◎实施架推出力U型梁总工法

中原建工:装配式"拼乐高" 攻克沙特桥梁施工难题

本报讯(通讯员 黄俭 孙伟)5月12日,石油工程建设公司中原建工公司"装配式预应力U型梁施工工法"获评石油工程建设公司工法。这项历经十多年攻关与项目验证的工法,正成为中原建工海外市场的一张技术名片。

时间回到2015年。吉达市是沙特西部最早发展的城市之一,早年规划受限,建筑密、道路窄。中原建工承建的法赫德路上的哈拉街立交桥和工业路立交桥项目,两桥相距不足四公里。按老办法施工,得搭满脚手架,大面积封路,本就堵车的城市马上就会"肠梗阻"。沙特工程项目管理部技术副经理康元军和团队接下了这道难题。

"能不能像拼乐高一样,把桥梁上部结构在工厂预制好,运到现场直接拼装?"这个想法一提出,大家觉得有门。经过反复论证,团队决定采用装配式预应力U型梁施工工法:下部基础现场浇筑,上部结构预制现场安装,桥面铺装现场浇筑,附属结构也预制。原来串联的工序变成平行流水作业,工期大幅缩短。

想法好,干起来却不容易。U型梁预制是核心,斜向支撑板的埋口、拉杆孔精度必须控制在5毫米以内。康元军带着技术员一遍遍放样、复核、加固。

"一个榫口角度偏一度,到了现场就可能对不上。"为避免预应力波纹管浇筑时移位,他们提前在梁底标记所有波纹管位置,用"十"字形铁丝牢牢固定在定位钢筋上。

最难的是吊装环节。其中一座桥的G50#梁跨度41米,采用"简支梁+扁担梁+端部悬挑梁"结构,中间梁完全靠两侧牛腿承重,巨大的剪切力可能导致裂缝。康元军反复验算,决定在梁体两端搭设临时支撑脚手架。两台400吨汽车起重机,作业半径10米、臂长21.4米,单台额定荷载142吨,而实际最大起吊荷载不到114吨。"安全余量够了,但现场操作一点都不能马虎。"起吊那天,他站在警戒线外,盯着每丝绳每根螺旋,梁体稳稳就位。

新工法效益实实在在。相比传统现浇,至少缩短工期三分之一。哈拉街立交桥节约120天,创效448万元;工业路立交桥节约50天,创效217万元,累计665万元。施工期间没有中断交通,当地市民几乎感觉不到工地的干扰。

从首次应用至今,吉达市已有5个桥梁项目采用这项工法。康元军和团队还在继续优化细节,"把这套'拼乐高'手艺再提高一个台阶。"

▶▶▶[上接P1]

民营企业 加快科技创新和产业升级

依文集团董事长夏华对此感受深刻。在她看来,企业从服装品牌起步,到今天成为集服装品牌、产业互联网、手工艺产业、文旅融合多元布局的集团,每一次跨越,每一次散投入,散长期投入,都离不开国家对民营经济的持续鼓励和政策护航。

"市场准入更开放,公平性显著提升。"夏华表示,过去一年来,企业多次参与政府采购以及国企重大项目招投标,从资质审核到评标过程,都更加规范、透明、可预期。

科技创新是企业发展的核心动力。民营经济促进法把"科技创新"单独设为一章,提出"支持民营经济组织参与国家科技攻关项目""向民营经济组织开放国家重大科研基础设施"等。

中国科学院大学知识产权学院院长马一德认为,这种具有创新性的制度安排有助于推动国家创新资源配置机制的优化,有助于国家创新治理体系向着更具效率、更具包容性的方向深入推进。

"从我国现阶段企业创新能源汇集、人工智能、生物医药、商业航天、低空经济等前沿领域新兴创新的创新活力可以看到,制度通道向各类创新主体平等开放,有助于持续释放产业创新动能。"马一德说。

法治引领,广大民营企业在创新发展中底气更足,在市场竞争中更加从容。

过去一年,作为根植于中国本土的侵入式脑机接口领域民营创新企业,北京智冉医疗科技有限公司承担了多项国家级、省部级重大技术攻关任务,获得了包括政府投资基金、产业资本等在内的多方支持,已累计融资近8亿元。

▶▶▶[上接P1]

用AI重构物业行业生态

AI不会淘汰人 但会重构物业行业生态

当被问及AI是否会取代物业公司之间的差距时,滕一帆判断:"小物业公司反而会缩小与百强物业的差距。"

他解释,AI最大的作用是重塑管理架构,减少中间环节。大公司转型阻力大,要调整管理架构、变革生产关系,十分困难;而小公司船小好掉头,能用更低的成本、更好的技术去争取业务。

