

# 企业家日报

2026年6月11日 星期四

丙午年 四月二十六

今日 8 版

第139期 总第11768期

国内统一连续出版物号:CN 51-0098

邮发代号:61-85

新闻热线:028-87319500

13811660079

全年定价:450元 零售价:2.00元

做中国企业的思想者

## 33家院所,104位专家 一位民营企业家的“科技朋友圈”

■ 特约撰稿 周云龙 周鸿凌

身价过亿的他,身上带着两个与“草”相关的标签:

一个是“草舍”——江苏东台市溱东镇草舍村,这里既是生他养他的故土,也是他扎根三十年办厂兴业的基地。

另一个是“草根”——高中毕业后便在乡村创业,既无名校学历傍身,也无专家头衔加持。

这两个与“草”相关的背景,看似与“不锈钢”毫不相干,更与大学实验室、国家标准乃至国家大科学装置扯不上任何关系。

一个“草根”企业家,为什么能北上、南下,占领全国高端建筑市场?答案写在他的通讯录里。

打开江苏东台市不锈钢制品有限公司(以下简称“东阁公司”)总经理蒋庆林的微信通

- ★“人家要我做什么实验,我就做;要我加工什么构件,我就加工。不讲价钱,不嫌麻烦。”
- ★在他眼中,产学研不是签协议、挂牌子,而是操作实验、加工试件、反复验证、写进标准……
- ★他说,这些年最大的变化,不是工厂变大了、产值过亿了,而是“遇到问题知道找谁了”。

讯录,里面存着104位教授、副教授和科研专家的名字,他们来自同济大学、东南大学、清华大学、中国科学院高能物理研究所……其中最早的一段聊天记录,发生在2011年。

### 一场官司逼出来的认知

2003年,东阁公司正值上升期。蒋庆林的玻璃幕墙点式驳接件在市场上畅销,他正准备扩大规模,3份“专利侵权应诉通知书”突然寄到厂里。对方手握3项发明

专利,一旦败诉,主力产品停产,公司可能面临倒闭。

彼时的蒋庆林,对知识产权几乎一无所知,答辩状也不会写。

东台市科技局主动介入,派出工作人员帮他查阅档案、分析证据、撰写应诉材料。最终,对方一项专利败诉,另两项当庭撤诉。

官司赢了,但蒋庆林记住了一个刻骨铭心的教训:光埋头干活不行,得懂技术、懂专利、懂规则。

一个只有高中学历的民营企业企业家,从实学不现实。他心里有了方向:“得找高人。”

他找的第一个人,就是东台市科技局领导。这位领导,后来成了他认识第一位大学教授的人。

### 通讯录里的三个名字

第一个:同济大学张其林教授。2011年,东阁公司承接无锡恒隆广场项目,需要70毫米直径的超大不锈钢拉索,抗拉力要

求1500千牛以上,公司现有技术达不到。

蒋庆林联系了同济大学土木工程学院的张其林教授。张教授没有让他购买新设备,而是提出一个工艺方案:用热铸锁头工艺替代挤压锁头。

东阁公司按方案制作样品,送国家检测中心测试,结果达到1900千牛,远超项目要求。这项工艺后来获得发明专利。张其林从此成了蒋庆林微信置顶的联系人。

第二个:东南大学舒贻平教授。2013年,在市科技局建议下,蒋庆林主动去高校“敲门”。他带队去了东南大学土木工程学院,见到舒贻平教授。

巧合的是,舒教授团队当时正在开展不锈钢结构应用的前期研究,正缺企业配合做实验验证。 [下转 P2]

## 广东多场 重磅新闻发布会 密集落地

锚定消费提振、“十五五”蓝图、国企提质三大经济抓手

■ 本报记者 陈琼泉

近期,广东省政府新闻办接连举办多场聚焦市场主体与经济大局的专题新闻发布会,分别围绕端午及暑假假日促消费、《广东省国民经济和社会发展第十五个五年规划纲要》解读、省属国资国企高质量发展三大核心议题发布权威部署,层层夯实全省稳增长、提质效、育新机的经济底盘,为“十五五”开局之年实体经济、市场消费、国有经济协同发展明确行动路线。

