# 贯穿安全生产月 黑龙煤业六大专项活动

**本报讯** 今年6月是第25个全国“安全生产月”。为深入贯彻落实全国“安全生产月”活动部署，紧扣“人人讲安全、个个会应急——排查整治风险隐患”主题，潞安化工集团黑龙煤业聚焦安全理念根植、隐患排查整治、技能素质提升等环节，部署开展六大专项活动，筑牢矿井安全生产屏障。

**厚植理念根基，开展全员“大学习”。**公司坚持把思想引领放在首位，组织开展专题学习，深入推进“安全为了谁”大讨论，引导干部职工深刻领会“不安全不生产、隐患不排除不生产、措施不落实不生产”的内涵，从思想源头筑牢安全第一道防线。

**重拳治违除患，开展隐患“大排查”。**各业务部室迅速行动，开展全覆盖、无死角、无盲区的安全检查。对排查出的各类隐患，实施清单化管理、闭环式销号，确保隐患整改责任、措施、资金、时限、预案“五落实”，全力把风险隐患消灭在萌芽。

**强化宣传普及，开展安全“大咨询”。**公司组织安全宣传咨询日、警示教育日等系列活动，通过发放宣传资料、现场答疑解惑等形式，宣讲法律法规。结合事故案例开展警示教育，普及应急避险、应急救援知识，推动安全知识、应急技能全覆盖。

**聚焦灾害治理，开展技术“大攻关”。**公司坚持把瓦斯等重大灾害防治摆在各项工作的首要位置，紧盯顶班管理、辅助运输等核心环节，以技术攻关破解灾害治理难题，防范化解重大安全风险。

**规范作业行为，开展标准“大提升”。**公司大力推行“危险预知、安全确认、安全站位、流程作业”四位一体岗位标准化管理模式。通过拍摄标准化教学视频、开展现场手指口述演练、实施动态抽查检查等方式，引导干部职工严格遵守作业标准。

**锤炼应急本领，开展实战“大演练”。**公司紧扣“个个会应急”目标要求，开展实战化应急演练。组织开展自救器盲戴竞赛，强化职工自救技能；规范绘制避灾路线图，确保全员熟练掌握逃生路径，真实检验现场人员撤离速度。

接下来，公司将以“安全生产月”为契机，持续深化活动成效，以“时时放心不下”的责任感、“事事落实到位”的执行力，保障公司安全生产形势持续稳定向好。

（赵占岭 王建兴）

▶▶▶[上接 P1]

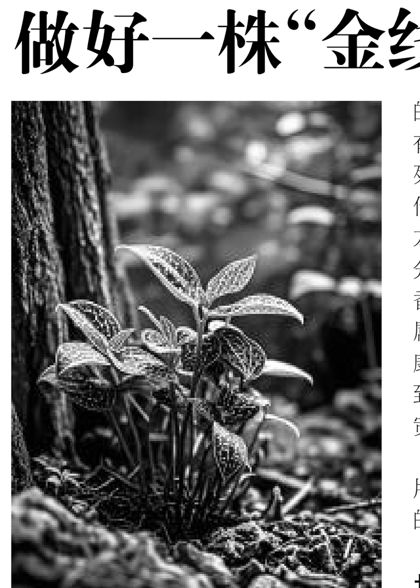
# 向乃顺：26载深耕长沙楼市的“安家智囊”

向乃顺的“专家思维”，更体现在他把服务的边界延伸到了交房之后。他投入400多万元在家乡建了土家吊脚楼民宿“雾泉湾”，不是为了盈利，而是给业主搭一个圈层平台——在这里，业主能认识做教育的同行、找到靠谱的装修师傅，甚至能跟着他去酉水玩桨板、吃杀猪饭。“很多异地业主扎根长沙缺的不只是房子，是归属感。”在他眼里，成交只是服务的起点，帮业主把日子过成想要的样子，才是地产服务的终极价值。

如今，向乃顺依然每天泡在直播间和售楼部，他说自己要再干26年，做长沙楼市“敢说真话、能办实事”的长期主义者。

▶▶▶[紧接 P1]

# 二十年磨一剑 做好一株“金线莲”



是国家级高新企业、省级重点龙头企业、首届中国金线莲产业“十大名牌”企业、漳州市林下经济产业协会第一届会长单位、国家中药材产业技术体系成员单位、中国优质农产品开发服务协会药食同源产业分会成员单位、漳州市中药产业协会理事单位。

2021年，方锡瑜推动公司与片仔癀研究院共同启动金线莲化妆品联合研发工作，前后历时三年、耗资数百万元。公司为从源头把控品质，全部采用来自漳州南靖片仔癀化妆品·溢绿金线莲规范化种植基地的优质原料。在提取工艺上，借鉴了汉唐“八繁之功”制膏工艺，经过八道工序精细处理，最大程度保留成分活性，最终提取出包含36种主要活性成分的核心精粹。产品投放后，广受市场欢迎。

目前片仔癀化妆品公司为全国首家金线莲新原料备案通过企业，方锡瑜作为核心成员主导起草T/FDCA 014-2026《化妆品用原料金线莲提取物》团体标准，确立行业标准，提升企业行业话语权。