那么,AI会替代哪些人?滕一帆认为三类人不可替代:一是做决策的人——AI能正确地做事,但不知道什么是正确的事;二是做情感服务的人——养老、康养需要陪伴;三是做社区增值服务的人——有了确意才有生意,情感连接之后,增值服务自然水到渠成。

滕一帆认为,未来3—5年,物业行业的变化会超出想象。随着人形机器人逐步成熟,基础工作可能进一步被替代,基层街道可以用AI系统实现物业的超低成本管理。

今年春节期间,启盟科技正式发布FMClaw——国内首个支持B端部署的OpenClaw应用,为设施管理行业提供全面AI提效方案。去年,公司入选广州市"人工智能+"典型案例(AI智能体类)及大湾区具身智能图谱双链单位,并自建了5亿元规模的国有物业人工智能发展基金,以"投资+服务置换"模式推动国有物业AI转型。 **(转自新华网)**

用"枫桥经验"绘就温暖同心圆

胜利地质录井公司创新工作法在企业内部构筑和谐生态

■ 本报通讯员 单旭泽 袁滨 焦保荣

"银行利息和帮扶款都打到您卡里了。"时任胜利地质录井公司河口项目部党支部书记王嘉第11次登门拜访,帮助刘树艳之前因不了解政策导致重复参保问题解决了,他将打印好的单据明细展示给老人。"你们可帮我大忙了。"刘树姨脸上的愁云一扫而光,开心地笑了。

这不仅仅是了了一桩心事,更是中石化经纬公司胜利地质录井公司践行新时代"枫桥经验",在企业内部构筑和谐生态的一个生动缩影。近年来,该公司始终锚定"预防在前、调解优先、运用法治、就地解决",创新"五个回归"工作法,搭建"码上办"服务平台,以心聚心、以情共情、以治促和,将组织的温度精准滴灌至每一位员工的心田,为高质量发展注入了强长而坚实的"暖心带"。

"暖心港湾"上线 从"调解室"到"心驿站"

走进胜利地质录井公司的矛盾纠纷调解室,氛围与想象中不同。墙上"三公三合""三尽三心"的标语牌展示的是清晰易懂的流程指南,厅方空间里,满是安心的温度。每当有员工带着困惑或焦虑踏入,迎接他们的总是一杯暖茶、一张笑脸。调解员们握长"拉家常",从孩子学业聊到父母健康,在松弛的对话中,紧绷的心弦悄然松缓。这间小屋,被大家称为"暖心港"——诉求被倾听,情绪被接纳,方案被共同探寻。

服务神经末梢的触达,需要织密网格。公司打破部门墙,构建起覆盖所有基层单元的11个网格,组建网格长、调解员、信息员"三支队伍",并创新"网格吹哨、部门报到"机制,打造"1小时法律服务圈","法律顾问、心理咨询师等专业力量被纳入"1+4"多元调解人才库,像一支支精准的"快速反应部队"。新酬福利、岗位晋升等潜在风险点,通过"书记+委员"宣讲导,被提前研判、释疑,73期线上线下面对面的答疑解惑,精准打开了员工群众的心锁。

公司还引入EAP心理疏导,新添的"音波律动减压放松舱"成为热门打卡点。口头承诺在体验后感叹:"像给大脑做了一次深度SPA,紧绷的肩膀放松了。"培育"理性平和、积极向上"的心态,已成为这里基层治理最美的精神底色。2025年,公司人民调解委员会累计召开调解会11次,成功化解6起潜在矛盾和纠纷,实现"矛盾不上交、平安不出事、服务不缺位"。

治理变"智"理 从"灭火队"到"防火墙"

随着改革深化和利益格局调整,基层各类矛盾纠纷呈现复杂性、关联性特点,传统"就事论事"的末端处理模式,往往治标不治本、矛盾反弹。该公司创新运用"五个回归"工作法,实现了从被动应对到主动预防、从个案解决到系统治理的转变,确保员工诉求"件件有回音、事事有着落"。

2025年,因工作需求,东营项目部部分录井队从胜利市场转战新疆。小王接到赴疆通知时,眉头紧锁:家里有年近的父母和呷呼学语的孩子,一边是工作重任,一边是家庭牵挂,纠结的情绪让他寝食难安。项目部第一支部书记史飞红着他促膝长谈,细问家中具体困难后,史飞给出了定心丸:"家里的事交给我们,工作不忙时弹性调休,放心去干!"这份实打实的暖心承诺,彻底打消了小王的后顾之忧,他收拾行囊,义无反顾踏上了赴疆的征程。