### 定向赋能企业创新转型

5月26日,“开局起步‘十五五’”广东专场新闻发布会举行,广东省委副书记、省长孟凡利作主发布,系统解读全省“十五五”8大发展目标、19项重点任务,锚定在中国式现代化建设中走在前列的总定位,所有产业政策、创新资源全面向企业倾斜。

现代化产业体系建设成为扶持企业核心主线,明确推行“5个+”“5个制造”实施路径,做强先进制造业骨干支撑;大力培育新质生产力,聚焦人工智能、商业航天、光伏三大万亿级赛道强化技术攻关与产业布局,打造全国AI应用先行区。全省上线“粤智赋”制造业赋能平台,集聚570余家专业服务机构,为企业提供需求匹配、技术改造、品牌培育全链条服务,组建一线服务团队下沉厂区解决经营痛点,持续优化营商环境、降低企业转型成本。规划设定全省GDP年均增长5%左右、研发经费投入年均增长5%的量化目标,以长效政策保障市场主体稳定发展空间。 [下转 P2]

## 国家税务总局: 经营主体纳税缴费 信用向好

新华社消息,记者6月9日从国家税务总局获悉,税务总局对2026年经营主体纳税缴费信用评价已完成。评价结果显示,2026年,税务部门共对5466.9万户经营主体进行评价,较上年度增加490.3万户。我国经营主体纳税缴费信用持续向好。

从具体数据看,全国守信经营主体达4711.1万户,同比增长8.6%。其中,纳税缴费信用级别最高的A级经营主体约788.4万户,占比为14.4%。同时,有971.7万户经营主体信用级别较上年度提升,同比增长44.1%。其中,439.6万户经营主体从B级升至A级,10.4万户从信用较低的C级提升至信用较高的B级。

值得注意的是,主动修复信用的经营主体同比增长约三成。有1815.4万户经营主体主动纠错、修复信用,较上年度增加417.8万户,同比增长29.8%。其中,388.1万户经营主体修复信用后,实现信用级别的提升。

此外,根据2025年7月施行的《纳税缴费信用管理办法》,今年有3.7万户个体工商户自愿申请参评。其中,信用级别较高的A级、B级个体工商户占比分别为35.7%和40%。

“从本年度纳税缴费信用评价各项数据来看,经营主体整体纳税缴费信用状况呈现稳步向好的良好态势。”中央财经大学财政税务学院院长樊勇表示,这表明各类经营主体守信经营、主动增信意识显著提升,纳税缴费信用评价的正向激励与约束作用有效显现,有效助力市场经济规范健康发展。

税务总局有关负责人表示,下一步税务部门将持续提升纳税缴费信用管理水平,不断完善纳税缴费信用评价体系,进一步发挥纳税缴费信用在社会信用体系中的基础性作用,更好地服务经济社会高质量发展。 (刘开雄)

| 每周时评 |

## 湘商,底气何来?

——写在《民营经济促进法》施行一周年之际

■ 本报记者 李凤发

法治是发展最好的“定心丸”。

《中华人民共和国民营经济促进法》(以下简称《民营经济促进法》)施行一周年。这是我国第一部专门关于民营经济发展的基础性法律,推动民营经济从“政策驱动”向“法治护航”转型,为促进民营经济持续、健康、高质量发展筑牢法治根基。

对于湖南来说,这部法律的落地,不只是顶层设计的完善,更是一场关乎千千万万中小企业命运的“及时雨”。

湖南民营经济有多重要?一句话:撑起全省经济的“半壁江山”。工程机械、新材料、文创文旅、现代农业……这些领域的龙头企业、专精特新“小巨人”,绝大多数是民企。它们从草根起步,靠的是敢闯敢拼,靠的是湖湘文化里那股“吃得苦、霸得蛮”的劲头。