2025年8月21日，方锡瑜开办全国首家片仔癀化妆品金线莲生活馆，全面展示片仔癀牌金线莲系列产品。他说，开设这家生活馆，最想做的是“搭一座桥”，一头连着漳州特色药食同源好物，一头连着国货之光“片仔癀”品牌，把最优质的产品奉献给大家，为千家万户传递生生不息的健康之美。

此外，金线莲的深加工产业链也在不断拓展。公司再度深化与片仔癀体系的战略合作，携手福建片仔癀保健食品有限公司联合开发片仔癀健康金线莲系列产品，由中国制茶大师温文溪指导制作片仔癀健康金线莲茶，大胆创新，将乌龙茶工艺融入金线莲茶加工中，不仅充分激发金线莲多糖，让茶汤口感更醇厚、香气更浓郁，更以特制工艺中和其微凉属性，使其回归温和中性，成功布局大健康消费品赛道，实现金线莲从健康养生到美妆护肤的双向产业延伸，进一步拓宽林下经济精深加工应用场景。

目前，研发团队还在推进金线莲含片、口服液及金线莲食品等深加工产品的研发，进一步释放“仙草”价值。

## 抢抓时代机遇 借力出海走向国际市场

随着人口老龄化进程加快，国民健康意识持续提升，兼具药食同源价值的中草药产品，迎来前所未有的发展机遇。近年来，国家高度重视中医药传承创新发展，从政策扶持、标准制定到产业升级全方位赋能。作为东方养生瑰宝的金线莲，凭借独特的药用功效，市场需求持续攀升，具有很强的市场竞争力和很大的增长潜力。方锡瑜表示，公司将紧抓时代风口，持续深化与片仔癀的战略合作，加大中成药、功能性保健食品、药用原料等核心产品的研发和生产力度，以更严苛的标准、更前沿的技术，推出更多品质卓越的金线莲系列产品，全力守护国民健康。

在国内市场稳步发展的同时，方锡瑜积极响应国家“出海”号召，主动融入双循环新发展格局。目前他正与有关部门洽谈合作，计划依托侨胞资源搭建海外传播桥梁，让以金线莲为核心的东方养生产品走出国门、走向世界，让全球消费者感受中国传统本草的独特魅力。

与此同时，方锡瑜紧跟当前数字经济浪潮，全面布局线上销售渠道，持续深耕短视频、直播带货等新兴销售方式，让高品质金线莲产品触达更多消费者。

从一株金线莲到一条全产业链，从南靖林下深耕到亮相国际舞台，方锡瑜近二十载坚守初心、勇毅创新。面向未来，方锡瑜将带领溢绿农业继续扎根本草、守正创新，深耕国内、扬帆出海，让东方金线莲继续书写产业高质量发展的崭新篇章。

# 云南省新能源行业协会完成换届

## 卢贤远当选第三届会长

**本报讯** 5月31日，云南省新能源行业协会第三届第一次会员大会暨换届选举大会在昆明召开。云南省民政厅社会组织管理局副局长田党飞，云南省工业和信息化厅产业融合处副处长艾宗芳到会指导。会议选举产生了新一届理事会、监事会及领导班子。

会议审议并表决通过《云南省新能源行业协会章程（修订草案）》，为协会今后规范化、制度化运行筑牢制度根基。随后，大会以无记名投票方式表决通过了协会会费标准，依法选举产生第三届理事会、监事会。云南科朋信息科技有限公司董事长卢贤远当选第三届理事会会长，唐庭勇、毛林化当选副会长，王强当选为第三届监事会监事长。

新任会长卢贤远在发言时表示，云南拥有得天独厚的绿色能源资源优势，新能源产业是全省经济高质量发展的重要核心支柱。未来五年，协会将重点抓好四项工作：一是紧跟全省产业发展导向，搭建政企沟通桥梁，当好政企联络“快车道”；二是深耕做实会员服务，杜绝形式主义，推动行业企业抱团发展、互利共赢；三是强化行业自律建设，自觉抵制无序恶性竞争，维护公平规范的行业市场环境；四是聚力推动产业转型升级，助力云南从能源资源大省加快向能源产业强省跨越迈进。他将带领新一届理事会履职尽责、务实担当，绝不辜负主管部门及全体会员的信任与重托。

艾宗芳对协会上一届理事会的辛勤付出给予肯定，并向新一届领导班子当选表示祝贺。她对协会下一步发展提出三点希望：一是坚持党建引领，把准发展政治方向；二是提升综合服务能力，当好政府助手、行业推手、企业帮手；三是强化协会自身建设，完善法人治理结构，坚持依法依规办会，着力打造省级行业协会示范标杆。

田党飞强调，协会要持续强化党建引领，保障协会健康规范发展；要以协会章程为根本遵循，健全内部治理机制，推进日常管理标准化、规范化；要充分发挥社会组织职能，切实履行服务行业、服务企业、服务社会的使命担当。他勉励协会在新一届理事会带领下，凝聚行业合力、汇聚资源优势，为云南省新能源行业高质量发展贡献新的更大力量。

与会会员代表纷纷表示，本次换届大会明晰了协会未来发展路径。全体会员将以此次换届为新起点，紧抓绿色能源战略发展机遇，深耕新能源产业优质赛道，携手同心助推云南新能源产业实现高质量跨越式发展。

