

做中国企业的思想者

深践实干拓新局 赋能民企向新行

广东“高质量发展民企行”系列活动扎实推进

■ 本报记者 陈琼泉

活动以“智造广东·赋能未来”为核心主线,多点联动、全域铺开。首站落地广州,相继走进天河、黄埔等民营经济产业高地;后续延伸至深圳等重点城市,聚焦先进制造、生物医药、人工智能、数字经济等重点产业领域,深入标杆民企生产车间、研发中心、创新平台,实地探访企业技术攻关、转型升级、市场开拓的真实历程。

创新平台,实地探访企业技术攻关、转型升级、市场开拓的真实历程。

采访调研过程中,媒体调研团深度挖掘广东民企创新突围的生动案例。在生物医药领域,广东省龙头民企深耕“医检+AI”新赛道,依托智能化技术实现医疗检测高效精准落地,以科技创新赋能民生健康产业升级;在智能制造领域,众多民营企业抢抓数字化转型机遇,推动传统制造与人工智能、工业互联网深度融合,持续提升生产智能化、精细化、高端化水平,彰显广东民营经济敢闯敢创、敢为人先的创新特质。通过全方位、多角度、立体化的宣传报道,集中展现广东民营企业坚守实业、深耕主业、勇于创新、担当作为的良好风貌,让社会各界直观感受民营经济在稳增长、促创新、惠民生中的重要支撑作用。

宣传造势聚合,硬核赋能促发展。近年来,广东始终坚持“两个毫不动摇”,把服务民营经济高质量发展作为经济工作的重中之重,不止于讲好民企发展故事,更以实打实、全方位的举措为民营经济发展保驾护航,构建起“政策赋能、法治护航、服务暖心、政企联动”的全链条发展保障体系。

政策扶持精准落地,激活企业发展内生动力。全省各地持续迭代优化惠企政策,聚焦民营企业融资难、转型难、用工难等痛点难点,推出系列精准纾困、提质增效举措。通过开展“AI 赋能百会千企”地市行、民营企业转型发展策略会、金融助力民企发展等专项活动,搭建“政产学研用金”协同发展平台,打通政策落地“最后一公里”,为民营企业技术创新、产业升级、市场拓展、人才培养提供全方位支撑,持续降低企业经营成本、

激发企业创新活力。同时,引导民营企业深度参与“百县千镇万村高质量发展工程”,推动优质民企资源下沉、产业联动,助力城乡区域协调发展。

法治护航坚实有力,筑牢民企安心发展屏障。广东持续深化法治化营商环境建设,扎实推进《民营经济促进法》落地落实,常态化开展“法治益企行”、政企法治对话会等活动,围绕企业合规经营、权益保障、公平竞争等核心需求,精准对接企业法治服务诉求。通过规范涉企行政执法行为,健全企业权益保护机制,畅通政企沟通渠道,依法保护民营企业产权和企业家合法权益,破除市场准入壁垒,维护公平有序的市场环境,让民营企业安心经营、放心投资、专心发展,持续增强民营企业发展信心和预期。

政企联动常态长效,凝聚共促发展强大

合力。各级工商联、统战部门持续深入开展暖企调研行动,走进基层商会、重点民营企业,常态化收集企业急难愁盼问题,建立问题台账、闭环解决企业诉求。通过常态化座谈交流、实地走访、精准服务,搭建起常态化、制度化的政企沟通桥梁,实现企业诉求“事事有回应、件件有落实”,持续构建亲清政商关系,让营商环境成为广东民营经济高质量发展的核心竞争力。

民营经济是广东经济的特色优势、活力所在、潜力所系。此次“高质量发展民企行”系列活动,既是一次民营经济发展成果的集中展示,更是一次凝聚社会共识、赋能企业发展的有力动员。下一步,广东将持续推进系列宣传活动,持续挖掘民营企业创新发展、转型升级的鲜活案例,全方位、立体化传播粤企高质量发展好声音。同时,持续优化营商环境、夯实政策保障,强化法治支撑,持续激发民营经济新活力、发展动力、创造潜力,引导广大民营企业坚守实业、深耕主业、勇于创新、勇攀高峰,推动全省民营经济持续提质增效,向新而行,为奋力书写中国式现代化广东新篇章注入强劲民营经济力量。

牧原股份与阿里云达成战略合作 赋能农业新质生产力

本报讯(记者李代广)6月1日,牧原食品集团股份有限公司(以下简称“牧原股份”)与阿里云计算有限公司(以下简称“阿里云”)正式签署战略合作协议,将共建养猪大模型,推动人工智能与传统养猪业深度融合,为我国生猪产业高质量发展注入新动能。

海量数据叠加领先算力,为传统养猪业装上“数字大脑”。作为全球最大的生猪养殖企业,牧原股份专注生猪养殖30余年,已形成覆盖饲料、育种、养殖、屠宰加工的完整产业链。在生猪全产业链应用330万套智能装备,每天产生20亿条数据,这些数据与30余年沉淀的对养殖底层知识的深刻认知及实践技术路径,为构建养猪大模型奠定了坚实基础。

