

安全筑基 生产提效 管理赋能

山东能源高庄煤业奋力冲刺“双过半”

■ 本报通讯员 樊红月

二季度是承上启下、决定全年走势的关键期。山东能源高庄煤业锚定“双过半”目标,以决战姿态、决胜劲头,从严抓实安全管控,攻坚克难稳产保产,深耕细作经营创效,跑出加速度,干出新成效。

守牢安全发展“生命线”

“报告总指挥,应急救援队伍按要求集结完毕,请指示!”

“按综合预案执行,立即组织抢险!”一场紧贴实战的矿井灾害性天气综合应急演练在高庄煤业有序开展,以训强能、以练备战,正是该公司严守安全红线的生动实践。当前,该公司上下紧绷安全生产弦,从严从细抓实隐患排查、现场监管、职工素养提升,由点及面推动全域安全管理提档升级。

在井下采掘一线,安全巡查人员手持检测仪,沿巷道逐点排查,紧盯施工细节、严把作业关口,严遵管控氛围扑面而来。该公司纵深推进“七个专项”治理,瞄准安全设施、运输秩序、通风管控等关键环节靶向施策,从源头防范安全隐患。

他们层层压实安全责任,健全考核奖惩机制,强化“三违”问责处罚,严格执行“三停”、红黄牌警示制度,对违规行为零容忍。聚焦冲击地压、水害等重大灾害,开展超前治理,依托智能视频巡检纠正习惯性违章,通过典型案例现身说法,再加上“每周一案”警示教育、隐患随手拍活动,全面激发职工自主保安的内生动力,从思

想到行动筑牢全员安全生产防线。

跑出高效生产“加速度”

安全是底气,高效是目标。走进该公司生产指挥中心,大屏幕上不断跳动的产量数字,记录着井下进尺与煤流。

二季度以来,他们聚焦制约生产的堵点难点,靶向发力、精准破局,持续优化生产组织、创新工艺流程,以实干担当为冲刺“双过半”注入强劲动能。

“正规循环,是高效生产‘定盘星’。”该公司综采二区区长兼党支部书记王恒星说。7308超长工作面上采煤机滚筒飞转,割落的乌金顺着溜槽有序外运。针对面溜负荷大、重载易过载难题,他们创新采用“电流预警、精准控载”智能管控模式,电流接近额定值时实时语音提醒,规避停机隐患,同时优化“边采边掘”工序,保障各环节高效衔接。

掘进战场同样热热闹闹。113下05工作面贯通是块“硬骨头”,面对全孤岛、薄中矸复杂地质条件,他们将日进尺细化到班次,压实责任。支护上灵活出招:顶板差就用“锚网带索+U型钢棚”复合支护;F14断层“拦路”,就优化工序,3天顺利闯关。进尺与绩效挂钩,点燃全员斗志,材料巷连续一周日进超过10米。全程严把质量“毫厘关”,一次成巷,杜绝返工,以精工细作打造安全快掘新标杆。

打好精益管理“组合拳”

“省出来的是利润,挖出来的是效



● 隐患排查

益!”二季度以来,高庄煤业精益管控多点开花:复用巷道190米创效215.7万元;优化尾煤压滤机系统月节电6900度;共享用工完成8个项目创效87.8万元,职工增收14.8万元。一张张亮眼成绩单,彰显着精益管理的实效。

该公司持续深化“六精六提”融合管理,聚焦预算管控、降本增效、精益运营三大关键,引导全员立足岗位精耕细作、攻坚克难,把精益理念转化为创效实效。

预算管控“锱铢必较”。该公司健全全面预算管理体系,推行“零基预算”和“234”管控机制,将成本指标层层分解至岗到人,强化过程监控,以刚性约束守住

效益底线。

效益提升不仅靠“省”,还要靠“赚”。他们抓实煤质创效,严控煤质关口,构建精准控矸、源头减杂、全程溯源机制,确保质级相符,产品合格率达100%。深化物资全生命周期管理,推行清单化领用、闭环式管控,大力推进废旧物资回收复用、修旧利废;同时鼓励职工“五小”创新、自主改善,凝聚全员创效合力。

