

# 沪阿百余家企业在沪开展商贸对接

范宇斌

6月12日,“阿布扎比—上海企业对接会”在上海举行。该活动由上海市工商联(总商会)、阿布扎比工商会、阿联酋中国商会、中国银行主办,吸引沪阿两地百余家企业代表共商合作、共话发展。

上海市工商联常务副主席、上海市总商会副会长张峰表示,中阿经贸合作根基扎实、潜力十足。过去一年,上海与阿布扎比依托自身资源禀赋与产业优势,往来交流持续升温,各项合作喜结硕果。上海市工商联、上海市总商会作为上海的企业家之家和商协会之家,始终与阿联酋、阿布扎比工商界保持着良好的合作情谊。

去年,上海市总商会与阿布扎比工商会签署友好合作协议,搭建起两地工商界常态化交流、精准化对接的平台。

“此次企业对接会是落实中阿高层会晤共识、深化沪阿务实合作的重要举措,承载着两地工商界对共同发展的殷切期盼。”张峰表示,希望双方商会持续发挥桥梁纽带作用,服务两地企业抢抓机遇、深化共赢,聚力产业升级、培育新质生产力,深耕绿色低碳领域、践行可持续发展理念。同时,持续搭建多元对接平台,凝聚各方合力,深化多层次协作,为沪阿经贸往



来持续赋能。据悉,阿布扎比依托优越的区位优势、完善的营商环境、优惠的税收政策以及雄厚的资本实力,已成为中国企业进入中东、非洲及南亚市场的重要枢纽。目前,在阿布扎

比工商会注册的中资企业数量持续攀升,充分印证双方合作的活力与潜力。

“阿布扎比正在大力布局先进制造、人工智能、清洁能源、现代物流与金融等新兴产业,这与上海的产业发展方向高度契合。”阿布扎比工商会相关负责人表示,阿布扎比工商会愿与上海市总商会一道,持续发挥桥梁作用,全力支持两地企业开展合资合作、共建供应链体系,携手书写产业协同发展的崭新篇章。

企业对会活动现场,参会人士围绕生物医药、数字经济、跨境金融等领域分别交流合作构想与服务举措,他们希望依托扎实的生物医药产业基础与清晰的国际化出海布局,与阿布扎比企业在医药研发、健康医疗服务领域开拓多元合作新模式;依托体系完整的数字经济产业生态,以数字化技术助推双方传统产业提质升级,持续拓宽应用场景,深化跨区域产业联动;充分发挥跨境金融服务优势,为沪

阿企业跨境合作提供全流程、专业化金融支撑。

该活动现场举行“一对一商务洽谈”环节。本次参会沪方企业主要来自上海市工商联(总商会)国际合作委员会以及生物医药、人工智能、金融服务、数字经济、文化、国际物流供应链等直属商会和行业专委会。沪阿双方商会根据企业的行业属性与合作诉求,完成企业精准匹配,确保对接务实高效。

此外,阿布扎比企业代表团还考察了上海市人形机器人创新孵化器,近距离了解上海高端智能制造产业发展成果。

(转自中新网)

## 海南省人工智能服务平台正式上线

中新网消息,海南省人工智能服务平台13日正式上线。这个面向市场主体的人工智能服务平台,目前已集聚121款人工智能大模型,44个垂直行业专业智能体,为用户搭建技术、资源、服务一体化支撑体系。

海南省人工智能服务平台由海南省国有资本运营有限公司下属企业海南省信息产业投资集团有限公司、海南省算力科技有限公司(下称“海南算力”)投资建设,构建有算力资源、模型服务(MaaS)、Token交易市场、智能体应用市场四大板块。上线当天,平台推出“百万亿Token赋能计划”“政企AI落地支持计划”“信创AI云端畅享计划”等专项行动,赋能海南本土企业智能化。

海南算力副总经理蔡达森介绍,平台已经初步构建了AI产业生态圈,支持海南省国资委私有化部署“琼智慧眼”智能监管系统,借助大模型推动国有资产全域穿透式监管;医疗领域推出中医辅助诊疗、脑肿瘤医学影像辅助诊断等多款智能产品。