从根源上疏导,于过程中化解——这正是"五个回归"的生动实践:回归事件本身,建立档案,溯源复盘;回归核心诉求,评估其合理性与合规性;回归沟通效率,首接负责,限时回应;回归解决效果,积极引入第三方中立视角,促进案结事了;回归长效治理,撰写案例报告,完善制度闭环。如今,"五个回归"工作法已在公司基层党委全面推广,纳入党务政工干部培训核心内容,其理念与方法正持续融入基层治理的各环节、全过程,成为化解矛盾、凝聚合力的重要法宝。

服务零距离 从"千里之外"到"一键暖心"

在新疆戈壁的夜晚,员工魏彬通过手机屏幕,看到了妻子手捧玫瑰花的笑脸。"老婆,生日快乐!这份'远程陪伴'还喜欢吗?"魏彬的声音有些沙哑。妻子眼含泪花,笑着叮嘱:"你在外平安,就是最好的礼物。"

对于常年奔波在录井一线的员工而言,"家"的概念逐渐远而具体。如何让员工的烦心事有人管、心里话有处说、暖心事有人办?公司找准痛点,精准发力,总结新"枫桥经验",提炼新内涵,依托问卷星打造"码上办"平台,统筹单二维码推送至基层,便捷收集员工的各类需求。平台实行公司、部门、基层单位三级联动,专人跟进、督查督办,扫码即可提事、协商、进度全程公开。平台支持匿名提报,实名需求专人回访溯源,多维度收集诉求,经大数据分析破解民生难点,实现问题"码上提、马上办",打造沟通新模式,让组织关爱触达基层一线。

从改善前线营地生活设施,到协调子女入学入托,一桩桩"烦心事"通过指尖传递后,转化为一件件"暖心事"。"码上办"平台自上线以来,已高效办结19项关键诉求,员工满意度成为衡量工作价值的金标准。

书香润初心 阅读促奋进

为深入推进学习型企业建设,近日,陕煤集团神南产业电力分公司组织开展主题读书活动。青年干部职工们齐聚书屋,以书为媒、以读为伴,大家围坐共读、交流感悟,在墨香里充电赋能,以阅读聚合进合力,让书籍成为推动电力事业发展的"软实力"。

图为该公司职工开展读书学习活动,在阅读中汲取智慧。

李鹏 叶嘉鑫 摄影报道

小卡片 大作用

5月18日,中国石化扬子石化劳经部管理人员为检修人员发放安全小卡片。小小安全随身卡,如同贴心"保命法"。这部结合大修特点,把安全禁令、作业须知印制成安全小卡片,方便施工人员随身携带,随时翻看,让安全条款入脑入心,形成良好的安全文化习惯。

王金鑫 文 李树鹏 摄

首创守护高炉"咽喉"的黄金法则

——记西昌钢钒炼铁厂高级技师黄强的匠心二十年

■ 赖世怀 徐川

在千度高温的炉火旁,他扎根二十年,将每一次铁口的开合都化作溶炼匠心的熔炉。从一名岗位新手,到行业公认的"黄金法则"缔造者,敏锐集团攀钢西昌钢钒炼铁厂炉前高级技师黄强用专注与创新,在高炉奔腾的铁水中,写下了属于新时代工匠的不凡篇章。

初心如炬 在炙热中扎根,在平凡中超越

2004年,27岁的黄强走上高炉炉台。扑面而来的热浪、裂苦的环境,没有让他却步。身边,全国劳模马景强的事迹如明灯般照亮他的前路。"我也要成为一个能创造价值、感动他人的人。"这颗初心,从此在铁水奔涌的炉台深深扎根。

不怕苦、不畏难,勤学好问、肯干善观,成为黄强迅速成长的阶梯。从铁口岗位起步,他一步步成长为铁口班长、炉前班长、炉前技师,直至2024年获评高级技师。二十年间,他连年获评"优秀班组长""攀钢劳之星",但更触动他的,是老师傅们被汗水浸透的工装和手握上被烫伤的粗糙。"一定要改变现状,让作业更安全、更高效!"这份责任感,推动他将现场视为课堂,将铁口当作课题。

一本写满文字的笔记,记录着每一次铁口状态与铁水流速的微妙变化;无数个日夜的坚守,让他摸透了铁口的"脾气"。这份专注,让他在2021年攀钢集团、2024年四川省炉前技能大赛中屡创佳绩,也为后来攻克均毒品不足5天大幅延长至11天左右,单次维护时间从2小时压缩至仅49分钟。