奋进正当时,攻坚勇争先。下一步,高庄煤业全体干部职工将继续凝心聚力、乘势而上,紧扣时间节点、紧盯目标任务,以实干笃定前行,以奋进冲刺争先,奋力书写矿井高质量发展新篇章。



朱海军 摄

准对接客户需求,充分发挥各自在特种装备、环控系统、减隔震、精密检测等领域长期积累的专业优势,提供了多套备受认可的一体化解决方案,为最终赢得订单奠定了坚实基础。

展望未来,北方车辆集团将以二季度的良好开局为契机,继续深化创新驱动发展战略。集团将支持各业务单元充分发挥技术优势,持续加大研发投入,加快产品型谱化发展;同时,集团将持续精准研判市场趋势,积极布局冰雪经济等新兴领域,深化战略合作,拓展市场渠道。通过不断提升产品质量、保障交付节点、强化服务支撑,北方车辆集团将持续巩固和扩大其在多个高端制造与专业服务领域的品牌影响力,为“十五五”时期的高质量发展积蓄更强大的动能,在服务国家战略与市场需求中实现新的跨越。

多点突破拓市场 协同赋能启新程

北方车辆集团二季度经营发展势头强劲

■ 本报通讯员 张京环

进入二季度,北方车辆集团旗下各业务单元协同发力,在特种装备、索道技术、制氧设备、制氧产品、车体装备及高端检测服务等多个专业市场实现多点开花,连续斩获重要订单,累计签约金额逾千万元,展现出北方车辆集团过硬的技术实力与强劲的市场竞争力,为实现年度经营目标注入强大动力。

新业务实现历史性突破 产品布局持续优化

二季度以来,北方车辆集团在新业务拓展与产品布局优化方面成果显著。威科翰文公司成功斩获制氧领域首单业务,与济南鲁泉机械厂正式签订两型制氧机共计12台的采购合同,实现了该公司在车内环境与控制系统领域制氧类产品“零的突破”,标志着“十五五”规划产品体系布局取得实质性突破。此次突破不仅印证了公司的综合技术实力,也为后续规模化推广与产品型谱化、系列化发展奠定了坚实基础。

基础。车体公司市场开拓再传捷报,连续中标野外冲洗设备项目与高山滑雪索道项目,中标总金额达960万元。值得一提的是,高山滑雪索道项目的中标,不仅巩固了公司在特种装备领域的竞争地位,更为开拓冰雪经济相关业务开辟了新路径。

核心业务竞争力稳固 优势产品频传捷报

在传统优势领域,北方车辆集团各公司市场竞争力持续巩固,拳头产品频获订单。操操公司市场拓展势头强劲,继中标中国核工业集团所属企业防震器项目后,于近日再次成功中标洛阳一单位防震器项目,实现该产品一个月内的“两连中”。在投标准备时间紧张、任务并行的困难条件下,团队凭借过硬作风与专业能力力克强敌,凸显了公司在该产品领域持续提升的市场竞争力。

北方巴特莱公司技术成果转化取得

实效,其自主研发的首台脱挂式索道教学模式“北贝索道”在陕西成功交付。该模型为索道行业培训、教学与研究提供了直观的实物演示平台,是公司推动技术成果市场化应用的重要实践。

在高端技术服务板块,计量理化中心成功中标中国航发北京航空材料研究院的监视与测量设备检定校准测试项目,合同金额逾390万元。此次中标是客户对其专业检测方案、严谨服务流程和顶尖技术能力的权威认可,进一步彰显了北方车辆在高端检测服务领域的品牌价值与领先地位。

协同发力开新局 创新驱动蓄动能

北方车辆集团相关负责人表示,二季度以来各业务单元取得的系列成绩,是公司坚持创新驱动、深耕专业领域、强化市场开拓的集中体现。今年以来,集团各公司技术、市场团队迅速进入攻坚状态,精

段部青:“服务好甲方,就是成就自己”