海南省国资委主任马咏华表示,海南省国资委将统筹省属企业率先完成数智化改造,联动中小微企业协同转型,推动AI技术融入商业航天、南繁种业、深海科技、低空经济等优势赛道,打造智慧生产、运维、服务等标杆应用场景。他期待各方积极参与平台共建、场景共创、市场共拓,培育具有海南特色的AI产业集群,打造面向国内、辐射东南亚的数字产业高地。

海南省通信管理局局长平义真说,全省通信行业将持续升级全域通信网络,优化算力网络布局,推进“算、网、电、云”深度协同,不断提升网络带宽、传输时延、算力调度等核心指标。同时依托网络资源优势,为平台提供稳定可靠的底层支撑,保障大模型训练、智能体运行、海量数据交互等全环节高效运转。

(王晓斌)

## 技术赋能者的破界智慧:姚书深与戴尔 OEM 的行业创新实践

当前,全球IT设备OEM赛道正朝着定制化、智能化、全球化方向加速演进。戴尔科技集团中国区OEM服务解决方案业务经理姚书深,深耕行业二十余载,凭借深厚的专业积淀重新定义了OEM服务的价值内涵,推动角色从传统硬件供应商,转型为深度融合客户全业务流程的技术赋能者与战略合作伙伴。依托过硬的技术实力、前瞻的产业视野与出色的管理能力,他不仅带领戴尔OEM服务稳居行业领先地位,更以一系列创新实践与行业担当,成为推动国内IT设备OEM产业高质量发展的中坚力量。

### 破解行业难题 医疗设备的“挂吊瓶”创新

姚书深的工作成就最生动地体现在他为客户解决实际问题的创新实践中。医疗设备领域的突破是他的得意之笔,其中为国内知名医疗设备制造商D公司提供的解决方案尤为典型。当时,D公司面临一个行业共性难题:CT、MR等放射设备的生命周期一般为15年左右,而IT产品的更新周期通常只有18-36个月。这意味着几年前销售的设备在算力上已经落后,无法支持最新的检测算法和精度要求。姚书深带领戴尔研发团队与客户研发团队深度合作,创新性地提出了“挂吊瓶”解决方案——在原有医疗设备上增加一组服务器算力,成功将设备检测精度提升数倍。

“这个方案的精妙之处在于,它不需要更换整个系统,而是通过外部算力补充,让老旧设备重获

新生”,姚书深解释道,“这为医院利用现有设备实现‘精准医疗’目标提供了高性价比的解决方案。”这一创新正顺应了医疗设备供应链本土化、智能化的趋势。正如国际医疗设备巨头G公司在中国的布局所印证的那样——建立本土生产基地,与上千家供应商合作伙伴构建共研合作模式,组成高效且极具韧性的供应链生态系统。

### 全域技术赋能 深耕多元行业场景

姚书深团队的技术赋能远不止于医疗领域。在工业自动化行业,他洞察到全球巨头正加速在中国寻找兼具关键技术创新能力和场景落地实力的合作伙伴。他带领团队将戴尔的OEM解决方案应用于工业控制、边缘计算等场景,与客户共同开发面向智能制造的新一代产品。这些合作不仅涉及硬件定制,更包括对极端环境的适应——如耐高温、低温、高海拔、耐粉尘盐雾等特殊需求的产品开发。

围绕行业智能化生产、定制化服务两大发展难点,姚书深坚持以创新驱动升级。他研发并取得三项计算机软件著作权:“IT OEM 跨领域产品协同研发平台”打破研发环节的协作壁垒,大幅加快产品迭代速度;“IT OEM 柔性化生产效能提升系统”针对行业多品类、小批量、快交付的特点,赋能生产环节智能化改造;“IT OEM 全流程定制化服务支撑平台”搭建数字化管理体系,实现从需求对接至售后保障的全链路智能管控。三项核心