这一荣誉,不仅是酒减轻了炉前工的劳动强度,降低了安全风险,更实现了效率与安全的双提升,为高炉长期稳定顺行提供了关键技术支撑。

精益求精 在0.01毫米间诠释极致匠心

对黄强而言,匠心,蕴藏在每一个细节的极致追求中。他尤其注重测量容与砲嘴的贴合精度,在0.01毫米的细微间隙里,探寻着安全与效益的最佳平衡点。

通过成百上千次的实践,他总结出一套标准化操作法,使浇筑料更加均匀密实,压痕面积更趋合理,有效提升了混凝胶御高温铁水侵蚀和机械冲击的能力。该理操作法在炼铁厂3座高炉全面推广后,累计减少维护作业129余次,成功避免了多起潜在事故,为高炉长期稳定运行筑牢了根基,也为钢铁行业贡献了宝贵的"西昌钢钒经验"。

创新不止 炉火正红,初心依旧

黄强并未止步于此。他总结的先进操作法——《黄强铁口混凝胶护操作法》荣获了攀钢钒公司先进操作法命名表彰,使炉前劳动强度直降40%,2025年实现的效超734万元。炉火依旧照热,他的创新脚步也从未停歇。

如今,他正带领团队全力研发"快速更换风口和二套法进操作法"。这项研发和即将投入使用,有望进一步减轻职工劳动强度、缩短高炉休风时间,持续为生产效率提升注入新的动能。

二十年炉火淬炼,一颗匠心如玉。从青涩到成熟,从学习到创造,黄强用行动诠释了何为"工匠精神"——在平凡中追求卓越,在细节中铸就安全,在创新中赋能未来。在他身上,我们看到的不仅是一名技能大师的成长之路,更是一线劳动者扎根岗位、砥砺奋进的时代缩影。炉火正红,初心依旧,黄强与他的团队,仍在高炉旁继续书写着属于钢铁人的炙热篇章。

这些"中国好物"缘何"圈粉"全球

■ 李童

2026年1—4月主要经济数据近日发布。记者梳理发现,我国当前多种出口"好物"产品,主要集中在高技术产业。

数据显示,今年1—4月份,我国高技术产品出口额同比增长27.6%,明显快于全部出口额,占出口总额比重达到27.9%。回看2025年,高技术产品全年出口增速为13.2%。

"我国高技术产品凭借高品质和高性价比,受到国内外市场广泛欢迎。"国家统计局新闻发言人、总经济师付凌晖在近日举行的国新办新闻发布会上表示。

"新三样"产品出口高速增长

海关总署数据显示,今年1—4月份,"新三样"产品合计出口额达0.53万亿元,同比增长50.1%。2025年全年,新三样产品合计出口额为1.28万亿元,增速为27.1%。

付凌晖表示,以电动汽车、锂离子电池、太阳能电池为代表的"新三样"产品出口高速增长,现在中国品牌电动车、家用光伏储能设备等越来越多地出现在世界各地,中国高技术产品正在全球市场"圈粉"。

具体来看,今年1—4月份,电动汽车、锂离子蓄电池、太阳能电池的出口额同比分别增长68.1%、43.2%、31.3%。

除此之外,工业机器人、无人驾驶航空器、集成电路、3D打印机出口额分别增长30%、35.3%、78.3%、110.4%。

付凌晖介绍,在全球能源转型和人工智能加快发展的大背景下,我国积极拓展绿色产品和数字产品等出口,为世界经济发展提供了有力支持。

国产光纤、光模块订单火爆

随着人工智能和各领域广泛深度融合,全球算力需求快速增长,带动国产光纤光缆光模块等产品热销全球。

据央视财经报道,光纤光缆和光模块一季度出口量同比增长均在两位数以上,多家企业出口订单已排到2028年。

今年5月初,江苏南通一家光纤生产企业的特种光纤产品,出货价格1年内上涨了10倍,仍供不应求,订单同比增长4倍,客户需提前缴纳保证金才能锁定工厂产能。

企业副总经理王东表示,由于美国、欧洲、中东、东南亚等国家和地区大规模建设算力中心,企业生产的高速、稳定、低损耗传输数据的特种光纤成了市场上炙手可热的产品。

◎5月17日,在柳州首都奥斯陆举行的第三届中柳绿色合作研讨会期间,与会人士体验中国品牌电动车。 新华社发 陈雅琴 摄

据业内统计,2026年海外新建算力中心年度投资规模预计达到4.2万亿元人民币,国内多家光缆企业正加速布局海外。

与此同时,负责光电信号转换的光模块出口规模也在不断增长。

据证券研究机构Light-Counting数据显示,中国光模块厂商合计占据全球68%以上市场份额。

我国高技术产业蓬勃发展

"今年以来,面对国内外环境复杂变化,因地制宜发展新质生产力,纵深推进科技创新和产业创新深度融合,我国高技术产业发展态势良好,为经济高质量发展注入强劲动力。"付凌晖在发布会上介绍说。

