

## 黄陵矿业一号煤矿提高煤炭“含金量” 让黑“金子”真正释放价值光芒

■ 本报通讯员 倪小红 赵越

4月22日,陕煤集团黄陵矿业一号煤矿地销仓下一派繁忙景象,一辆辆运煤车排起了长龙,其中大部分运煤车都是冲着该矿“优质”“黄陵煤”而来。当看到当班销售日报上“194辆、7760吨、热值稳定6000大卡以上”的亮眼“成绩单”,该矿选煤厂装运班长杨虎和同事们脸上露出了欣慰的笑容。

在当前市场形势下,这样的产销场景着实让人眼前一亮。这份“成绩单”的背后,正是该矿践行“提质量、调结构、树品牌、增效益”标准,深耕提质增效、深耕品牌建设的真实体现。

今年以来,该矿以市场需求为风向标,以煤质专项提升为抓手,通过严抓井下源头管控、优化配煤工艺、科学调整产品结构,将商品混煤热值稳定至6000大卡以上,持续提升商品煤“含金量”,让黑“金子”真正释放价值光芒。

影响,矸石对煤质影响很大,煤质发热量一度与周边矿井相比并不占优势,成为矿井的一个“软肋”。

“针对井下地质条件复杂多变,我们从源头、重过程、抓细节入手,按照‘重点盯、跟踪盯、全程控’的思路,紧抓生产源头管控。我们从进刀工艺上保煤质,及时调整采高,做到不丢顶底煤、不吃顶底矸石,做实‘控研、控水、控杂’煤质管理,从源头精准‘掐’住影响煤质的‘病灶’,保证煤炭‘纯度’。”说起采煤工作面煤质管理时,阎鑫如数家珍。

为了确保运输系统洁净可靠,该矿还在井下主要原煤运输皮带机尾处安装除铁器、除杂筛子,及时吸附意外进入皮带系统的锚杆、破碎菱形网等铁屑杂质,层层“提纯”。

### 原煤吃上“配方餐”

一号煤矿生产的“黄陵煤”具有低灰、低硫、低磷、高发热量的特点,是优质的配焦煤,但“好酒也怕巷子深”,如何让“黄陵煤”品牌持续占据煤炭市场,成为该矿持续探索的课题。

4月22日,笔者走进该矿选煤厂集中控制中心,墙上“以质量树品牌、以品牌赢效益”12个蓝色大字格外醒目。监控大屏上,“三仓”仓位信息实时跳动,工作人员指尖鼠标,原煤掺配比例、煤质数据一目了然。

受井下采面构造带、断层影响,原煤质量易出现波动,难以稳定满足客户需求。为此,该矿对地销仓上输煤系统实施技术改造,通过“原煤+精煤”科学融合配比,实



● 选煤厂浮选车间严格控制煤质。

现原煤煤质稳定达标。

为实现科学配煤、稳定热值,该矿重点对配仓刮板输送机802、803进行升级改造,将槽体从2号精煤仓延伸至3号原煤仓,单机延伸22米;同步将110千瓦电机升级为132千瓦电机及配套减速机,将单向驱动改为双向驱动,实现物料双向灵活输送,保障配煤系统高效稳定运行。

“煤质检测、分存分储、精细配比,每个环节都容不得半点马虎。”作为配煤调试主要负责人之一的赵越介绍,为了明确仓储煤量和科学配比,实现生产源头精准配煤,该矿抽调技术骨干组建精益管控工作小组,建立煤质预测预报机制,定期采集煤样开展全分析化验与浮沉试验,3月份以来,累计开展30余次原煤与精煤配比实验,总

结合理论配煤比例对照表,确保商品煤炭热值稳定在6000大卡以上。

“抓煤质就是求生存,只有高品质的煤炭,才能够赢得客户的长久信任。在原煤中掺配的不仅仅是精煤,更是我们把客户当朋友的真心和诚心。一季度,我们商品煤合格率达到100%,发热量比去年同期跃升642大卡,竞拍溢价优势明显。”负责选煤厂管理工作的副总经理刘茂荣说道。