阿里云提供坚实的“算力底座”。作为全球领先的云计算及人工智能科技企业,阿里云拥有超大规模算力平台与深厚的大模型研发能力。

本次合作,是将牧原的行业深度与阿里云的技术高度深度融合,打造生猪养殖垂直领域大模型,助推传统养猪业向现代化产业转型升级。

据了解,目前牧原基于阿里云千问大模型打造的“牧原AI小牧”已在1000多个猪场应用。该模型能够实现现场经营管理分析、兽医健康诊断与防治、各场景内部知识问答等功能,将优秀的养猪技术快速复制到每一个养殖场,改变传统的“经验养猪”。

这是一场从“经验养猪”到“数据养猪”的范式革命,不仅减轻了养殖的技术复杂度,让养猪更轻松,更显著提升了生产管理的精准度与响应速度。

先进经验快速推广,带动中小养殖户共同提升。牧原股份首席财务官高瞻表示,未来养猪大模型将向行业共享开放,为每个养猪人配备一个“超级智能助手”,让养殖户在生产中随时获得专业指导和技术支持,让养猪更轻松、更赚钱,也能让养猪成为一个现代产业。

长期以来,传统养猪业面临猪病多、变数多,技术要求高、生产难度大,对人依赖度高,优质经验难以复制等共性难题,制约了行业整体竞争力,牧原与阿里云共建的养猪大模型,为破解这些难题提供了有效路径。

从养猪大国迈向养猪强国,助力农业现代化进程。我国是全球最大的生猪生产和消费国,生猪产业关系国计民生。构建养猪大模型最有条件在中国率先实现突破,抢占全球养猪业人工智能的战略制高点。中国拥有庞大的养猪研究人员与从业者群体,以牧原为代表的龙头企业在智能化装备、数字化管理、疫病防控等领域积累了丰富的实践经验。

农业现代化是国家现代化的基石,“十五五”规划明确提出要加快农业关键核心技术攻关,推动数字技术与农业深度融合。牧原与阿里云的实践,正是“人工智能+现代农业”的典型范例。

高瞻表示,中国养猪业正处于跨越式发展阶段,多项技术和模式已走在全球前列,通过大模型研发、技术共享、品质升级等举措,助推我国从“养猪大国”迈向“养猪强国”,为农业现代化贡献力量。

| 导读 |

“相约中原·豫见精彩”

——2026年海峡两岸记者联合采访活动纪实

在宇通客车生产车间,本报记者看到,一台台客车正在进行加装座椅、喷漆等最后制造环节。其中一些车身印有外文的混动车辆,将销往墨西哥。参加联合采访活动的台湾青年导演、自媒体人邱庆龄由衷地感慨,亲眼见证中国制造遍布全球,身为台湾人、身为中国人,倍感骄傲。

[相关报道详见 P4]

向乃顺:26载深耕长沙楼市的“安家智囊”

■ 刘墨

视频号“顺哥说房”的直播镜头里,向乃顺举着测距仪对着售楼部讲解得房率,镜头扫过小区园林时不忘提醒异地客户:“这里的楼间距有42米,低层冬季日照也能满足6小时。”这是他每天的工作日常,也是他作为扎根长沙26年的地产专家给购房者吃下的“定心丸”。1999年入行的他,见过长沙楼市的数次迭代,如今早已跳出传统中介的角色,成了能给区域发展、户型价值、置业成本做全维度研判的“安家智囊”。

在向乃顺看来,房产服务的核心从来不是“卖房”,而是“解决需求”。这也是联盈地产区别于同行的底层逻辑:当多数机构还在靠话术推销楼盘时,他带着团队把服务拆成了“看房—选房—住房”的全链条。针对异地客户怕“踩坑”的痛点,他要求线上带看必须“无滤镜”——不仅拍小区园林,还

要拍楼栋背面的配电间、地下车库的通风系统,甚至拉着镜头给客户算公摊的实际使用占比。“我做了26年地产,比客户更清楚楼盘的‘隐性细节’,把这些摊开说,才是专家该做的事。”这份底气来自他26年攒下的行业话语:联盈地产是长沙少数能拿到房企专属渠道优惠的机构,他能精准预判片区配套的落地节奏,甚至能在客户签合同前,就拿出基于户型的装修优化方案和建材源头报价。曾有一对在外打拼的长沙返乡置业夫妻,为了孩子学区跑了8趟长沙都没敲定,找到向乃顺时,他提前一周调出了最新的学区划片文件、3套现房的得房率对比表,还联动合作设计师出了户型改造图,夫妻俩只用一个上午就订了房,还靠他争取的渠道优惠省了近8万元。 [下转 P2]



●漳州市溢绿农业开发有限公司董事长方锡瑜

二十年磨一剑 做好一株“金线莲”