■ 本报通讯员 赵春国 彭文耀 费婷婷

在中石化经纬有限公司江汉测录井分公司,有这样一位石油人,从18岁入职到47岁,他将最美好的年华全部奉献给了野外施工一线。

段部青的名字,始终与页岩气勘探紧密相连。作为勘探队长,他带队完成了中石化第一口页岩气井、江汉油田第一口页岩气井等重点工程。凭借精湛的录井技术和丰富的现场经验,他负责的每一口井都交出亮眼答卷。因此,但凡重点井、疑难井施工,甲方首先想到的负责人便是他。多年来,段部青先后斩获湖北省技能状元选拔赛(地质专业)金奖、中石化集团公司“青年岗位能手”等多项荣誉称号。

以质取胜 站稳西南市场

西南工区地质条件复杂,多家录井企业同台竞争,没有过硬技术与优良质量,根本无法立足。17年前,从老队长手中接过接力棒的那一刻,段部青便下定决心,以质量为核心开拓外部市场,打响江汉测录井的品牌。

他利用班前会、生产间隙组织队员开展技术与安全培训,持续提升队伍综合素质能力。同时,他毫无保留地分享自身实操经验,助力新员工快速成长、稳步进步。

功夫不负有心人。段部青带队圆满完成中石化第一口页岩气水平井建井HF-1井、勘探分公司第一口页岩气水平井涪陵HF-1井等重点井录井任务。尤其在涪陵HF-1井施工中,为实时掌握井下水平段地层岩性情况,段部青绘制出精准的地质

导向轨迹对比跟踪图,该图纸被勘探分公司定为范本,在各录井单位推广参考。

此后,在福宝2井录井施工过程中,针对钻井过程中大量使用重晶石粉、岩屑灰浆性差(重晶石含量超95%)的难题,段部青带领队员对每米返出岩屑进行精细化处理,挑选出具有代表性的岩屑,为后续续心作业打下坚实基础。该井进入关键层长兴组钻井取心阶段后,因地层局部变化较大,段部青连续36小时驻守井场,细致对比、分析地层小层,结合钻时变化特征精准研判,最终仅钻入长兴组高孔隙度溶孔白云岩0.8米,并及时停钻开展循环取心作业。

中石化勘探分公司作为甲方,在业内向来以标准严苛、安全要求高著称,却多次对段部青及其团队的出色表现给予高度评价,并主动邀约该队伍持续驻守西南市场开展施工。

对标一流 打造精品工程

段部青对标行业内外一流队伍,在队内常态化开展技术比武,营造“比学赶超,争创一流”的良好氛围。每口井开钻前,他都组织全员研读施工设计,集体研讨施工重难点并制定专项应对方案,保障施工优质高效推进。

他带领队伍在泰来201井、丁页4井、东页深1井等多口重点井打造精品工程,实现油气显示达标率100%、取心层位卡准率100%、资料优等率100%。

在勘探分公司重点探井丁页4井录

井作业中,段部青带队严格依照设计要求施工。进入取心环节后,团队依托提前编制的取心作业技术保障方案,结合现场岩性变化、油气显示特征,精准卡准目的层龙马溪组取心顶部界面。最终,团队在龙马溪组连续取心13次,完整建立该地层岩心剖面;本次取心进尺152.10米,收获岩心152.00米,取心率高达99.9%,刷新工区连续取心纪录。

该井施工历时334天,先后迎接十余次各级检查评比。段部青所带队凭借近满分的优异成绩,在甲方录井综合评比中排名第一。

深耕一线多年,段部青的现场经验愈发扎实丰富。2025年,西南录井项目部顺利完成红页20HF井、文页1HF井、兴页L241-6-1HF井、兴页L1-5-1HF井、福宝2HF井等多口重点井地质取心任务,累计取心进尺404.23米,收获岩心总长398.57米。这批岩心与配套完整资料,为区域页岩储层评价、勘探开发方案优化提供了核心地质依据。