### 市场开拓“亮名片”

“谁赢得了客户,谁就赢得了发展主动权。我们牢固树立‘主动式、精准化’服务理念,把客户需求放在首位,与客户面对

面地沟通、交流,真正了解顾客的需求,并对客户提出的疑惑现场解答,以优质的商品和真诚的服务赢得市场。”一号煤矿调度室主任谭飞一边说着,一边打开了陕西省煤炭交易中心网上交易平台,查看当天网上竞拍煤炭的价格。在他电脑屏幕下端的“黄陵煤营销群”也在不停地闪烁着,各类煤质信息、客户反馈持续更新。

为抢占市场先机,该矿践行“同一市场比质量、同等质量比服务”理念,积极做好“主动式销售”文章,健全客户档案信息,深入了解客户计划进货量、月度库存量、急需煤种指标等信息,为客户“私人定制”精品煤,将原煤生产、洗选、储装、运送至客户终端的每一个环节做到极致,以优质的产品、周到的服务赢得客户、拓宽市场。

创新管理模式是市场开拓的重要支撑。该矿实行生产部门和销售部门“联姻”制度,树立“一家人过日子”的思想,杜绝“挖炭的不管卖炭的,各人干各人”的传统模式,形成生产紧盯煤质、销售关注生产、产销协同发力的良好格局。不仅如此,该矿还建立了煤炭发运情况日监测、日调度、日报制度,采取“汽车地销+火车外运”双运输方式,开辟发运“绿色通道”,解决运销过程中影响安全、车辆、效率的内在因素,确保“车不等煤”“煤不等车”。

当满载“黄陵煤”的汽车呼啸驶向西南群山,它拉走的不仅是乌金,更是该矿全体干部职工的智慧和汗水。从“煤黑子”到“煤黄金”,靠的不是运气,而是实打实的质量变革、技术升级和精益管理。煤海搏浪,唯“质”者胜,这条路,他们走对了,也一定会走得更远。

## 川煤华荣广安分部“三箭齐发”攻坚提质增效 闲置资产盘活率等 实现阶段性突破

■ 本报通讯员 游云川

今年以来,川煤集团广安分部紧扣集团高质量提升经营质效专项行动部署,立足广安片区煤炭生产、资产运营、亏损治理实际,以优存量、清欠款、治亏损为核心,靶向施策,精准发力,全面提升经济运行质效,推动片区经营指标持续向好、发展动能不断增强。截至4月中旬,片区闲置资产盘活率、应收账款回笼率、亏损单位减亏幅度均实现阶段性突破,为“十五五”良好开局夯实基础。

### 摸清家底建台账 靶向攻坚明路径

广安分部迅速落实集团专项行动要求,构建集团统筹、分部落实、基层执行三级工作体系,成立由分部主要负责人任组长的专项工作专班,全面启动摸排清查工作。以2025年12月31日为基准日,对片区龙滩煤电公司、龙门峡南煤矿、绿水洞煤矿等单位闲置土地、厂房、设备及应收账款、亏损单元逐一核查,建立一物一档、一笔一档、一企一档全口径台账,明确权属、账龄、成因、责任人与时限清单,做到底数清、情况明、数据实。

分部结合广安矿区关闭退出矿井多、老旧资产分散、历史欠款较多等特点,制定一资一策、一笔一策、一企一策实施方案,将任务分解到矿、责任落实到人、进度细化到月,形成任务下达—推进实施—督导检查—考核兑现闭环管理,确保专项行动不走过程、取得实效。

### 盘活存量提效能 沉睡资产变“活水”

针对片区闲置土地、厂房、设备等历史包袱,广安分部坚持分类盘活、效益优先,打出资产盘活“组合拳”。对关闭矿井闲置土地,积极对接广安市政府推进有偿收储、产权转让、二次开发,提升土地集约利用水平;对闲置厂房与设施,采取租赁、合作经营、改造复用等方式激活价值;对闲置设备,统筹内部调剂、对外租赁与合规处置,最大化变现增效。