成果,实现了IT设备OEM在定制服务与智能生产领域的关键突破,为行业整体智能化转型树立了标杆。

### 载誉前行 前瞻布局赋能产业发展

卓越的专业能力与行业贡献,让姚书深获得业界高度认可。2024年,他斩获斯贝瑞奖2024年度IT设备OEM领域领军人物,成为行业公认的标杆人物。2025年,他受邀担任亚洲品牌经济峰会年度创新大奖专家评委,以全球化视野与实战经验发掘亚洲创新力量;2026年,他受聘为中国信息协会主办的《中国信息界》学术编委,深度参与行业学术研究与标准制定工作,实现从一线业务实践者到行业引领者的进阶。

目前,面对AI大模型训练兴起带来的高功耗CPU/GPU散热挑战,姚书深团队积极探索风冷转水冷解决方案。“技术永远在进步,我们的职责就是预见这些变化,并提前为客户准备好相应的技术支持。”他带领团队凭借扎实的技术积累持续攻坚,力求以高效稳定的散热方案,助力客户从容应对算力时代的新挑战。

展望未来,伴随中国制造产业持续转型升级,技术赋能的价值将愈发凸显。姚书深表示:“我们将继续深耕各行业场景,将全球领先的技术资源与本土创新需求相结合,用技术为制造业的高质量发展贡献力量。”

(王杰)

## “蓉会共享家”:彭州企业家交流会的智汇交响与时代序章

在川西平原的腹地,彭州的夏日浸润着泥土的芬芳与工业脉动。

6月11日,阳光洒向远航大道188号,成都惠锋智造科技有限公司的厂房在绿荫中熠熠生辉,此刻这里正上演着一场关于智慧、机遇与未来的深度对话——成都彭州企业家交流会“蓉会共享家”活动,以“破局、智造、共赢”——生产制造型企业出海新路径为主题,如同一颗投入静水的石子,激荡起层层思想的涟漪,为区域经济高质量发展注入了澎湃动能。

### 缘起 在变革创新浪潮中锚定航向

活动序章,参观惠锋公司。成都惠锋智造科技有限公司董事长陈萍向来宾充满激情地介绍了惠锋作为一家传统超硬工具制造企业,在过去30多年里,如何从简单的产品出口,一步步走向全球化布局的探索历程。惠锋智造公司虽然成立于2017年,依托母公司惠锋新科在超硬工具行业近40年的耕耘和积累,链接并形成了较为成熟的产业链资源。我们专注于金刚石工具和高性能合金粉末两大核心业务,凭借独特的产业链核心布局,与MAKITA、ASAHI、Kingfisher以及泉峰等世界500强或国际国内行业头部企业建立了长期的战略合作关系,98%的产品直接或间接出口世界36个国家和地区。

陈萍带领企业家们参观了惠锋的数字化大屏、生产车间、智能制造生产线、研发及测试中心等。陈萍介绍说,惠锋逐步实现的数字化管理和局部实现的智能制造,不仅帮助公司提高了生产效率,提高了产品合格率,还提升了管理的速度、精准度、对市场的反应速度以及管理的透明度,使公司的管理能力、管理水平得到了较为明显的提升。公司员工深刻感受到,响应政府号召,顺应时代潮流,朝着新质生产力方向努力和发展,不仅能够为公司带来生产及管理上的进步,还能增强公司竞争力,为公司带来光明和未来。



现代化的厂房内,先进的自动化生产线有序地运转着,物流运输机器人在设备间及物流通道上穿行,技术及品控人员在测试中心里专注地进行着产品及新材料的研发和测试。从原材料的投入到成品的产出,每一个环节都体现了“智造”的精髓。参观的企业家们不时驻足交流,对惠锋智造在新材料技术研发、3D打印基础材料以及金刚石工具等领域的创新和努力赞叹不已。