但说实话,很长一段时间里,民企的日子并不轻松。产权保护不到位,市场准入有隐形门槛,中小企业融资难、融资贵,政商关系说不清道不明……这些“老毛病”,让不少企业家心里没底,不敢投、不敢扩、不敢闯。这不是湖南独有的问题,却是必须直面的现实。

《民营经济促进法》出台,带来的不仅是法律条文,更是一种信号:平等对待、公平竞争、同等保护、共同发展。这四个词,分量很重。

湖南接住了这个信号。一年来,围绕法律的四核大方向,湖南做了几件实实在在的事:

第一,让企业家睡个安稳觉。产权保护,是民营经济的“命门”。湖南搞了“三高四新·法治护航”专项行动,政府拖欠账款?查!违约毁约?判!涉企冤错案件?翻!多个案例入选全国典型,不是说明湖南做得有多好,而是以前欠账太多。好在,现在开始还了。

第二,拆掉那些看不见的门。“非禁即入”——法律说得明明白白。湖南一年内废改90项不合时宜的涉企政策,持续缩减市场准入负面清单,连能源、交通、电信这些“硬骨头”也开始向民间资本敞开。说白了,就是要让大中小

微企业同台竞技,谁有本事谁上。

第三,让政府当好“服务员”。“一网通办”“最多跑一次”,这些词不新鲜,但真正落到实处不容易。湖南还在全国率先组建民营经济发展局,专门负责跟企业打交道。“走找想促”活动深入一线,不是走过场,是真解决问题。更重要的是,执法方式变了——柔性执法、精准监管,不再“以罚代管”。企业不怕检查,就怕折腾。

第四,把钱和资源送到最需要的地方。中小微企业抗风险能力弱,那就精准滴灌。减税降费、创新金融产品、推出“链十条”“合成生物制造十条”等专项政策……湖南的思路很清晰:不是撒胡椒面,而是对症下药。

当然,成绩单不能只报喜不报忧。坦率地说,法律落地一年,问题依然不少。部分配套细则还没有完全到位,选择性执法、柔性落实的情况仍有发生,中小企业的融资、用工、用能难题还没有根本解决,全社会尊商、安商、兴商的氛围还需要继续培育。

这些问题,不是湖南独有的,但湖南必须正视。因为民营经济不是“锦上添花”,而是“雪中送炭”。稳增长、促创新、保就业、惠民生,哪一项离得开民企?湖南要践行“三高四新”战略,要谱写高质量发展新篇章,民营经济必须是主角。

法治护航,没有终点。未来的路怎么走?笔者认为,至少有三件事值得持续用力:

一是把法律条文变成“活”的制度。配套法规要跟上,涉企政策要常清理,不能让好政策悬在空中。

二是让公平正义看得见、摸得着。执法要规范,司法要公正,不能让企业觉得“打官司不如找关系”。

三是真心实意为企业解难题。金融、用工、用地、用能……每一个痛点背后,都是一个创业者的心血和期待。说到底,民营经济好不好,不看文件怎么说,要看企业家怎么干。在湖南这片土地上,从来不缺敢闯敢拼的人。从改革开放初期的“湘军下海”,到今天千万民企扎根湖湘,一代代创业者用自己的汗水浇灌出今天的产业版图。而法治,就是让这片沃土更加肥沃的阳光、空气和水。

