,上海宝山区淞南镇新梅淞南苑小区门口,骑手小哥刘新军准备进小区送药。“老刘,今天来得早啊!”保安祝禄铭远远地看到他,一边笑着打招呼,一边抬杆放行。

“以前进小区,经常因为进门的事儿和保安拌嘴。”刘新军回忆。淞南镇居住人口密集,快递、外卖需求量大,过去小区出入的配送小哥和保安之间频发通行矛盾。镇党委牵头创新打造了骑手、快递小哥和保安大哥之间的“哥俩好”共建机制,每月组织一次议事协商会,由社区党组织召集保安代表、骑手代表、物业方等共同参会。“结对议事协商、面对面解决问题,快递小哥和保安大哥两个群体之间融洽了关系,也推动大家一起共建社区。”淞南镇党群服务中心主任杨阳说。

社区党组织聘任骑手担任“兼职网格员”,送货路上发现安全隐患、环境卫生问题或邻里矛盾,都可以通过手机随手拍并在微信群即刻上报。“哪个楼道灯坏了、哪里消防通道堵了,他们门儿清。”淞南镇新梅淞南苑党总支书记刘莹说。

新就业群体走街串巷、熟悉社区、接触面广,是基层治理天然的“移动探头”。在四川广汉,由70余名骑手组建的“食安公益护航队”,在取餐途中暗访后厨卫生,化身“舌尖卫士”;在江西上犹,党员网络主播用互联网拓宽农产品销售渠道,带动周边农户增收,成为懂产品、会营销、知县情的“新农人”代言人……

从“擦肩而过”到“并肩同行”,基层党组织串联起了无数穿梭在街头巷尾的劳动者,让新就业群体成为基层治理的重要力量。

“异乡人”成为城市新主人

夜晚,外卖小哥钟易甫收工回家,放学的儿子扑了上来。这是他一天里最幸福的时刻,更让他安心的是,孩子在义乌读书的问题解决了,“医保、社保、居住证这些手续都能办,我们这些外来人口也在新城市安家了。”钟易甫说。

对这群异乡奋斗者来说,享受到均等的公共服务,才算真正在城市“扎下根”。

今年4月,中办、国办公开发布《关于加强新就业群体服务管理的意见》，明确提出“健全符合新就业群体特点的社会保障制度体系,完善社会保险关系转移接续机制”等。按照部署,今年新就业形态人员职业伤害保障试点将扩大到全国31个省份和新疆生产建设兵团,“跑一单、保一单”。

越来越多的新就业群体圆了“安居梦”。济南的“泉新公寓”、武汉的“智慧小哥公寓”、上海的“新时代城市建设者管理者之家”……各地探索出多种形式的保障性租赁住房,租金比市场价低不少,让新就业群体住房有着落。

职业发展渠道正在不断拓宽。义驾山社区骑手党群服务中心“幸福学堂”里,短视频制作、直播电商等课程轮番开讲。“去年一年我们组织了50多场职业培训,覆盖3000多人次,9名骑手成功转型创业。”义驾山社区党委书记何志强说,“骑手需要什么,我们就讲什么。”社区党委还通过协助对接银行，为骑手提供专项创业信贷,帮助骑手们实现创业梦想。

异乡筑暖巢,他乡亦故乡。基层党组织用一个个暖心驿站、一项项制度创新,让每一个劳动者都能实现梦想、找到归属,这是中国基层治理的动人篇章。

(转自新华网)

在宁波接受三个月免费技能培训后考取证书

12名四川木里技工被甬企“一抢而空”

本报讯(通讯员 张文胜 黄玺铭 吴雨晨)近日，浙江省宁波市“鄞育凉才”首期蓝领人才特训营结业签约仪式举行,12名来自四川凉山州木里藏族自治县的青年，被宁波8家电梯维保企业争相录用。