精细管理 护航井控安全

勘探分公司所辖井位均为“三高”(高压、高硫、高产)井。“井控安全是重中之重,没有安全,其他一切都是空谈。”段部青说道。

段部青不定期组织全员开展安全培训、安全警示教育及应急演练,不断强化全员安全意识。每次开工前,他组织队员学习钻井、地质设计,将相关要求列为

HSSE工作重点,针对快钻时、气测异常、气侵、溢流、井漏等各类油气及工程异常,制定完善的防控措施与应急预案。施工期间,团队严格执行24小时轮班值守制度,全天候严密监测硫化氢含量,坚守岗位观察现场动态。

异常快速预警,是井场安全的第一道防线。面对复杂的地质与工程条件,段部青依托实时工程参数监测系统、多维度异常识别模型以及井场联动处置机制,搭建起“实时监测—精准研判—快速响应”的闭环管理流程,实现工程风险早发现、早预警、早处置,有效规避重大井下事故。此举将非生产作业时间降至历史最低,有力保障快钻井与安全生产,并充分发挥了录井技术在油气勘探开发中的安全保障作用。

“服务好甲方,就是成就自己。”2025年,通过强化工程参数异常预警管理,段部青带领团队全年累计完成工程异常预报284次。其中,焦页56井、焦页68井、焦页92井、焦页165井等平台井,依靠立压异常特征,先后9次预判并预报钻井刺漏隐患,成功避免钻井断裂等井下复杂事故。此外,团队全年累计成功预警溢流、气侵等井控异常11次,充分凸显了录井工作在井控安全前端识别中的关键作用。

“安全、质量、成本,三者缺一不可。我们要在守住安全生产底线的前提下,凭借过硬实力开拓市场,持续打造精品工程。”段部青如是说。

以专业公信力 守护价值尺度

——记佛山市智择价格事务所 董事长兼总经理朱凤霞

在市场经济持续深化、粤港澳大湾区加快建设背景下,价格评估作为连接司法公正、行政决策、市场交易与民生保障的重要专业服务,正发挥着越来越关键的作用。广东省佛山市智择价格事务所有限公司董事长兼总经理朱凤霞,深耕价格评估行业二十余年,始终坚持“客观、独立、公正”的执业准则,以专业能力守护价值尺度,以企业责任服务社会发展。

朱凤霞具备注册价格鉴证师、土地估价师、会计师等多项专业资质,并担任广东省价格和产业品牌发展协会价格鉴证评估分会副会长、中国未来研究会产学研分会智库专家等社会职务。多年来,她带领智择价格事务所逐步发展成为集价格鉴证、成本监审、财税咨询、工程咨询等业务于一体的综合性专业服务机构,在政府部门及企事业单位中积累了良好口碑。

在朱凤霞看来,价格评估并非简单的数字核算,而是维护市场秩序、保障司法公正、服务公共决策的重要支撑。一份评估报告的结论,可能关系到一场纠纷的定纷止争,也可能影响一项公共政策的成本测算和民生承受。正因如此,她始终要求团队把独立性、严谨性和责任感放在首位,让每一个数据、每一项判断都经得起专业、法律与时间的检验。

截至目前,智择价格事务所已累计完成超万件价格鉴证评估案例,业务覆盖司法鉴定、公共服务定价、企业咨询等多个领域。在司法鉴定方面,公司长期服务法院、检察院、公安、海关等机构,参与资产损失、涉案物品、无形资产、数据资产等多类评估工作。面对复杂案件,朱凤霞坚持实行全流程质量管控与多级复核机制,力求在事实依据、行业规范和职业判断之间找到公允平衡。

在公共服务价格成本监审领域,智择价格事务所参与了教育、公共交通、市政停



车、居民用水、污水处理、管道燃气、城乡垃圾处理等多项民生项目的成本审核工作。这些项目与群众生活密切相关,也关系到公共资源配置效率。朱凤霞带领团队遵循合法性、相关性、合理性原则开展核算,为政府科学定价、民主决策提供专业支撑,让价格杠杆在服务发展中更具公平性和民生温度。