（彭鑫 陈晨）

# 河南油田沙雅分部 开展井喷及硫化氢泄漏实战演练

6月2日，河南油田采油二厂沙雅分部在SHB5-10井组织开展井喷及硫化氢泄漏应急实战演练，全面检验应急预案实用性与队伍协同作战能力。

演练模拟巡井时发现井口原油刺漏，刺漏高度50厘米，硫化氢浓度达19ppm。现场人员立即佩戴正压式空气呼吸器，迅速完成停机断电、关闭放喷器等先期处置，并第一时间上报险情。分部即刻启动专项预案，9名应急队员火速集结。安全组迅速封锁路口设立警戒，抢险组全程监测气体浓度，精准完成刺漏部位卡箍钢圈更换及试压检测。18时6分，现场污染物清理完毕，气体浓度归零，险情解除。

演练紧贴实战，全流程检验了应急队伍的快速响应与处置能力。

本报通讯员 李爱国 胡强 摄影报道

# 四川乐山：玻璃企业赶制订单产品

5月25日，位于四川省乐山市犍为县孝姑镇板桥工业园的四川粤玻玻璃有限公司生产车间里，工人在赶制订单产品。

近年来，该公司通过积极推动生产线智能化改造，实现传统产业从制造到智造的升级，8条智能化生产线满负荷运转，酒瓶、食品瓶、调料瓶等轻量化玻璃制品源源不断下线，日出库量达350吨，有效提升了生产效率和产品质量。目前，该公司开足马力满负荷生产，全力冲刺二季度订单，订单广泛分布于海南、广东、福建等地。

李华时 摄影报道

# 四方电力首个规模化虚拟电厂项目开工建设

**本报讯**（通讯员 游云川 王钦林）近日，川煤华荣四方电力公司首个规模化虚拟电厂项目在四川广安市达竹物流园区4号辅房正式启动现场建设，标志着该公司新型电力业务由规划设计全面转入实体落地阶段，为川煤集团能源数字化转型、广安及川东区域电力保供与绿色低碳发展注入新动能。

当前，全国虚拟电厂建设步入市场化、规模化关键期，国家明确将其定位为新型电力系统关键调节资源，各地加快布局试点示范。广安作为川东重要能源节点，电网负荷增长快、峰谷差大，对灵活调节资源需求迫切，为虚拟电厂落地提供了广阔应用场景。四方电力立足广安片区工作实际，坚持抓提前、争主动、重实效，把虚拟电厂作为培育新质生产力、抢占电力市场先机的战略工程，以项目建设实效赋能企业高质量发展。

该项目并非传统物理电厂，而是依托数字技术，聚合分布式光伏、用户侧储能、充电桩、可调节工商业负荷等分散资源的智慧能源管控平台。平台集成一体化建模、全景感知、运行监控、聚合分析、交易管理、峰谷套利等核心功能，可实现区域资源全流程在线监测与智能调控，并与四川省虚拟电厂运营平台、电网调度系统、电力交易平台无缝对接、数据互通，既能精准参与电力市场交易，又能高效助力电网削峰填谷，显著提升能源利用效率。

项目推进中，达州市及能源局在选址、审批、配套等方面给予全方位支持，川煤集团、华荣公司高度关注、倾力协同。四方电力公司坚持抓重点项目就是布局未来，组建专项工作专班，倒排工期、挂图作战，全力破解用户对接周期长等难题，通过优化补偿激励、简化接入流程，加快可调资源高效接入。

按照计划进度，该项目于6月完成土建与设备安装，7月启动平台联调联试，9月底完成首批不少于5兆瓦可调负荷接入，正式参与四川省虚拟电厂省级试运行。项目建成后，将有效破解传统电力业务增长瓶颈，为公司培育能源新业态、打造经济新增长极提供坚实支撑。

作为川煤集团新型电力业务先行示范点，该项目将形成可复制、可推广的经验，辐射集团内外更广区域，助力构建数字智能、低碳高效的新型能源产业集群，为广安及川东区域能源绿色低碳转型、服务成渝地区双城经济圈建设贡献四方电力力量。

## 以透明初心探品质本真

# 劲牌2026品质溯源直播行首站收官

■ 许强

以透明为尺，以匠心为度，把每一份品质底气都晒在阳光下。近日，劲牌2026年度“透明劲牌探源寻真”品质溯源直播行首站活动，在医圣李时珍故里——湖北蕲春落下帷幕。

本次活动由极目新闻联合中国国家地理、劲牌公司共同开展，邀请行业专家、科研人员共同见证。直播团队深入劲牌蕲春桑叶种植基地，开启沉浸式溯源之旅。3小时全程无滤镜、不间断实景直播，带广大网友云端探访桑田美景。

直播真实呈现桑叶从种植环境、生长管护、规范采收到品质检测、科技应用等全链条过程，用看得见、摸得着、可验证的透明实践，全方位解锁劲牌核心原料之一桑叶的生长密码、品质标准与文化价值，同时也向社会公众展现了劲牌坚守品质初心、践行用户友好、严控原料标准的品牌担当。