“从前在山里只能打零工,收入不稳定。现在学了一门技术,对未来生活有了实打实的保障。”20岁的纳西族青年瓦果,已在宁波宏大电梯有限公司正式上岗。

走出大山、习得技能,带给这群凉山青年的不仅是手艺,更是人生底气。同样入职“宏大”的降初扎什坦言,家人都全力支持他，也时常牵挂他在宁波的学习生活,“听说我顺利上岗,实习期每月工资就有4000元,家里人都特别高兴。”

宁波市发改委对口支援处有关负责人表示,“鄞育凉才”作为宁波市东西部协作的创新育才模式,真正实现了“学成即就业、上岗即增收、从业即稳业”,也为凉山州培养更多技能人才提供了优秀范例。

这场跨越千里的精准技能帮扶,正是依托浙川东西部协作重点项目“蓝鹰工程”推进。今年3月下旬,12名木里藏族自治县学员抵达鄞州,入驻宁波金亚职业培训学校,开启为期三个月的电梯安装维修专项培训。从报名参训、专业培训、资质考证到入职就业，学校全链条闭环服务,免去学员求职后顾之忧,让大家能心无旁骛地钻研技术。

“我们采取理论教学与实操实训相结合的模式，确保每名学员考取从业上岗证,精准适配企业用工标准。”该校校长程玉彬介绍。

该项目精准破解了浙川两地人才结构性供需矛盾。一方面,宁波市电梯保有量近18万台,保有量年均增速达10%,专业电梯维保人才缺口近千名。宁波市特种设备行业协会电梯分会会长陈信波表示,电梯维保属于持证特种作业岗位,业内普遍月薪6000元至8000元，中高级技工月薪可达万元,这为务工青年提供了一条稳定且优质的职业发展赛道。

另一方面，凉山州木里藏族自治县劳动力资源充沛，但普遍缺少专业技能,市场化就业渠道相对狭窄。“鄞育凉才”项目深度联动东部产业用工需求与西部本土劳动力资源，完成东西部帮扶从“短期输血”向“长效造血”的模式迭代升级。

宁波市鄞州区人社局党委委员崔莉表示，将以本次特训营合作为新起点,持续深化协作、丰富形式,推动项目辐射至凉山全州,全力打造东西部劳务协作赋能共同富裕的特色样板。

推动外资搭上“中国机遇2.0”发展快车

新华社消息,中国贸促会新闻发言人王一斐在6月30日举行的例行新闻发布会上表示,当前,中国不再只是追求外资企业在中国市场推出一件产品或者落地一个项目，而要通过链博会等国际平台,支持推动外资企业搭上“中国机遇2.0”的发展快车,与中国企业深化长期的供应链合作，共同维护全球产供链安全稳定,共同推动全球经济健康发展。

近期,国际上不少机构、媒体相继提到“中国机遇2.0”。作为推动外资企业与中国企业深化供应链合作的加速器,日前闭幕的第四届链博会吸引超过1200家中外参展商,其中,外方企业和机构占比达到36.5%，美国参展企业和机构数量继续位列外资参展商榜首。

不论是英伟达携手中国生态合作伙伴,完整呈现从能源、芯片、基础设施、模型到应用的AI产业“五层蛋糕”,还是沃尔玛、美敦力、施耐德电气等聚焦应用领域,展示AI重塑零售全流程、赋能医疗健康创新、打造企业数字化解决方案;不论是首次参展的韩国SK海力士联合8家中国合作伙伴同台亮相,还是美国霍尼韦尔用整整一面墙展示了与中国合作方组成的供应链生态圈……越来越多外资企业深度融入中国创新链产业链,充分印证开放的中国,处处是机遇。

与此同时,多家外国商协会的调查报告也表明外资企业持续看好中国市场。美中贸易全国委员会发布的2026年度中国商业环境调查显示,92%受访企业表示2025年在华业务实现盈利;中国欧盟商会《2026年商业信心调查》显示,75%的企业认为其在华生产效率高于全球其他地区;中国日本商会发布的《中国经济与日本企业2026年白皮书》显示,85.6%的企业表示将“扩大业务”或“维持现状”,这些都源于外资企业对中国大市场的重视、对中国经济前景的信心。

中国国际展览中心集团有限公司董事长林舜杰表示,“中国机遇2.0”的多维图景背后,是世界形势复杂多变、全球产供链碎片化风险增加的背景下,中国经济坚韧向前、蓬勃向好的大势所趋。从大规模市场、低成本要素的“市场红利”,到通过科技进步与产业升级带来的“创新红利”,越来越多的企业深度融入中国创新链产业链,“中国机遇2.0”为世界带来了宝贵的稳定性和确定性。 (邹多为)

浙江何以架起外贸“连心桥”?

