

北京城市副中心十年蝶变“新生”

■ 陈杭

2016年5月27日,北京城市副中心奏响建设序曲,一座现代化新城在大运河畔加速崛起。

十年来,作为北京新“两翼”之一,副中心完成从规划蓝图到发展地标、从功能疏解到产业集聚的跨越,地区生产总值从650亿元跃升至1638.8亿元,年均增速超6%,2025年增速达10.8%,位居全市第一。

流淌千年的大运河,是北京城市副中心最鲜明的名片。通过对大运河系统性环境整治与生态提升,2022年大运河京冀段62公里航道实现旅游通航,推动北京(通州)大运河文化旅游景区建设;2025年,北京市通州区地表水环境质量创历史最优,罕见的黑冠鹤等珍稀鸟类重现大运河上空,绿色成为副中心宜居宜业的“生态底色”。

首都经济贸易大学特大城市经济社会发展研究院执行院长叶堂林表示,大运河绽放出新的时代活力,带动副中心文旅产业实现从启动建设到标杆引领的跨越。

依托“水清岸绿”的运河水,北京艺术中心、北京城市图书馆、北京大运河博物馆“三大文化设施”沿运河布局,与环球度假区遥相呼应,成为副中心文化新地标。大运河音乐节、“运河有戏”演出季、“运上行”水



景演艺等精品活动,持续释放运河生态魅力与文旅活力。

作为文旅新地标,北京环球度假区2021年开园,吸引大批游客前来打卡,人气持续攀升,年接待游客超千万人次,并带动游客向运河沿线深度游延伸,推动“吃、住、行、游、购、娱”多元业态协同发展。

数据显示,十年间副中心文体娱乐业

增加值占比增长10.7倍,文旅产业成为经济增长核心引擎。叶堂林认为,随着环球度假区一期成为顶流级旅游目的地,二三期建设将助力副中心打造具有全球影响力的文旅产业集群,成为展示“古今交融”城市图景的重要窗口。

大运河沿岸正成为宜商宜业的“热土”。从运河商务区到台湖演艺小镇,副中

心产业载体加速集聚,累计落地央企二三级企业374家。企业总量达20.7万户,较2016年增长150%。

北京达斯琪文化科技有限公司2025年2月入驻副中心以来,已落地多款自主研发的裸眼3D全息与数字光影产品。首席营销官李冰表示,副中心为企业提供产业与资源对接、场景开放与试点支持,包括牵头对接园区平台、高校科研院所,助力链接上下游资源、拓展国内外市场。企业计划在此设立场景测试验证基地,持续加大研发投入;围绕大运河文化带、环球周边等区域,推进裸眼3D全息与城市文旅融合,并向京津冀乃至全国输出。

今年是“十五五”开局之年。5月1日起施行的《北京城市副中心条例》,以立法形式总结副中心建设发展经验,进一步明确未来高质量发展方向。

“过去十年,政府主导完成副中心‘骨骼系统’建设,城市框架与行政办公、商务服务、文化旅游、科技创新主导功能基本形成。”叶堂林指出,展望未来,副中心应在夯实“硬实力”基础上,深耕特色产业布局、文化旅游升级,持续做优发展“软实力”,实现高水平的“内涵式”发展。(转自中新网)

算力正重塑新疆产业格局

■ 史玉江

依托丰富的绿色能源与区位优势,新疆算力产业正加速崛起,为传统产业转型、新兴产业培育注入强劲动能,推动天山南北产业智能化升级跑出“加速度”。

算力布局“多点开花”

新疆风光资源富集,绿电成本仅为东部沿海地区的约三分之一,高海拔低温环境还能降低数据中心散热成本,天然具备发展绿色算力的优势。借着国家“东数西算”工程的东风,新疆算力布局“多点开花”,底座不断夯实。

“新疆的区位优势、资源禀赋与数字化转型深度融合,在绿色算力、跨境数据流动等领域潜力巨大。”新疆数字化发展局党组书记、副局长李长修近日表示,目前全疆算力规模达到1.85万P,哈密伊吾建成西部“绿色算力”,克拉玛依跻身全国算力“第一方阵”,喀什、塔城等地算力项目加快落地。