### 品质消费升级 透明溯源回应大众期待

当下健康消费市场愈发成熟理性，大众的消费诉求正在迭代。消费者不再局限于关注品牌知名度与产品外包装，更执着于追溯原料本源、生产细节、安全资质与品质真伪。

“追根溯源、验真求实”已然成为国民选购产品的决策标准。面对全新的消费趋势与大众严苛的品质期待，品牌透明化、品质可视化成为行业发展的新方向。

劲牌2026品质溯源直播活动，正是劲牌直面市场需求、主动打破信息壁垒的实践。摒弃行业模糊化宣传模式，以全开放、全透明的实景呈现，将品质管控细节晒在阳光下，把原料“产非其地、采非其时坚决不用”的严苛准则，转化为大众可看、可查、可监督的真实体验，用公开透明筑牢消费信任的根基。

### 解码北纬30度黄金带 沃土孕育道地本草

一方水土造就一方道地好物，优质原料的底气始于得天独厚的自然禀赋。本次直播，中国国家地理团队从专业视角，深度解析了蕲春桑叶的品质优势。

蕲春坐落于大别山南麓，地处神秘的北纬30度黄金产业带，这条纬线贯穿多个世界地理奇观与文明发源地，也是国内公认的黄金生物生长带。温润的亚热带季风气候、充足光照、洁净水源与富硒松软土壤，共同孕育出适宜草本生长的优越生态环境。

直播中，劲牌主播杨婷结合家乡见闻分享：大冶、神农架、仙岛湖等湖北优质地域均坐落于北纬30度附近，独特的地理区位，让蕲春桑叶品质出众，有效成分含量高，因此蕲春得以成为劲牌产品的原料产区之一。

直播镜头深入连片桑田，全景记录标准化种植、精细化管护的田间日常。这次活动，由劲牌科研专家与外部农业技术人员、水土检测人员直接在田间地头，现场采样、现场检测、现场科普。从桑叶核心活性成分的价值，到原料筛选标准、全流程品控体系，都用数据和实验说话，给观众带来一场实打实的“自然课”。

### 沉浸式非遗体验 解锁桑叶烟火人文温度

除知识科普之外，本次直播更添温情烟火气。直播下半场，非遗文化传播达人小万姑娘与劲牌主播携手，开启桑叶多元体验，让观众看见桑叶的别样价值。

小万现场采摘新鲜桑叶，带领网友体验桑叶植物拓印、桑叶养生手串的非遗手作。捶打研磨间，自然绿意与匠心工艺碰撞，治愈感满满。而主播现场展示的桑叶豆腐、桑叶馒头等特色桑叶美食，尽显桑叶的食用营养价值。

直播间还特别邀请了蕲春桑叶基地负责人，与观众分享坚守桑田、呵护桑树成长的故事，既直观展现了劲牌对道地原料品质的极致追求，也传递出品牌尊重劳动、敬畏自然的人文关怀，让大众真切感受到劲牌公司的友好理念。

### 溯源步履不停 以长期主义深耕健康赛道

一场蕲春溯源之旅，串联起自然生态、千年本草、硬核科技与人间烟火。从地理优势解密、专家田间科普，到实地数据检测、科技品质赋能，再到非遗文化体验，全方位展现了劲牌的品质初心与透明底气。

据了解，劲牌已在全国布局59个道地草本直供基地，从源头守好品质第一道关。同时还以创新草本科技落实品质管控，依托中药指纹图谱、科学提取等核心技术，对原料产地、生长年限、采收季节、加工方式等关键因素开展研究，精准把控原料功能成分与品质。同时，劲牌坚持开放透明、接受大众监督，用长期主义匠心守护健康品质。

劲牌相关负责人表示，本次蕲春桑叶溯源是2026“透明劲牌·探源寻真”系列活动的首站。未来，溯源团队还将走进四川凉山、青海柴达木、新疆和田等全国优质原料产区，持续解锁多元本草品质故事。

以透明为底色，以科技为支撑，以匠心为内核，劲牌将不断拉近与消费者的距离，深化大众信任，为健康产业高质量发展持续赋能。



## 细化流程管控 打磨考务细节

# 湖北襄阳 推动人事考试管理精致化

**本报讯**（杨帆 通讯员 田伯韬）5月24日，2026年度社会工作者职业资格考试湖北襄阳考区，考务人员护送行动不便考生进场的暖心视频刷屏网络。这正是襄阳人事考试精细管控、精准服务的生动缩影。

近年来，襄阳市人事考试院以规范化为根基，以全流程精细管控为抓手，风险点精准防控为关键，推动考务管理从“按规操作”向“精益求精”跃升。

该院聚焦考前、考中、考后全周期，把模糊要求明确化，打造环环相扣、无缝衔接的考务管理闭环。

**考前准备：**关口前移，筑牢安全防线。坚持功夫下在前，从五个维度抓实准备。考场布置标准化。推行“十个统一”标准，打造样板间统一落实，考前全覆盖验收整改。材料制发精准化。针对不同岗位分类制发操作履职清单与联席保障清单，全员明责知标。人员培训专业化。落实“不培训不上岗”，聚焦核验安检、试卷流转、违纪识别、应急处置等核心内容，分类施教实操技能，考核不合格坚决不上岗。隐患排查层级化。建立“考点初查一部门复核一终检销号”三级隐患排查机制，对保密、监控、供电等设施逐一核验，隐患清零再开考。考生服务贴心化。发布出行攻略、参考须知，推出考点地图扫码查询、应急证件现场办理、特殊考生绿色通道等服务；联动推出酒店优惠、景区免票等惠考举措；依托“襄考码”实现诉求一键提交、闭环处置，服务贴心更暖心。