凭借长期坚守与行业贡献,朱凤霞先后获得“中国百杰女性”“年度行业领先品牌人物”“2025好公司十大杰出女性”等荣誉,企业也获得多项品牌与社会责任相关奖项。从一次职业选择到二十余年的深耕坚守,朱凤霞以专业为本、以公信立身,在纷繁复杂的市场与社会事务中守护价值公平。面向未来,她将继续带领智择价格事务所恪守独立、客观、公正的执业底线,拥抱新技术,拓展新领域,以更加稳健的专业服务,为粤港澳大湾区经济发展、市场秩序维护和民生决策提供坚实支撑。(任红)

酒钢铝合金铸锭 助力汽车航空制造材料升级

本报讯(记者 王武军)今年以来,甘肃酒泉酒钢集团旗下东兴嘉信新材料公司在稳固高附加值铝合金产品占比、夯实现有市场优势的基础上,聚焦高端铝合金材料的研发与生产,成功试制出2A12高强度铝合金和A356轮毂用高品质铝合金圆铸锭。此举进一步推动铝产品结构优化,助力汽车、航空等领域制造材料实现升级。

2A12铝合金是国标GB/T 3190明确规定的2000系(Al-Cu-Mg)高强度硬铝合金,凭借优异的强度、耐腐蚀性和加工性能,成为航空航天领域不可或缺的经典结构材料,广泛应用于飞机蒙皮、机翼大梁等关键部件。在试制过程中,东兴嘉信新材料公司技术团队严控原辅材料质量,确保原料纯度达标。同时,优化精炼剂选用方案,精准匹配铸造温度、冷却强度与水温参数,科学设定炉前熔炼工艺参数,系统分析各项工艺指标对铸锭组织结构的影响,并针对疏松、裂纹、夹杂等潜在缺陷制定了有针对性的控制措施,有效保障了铸锭的整

体质量。

为满足汽车行业对轮毂材料的严苛要求,技术团队深入研究了合金成分对产品性能的影响,通过大量试验优化成分配比,最终确定了科学合理的成分控制范围。在生产环节,团队创新采用了双管精炼工艺,优化了熔体在线除气除杂工艺,细化了铸锭内部组织,进一步保障了铸锭表面质量、内部组织结构及力学性能稳定。

试制完成后,技术团队对两款产品进行了全面检测。结果显示,各项性能指标完全满足相关国家标准及行业应用要求。目前,两款产品已顺利交付国内汽车空调及结构件生产企业试用,标志着酒钢在高端铝合金材料研发与产业化应用方面迈出了坚实一步。

酒钢集团表示,未来将继续以市场需求为导向,加快高端铝合金产品技术攻关与产业化成果转化,持续提升铝产品附加值,为我国航空、汽车等制造业提供更高品质、更可靠的材料支撑。

闻“汛”而动 紧急驰援 中国安能二局重庆武隆项目部 抢通“生命通道”

本报讯(通讯员 徐迎华)6月6日夜间至7日凌晨,一场罕见的短时特大暴雨突袭重庆市武隆区文复乡。狂泻而下的雨水引发山体滑坡、道路中断、集巢内涝,严重威胁当地群众生命财产安全,抢险救灾形势万分危急。

灾情就是命令,抢险就是责任。中国安能二局重庆武隆项目部闻“汛”而动,迅速启动应急响应机制。短短30分钟内,一支由15名抢险骨干组成的突击队火速集结,挖掘机、装载机、渣土车等7台(套)大型救援装备同步出动,第一时间奔赴受灾最前沿。

在瓢泼大雨中,抢险队员冒雨连续作战。挖掘机铁臂挥舞,装载机轰鸣不止,抢险队员们争分夺秒抢通受阻道路。经过数小时的艰苦奋战,抢险队成功转移3户受困群众,清理泥石流及淤积物约600立方米,于7日下午成功打通788县道“生命通道”,为后续救援和灾后处置赢得了宝贵时间。

央企担当,铁军本色。此次紧急驰援,是中国安能二局践行“人民至上、生命至



● 抢险作业

上”理念的生动缩影。项目部在关键时刻站出来、顶得上,以实际行动彰显了央企的责任担当,展现了“水电铁军”攻坚克难的优良作风。

据悉,目前武隆项目部已全面转入防汛备勤状态,持续压实防汛责任,强化隐患排查,严阵以待,全力守护属地群众生命财产安全。