在活动会议室,成都企业联合会副会长兼秘书长余力做了深情的致辞。四十五载岁月沉淀,让企业联合会这个“老牌”协会褪去了青涩,更添了一份“懂企业、知冷暖”的沉稳。余力介绍,协会一直是5A级社会组织,先后荣获“全国文化优秀社团”“成都市社会组织规范化服务型示范党组织”“促进民营经济发展先进单位”等一系列荣誉;协会在持续做好成都企业100强评选、企业参访、劳动关系三方协调等常规工作的基础上,还承接了“大企业培育项目”“园区双创新”“蓉会共享家”等重点任务,年底还将举办“全国省会及副省级城市企联工作联席会议暨区域企业资源

对接会”等。余力表示,联合会将每季度组织一场主题企业交流会,每次活动重在务实,把交流会办成凝聚共识、启迪思路、推动合作的高质量活动。

活动中,企业家们感受到的不仅是政策的温度,更是一个“家”的凝聚力。在这个家里,没有孤立的个体,只有抱团取暖、共御风浪的伙伴和家人。

### 思想 从“制造”到“智造”的跨越

真正的高潮,始于思想的碰撞。本次交流会聚焦“企业出海新路径”,恰如一场及时雨,滋润着在座企业家渴望突破的心田。

成都惠锋智造科技有限公司总经理王朝友以“从‘中国制造’到‘中国智造’”为题,将三十年磨一剑的坚守娓娓道来:出海核心经验一,技术壁垒是出海的“通行证”;

出海核心经验二,品质是最好的“名片”;

出海核心经验三,规范经营与长期主义是“压舱石”。

惠锋起点从零开始的小订单,经历了15年的风雨与共,取得的成果实现了从几十万到数千万的飞跃,成功将单一客户关系转化为稳固的区域市场基本盘,验证了信任经济的巨大价值。王朝友介绍,惠锋这家深耕超硬工具的企业如何用AI技术将研发周期从一年缩短至一个月,如何用“本地化运营”叩开欧洲市场的大门。台下的企业家们眼中闪烁着光芒。这光,是对技术的敬畏,是对创新的向往,更是对“中国智造”走向世界舞台中央的坚定信念。

如果说惠锋智造展示的是“硬实力”的突围,那么四川米陌科技带来的则是“软实力”的巧劲。

杭州米陌信息科技西南区CEO李思橙以“出海有道 增长有方”为主题分享,深度解读中国企业出海全新发展风口。她介绍道,行业正式迈入出海4.0时代,社媒全域营销、AI智能精准获客成为外贸转型核心关键词,海外线上精准拓客已然成为外贸增长关键抓手。

米陌科技凭借自研Globallead AI获客系统、川流SaaS一站式跨境服务平台,搭配成熟的海外社媒全域投放能力,构建起“硬核AI技术底座+柔性本地化社媒营销”一体化出海解决方案。海信电器、乐歌国际等家居、商用机械领域标杆项目,充分印证了该模式的落地实效。中小制造企业可通过米陌科技联营合作模式,专心深耕产品研发生产,高效打通全球社媒客源渠道。李思橙结合彭州本地产业禀赋,为参会企业家梳理出清晰可落地的出海路径,助力本土中小企业开拓海外蓝海,持续提升中国制造的全球竞争力。

活动现场,企业家们深深领悟到,企业发展既要有“板凳要坐十年冷”的定力,也要有“借船出海、借梯登高”的智慧。

共鸣 在挑战中寻找破局的力量

交流会的魅力,不仅在于台上人的分

## 北京为27家科技型企业孵化器颁证

中新网消息,中关村“火花”系列活动之北京市科技型企业孵化器高质量发展主题活动12日在北京举办。活动聚焦“以超前孵化加速原始创新成果转化、以梯度培育壮大优质企业群体、以迭代升级做强孵化载体平台、以多方联动构建创新孵化生态”四项重点任务,汇集全市各区科技主管