**考中实施：**现场盯守，严守关键环节。以“过程无盲区、监督无死角”为准则，抓严关键环节。入场核验双保险。实行“考点扫码+楼栋刷证”双核验，科学分流防拥堵、防替考，保障考生顺畅入场。考场监考严规范。明确监考各节点操作标准，收发答题卡两次核对考生信息，规范违纪处置流程，违纪违规情形大幅下降。巡考监督全覆盖。建立“市级巡查+楼层巡考+视频监控”全方位监督体系，实时整改不规范操作，督促全员依规履职。应急处置快响应。完善各类应急预案并开展实战演练，联席单位各部门协同联动，安排专人全程值守，突发情况快速处置，最大限度降低影响。

**考后收尾：**善始善终，打造工作闭环。绷紧弦不松懈，严把收尾关口。试卷回收规范严谨。回收全程在监控下进行，严格执行“三核对三清点”，确保卷卡数量无误、手续完备。考场清理细致到位。安排专人清理考场、妥善保管考生遗留物品，保障后续考试有序开展。总结复盘持续优化。考后全面复盘，梳理问题短板，收集意见建议，建立“查找一整改一反馈”优化机制，以复盘推动管理持续升级。

## 第24届新疆农博会8月举行

# 金山生物将携菌肥矩阵亮相

**本报讯** 据第24届新疆农博会官网消息，第24届中国新疆国际农业博览会将于8月7日—8日在新疆国际会展中心举行。山东济宁市金山生物工程有限公司将带着其深耕多年的菌肥矩阵亮相农博会。

作为商务部批准、乌鲁木齐市人民政府支持的国际5A级农业认证、UFI国际展览业协会认证展会，新疆农博会已成为“一带一路”沿线规模最大、影响力最强的农业交流合作平台之一，被业界誉为“丝路农业第一展”。

在广袤的西北粮棉基地和设施农业园区，一种被农民称为“地癌”的病害正悄然蔓延：同一块地连年种植同一种作物，土壤板结、酸化，线虫肆虐，枯萎病、根腐病频发，重茬地发病率可达60%以上，轻则减产三成，重则近乎绝收。传统化学农药与大量化肥的投入，不仅未能从根本上解决问题，反而加剧了土壤生态失衡。

破解这一难题在于“重塑生态”——以有益微生物重建土壤健康菌群，以菌治菌，以菌养地，以菌促生，这既是国家绿色发展战略的必然要求，也是现代农业从“产量型”向“质量型”转变的现实路径。

在这样的时代命题下，山东济宁市金山生物工程有限公司用三款核心产品向行业郑重宣告：土壤可以重新焕发生机。

“先做人，后做事”，这句挂在金山生物车间墙上的标语，看似朴素，却暗合了农业的基本逻辑：种地先养地，育人先育心。在追求“大而快”的时代，这家企业选择把大部分资源持续投向土壤——这个最“慢”却最根本的环节。此次亮相新疆农博会，既是金山生物技术体系的一次集中展示，也是其从区域品牌走向丝路市场的重要一步。

新疆农博会，不仅是产品展示的窗口，更是技术传播与模式输出的枢纽。依托新疆作为丝绸之路经济带核心区的区位优势，农博会正成为中亚国家引进中国节水灌溉、农业设施、耐候品种与微生物技术的重要平台。

对金山生物而言，此次参会既是面向西北及中亚市场的一次集中“路演”，也是倾听一线需求、验证产品适应性的重要契机。展会期间，公司技术团队不仅会进行现场讲解与答疑，还计划与部分团场、合作社和种植大户开展深度交流，围绕当地典型作物与土壤问题，制定“一地一方”的菌肥应用方案，真正把“以菌治菌、破除重茬”的理念从展台推向田野。

（董永先）

## 铸江淮铁军 守江河安澜

# 安徽省举办首届防汛应急抢险救援技术竞赛

**本报讯**（通讯员 申屠建华）5月27日至29日，由安徽省应急管理厅、省人力资源和社会保障厅、省总工会、共青团安徽省委员会联合主办，合肥市应急管理局、中国安能一局合肥分公司承办的2026年省应急行业（应急救援员）职业技能大赛暨安徽省首届防汛应急抢险救援技术竞赛，在中国安能一局合肥救援基地成功举办。

来自全省各级防办、应急部门统计在册的防汛抢险18支队伍，共计144名参赛选手齐聚巢湖，同场竞技、一展风采。本次竞赛为省级一类行业赛，以“铸江淮铁军、守江河安澜”为主题，旨在通过“以赛促训、以训促战”，搭建省市县三级防汛抢险救援力量交流平台，加快推动队伍装备建设与训练成果转化，锻造一支政治过硬、本领高强、作风优良的防汛应急抢险救援铁军。

在这场高水平的实战化比武竞赛中，合肥救援基地参赛队员奋勇争先、顽强拼搏，凭借过硬实力斩获“精准把脉”堤坝险情隐患排查与处置和“水域速援”两项团体项目第一名，并在“以快制险”“快速排水”等团体项目中取得优异成绩，同时多名队员在个人单项及个人综合奖中荣获奖项，充分展现了工程救援国家队的优良作风和精湛技能。