“以调促和”解企忧

■ 蓝伊旋

一笔外贸订单,从磋商下单、生产运输到最终结汇,往往需要跨越语言、法规和商业习惯等重重差异，分歧在所难免,但如何不伤“和气”?相较于诉讼、仲裁等手段,调解凭借灵活性高等优势,正成为涉外商事解纷的“金钥匙”。

浙江是中国外贸最活跃的省份之一,今年1月至5月,浙江进出口总值2.38万亿元,同比增长6.2%。海量跨境交易的背后,浙江省贸促系统正发扬“以和为贵”的东方智慧,因地制宜构建涉外商事调解体系,为中外企业搭建起互利共赢的“连心桥”。

柔性解纷 以“和合”文化守护情谊

“世界超市”义乌,是观察浙江外贸生态的黄金窗口。每天,不计其数的小商品从这里发往全球,高频交易之下,商事摩擦也时有发生。为高效解纷,当地成立国际商事法律服务中心,为外贸经营主体及外籍采购商提供“零费用、面对面、即时答”的公益调解服务。

“很多时候谈不上谁对谁错,往往是市场波动、物流延误、资金周转这些现实问题撞在了一起。”处理过各类纠纷的义乌市国际商事法律服务中心调解员李熙泓颇有感触,“调解的核心从来不是评判输赢,而是推动双方换位思考,在共情中寻找共赢方案。”

她曾介入一起案例:义乌商户亟需回款补货,中东采购商却因当地消费市场遇冷无力按期支付。历经三轮线上沟通、多次背对背协调，李熙泓陪着双方算成本、捋周期、谈方案,最终义乌商户同意延长付款周期、减免部分逾期费用,外方采购商也主动先支付了三成货款。

第二届浙江省“涉外商事调解宣传月”
启动仪式暨浙沪港新国际商事调解对话会

◎第二届浙江省“涉外商事调解宣传月”活动现场。 蓝伊旋 摄

“结案大半年后,我得知双方又敲定了两柜货物的订单,生意往来一直没断。”在她看来,调解的“最优解”就是让情谊得以延续。

柔性解纷的底色是“和”,生命线则是中立。秉持该原则,浙江坚持不偏不倚地化解纠纷。此前,一家注册在义乌的伊拉克外资公司付清货款后,却遭遇供应商拒不发货，调解员介入后不仅促成还款协议,更以赋强公证固化调解成果,给外商吃下了维权的“定心丸”。

浙江省国际商事法律服务中心副主任李春华表示,涉外商事调解的终极目标是维护稳定的跨境贸易生态,既要让浙企出海有底气,也要让外商来浙江有信心。

近两年,浙江还举办“涉外商事调解宣传月”活动,让“调解优先”的理念更深入人心。为消解文化隔阂,浙江还广泛吸纳境外调解员,目前该省贸促系统620余名在册调解员中，境外调解员占比近10%。

织密网络 打通服务“最后一公里”

柔性解纷的理念,需要通过服务网络精准触达有需求的外贸主体。

浙江特色产业集群星罗棋布,但过去不少县域外贸企业因摸不清门路,在贸易纠纷中吃过“哑巴亏”。针对这一难点,浙江稳步推动调解资源下沉,打通涉外商事法律服务的“最后一公里”。