在生产端,我国坚持智能化绿色化融合化发展方向,实施产业创新工程,加快促进先进制造业和现代服务业融合发展,高技术产业快速增长。

国家统计局数据显示,从工业来看,1—4月份,规模以上高技术制造业增加值同比增长12.6%。从产品来看,3D打印设备、锂离子电池、工业机器人产品产量分别增长50.9%、36%、25.7%,高技术制造业快速成长,为产业转型和新动能培育注入强劲动力。

从服务业来看,1—3月份,规模以上高技术服务业企业营业收入同比增长5.5%,保持较快增长。为生产过程提供研发、设计、信息等方面,服务较快增长,反映出产业融合发展向好。

在投资端,聚焦新兴产业和未来产业发展方向,企业持续加大高技术领域布局和投资。1—4月份,高技术产业投资同比增长6.1%,增速明显快于全部投资。

从主要行业来看,航空航天器及设备制造业、计算机及办公设备制造业投资分别增长17.9%和13.9%,专业技术服务业、研发设计服务业投资分别增长8.2%和7.5%,人工智能、具身智能、6G等前沿领域布局加快,投入持续加大,日益成为投资增长新引擎,为未来产业升级和经济高质量发展积蓄强大力量。

付凌晖表示,国际环境动荡不安,全球产业链供应链受到冲击,我国积极扩大高水平开放,依托完整产业体系和不断提升的产品和服务质量,推动外资较快增长,为世界经济注入稳定性和确定性。 **(转自新华网)**

从"认识彼此"到"合作信任"

两国展商眼中的中俄博览会之变

■ 沈易瑾 刘明洋 孙晓宇

浅黄色弓克力包装纸上,扎着头巾、圆脸大眼的"大头娃娃",承载着不少中国消费者的童年记忆。正在哈尔滨举行的第十届中俄博览会展馆内,俄罗斯联合糖果集团展位前驻足了不少观众,不时有人拿起一块受邀巧克力与同伴念叨:"小时候就吃这个,还是这个味儿。"

"这是我第三次来中国参展,第一次可追溯到2004年。"俄罗斯联合糖果集团外销副总经理伟塔洛在展位旁,里着往来人群介绍,"我们的品牌早已被中国消费者熟知,因此现在看到我们的展位,大多会面带微笑,知道受邀巧一直陪伴着他们。

伟塔回忆,早些年参加中国展会时,企业主打70克板状巧克力,"随着中国消费者口味和习惯的变化,我们也在不断更新产品"。

如今,爱莲巧推出了各种小块巧克力、巧克力饼干等新品,更加贴合中国消费者多样化的需求。

这家俄罗斯企业自2010年起持续向中国供货,如今在中国已拥有超过200家长期合作伙伴和36个直供渠道。"目前我们在中国巧克力市场占据约2%的份额,随着天然巧克力的普及度不断提高,中国市场销售额仍有较大增长空间,我们正持续发力。"伟塔说。

"过去参展,核心是让消费者认识我们;现在,更重要的是借这个平台维护合作,拓展渠道、寻找新伙伴。"伟塔说,中俄博览会早已超越商品展示窗口的定位,成为企业观察市场、对接资源、深化合作的重要桥梁。

作为两国间规模最大的展会活动,第十届中俄博览会以"信任、合作、共赢"为主题,展览总面积达5.5万平方米,吸引46个国家和地区的1500余家企业参展,同期举办近100场产业对接、招商引资、国际合作及旅游消费配套活动。

展馆内,洽谈氛围浓厚;有人端详茶品包装,有人询问跨境物流细节,有人交换名片后约定会后进一步对接。看得见的是商品,订单与渠道,看不见的是一次次握手间累积的信任与默契。

多次参展的佳木斯中建材光电材料有限公司副总经理张志海,此次带来了企业最新研发的碲化铜铜光发电玻璃。该产品具有低温度系数、弱光发电的特性,聚合俄罗斯市场需求,吸引了不少俄方客商关注。

"这是我第三次参加中俄博览会。政府搭建的平台越来越完善,专业论坛和推介活动明显增多,让企业'走出去'不再单打独斗。"张志海说,除了在展位推介产品,他还参加了多场产业协同会议,为企业争取更多合作机会。