竞赛项目紧扣汛期可能出现的险情特点，紧贴实战，全面检验参赛队伍团结协作、科学有效应对事故灾害的处置能力，既有个人项目又有团体项目，既有理论考核又有实操比拼。共设置了理论知识考试、个人综合体能、“精准把脉”堤坝险情隐患排查与处置、“稳准投射”救生抛投器操作、“水域速援”无人机灾情侦察与全景图传及无人机抛投救援物资和水域救援舟艇操作与定点救援、“以快制险”沙袋装袋机快速作业与子堤构筑、“快速排水”城市内涝应急排水等7个专项科目。竞赛期间，全体参赛队员士气高昂、敢打敢拼，赛场内外通过直播系统实时呈现精彩对决，既有个人技能的巅峰比拼，也有团队协作的默契配合。整个赛事紧张有序、安全圆满，充分展现了新时代防汛应急抢险救援队伍的精神风貌和过硬本领。

本次竞赛不仅是对全省防汛抢险救援队伍技战术水平的一次全面检阅，更是推动队伍专业化、装备现代化、训练实战化的重要举措。通过比武竞赛，各队伍相互学习、取长补短，进一步提升了应对重特大洪涝灾害的实战能力。

下一步，中国安能一局合肥救援基地将持续坚持实战化训练标准，不断检验队伍遂行任务能力，完善跨区域联动机制，持续筑牢防汛抗洪的“江淮防线”。以过硬的本领、过硬的作风、超强的战斗力，锻造过硬队伍，为紧急突发情况做足准备，彰显工程救援国家队的使命和担当。

# 年报透视 金华上市企业新旧动能加速转换

■ 特约撰稿 方令航

近日，2025年A股上市公司年报披露正式收官，浙江金华辖区42家A股上市公司全年经营成绩单全面揭晓。一份份亮眼的年报，既是金华上市企业转型创新的成果答卷，更是区域经济高质量发展的生动注脚。透过营收、利润、研发投入、科创板块表现等核心数据可以清晰地看到，面对复杂市场环境与行业技术变革浪潮，金华上市企业主动抢抓产业升级和产业发展机遇，加快新旧动能接续转换，科技创新赋能效应持续释放，企业业绩“含科量”显著提升，成为金华市实体经济高质量发展的中坚力量。

> 透过营收、利润、研发投入、科创板块表现等核心数据可以清晰地看到，面对复杂市场环境与行业技术变革浪潮，金华上市企业主动抢抓产业升级和产业发展机遇，加快新旧动能接续转换，科技创新赋能效应持续释放，企业业绩“含科量”显著提升，成为金华市实体经济高质量发展的中坚力量。

## 整体承压下盈利韧性凸显

整体来看，全市上市企业营业总收入、归母净利润呈现营收小幅承压、利润韧性较强的发展态势，部分龙头企业逆势领跑，为地方经济高质量发展注入强劲动能。数据显示，42家A股上市公司本期合计实现营业总收入1601.45亿元，上年同期为1750.86亿元，整体营收同比下降8.53%，受宏观环境、行业周期等多重因素影响，上市企业营收端整体承压。从盈利层面看，全市上市企业归母净利润合计达103.74亿元，在营收下滑背景下，盈利规模保持稳定，展现出较强的经营韧性。

分企业来看，行业龙头带动效应显著。小商品城、甬金股份、普洛药业、横店东磁等头部企业营收体量稳居全市前列，是支撑全市上市企业营收大盘的核心力量。盈利端分化特征明显，尖峰集团、三美股份、王力安防等企业盈利表现亮眼，其中尖峰集团凭借水泥、医药双主业发力，盈利能力稳步提升；与此同时，少数企业受行业竞争、经营调整等因素影响出现阶段性亏损，整体盈利结构仍有优化空间。

从增长维度分析，全市上市企业增长态势分化加剧。部分企业抢抓市场机遇、优化产业布局，营收、利润实现逆势增长；也有传统制造、文旅等领域企业，受市场需求波动影响，营收、利润出现阶段性下滑。整体而言，金华上市企业板块发展基础扎实，龙头企业抗风险能力突出，后续随着产业转型升级持续推进，资本市场主体活力有望进一步释放，持续赋能金华实体经济提质增效。

## 业绩“含科量”持续攀升

传统产业转型升级成效突出，成为新旧动能转换的重要缩影。金华作为制造业大市，辖区内不少深耕五金、纺织、轻工等领域的老牌上市企业，摒弃路径依赖，主动拥抱创新变革，推动传统制造向高端制造、绿色制造、智能制造转型。其中，尖峰集团、嘉益股份等传统制造业上市公司表现突出，尖峰集团2025年实现归母净利润4.12亿元，同比大幅增长281.43%，展现出强劲的转型活力（尖峰归母净利润部分来自历史对外投资收益）；嘉益股份作为轻工制造领域代表，2025年实现营业收入23.53亿元、净利润4.37亿元，在行业内稳居前列，其不锈钢器皿业务占比达97.34%，通过产品升级实现毛利率高于行业平均水平。