作为外贸重镇,温州瑞安正是这一布局的先行样本。2024年,当地成立全国贸促系统首家县级涉外商事调解中心,“家门口”的专业调解服务为不少企业送来“及时雨”。

瑞安市贸促会副会长缪寒冰记得,曾有一家外贸企业被海外客户拖欠货款长达两年多,导致资金链濒临断裂。“仅用20多天,我们就促成了双方和解,为企业挽回超百万美元的损失,帮它‘起死回生’。”

瑞安手握十多张“国字号”产业名片,几乎每个镇街都有自己的“当家”产业,如皮鞋产业集中在莘塍街道,眼镜产业集中在马屿镇。

“每个镇街产业特色不同,企业维权诉求各有侧重,调解网点就跟着产业布局走、贴着企业需求建。”缪寒冰说。循着16个外贸重点镇街、8个行业商协会,当地正一步一个脚印地推动调解工作走深走实,截至目前共为外贸企业挽回损失超3.4亿元。

以瑞安为缩影,浙江涉外商事法律服务网络越织越密,已有129个调解联络点遍布外贸重点县、工业园区与行业商协会。“十四五”期间,浙江贸促系统通过受理各类商事纠纷,累计为企业挽回损失约14亿元。

如今，这张网还延伸到了更远的地方。浙江不仅与新加坡国际调解中心签署合作备忘录,建立联合调解与资源共享机制,还依托贸促系统海外联络点、联动中外使领馆,打通跨境沟通、境外取证等渠道,让这座“信任之桥”得以联通五洲。

完善体系 全链路护航高水平开放

随着浙江外贸向品牌化、高附加值赛道转型,企业奔赴全球新兴市场的脚步持续加快,涉外商事法律服务也随之迭代升级。

“最好的服务,是帮企业少出事、不出事。”李春华说,浙江正构建“事前预警+事中合规+事后调解”的全链条涉外商事法律服务体系,把服务端口一步步移向企业出海的“起跑线”。

数字化手段成为前置风控的关键抓手。去年,浙江省国际商事法律服务中心与省知识产权保护中心依托海外商标监测预警系统,及时发现浙江某茶饮龙头企业在新加坡遭遇商标抢注,第一时间发出预警,并指导企业抢抓窗口期完成维权。

“幸亏预警及时,否则我们极有可能错过异议期，到时候正品反倒变‘山寨’了。”该企业知识产权部负责人感慨。

这并非孤例。仅2025年一年,该系统就成功排查出80余起商标抢注风险,帮助企业在碰到出海“暗礁”前及时转向。

事后调解服务也在数字化升级。例如,由杭州市贸促会牵头打造的中国(杭州)知识产权·国际商事调解云平台,已吸引90余家国内外调解组织入驻，为企业提供“指尖上”的服务保障。

目前，浙江已建立起涵盖商事调解、跨境合规、商事认证、知识产权风险预警等内容的服务矩阵,还全力打造“浙里出海”“浙里共赢”两大服务品牌,助力企业更高质量地走出去。

今年是法治浙江建设20年，浙江正持续锻造国际化、专业化、规范化的涉外商事法律服务体系,全链条护航跨越山海的商贸往来,为高水平对外开放夯实法治根基、积蓄长远发展动能。

(转自中新网)

一双拖鞋的“身价”逆袭

■ 郭妍廷 张金科 丁烨 蔡芳洁

9.9元包邮、抄袭跟风、产品同质化……这是“中国拖鞋之乡”浙江宁波慈溪市曾经的产业困局，拖鞋产量虽然稳居全国第一,利润却十分微薄。现在,慈溪拖鞋的高端款已突破89元,溢价翻倍。一双不起眼的居家拖鞋，究竟如何打破低端固化标签,完成一场“身价”逆袭?