绿水洞煤矿闲置场地改造为物资仓储与维保基地,降低外租成本年均20万元;龙滩煤电公司优化工作面布局,3121N工作面跨石门开采无缝接替,增产9.45万吨,产能释放与资产利用率同步提升。截至目前,片区闲置资产盘活利用率达42%,权证办结率超60%,现金回收同比提升38%,昔日“沉睡资产”正转化为增收“活水”。

### 清收欠款保现金流 筑牢资金安全防线

分部把应收账款清收作为保资金链、稳运行的关键抓手,建立全流程管控、分类别攻坚、全链条追责清收机制。按账龄、客商、款项类型分级台账管理,对长账龄欠款成立专项清收组,综合运用商务协商、法律诉讼、债务重组等方式攻坚;对新增业务严格客户信用评级与合同管控,坚决遏制新增坏账。

通过领导包案、专人盯办、定期调度,片区长账龄应收款大幅压降,有效缓解资金压力、保障生产经营与项目投入。同时强化源头管控,将回款率与业务考核、薪酬兑现刚性挂钩,形成清旧欠、控新欠、防坏账长效机制,资金循环更加畅通高效。

### 治亏止血补短板 经营质效稳步攀升

围绕亏损企业减亏、扭亏、清退目标,广安分部对片区亏损单位全口径精准分类、一企一策治理,紧盯亏损面与亏损额压降,守住经营“出血点”。对生产矿井,通过优化采掘部署、严控成本费用、提升煤质售价实现提质增效;对后勤服务单位,推行市场化运营、精细化管理、社会化服务减亏增效;对长期亏损、低效无效单元,制定有序退出方案,坚决杜绝新增亏损。

片区牢固树立一切成本皆可降理念,推行设计降本、采购降本、管控降本,吨煤完全成本同比下降12.3%;龙滩煤电公司等主力矿井增产增效,营业收入完成进度目标102.28%;3家亏损单位实现阶段性扭亏为盈,整体亏损额同比下降45%,经营“止血—造血—增效”态势初步形成。

### 长效管控固成果 实干担当开新局

广安分部以专项行动为契机,标本兼治、长效常治,完善资产全生命周期管理、应收账款管控、风险预警等制度,推动经营管理数字化、智能化升级,从源头防范问题反弹。严格考核+激励+问责三位一体机制,考评结果与年度考核、干部任用、评优评先直接挂钩,营造比学赶超、真抓实干浓厚氛围。同时,广安分部将持续聚焦优存量、清欠款、治亏损核心任务,以更高标准、更实举措、更硬作风,纵深推进高质量提升经营质效专项行动,全力冲刺年度目标,为川煤集团高质量发展贡献广安力量。

## 测温枪 化身设备“听诊器”

近日,安徽淮北矿业集团淮北选煤厂祁南分厂主厂房内,岗位司机手持测温枪,对电机、减速机关键生产设备进行精准测温作业。测温枪化身设备“听诊器”,可第一时间捕捉异常升温、排查安全隐患,有效保障生产系统稳定运行,筑牢安全生产坚实屏障。

本报通讯员 董军 陈思思 摄影报道

## 智能公司慰问掘锚成套装备 联调联试“英雄区队”

本报(通讯员 胡云峰)4月21日下午,皖北煤电集团智能公司党委书记、董事长徐辉,党委委员、工会主席、经营副总经理冯春山,在群团负责人陪同下,前往钻掘区看望慰问掘锚成套装备联调联试成功的钻掘区“功臣”,勉励他们坚定不移走稳走好“四化”建设发展之路,再接再厉,再创辉煌。