在科创赋能提质增效方面，研发投入持续加码成为鲜明亮点。数据显示，金华42家A股上市公司本期研发费用合计49.88亿元，上年同期为48.19亿元，整体投入稳步提升，持续加码技术攻关，不断强化企业核心竞争力，为金华实体经济转型升级注入科创动能。甬金股份、横店东磁、普洛药业位居研发投入前三，重点深耕新材料、生物医药、磁性材料等领域。全市呈现制造、医药企业研发高投入，商贸文旅类投入偏低的格局。上市公司投入力度与金华市强化科创扶持的政策导向高度契合，2025年金华市财政预算安排12.8亿元支持科技创新，鼓励企业加大研发投入并给予专项补助。企业聚焦高端装备、新材料、新能源、智能家电、生物医药、汽车零部件等重点赛道，不断突破关键技术壁垒，优化产品结构，带动企业盈利能力提升。多家制造企业通过数字化改造、智能制造升级，有效降低生产运营成本，提升生产效率，在行业竞争中抢占先机，实现效益稳步增长。

企业高质量发展的背后，离不开地方产业政策加持与营商环境赋能。近年来，金华持续强化科创扶持、优化产业生态，出台推动经济高质量发展若干政策举措，加大对企业研发投入、科创平台建设、人才引育的支持力度，引导上市企业深耕主业、聚力创新，推动资本、技术、人才向优质科创企业集聚。42家上市企业充分发挥龙头示范作用，以自身转型带动上下游产业链升级，助力全市产业整体向价值链高端迈进，与金华市培育十条重点产业链、打造浙中先进制造业基地的目标同频共振。

金华市资本市场发展促进会秘书长钱绍平告诉笔者：小商品城、三美股份、横店东磁等上市公司对全市A股上市公司营收、净利润贡献较大，其中，小商品城反映了金华企业的出口、枢纽、超级路由器等优势；三美化工则受益于化工周期景气度、武义县以萤石资源为托底持续发展精细化工和新材料的定力；横店东磁展现了东阳市在以磁材为龙头的新材料产业赛道布局成果，以及金华优秀企业以内生发展应对外部变化的婺商精神和底蕴。

# 福建供销拓宽助农促消费新路径

**本报讯** 5月29日，由福建供销集团主办，漳州供销集团等单位联合协办，漳州数字供销科技公司执行的2026年福建供销集市系列活动漳州专场农产品展销会在漳州古城西广场举行。漳州市供销社党组书记、主任陈志，福建省供销社经济发展处三级调研员滕用声，福建供销集团财务总监黄香妹，漳州供销集团董事长黄朝辉、副董事长黄培元及漳州各区县供销社负责人等出席开幕式。

陈志在发言中表示，此次展销会是深入贯彻习近平总书记关于供销合作社工作重要指示批示精神，落实省委、省政府与省供销社工作部署的具体实践，福建供销集市品牌下沉基层、赋能地方的重要载体，漳州供销系统服务乡村振兴、畅通农产品出村进城、繁荣城乡消费的务实举措。

近年来，漳州供销系统持续深化改革、健全流通网络、拓宽助农渠道，全力推动特色农业提质、农民增收、消费升级。这次展销会同步启动供销力量·超市联盟千店计划，这是践行“十百千工程”、健全农产品流通体系，打通“从田间到餐桌”“最后一公里”的关键一步，也是漳州供销融入全省供销发展大局、共建共享“福建供销集市”品牌的重要举措。

展销会共设60个标准展位，涵盖福建各市名特优农产品展区、便民服务区、法律咨询区及线上直播间四大核心板块。现场集中展示包括全市各地特色名特优农产品，主办方免费为生鲜果蔬提供冰柜、保鲜柜等保障设施，全方位满足农户展销与市民采购需求。法律咨询区特邀专业法律人士驻场，为参展商户、现场市民提供法律咨询、普法宣传等便民服务，保障市民合法权益，营造安全有序、放心消费的展会环境。

为拓宽农产品销售渠道，展会同步开启供销力量联盟超市本地生活服务线上首播，专业直播团队打造专属直播间，以“山海臻品·云享好物”为主题，依托线下展会场景，打通“线上流量引流+线下场景体验+供销体系履约”全链路，同步推广千店加盟计划，实现展销销量提升与品牌招商落地双重目标，让福建优质农产品高效“出村进城”。

福建供销将持续发挥桥梁纽带作用，不断擦亮“福建供销集市”品牌，助力更多闽字号优质农产品走进千家万户，书写农业增效、农民增收、乡村振兴的崭新篇章。

（彭鑫）

# 短期利益还是长期战略：中国企业面临的艰难抉择

## ——对张雪机车创始人打造自主品牌的思考

■ 胡勇

在竞争激烈的经济环境中，每一个企业都面临着艰难的抉择：是追逐眼前唾手可得的利润，还是坚守长期发展战略？是安于现状做代工组装，还是勇攀技术高峰打造自主品牌？抉择往往决定企业的命运走向，考验企业家的智慧和胆识，同时也在更深层次上体现着企业家的格局与担当。张雪机车创始人张雪裸辞后选择创业的决定，为我们深入剖析这一命题提供了生动而深刻的案例，对于中国企业的战略选择具有重要的启示。