◎5月17日,参会者在第十届中国—俄罗斯博览会现场参观。 新华社记者 张涛 摄

在黑河主题城市展区,蓝白主色调的展区内,中俄双语标识简洁醒目。"黑土优品·极境寒莽"主题展区内,大豆、山珍、浆果等百款特色农副产品整齐陈列,不时有客商驻足询问。

"自2019年推出'极境寒莽'品牌以来,我们已参加多届中俄博览会。2023年赴俄罗斯叶卡捷琳堡参加第七届中俄博览会时,当场就与多家俄方企业达成合作意向。"黑河全域绿色农业发展集团有限公司董事长倪延飞说。

对这家扎根边境的企业来说,中俄博览会不仅带来了更多客流和订单,更提供了直接对接合作伙伴的便利。倪延飞拿出手机,向记者展示其在黑河运营的俄罗斯出口中心国家馆官方授权页,只见俄某上摆满了糖果、面粉、蜂蜜等数百款纯正俄罗斯商品。

"2024年第八届中俄博览会上,我们结识了俄罗斯出口中心相关负责人并建立联系,2025年获得授权成为其驻黑河国家馆运营商。"战延飞表示,中俄博览会给我们带来了实实在在的商机。

自2014年首届举办以来,中俄博览会累计吸引超7200家中俄企业、185万人次客商参展参会,成为推动经贸合作的重要平台,不断书写着中俄合作的新故事。 **(转自新华网)**

从赣南老区到极北寒区

于都对俄服装贸易热度持续攀升

■ 周雯 程迪 朱雨诺

夏日炎炎,江西赣州于都工业园区内机器轰鸣,生产繁忙。走进江西仔衣帛服饰有限公司生产车间,工人正在赶制加厚牛仔服,这批货品将搭乘中欧班列跨越万里,发往俄罗斯。

"我们已连续六年为俄罗斯合作品牌供货。"公司董事长肖日辉介绍,企业自主研发的加热牛仔面料适配高纬度寒冷气候,产品销路稳定,市场口碑良好。

这是于都纺织服装深耕俄罗斯市场的生动缩影。近年来,于都对俄服装贸易热度持续攀升,仅前两月进境多年稳居于都纺织服装第一大海外出口市场。如今,优质的"于都织造"远销莫斯科、圣彼得堡,加里宁格勒等城市。

俄罗斯地处高纬度地带,冬季漫长严寒,防寒服饰成为全民刚需。庞大的市场体量叠加高纬度寒冷气候,为中国包括功能性服饰在内的纺织服装出口开辟广阔增长空间。

早年,于都服装企业大多依靠外贸中介承接零散订单,产品结构单一,合作层级有限。随着赣州中欧班列常态化运营,跨境物流效率不断提升,当地纺织服装全产业链体系日趋完备。企业凭借交付高效、品质可靠、性价比突出的综合优势,吸引众多俄罗斯采购商前来实地直采。

2025年11月举办的江西纺织服装周供需两旺,来自41个国家和地区的150余位采购商齐聚于都,现场达成外贸意向订单29.8亿元。其中,俄罗斯意向订单占比超三成,位列本次活动海外采购来源国首位,充分体现双边纺织产业良好的合作态势。

于都县纺织服装产业发展中心办公室主任温定强表示,纺织服装周已连续四年举办国际直采对接会,将于都的生产车间与俄罗斯的商场货架紧密相连。对于都企业而言,这不仅拓宽了销售渠道,更将国际贸易搬到了"家门口"。据他介绍,依托优质商贸平台,当地企业精准研判市场,定向研发加热面料、防风加厚服饰等功能性产品,生产模式从传统贴牌代工,加速向自主设计、定向定制转型升级。

"我们不仅是卖衣服,更是在输出适配当地气候的服饰方案。"赣州威来服装有限公司总经理程晋辉说,企业在2025年首次对接会上拿下5万件外贸订单,依托稳定品质与高效交付,逐步转变低端代工发展模式。赣州市岐鑫服饰有限公司同样借助展会优势,与俄罗斯采购商签订秋冬男装、户外休闲服长期供货协议。

今年3月,俄罗斯加里宁格勒市与赣州市正式缔结友好城市关系,为两地产业长效协作搭建常态化沟通桥梁。

密切的经贸往来,让于都成为俄罗斯客商在华采购纺织服装的重要集散地。目前,全县共有3850余家服装企业,其中超50家企业长期深耕俄罗斯市场,多元化的服饰产品全面进驻俄罗斯线下商超与主流电商平台。 **(转自新华网)**

从卖"陶瓷"到卖"做陶瓷",手搓瓷器"火了!