挣脱“地摊货”标签

“以前大家都在抄款、压价,看着销量很高,其实根本赚不到钱。”慈溪市强仁鞋业有限公司负责人涂国强深耕鞋业21年，回忆起几年前的低价内卷,他语气里满是无奈。

那时,门槛低、标准缺,多数企业放弃品质研发,只会一味压缩成本、打价格战,整个产业被“廉价地摊货”的标签死死框住。

转机出现在2022年。慈溪鞋行业协会联合相关职能部门出台《室内棉(麻)拖鞋团体标准》,为混乱多年的行业立下清晰质量红线。

标准落地后,偷工减料的“三无”产品、照搬抄袭的劣质款式逐步被市场淘汰。本地优质企业顺势转型,主动淘汰落后产能,深耕工艺升级、材质革新与原创设计,行业正式迈入“拼品质、拼设计、拼品牌”的精细化发展新阶段。

与此同时,终端消费市场全面迭代。全国头部商超大幅抬高居家用品准入门槛,对棉拖的面料、做工、细节、审美实行全方位严苛把控。

手握头部商超核心供货资源的河南省商超供应商商会执行会长陆龙咏，曾几度到访慈溪筛选优质供应链，他直言:“以前慈溪产业带体量很大,但大而不精,如今经过标准化升级，品质和原创能力肉眼可见地提升,完全具备接轨高端渠道的实力。”

打破“千鞋一面”

在宁波佰莱克斯纺织品有限公司,一双采用钛基EVA高弹新材料的拖鞋成了“爆款”。

“它回弹性特别好,上脚就像踩在海绵上。”公司负责人介绍,即便这款新材料的成本翻倍，但其仍凭借极致脚感实现上市即爆单。依托这款产品,企业2025年订单突破200万双,销售额突破1.8亿元。

常年高频迭代、年年上新的发展模式,让佰莱克斯每年推出上千款新品，提前布局下一年秋冬款式，持续以新鲜设计抢占市场先机。瞄准年轻消费群体,宁波朗立鞋业则精准拿捏市场流量密码。“我们的设计主打鲜艳、年轻化的风格。”企业负责人表示,企业打破传统拖鞋老旧沉闷的设计,推出水果造型、高饱和亮色等潮流款式,收获大量年轻消费者。

手握回力棉拖独家授权的慈溪市强仁鞋业有限公司,深耕中年男性细分赛道,走出专属差异化路径。

“现在质量只是入场门槛,根本不是核心竞争力,行业拼的是整套品牌体系、精准定位和全域运营能力。”涂国强说,如今,企业聚焦单一客群精耕细作,从面料选材、鞋底工艺、色彩搭配到包装设计、终端运营全维度精细化打磨，稳稳占据细分赛道头部地位。

玩转新媒体与AI

每每接待采访，宁波市善艺家居有限公司负责人李胜都要求公司视频部工作人员全程记录。“这些一线素材、产业对话都很珍贵,我们后续剪辑发布,自己讲好慈溪拖鞋的故事。”

自2024年7月起,李胜持续运营个人视频号,累计产出118条原创内容,常态化通过直播分享工厂日常、实测产品品质,把真实、透明的慈溪智造直观呈现给消费者,快速积累起用户信任。

依托对多层次消费需求的精准把控,善艺针对性深耕功能性、高品质赛道,重点打造艾草抑菌、乳胶回弹、居家静音等功能性精品棉拖,高端款单价突破89元,五个月内已售出20万双。

不止于此,AI技术也悄然融入慈溪拖鞋的日常研发。2025年逍林镇举办的“创意逍林·足下生辉”AI+手绘拖鞋设计大赛,累计收获150余件优质创意作品。涂国强感慨:“以往行业设计高度依赖老匠人经验,思维固化。AI和年轻创意力量的加入,让整个产业更有创新活力。”

赛事的创新探索，也落地转化为企业实打实的生产动能。“接入AI工具后,企业能快速捕捉全网流行趋势，高效产出多元化新款,大幅提升研发效率。”李胜表示。

标准引领、科技赋能、设计出圈、品牌升级……多重优势叠加发力，推动慈溪拖鞋产业实现质的提升和量的增长。2025年,慈溪市拖鞋销售额达16.4亿元,同比增长16.2%。 (转自新华网)

山东[illegible]衡器股份有限公司
[illegible]
诚招全国各地代理商
联系电话:0632-5666606