在钻掘区会议室,群团负责人宣读了贺信,徐辉、冯春山代表公司党委、工会为钻掘区干部职工发放了小礼包。

徐辉表示,钻掘区人员少、成立时间短,职工年龄普遍偏大,自3月20日E-JM540/4-4掘锚成套装备进场以来,钻掘区干群发扬特别能吃苦、特别能战斗的精神,克服诸多不利因素,取得了地面、井下联调联试成功,并在当前处于煤岩巷的不利条件下,通过优化工作流程和施工工艺,快速进入正规循环作业,取得了单班进尺7排的好成绩,实现了工作效率的跨越式提升,成绩来之不易,非常值得肯定。

徐辉指出,事实证明,只要有信心,有决心,齐心协力,就能战胜困难,渡过难关。希望钻掘区干群以此次联调联试成功为契机,坚定不移走稳走好“四化”建设发展之路,持续优化,持续改进,不断刷新进尺纪录,推动安全更加可控,创新多点开花,为智能公司高质量可持续发展再立新功。

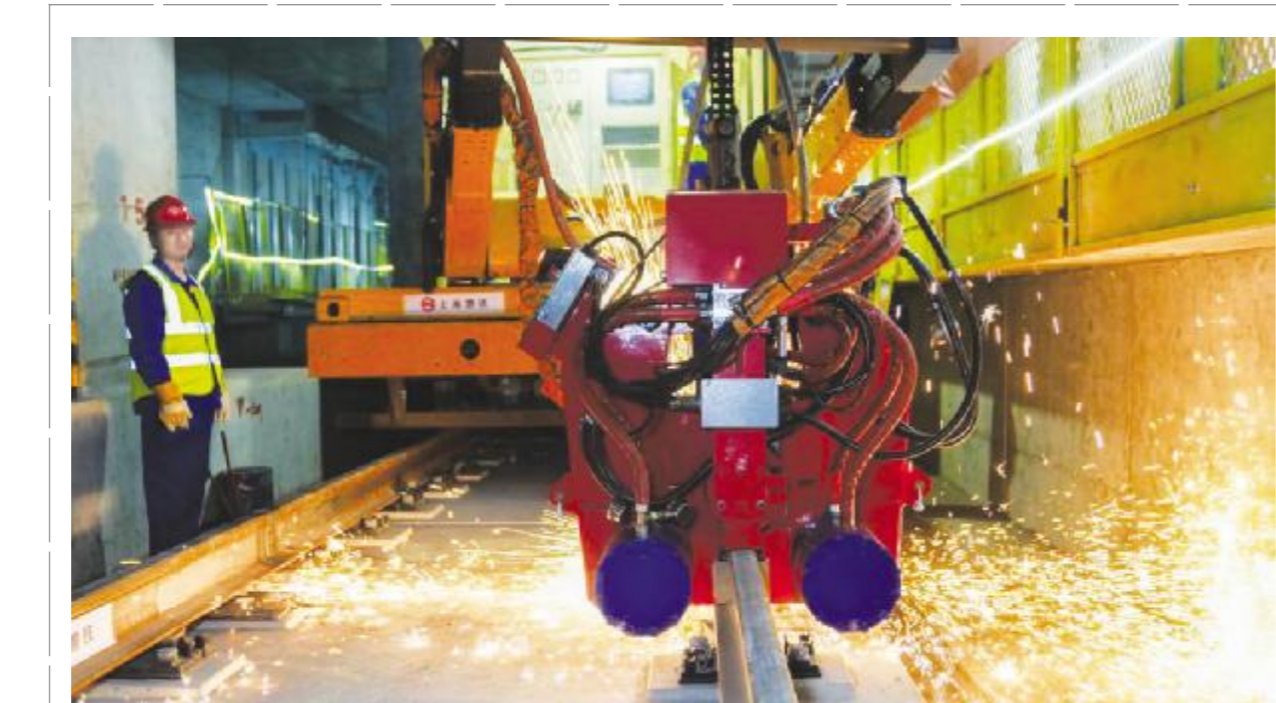
为破解钻掘区设备老旧导致安全风险高、施工效率低等难题,公司于近期专门引进了EJM540/4-4掘锚成套装备,加速钻探作业从“经验驱动”向“数据驱动”转型,开启了钻掘工作新篇章,为公司生产准备提供了坚实保障。