在乌鲁木齐经开区(头屯河区),皖疆绿色算力科技产业园融合算力中心已投运,一期521P算力相当于25.6万台电脑的运算能力。“客户涵盖高校、传统企业、人工智能企业等,小到企业设计模型,大到工业数据处理,我们都能提供算力支撑。”新疆某算力科技公司技术专员唐延琪说,近来咨询合作的企业越来越多,算力正成为企业发展的“刚需”。

传统产业“智”变

近年来,新疆传统产业立足自身基础,搭上算力“快车”,在智能制造、智慧农业、能源转型等领域实现“智”变,生产效率、发展质量大幅提升。

在新疆生产建设兵团第十三师新星市的天星绿源智算中心机房,实时持续处理海量数据。“我们以算力产业生态优化、算电协同示范项目建设、产业数字化转型赋能等为重点,搭建算电协同监测调度服务平台,推动无人驾驶、重卡运输、智慧矿山等应用模型落地。”第十三师新星市发改委(数据局)副局长李艳茹透露,当地正积极承接中东部地区中高阶业务需求和相关产业转移。

工业领域“智”改提速,农业生产也插上“智慧翅膀”。在阿克苏,农产品大数据

平台每天处理18万条数据,从种植指导到产销对接,全链条赋能农业生产。“以前种庄稼靠经验,现在靠数据。通过算力分析土壤、气候数据,精准施肥、科学灌溉,既省成本又提产量。”当地种植大户王建国感慨,算力让传统农活变得“高大上”。

新兴产业蓄势崛起

算力不仅激活传统产业,更培育新兴产业赛道。依托算力优势,数字经济、跨境数据服务等新业态加速成长,新疆“数字丝绸之路”核心枢纽作用日益凸显。

在霍尔果斯智慧口岸,算力支撑的智能通关系统,让货物通关时间大幅缩短,让跨境贸易更高效。“新疆算力中心就像‘数字驿站’,承接中亚国家卫星遥感、农业监测、能源设施巡检等数据处理需求,提供定制化服务。”新疆某算力中心负责人介绍,依托直达中亚、欧洲的高速光缆,新疆算力服务已走向中亚市场。

算力产业自身正形成集聚效应。乌鲁木齐经开区(头屯河区)引进5家算力企业,建成2个A级通用算力数据中心;塔城绿能智算产业园加快建设,吸引一批算力投资企业入驻。“算力产业带动服务器制造、数据服务、软件开发等相关产业发展,创造大量就业岗位。”新疆软件园管理办公室综合科科长徐翔说。

“数字新疆”未来更精彩

算力赋能产业升级,是培育新质生产力、推动高质量发展的必然选择。随着“人工智能+”行动深入实施,新疆持续夯实算力底座,推动算电协同发展,打通数据共享“大动脉”,让算力更好赋能千行百业。

“‘十五五’期间,新疆将加快一体化智能中枢建设,推动更多部门应用系统上云,打造全疆一体化算力网。”李长修表示,新疆将持续深化算力与产业融合,推动传统产业高端化、智能化、绿色化转型,培育壮大数字经济、低空经济、氢能产业等新兴产业,让算力成为新疆高质量发展的核心引擎。

从戈壁荒滩到算力高地,从传统产业到数字经济,算力正在重塑新疆产业格局。(转自中新网)

运营商集体把Token价格打下来了 背后是一盘怎样的棋?

■ 袁媛

一块钱,现在还能买什么?一个烧饼、一根烤面粉肠,或者——40万个Token。

最近,三大电信运营商密集上线Token套餐:中国移动部分地区打出“1元40万Token”的价格,中国电信推出“9.9元1000万Token”,中国联通则上线600万、1200万、1800万Token等不同档位产品。

过去几年,Token还是开发者圈子里的术语,如今,它开始像流量包一样,被摆上了普通消费者的“货架”。

从卖流量到卖Token

所谓Token,本质上是AI(人工智能)运行中的算力消耗单位,同时是大模型生成的计费、计数、语义处理基础单位。

像家里的空调、冰箱、微波炉都会耗电一样,向AI一句话,让它写一段文案,生成一张图片,都在“吃Token”。

运营商现在做的事,就是把过去“卖流量”的生意,逐渐变成“卖算力”。

这背后,其实是“大象”在转身。运营商曾依靠短信和流量赚钱,手机和网络几乎承载着所有线上娱乐和通信需求。三大运营商像城市里的“供水公司”,只要人们打开水龙头,生意就能持续运转。