■ 朱雨诺 余刚

当晨光轻拂古瓷都屋檐,在景德镇辰天陶瓷有限公司生产车间内,已是一派热火朝天的生产景象。记者步入车间,看到工人们正凝神屏息、巧手雕飞,为陶瓷坯体上釉。眼前的一件件坯体,是企业与潮玩品牌泡泡玛特跨界合作的卡通陶瓷香薰。

"笔要垂直,手腕放松。"车间员工雷虹将一支雕满釉料的画笔递到记者手中,"沿着这个轮廓慢慢走,线条要均匀。"学着他的样子,记者小心翼翼地在坯体上描画,原本单调的坯体在一笔一画间变得鲜活起来。

雷虹一边上釉,一边告诉记者:"你看,这款产品卖得非常好,所以我们最近一直忙着赶工'补货'。"顺着她手指的方向望去,流水线上,一只只陶瓷香薰眼珠被送入窑炉,历经千度高温淬炼。

灵动精巧的陶瓷盲盒摆件、兼具实用与美感的陶瓷筋牙音箱、温润雅致的陶瓷夜灯……形态各异、功能多元的产品,无一不以来自景德镇传承千年的陶瓷技艺为根基,却又跳出了传统圆而仿局限,极发出全新活力。

"现在的年轻人喜欢创意产品,也愿意为情绪价值买单。"公司总经理许婉表示,为了跟上这股消费新风向,她尝试从传统制瓷迈入潮玩市场。"陶瓷不必是'老古董',同样能成为新潮流的载体,以一种全新的展现形式走进日常生活。"

潮玩刷新了陶瓷的形态,亲自"手搓"则让游客在指尖与泥土的对话中,收获一份无可替代的独特体验。多达167家陶艺店,散落在景德镇三宝村的各个角落里。每逢周末和节假日,三宝村里的一辆辆旅游车坐得满满当当,在路上来回穿梭。坐在车上的游客不是赶着去各大景点,而是赶着去"捏泥巴"。

走进位于三宝村的吉宇窑陶艺体验中心,只见拉坯机一字排开,来自天南地北的游客们,正沉浸在与泥巴的"亲密接触"中。

"最初我们只是卖成品,前几年开始增加了陶艺体验项目,游客可以体验拉坯、绘画、烧玻璃、做银饰,没想到一下子就火了。"吉宇窑陶艺体验中心负责人杨志江说。"从买瓷器转变为做瓷器,游客在拉、捏、揉、画的过程中可以创作出专属自己的独一无二的作品。"今年五一假期期间,店内营业额达到了25万元,上千人次前来体验。

在景德镇,游客不仅可以从拉坯、上釉到烧制,全程参与一件陶瓷的诞生过程,甚至还能带着自己的作品去周末集市上摆摊售卖。让消费者和匠心在这里不断碰撞出火花。

灵动精巧的陶瓷盲盒摆件、兼具实用与美感的陶瓷筋牙音箱、温润雅致的陶瓷夜灯……形态各异、功能多元的产品,无一不以来自景德镇传承千年的陶瓷技艺为根基,却又跳出了传统圆而仿局限,极发出全新活力。

在疗愈瓷前,景德镇大街小巷愈发热闹,陶溪川文创街区内,上千个创意摊位沿路铺开,琳琅满目的陶瓷文创摆满台台,陶瓷香薰氤氲淡淡香气,文创陶瓷沿着瓷器堆成路场窑体,各类灯饰、小众摆件等创意好物独具匠心、新意满满。

"我做的,是可以佩戴在身上的陶瓷。""90后"雍玉畅们,拿起一款陶瓷蝴蝶耳环,轻巧精致,温润细腻,佩戴起来清清凉凉,凭借其质感,受到年轻消费者喜爱。"这里售卖的不只是陶瓷产品,更是一种新潮、雅致的生活方式。"杨帆说。

漫步街区,三四个小时转瞬即逝,一件件脑洞大开、匠心独运的陶瓷文创,说着年轻匠人的创意与初心。据了解,约2.8万千艺人在陶溪川文创街区摆过摊,平均年龄仅28岁。

夜幕降临,摊位前暖黄灯光次第亮起,照亮了往来的年轻身影和"千年瓷都"的新篇画卷。千年窑火薪火相传,新潮也逐渐勃生长,传统文脉与现代潮流"双向奔赴",为景德镇这座古老之城,注入源源不绝的生机与活力。 **(转自新华网)**

重庆涪陵:生产性服务业赋能工业向新向高

■ 田金文

走进重庆涪陵高新区的榨菜产业发展中心,实时跳动的产销数据、动态更新的种植监测画面、智能调度的生产指令在大屏上清晰呈现。从田间青菜头到餐桌脆榨菜的全产业链图景尽收眼底。

作为世界知名腌菜之一,涪陵榨菜是当地农业支柱产业。2025年,涪陵榨菜青菜头74.19万亩,产量191万吨,全产业链产值突破165亿元。

如何让百年榨菜产业突破传统经营边界,迈向高质量发展?