——访漳州市溢绿农业开发有限公司董事长方锡瑜

■ 彭鑫 李正明 俞文婧

近日,经过全球权威评审团的严苛甄选,片仔癀牌金线莲修护系列产品凭借卓越匠心品质与深厚东方文化内涵,从全球71件精品中脱颖而出,荣获第六届中国国际消费品博览会“全球好礼·消博好物”核心奖项铜奖。紧接着,在2026中国美容博览会上,该系列产品更是一举斩获“2026美伊 BEAUTY·年度功效臻选趋势品类大奖”,金线莲轻盈霜荣获“2026CBE 美伊科技奖”。作为闽南金线莲产业领航者,漳州市溢绿农业开发有限公司董事长方锡瑜备受关注。

方锡瑜早年曾在体制内工作多年,后来下海经商。2008年,他开始种植南靖本地优势特产金线莲,在金线莲产业深耕近二十年,硕果累累。

攻克种植难题 首创仿野生种植新模式

方锡瑜当初之所以选择在金线莲行业创业,是因为金线莲价值高、用途广,既能守护健康,还能带动村民共同富裕,前景十分看好。南靖县是福建省野生金线莲资源分布最丰富的地区。金线莲被誉为“南方的冬虫夏草”,当地群众大都有食用金线莲的习惯。金线莲炖鸡、金线莲炖鸽子、金线莲炖老鸭等是民间流传很广的特色药膳,民间认可度很高。金线莲适合林下种植,不占耕地、生态友好。当时金线莲供需缺口大,附加值很高。南靖本地金线莲的生产模式主要有野生、种植两种。由于自然环境限制,野生

金线莲品质好,价格高,但产量非常少,不容易采集。人工田野种植的金线莲,产量有限,且营养成分远低于野生品。

为了进一步提高金线莲的品质、产量,方锡瑜考虑在山上仿野生环境种植。刚开始没有经验,失败了多次。

金线莲仿野生种植周期较长,种子要在无菌育苗8个月以上,大棚育苗约1个月,移到野外阔叶林下进行套袋种植约12个月方可进行采收;也可种植18个月至开花时进行采收,总的生长周期需要21个月至27个月,其中在山上种植耗时最长,风险最大。

在山上种植的金线莲经常被鸟雀、仓鼠、蛇等动物吃掉。病虫害一来,一倒一大片,成活率大约50%。遇到狂风、暴雨等恶劣天气,金线莲会被刮走、烂掉。有一年遇到罕见的大暴雨,山上种植的金线莲大部分烂掉了,直接经济损失数百万元。

但是,方锡瑜不气馁、不懈怠,四处咨询专家、查阅资料,于2015年成功引进台湾金线莲套袋种植技术,使得金线莲成活率大幅提升,品质、产量也逐步提高。

由于金线莲对土壤的要求较高,喜欢疏松、透气、排水良好的微酸性土壤,方锡瑜不惜高价从欧盟进口高品质的泥炭土。泥炭土与种苗一同封装进专用、可降解的种植套袋中,可有效防范动物啃食破坏,隔绝大部分病虫害,种植过程无需另外浇水、追肥、喷药,不会对山林造成污染;且种植地无需轮作,可连年产出,生产效益大幅提升。待到生长后期,

可以适时解开袋子,让金线莲与自然环境充分接触,以最大限度达到仿野生种植的效果。

为了确保品质纯正,方锡瑜坚持不使用农药、添加剂,种出来的金线莲各种营养成分均高于地方标准。

方锡瑜表示:“不少人存在认知误区,认为野生金线莲品质最优,实则并非如此。我们通过林下仿野生模式培育的金线莲,营养成分比野生品更丰富,也更安全,能有效规避野生植株可能存在的重金属富集问题。”

如今,溢绿农业创建的省级林下经济种苗繁育基地,可种植金线莲3000余亩,年产金线莲鲜品200吨、干品15吨,年销售收入上千万元,带动当地300人就业,农户年均增收1.25万元。

深化产研合作 开启金线莲加工新篇章

方锡瑜不满足于只种植金线莲,还积极向附加值更高的深加工领域迈进,逐步推出即食养生、美妆护肤、药用原料、功能保健食品、特色药膳茶饮五大系列产品。

十多年前,溢绿农业就与福建农林大学、闽南师范大学、福建省热带作物科学研究所、漳州片仔癀药业股份有限公司等单位进行合作,开展金线莲、石松药用兰科植物生态化、规模化、产业化研究。目前,溢绿农业已通过ISO9001质量管理体系认证, [紧转 P2]

雁门金波 千年醇香

李牧守关 黄信擒军

销售热线: 0350-5220099

制造商: 山西四达雁门金波酒业股份有限公司 厂址: 山西省忻州市代县城西工业园区

山西特产 霍州年馍

中国年馍之乡

舌尖上的美食 指尖上的艺术

联系电话: 18534090188

霍州市农村集体经济发展有限责任公司

双汇熟食 SHUANGHUI DELI

三鲜卤味

责编:王萍 版式:黄健
 企业家日报网: www.zqzq.com 电子版: www.entrepreneurdaily.cn
 官方微博: http://weibo.com/jwdb 投稿邮箱: qb490@sina.com

企业家日报微信公众号 二维码
 企业家日报网 二维码