## “党员突击队”亮身份扛重任 ——西南物探分公司排列工程中心全力保障 eSeis Neo 节点“开工必响、响必精准”

■ 本报通讯员 刘春梅

近日,在四川渠县—蓬安三维项目工区,一场保障 eSeis Neo 智能化节点仪器高效、精准投产的“前哨战”正在紧张进行。面对工区地表复杂、气候多变、工期紧张的严峻挑战,东方地球物理公司西南物探分公司项目排列工序“党员突击队”主动亮身份、扛重任,以精益求精的“工匠精神”进行新型 eSeis Neo 节点的开工前搜星能力系统性测试与全面“体检”,为项目高质量采集奠定了坚实的技术与装备基础。

挑战在前  
新设备、新工区、新要求



## 上海轨道交通 22 号线工程全线轨道贯通

4月21日,上海首条穿越长江的轨道交通工程、上海轨道交通 22 号线(崇明线)实现全线轨道贯通,为后续机电设备安装、系统联调联试及电客车上线调试奠定了基础。特殊的地理位置,使

上海轨道交通 22 号线(崇明线)成为上海首条穿越长江的轨道交通线路。该线起自浦东新区金吉路站,途经浦东新区、崇明区,经长兴岛两次穿越长江,终止崇明岛裕安站,全长超 42 公里,全

共设 8 座车站,设计时速 120 公里。

图为 4 月 21 日,在上海市崇明区陈家镇站内,中铁五局作业人员在进行最后一对钢轨接头焊接。

新华社记者 丁汀 摄影报道



● 节点仪极性测试

“设备是‘兵’,开工检测就是‘点兵’,一个‘兵’都不能带病上阵!”排列工序党员突击队队长在动员会上态度坚决。面对考验,突击队迅速制定攻坚方案:野外极限环境搜星压力测试,室内全指标闭环检测等。

### 攻坚行动 “极限考场”与“数据哨兵”

第一步,将“考场”设在最不利环境。突击队将首批节点设备带至工区内信号遮蔽

最严重的陡崖下、夹沟里、茂密灌木丛中,用不同埋置方式进行“极限搜星测试”。党员组长曹豫东、党员技术骨干王冲带领测试小组,利用专业软件实时监测每台设备的卫星锁定数量、信号强度和首次定位时间。10余天里,他们通过3次试验,反复模拟设备在不同摆放姿态、不同时段下的信号接收情况,记录下详实的“边界数据”,为后续大批量布设提供了关键指导。

第二步,室内检测“一个指标不放过”。野外测试后,突击队将节点设备全部回收

至驻地检测车间,开展更为精密的全指标“体检”。在党员责任区内,队员们严格遵循检测规程,需先对节点设备壳体及外接插头进行外观检查,确认无破损、状态完好后,将节点仪插入充电桩,再根据指示灯的显示状态快速筛查出工作异常的节点仪。后续通过极性测试等节点仪器检测流程,让其褪去包袱后更加“神清气爽”。

### 胜利在望 精准数据护航“智能勘探”

经过连续 10 余天的奋战,党员突击队累计完成了 6 万个 eSeis Neo 节点的全面检测与测试,所有设备搜星能力均达到优良标准,关键指标合格率 100%。

“困难面前有党员,党员面前无困难。”突击队用行动诠释了这一誓言。他们的工作,不仅保障了高精尖设备以最佳状态投入生产,更以一丝不苟的专业精神,守护了地震采集原始数据的“生命线”,让党旗在智能物探一线高高飘扬。目前,所有“持证上岗”的 eSeis Neo 节点已如一颗颗“智能种子”,被精准埋入大地,静待轰鸣的震源唤醒,去探寻地球深处油气宝藏的脉动。