### 一、企业短期行为的表现与危害

在当今商业环境中，短期主义已成为许多企业发展道路上的致命陷阱。这种思维模式表现为过分追求季度业绩、忽视研发投入、热衷于概念炒作而非实质性创新。对于制造企业而言，尤其是在中国制造与中国创造的新时期，短期行为的典型特征就是满足于代工组装，拒绝在核心技术上进行长期投入。有的企业家认为自主研发投入大、周期长、风险高，不如直接购买国外成熟技术来得快捷稳妥。这种思维导致企业在核心技术上不敢投入，不愿意投入，其危害就是长期受制于人，一旦外部环境发生变化，就会面临被“卡脖子”等严峻的危机。当然，根据国内外企业发展经验，研发经费规模持续投入的确存在极大的风险，能否产出是个问号。

从更深层次分析，短期行为的根源在于对企业本质理解的偏差。企业不应仅仅是追求利润最大化的工具，更应该是承载技术进步与国家战略、社会价值的载体。如果企业家将目光局限于短期财务指标，忽视产品的核心技术，忽视产品质量的提升、技术积累和创新、品牌价值培育等对企业长期发展至关重要的因素，短期内可能带来可观收益，但从长远来看却是饮鸩止渴，或错失做大做强的良机，致使企业最终失去可持续发展的能力和核心竞争力。

### 二、长期战略的价值与坚守

与短期思维相对应的是长期主义的企业哲学。风物长宜放眼量，也许是当前中国企业出海，要站上世界舞台所应具有的理念。这一理念强调企业应将战略重心放在核心能力建设、技术创新积累、品牌价值塑造等长期价值创造上，而非追求短期利润。从企业经营理论来看，长期主义的核心在于通过持续的研发投入、技术创新、品质提升来构建竞争对手难以复制的核心优势，从而在市场竞争中保持持久的领先地位。

张雪追求技术的二十年坚持，充分体现了他对技术自主的执着追求。他在其他机车公司任职期间，就深刻认识到中国摩托车行业普遍存在的技术依附问题必须改变。因此，他始终将自主研发作为企业发展的根本战略，哪怕这条路走得异常艰难。

长期战略的价值还体现在对产品品质的极致追求上。张雪机车500RR量产前，公司将前1000台全部用于内部测试，累计跑够100万公里确保品质可靠后再交付用户，这种近乎偏执的品质管控做法，正是长期主义思维的具体体现。对于产品售后，张雪亲自开抖音接待客户投诉，取销与缺乏强烈品牌意识门店的合作，处罚不良经销代理商等是常有的事，令其他厂家或行业直呼破坏了多年的售后规则。

在许多企业急于求成、追求快速占领市场的背景下，张雪机车选择了一条更为艰辛却更为稳固的发展道路，用品质而非速度赢得了国内外市场的认可。

### 三、张雪裸辞的深层逻辑分析

在创建张雪机车之前，张雪是从上一家创业公司裸辞的。表面上看，这似乎是一次冲动的个人选择，实则蕴含着张雪深刻的战略考量和价值判断。这一决定的形成，是张雪个人理想与上一家创业公司的经营理念发生碰撞的结果，也是长期战略与短期利益冲突的必然产物。

从个人层面分析，张雪对摩托车技术的热爱已经超越了谋生的范畴。当他意识到上一家创业平台无法实现自己的理想时，离开就成了他唯一的选择。

从更深层次来看，在面临短期利益诱惑时，许多人会选择妥协退让。但张雪宁可放弃眼前的安稳，宁可放弃持有的技术股，也要追求长远发展的可能性。这种决心，既来自对自身能力的信心，也来自对长期战略的坚定信念。正是这种战略定力，使他能够在创立张雪机车之后始终保持初心，不为短期利益所动，最终实现了从技术追赶到技术引领的跨越式发展。

### 四、对中国企业家的启示与建议

张雪再创业的成功，为中国企业家提供了宝贵的管理智慧和发展启示。

首先，企业家应当树立长期导向的企业文化，将核心能力建设、技术创新积累、品牌价值塑造作为企业发展的战略重点，而非仅仅关注短期财务指标。这意味着企业家需要在资源配置上进行前瞻性布局，宁可牺牲短期利润，也要保证研发投入和品质提升的持续性。其次，平衡短期生存与长期发展是每个企业家必须面对的现实挑战。在激烈的市场竞争中，企业首先需要解决生存问题，但生存不应以牺牲长远发展为代价。关键在于找到短期利益与长期战略的平衡点，在保证企业基本运营的前提下，逐步加大对核心技术研发的投入。张雪的经历表明，即使在资源有限的条件下，只要有坚定的战略意志和科学的资源配置，长期投入与短期生存也并非不可调和的矛盾。最后，企业家需要以战略定力应对市场波动和外部诱惑。当各种短期获利的机会层出不穷时，是考验企业家的战略定力和战略耐心的时候，张雪选择放弃上一家创业公司就是例证。真正的企业家应当具备穿越周期的战略视野，不为一时得失所动，不为表面繁荣所惑，始终朝着既定目标稳步前进。这种战略定力不是固执己见，而是在深思熟虑基础上的坚持，是在充分论证前提下的坚守。

（作者单位：四川省社会科学院）