后来,“提速降费”趋势导致收入持续压低,移动互联网进入存量竞争阶段,通话、短信逐渐被取代,传统流量业务的增长空间也逐渐放缓。

而Token,则被视为新的利润入口。中国移动相关负责人对记者表示,算力是智能经济、智能社会的重要基础设施,公司把算力服务作为高质量发展的重要增长极,目标是到“十五五”期末实现收入翻倍。

“公司的算力服务包括数据中心、云计算服务和云应用三类,目前三项业务都表现出很好的增长潜力。”他谈到。

在业内人士看来,从前,随着互联网的推广普及,传统流量业务历经从“拨号上网”到“包月”“包年”付费,成为每个人每天都离不开的基础资源;如今,随着AI的发展和普及,Token也会逐渐走向类似路径。

不过,中国电信市场部相关负责人在接受记者采访时表示,过去运营商的核心业务是“连接”——连接人与人的通话,连接人与网络的流量。进入AI时代,AI需要算力、模型、数据处理,这些都不是简单的“连接”,而是“服务”。

该负责人指出,运营商将算力、模型、应用、安全,连接打包成“开箱即用”的AI应用服务,而不仅仅是网络连接的基础设施。

做AI“水电网”

看到运营商卖Token套餐(包含几十个Token),很多人第一反应是:运营商要下场做大模型了?

答案其实未必。至少从目前来看,运营商更想做AI时代的“水电网”。就如同国家电网并不生产电,只负责把电送到千家万户;真正发电的是水电站、火电厂、核电站。

生产模型的依然是通义千问、DeepSeek、豆包这些“大模型发电厂”,而运营商是把各种AI能力整合起来,通过自己的网络、机房和渠道,输送到用户手里。

“AI能力像水、电,Token就是水、电的计量单位。”中国电信上述负责人谈到,运营商搭建好“AI水电网”,让各类用户可以便捷地享受AI能力服务,不必考虑其背后的算力、模型和安全等因素。

中国电信研究院行业和企业战略所副主任分析师张小东指出,运营商现在做的,本质上是把过去几十年积累的能力,“整体平移”到AI时代。

过去运营商擅长的是管网络、管计费、

管机房、管安全、管运维;而现在,这些能力对应到AI产业中,就是算力调度、Token计费、AI安全、边缘计算、属地化交付。

值得注意的是,几大运营商出手相当于建立Token聚合平台,短期将加速行业洗牌,长期将推动整个市场向更透明、更高效、更合规的方向演进。

例如对于Token中转站来说,其核心盈利模式是“批量采购折扣+加价零售”,正规中转的倍率通常在官方定价的0.8到1.5倍之间(0.8倍为批量采购低价、1.5倍为零售溢价)。当运营商主导市场,中转站生存空间将被压缩。

张小东指出,对合规型正规中转站(一级批发商)冲击相对可控,可转向生态合作。对于处于灰色地带的中转站(二道贩子)冲击较大,低成本优势被严重压缩。而纯靠炒作型中转站将被彻底出清,加速消亡。

卖得便宜不等于不赚钱

那么,运营商把Token生意普惠化后,会不会像传统流量业务一样不再“值钱”?

“卖得便宜,不等于不赚钱。”一位不愿意透露姓名的工程师表示,中国有足够大的市场,就像义乌小商品一样,即便单价很低,但超大规模依然能形成可观利润。张小东也谈到,中国有几千万家小微企业、几亿普通用户,这些“毛细血管”级别的市场,大厂看不上,也服务不过来。运营商恰好承接了这个“下沉市场”。

不过,张小东认为,单纯卖Token利润不高,就像只卖汽油利润单一,真正值钱的其实是“包车服务”。

立德机器人平台(机器人大讲堂)未来产业研究员李曼指出,运营商正围绕“人工智能七要素”,即算法、算力、算场、算制、算能、算数、算体——进行系统性布局,以此构建自身在AI经济中的核心优势地位。(转自中新网)



江苏第二座30万吨级原油码头正式投产

5月27日,30万吨级原油船“新吉元”轮顺利靠泊连云港徐圩港区173号泊位并进行原油接卸作业,标志着江苏第二座30万吨级原油码头正式投产,将为长江中下游炼化企业提供高效、稳定的原油输入服务。 谷华 摄影报道

公益广告

学习民法典
宣传民法典
遵守民法典
维护民法典

美好生活 民法典相伴

2026年5月 民法典宣传月

中华人民共和国
民法典