当地政府给出了答案。搭建榨菜"产业大脑",构建数据仓库、能力中心、多跨应用场景与产业"驾驶舱",打通种植、加工、销售、监管全链条数据流,让数据成为产业升级的"新引擎"。

"我们聚焦榨菜产业痛点,打造'种菜帮手、加工助手、营销高手、监管能手、服务好手'五大应用场景,让数字技术真正服务于产业发展。"数字涪陵公司技术支持部产品负责人曾代平介绍,"产业大脑"上线一年多来,已连接16万农户与41家生产企业,实现全产业链精准画像。

在种植端,农户通过手机端"种菜帮手"获取AI图形诊断、种子推荐、价格预测等服务,告别"靠天吃饭";在收购端,"预约收购"功能让农户告别排队,实现"即到即用、即售即结",收购效率提升58%以上。

在涪陵国色食品有限公司的生产车间,两条智能化生产线高速运转,工人只需监控设备运行状态。"有榨菜'产业大脑'当参谋,货源稳定,生产销售。"公司负责人薛加余说,"产业大脑"的应急调度功能让全区智能容量、原料产量一目了然,企业可提前按需采购。

榨菜"产业大脑"的成功实践,仅是涪陵以生产性服务业赋能产业转型升级的一个缩影。涪陵不仅是全国知名的"榨菜之乡",更是重庆的工业大区,制造业占全区生产总值一半以上,对经济增长贡献度超66%。

近年来,涪陵坚持智能化、绿色化、融合化方向,推动生产性服务业与先进制造业深度融合,培育出智能工厂106个、数量居全市第二,建成绿色工厂50个、产值达1360亿元。涪陵经开区成功创建国家级绿色园区,生产性服务业增加值占服务业比重超58%。

生产性服务业的专业化、高端化发展,不仅激活传统产业,更助力新兴产业蓄势腾飞。

在涪陵白涛工业园区,重庆建峰工业技术服务有限公司的技术团队正为赞比亚化肥项目提供远程运维支持。作为一家专业化生产性服务企业,建峰工业技术服务有限公司深耕工业技术服务领域,提供工业审查、安装调试、检测维修、运营服务、人力培训等全链条服务,已成长为国家级高新技术企业、专精特新中小企业。

"我们依托化化工领域的技术积累,将成熟的工业技术服务模式输出海外,目前已服务巴基斯坦、孟加拉国、俄罗斯等14个国家的16个项目,累计实现海外营收超10亿元。"建峰工业技术服务有限公司负责人介绍,公司正加快建设工业数字化孪生平台,为中小制造企业提供数字化转型技术孵化、人才培养、共享定制等服务,助力企业实现技术赋强。

为支持建峰工业技术服务有限公司等外向型企业发展,涪陵开通出入境"绿色通道",将员工办证时限从7个工作日压缩至2个工作日,同步指导企业安装"平安经路App"获取境外安全预警。

"生产性服务业的专业化发展,不仅提升了本土企业的核心竞争力,更让涪陵制造的技术与服务走向全球,拓展了产业发展的国际空间。"涪陵区发改委相关负责人说。

依托生产性服务业的强力支撑,涪陵坚持向新向高,推动创新这个"关键变量"成为高质量发展的"最大增量"。当地以"链主"企业为引领,推动先进材料产业向2000亿元级迈进,打造千亿元级智能网联新能源汽车零部件产业集群;创新"场景开放+基金协同+股权投资"招商模式,今年一季度集中签约53个项目,协议总投资392.4亿元,其中生产性服务业项目12个,占比近四分之一。

涪陵区发改委副主任雷祥表示,未来涪陵将以生产性服务业为纽带,持续筑牢工业向新向高发展的"主引擎",为新质生产力发展注入源源不断的动力。

深山育仙草 乡野换新颜

安徽省六安市霍山县大步畈乡是"中国石斛之乡",国家地理标志保护产品霍山石斛的核心原产地。近年来,县委书记霍源优势,推动石斛种植标准化、品牌化发展,打造集种植、加工、文旅于一体的全产业链,带动群众致富,助力乡村振兴。

图为5月19日,大步畈乡大步畈村,石斛种植基地。石斛产场与民居、道路、山岳等交相辉映,为勤出一幅产业兴旺、生态宜居的和美乡村画卷。

吴均奇 吴从晨 摄影报道