湘商逐浪起,法治护航程。这句话,不只是口号,更是方向。



## 丁伟华:深耕闽粤创投 实干赋能区域经济发展

■ 潘嘉怡

2026年5月以来,广州福建晋江商会常务副会长、广东省风险投资促进会理事丁伟华在闽粤创投商圈备受瞩目。当地时间2026年5月4日,第十九届“全美十大华人杰出青年”评选结果在美国洛杉矶揭晓,青年企业家丁伟华成功入选。与这份殊荣相匹配的是丁伟华深耕国内市场、扎根闽粤的创业实绩与行业担当。丁伟华是闽籍异地商会新生代核心骨干、广东创投行业新锐代表,此次载誉而归是海内外业界对其本土实干、产业赋能成果的高度认可。

丁伟华祖籍福建泉州晋江,出身传承千年“聚书传芳”的陈康丁氏,自幼浸润闽商“爱拼敢赢”的经商精神。陈康丁氏融合中华文脉与海上丝路商业智慧,千年商脉薪火相传。丁伟华先后创立打火资本,燃起创投,同时积极引入优质总部,为华南创投市场注入全新活力。凭借扎实的专业能力和广阔的行业视野,深耕本土资本市场,助力实体经济转型升级,以实干续写家族经商初心,践行新时代青年企业家的家国担当。

作为新生代闽商代表,丁伟华的成

长离不开国内各级商会、行业协会及众多乡贤的悉心培育与鼎力扶持,生动诠释了闽商团结协作、实干奋进的优良传统。深耕行业多年,丁伟华核心发力闽粤两省资源整合,主导跨区域资本联动与产业基金合作,精准对接两地产业优势,推动多个优质大型项目及上市公司配套产业项目落地,打通闽南与广东产业协作壁垒,实现区域资源互补、互利共赢。不仅为初创企业注入关键的发展动力,更通过精准的战略布局,推动创新科技与实体经济的深度融合。

据了解,“全美十大华人杰出青年”是海外颇具影响力的华人青年评选活动。丁伟华毕业于美国犹他大学、美国东北大学,拥有国际化专业背景,但他始终坚守本土发展赛道,摒弃浮躁,深耕实业,服务于国内的经济建设,尤其是闽粤的经济开发。在他看来,真正的国际视野,不仅仅是仰望星空,而是把全球经验扎进泥土里,长出果实。从海外学到的知识,都被他很好地用于对国内产业进行提质增效。凭借突出的结构化治理与资本运作能力,他完成了从行业参与者到行业建设者的进阶,彰显了新时代青年

企业家的责任与格局。本届评选,他是少数深耕国内产业、立足闽粤文化底蕴的获奖青年,这份荣誉,是对中国新锐企业家实干能力的高度认可。

对于丁伟华而言,荣誉只是锦上添花,深耕本土、履职尽责、反哺桑梓才是初心底色。依托商会与省级行业平台,他持续搭建闽粤协作桥梁,整合优质资本与产业资源,助力两地产业融通、青年成长、行业升级。丁伟华的实践,正是对“定义未来”这一主题的生动诠释——以资本为纽带,构建面向未来的创新生态与商业网络。他的成长成才,也是闽粤两地聚力育才、赋能新锐的生动成果,印证了广州、泉州两大沿海港口城市包容开放、实业兴邦的发展底蕴。

此次获奖,不仅是丁伟华个人与家族的荣誉,更是闽商新生代崛起、南方区域经济活力迸发的有力证明。立足新时代,丁伟华将继续以本土发展为核心,发挥自身资源与平台优势,秉持“定义未来,赋能产业,助力青年”的发展理念,深耕创投领域,赋能产业升级,以青年之力助力闽粤协同发展,向世界展现中国青年企业家的实干担当与时代风采。



## 本报出版质量监督公告

为提高本报出版质量,欢迎广大读者及社会各界人士对本报编校质量进行监督。发现编校差错,及时向报社举报。

联系方式 电子邮箱:cjb490@sina.com  
电话:028-87325242

企业家日报社编辑部

责编:王萍 版式:黄健  
企业家日报网:www.zgqco.com 电子版:www.entrepreneurdaily.cn  
官方微博:http://weibo.com/jrwb 投稿邮箱:cjb490@sina.com