部门、孵化器及在孵企业、金融投资机构、行业代表等嘉宾,共话创业孵化行业高质量发展新机遇。

活动由北京市科委、中关村管委会主办,北京科技成果转化服务中心、中关村高科技产业促进中心、北京创业孵化协会等承办。

活动现场为27家2025年度北京市科技型企业孵化器颁发证书,此次认定既是对各机构专业服务能力、企业培育成效的认可,也是激励各机构持续深耕孵化服务、提质创优的动力。

中关村东升科技园孵化器、必福华盈精准医疗孵化器的代表分别结合自身孵化特色、产业定位与运营实践,围绕专业化孵化服务体系搭建、细分产业赛道培育、初创企业赋能等核心内容进行分享,展现了北京市科技型企业孵化器的专业能力与发展活力。

本次活动有效搭建了政府、孵化机构、在孵企业、投资机构、银行等多方联动的交流合作平台,进一步规范了北京市科技型企业孵化器运营发展标准,凝聚了行业高质量发展共识。

下一步,北京市科委、中关村管委会将聚焦科技成果转化核心任务,擦亮中关村“金字”招牌,持续完善创新创业孵化服务体系,扎实落地各项支持政策,引导全市科技型企业孵化器聚焦主业、深耕细分领域,持续培育优质科技型中小企业,为北京(京津冀)国际科技创新中心建设持续赋能。

(陈杭)

## 广西举办中小企业服务月活动 发布融资需求2345亿元

中新网消息,6月10日至11日,2026年“工业强区·桂在益企”中小企业服务月暨中小企业“一月一链”(绿色建材)投融资路演活动在广西来宾市举办。活动发布1118家(项)企业及项目融资需求2345亿元,其中绿色建材产业融资需求超过80亿元。

此次活动由广西壮族自治区工业和信息化厅、来宾市人民政府主办,广西壮族自治区工业促进和中小企业服务中心、来宾市工业和信息化局承办。

今年服务月活动聚焦广西制造业十大现代化支柱产业之绿色建材产业,旨在通过多元化形式引导服务资源赋能中小企业高质量发展。

启动仪式上,开展了绿色建材产业政策宣讲。中国信息通信研究院、中国建筑材料工业规划研究院等单位的专家分别就中国—东盟人工智能产业创新中心、绿色建材产业数字化转型、广西中小企业公共服务平台、“桂科智”成果大模型作重点推介。同时,活动邀请上海临港新片区“走出去”综合服务平台东盟分中心,以及广西云贺新材料科技有限公司等企业代表,围绕绿色建材产业出海及“十五五”增长点作主题分享。

本次活动还配套举办“百场万企”大中小企业融通对接活动暨广西大中小企业融通创新对接活动、低碳·补链·向海——绿色建材产业高质量发展圆桌会议、“一月一链”(绿色建材)投融资路演活动。

在大中小企业融通创新对接活动上,专家重点推介广西制造业企业培育强服务券、“人工智能+节能降碳”智能体应用开发及广西北部湾股权交易所“专精特新”专板,企业代表现场发布融通需求。

“一月一链”(绿色建材)投融资路演活动上,专家详细解读中小企业融资政策、政府基金申报路径、供应链金融及股权投资产品。企业代表登台开展投融资路演展示,投资专家逐一进行点评。企业与金融机构现场达成初步合作意向金额超过3亿元。

近年来,广西中小企业保持良好发展势头。今年1月至4月,广西规模以上工业企业实现营业收入5179亿元,同比增长6.1%,实现利润总额246.6亿元,同比增长31.4%,已连续22个月保持正增长。

下一步,广西壮族自治区工业和信息化厅将持续构建和完善优质中小企业梯度培育体系,落实制造业十大现代化支柱产业政企对接工作,会同有关部门及社会各界加强统筹协调与政策协同,打好服务企业“组合拳”,形成“一起益企”服务合力,加快建设面向中小企业的“线上+线下”一体化综合服务平台,打造“企呼我应,企盼我为”的服务生态,持续擦亮“工业强桂·桂在益企”服务品牌,促进广西制造业十大现代化支柱产业高质量发展。

(张广权)

(樊瑛 张建忠)