

成都多措并举助力“超级个体”聚力共赢

中新网消息,4月17日,“科创天府·智汇蓉城”OPC创新要素赋能专场活动在成都举行,现场发布首批OPC社区能力清单、OPC场景开放清单,推介专属金融产品并发起生态赋能倡议,全方位破解OPC创业者发展痛点,推动“超级个体”从“单兵作战”迈向“聚力共赢”。

OPC即人工智能一人公司,是以“超级个体”为核心的新型创业形态,依托人工智能技术实现“单人成军”。此次活动聚焦OPC创业者在算力、场景、政务、金融等全要素需求,搭建精准对接平台。

活动现场,“诸葛空间π立方”“天府新合AI+OPC孵化器”等10个社区组成的首批OPC社区正式发布能力清单,覆盖“纯AI”“AI+数字文创”“数据+AI”等多个方向,提供免租工位、免费算力、订单对接等差异化服务。

“真正让OPC从‘可能’走向‘可持续’,需要的不仅仅是技术热情,更需要完



备的生态系统赋能支撑。”成都市科技局相关负责人表示,将坚持“政府引导、要素赋能、市场生长”思路,助力OPC创业模式有序发展。

诸葛奇正营相关负责人介绍,该社区首期规划1万平方米载体空间,聚焦大模型、具身智能等七大方向,“前不久我们从152个项目中筛选出30多个入营,5月初

将陆续办理入驻,还推出第一年免租、第二年租金减半政策。”成都新合孵化器有限公司总经理李丽表示,天府新合可为OPC创作者提供全链孵化、算力服务、科技金融等全方位支撑。星云云智OPC Hub负责人、星云云智集团联合创始人李臻则称,社区的边缘算力可满足AI训练推理需求,已有团队入驻。

OPC创业者的成长故事成为活动亮点。西南财经大学金融学院博士生闪登华作为创业者代表,分享了用AI为残障群体搭建数字化解决方案的经历。“身体缺陷只是‘硬件’的bug,我们要用AI来‘修复’它。”先天性脑瘫的他研发的语音助手,可将发音障碍者的模糊语音实时重构为标准语音,目前软件已研发完成,即将投入硬件生产,未来还计划推出书写障碍辅助工具及个性化大模型服务。

针对OPC“轻资产、缺抵押”的融资痛点,成都银行定制推出“OPC科创贷”,“我

们认可技术专利、核心算法甚至意向订单作为评审依据,可提供最高1000万元授信,贷款期限最长2年。”成都银行中小企业部顾问小玥介绍,获得贷款的OPC还可享受利息全额补助,目前首笔贷款已到账。

活动现场,在成都市科技局指导下,成都科技企业孵化器协会联合“科创通”平台、成都银行等多方,共同发起OPC社区生态赋能行动倡议。成都科技企业孵化器协会秘书长胡胜全表示,将通过打造特色社区、构建人才培育体系、融通线上线下服务等举措,打破资源壁垒,助力成都打造西部领先、在全国具有重要影响力的OPC创新发展高地。

据悉,《成都市打造人工智能OPC创新发展新高地行动计划》明确,力争到2027年底建成20个OPC社区,培育100个创新产品和100个示范场景。

(王利文)

跨国药械企业竞逐“中国制造”新赛道

中新网消息,一根小小的一次性导管,看起来毫不起眼,但它代表的却是一场正在中国生物医药产业中静默而深刻的变革。

今年3月,波士顿科学(Boston Scientific)旗下的OptiCross HD一次性使用血管内超声诊断导管和OptiCross一次性使用冠脉超声成像导管,正式获得中国国家药品监督管理局批准,将首次在其位于上海临港的新工厂投入本土化生产。此前,这根用于冠心病介入治疗的导管依赖进口,从美国漂洋过海来到中国医生的手中,往往需要耗费数月。而今,它的产线距离上海市中心不过70公里,从获批到供应全国市场指日可待。

这一转变的背后,是中国各地政策红利下,加速涌动的跨国药械企业在中国“制造下沉”的浪潮,其深度与广度,远超以往任何时期。

作为上海生物医药产业的重要承载区,临港新片区生命蓝湾用一系列“绿色通道”向全球巨头递出了橄榄枝。以上述波士顿科学为例,得益于海关推出的一系列便利举措,通过简化手续等方式,加速了进口原材料的引进;特殊的临床急需器械的快速通关利好政策,也帮助外资企业得以进一步强化本土供应链的韧性和稳定性,确保创新医疗产品更及时服务中国医患。

与此同时,中国国家药监局对进口转产的审评审批新政,本土生产的产品可加速注册上市,无需再经历海外生产、海运、制作本土化说明书等漫长流程,大幅缩短创新医疗产品入院时间,更帮助降低患者的诊疗负担。波士顿科学此次获批的OptiCross HD导管和OptiCross导管与先前已实现本土生产的血管内超声系统形成“设备+导管”的双本土化方案,将进一步提升高清血管内超声技术在中国的临床可及性,让中国患者“零时差”享受创新诊疗方案。

这种由制度创新释放的“时效红利”,正在扭转跨国企业过去“重销售、轻制造”的路径依赖。

在距离上海临港千里之外的天津经济技术开发区,丹麦制药巨头诺和诺德正在上演一场长达30年的扎根。过去两年间,这家公司在天津“建无菌制剂生产项目和质量检测实验室。值得关注的是,在天津工厂,诺和诺德不仅将22款创新药物和11款注射装置引入本土生产,更在2025年拿到了生物制品分段生产资质,这意味着,一款新药可以同时由丹麦和中国工厂完成制造工序,全球产能得以无缝衔接。

与此同时,默克集团也在通过无锡与南通布局双城实验室的模式,书写“在中国,为中国”的本土化承诺。其在华的生产基地不仅服务本地市场,更向亚太地区输出高端生物制药原料。

更深层次的变化,发生在跨国药械企业的战略坐标系中。在地缘供应链风险的夹击下,“销售地”的定位正在被彻底抛弃。在刚刚于上海结束的第93届中国国际医疗器械博览会上,GE医疗携50多款精准医疗创新成果和多项生态合作登场,其中超60%展品由中国团队主导研发,95%为中国制造。

跨国药械企业的本地化生产,经历了一场观念上的转移。从将中国视为廉价劳动力驱动与供应链枢纽,外资巨头的加码背后,是对中国超大规模市场、完整产业链体系以及审评审批制度改革红利的深度投票。

(李佳佳)

雁门金波闪耀消博会 代州非遗黄酒香飘全球

本报讯 4月13日至15日,第六届中国国际消费品博览会在海南海口开幕,本届消博会以“开放引领全球消费,创新驱动美好生活”为主题,汇聚全球精品与八方客商。山西交易团携36家优质企业、百余款特色优品亮相,在海南国际会展中心6号馆打造300平方米“晋韵新章·开放共赢”主题展厅,以榫卯结构为骨架,融合晋商红、长城灰与科技银,尽显三晋风采。

作为山西忻州市唯一受邀参会企业,山西四达雁门金波酒业股份有限公司携核心产品入驻特展专区,凭借忻州非遗、代州黄酒标杆的双重身份,成为山西展区备受瞩目的亮眼名片。

展会期间,雁门金波展位人流如织,品鉴不断。公司总经理、省级非物质文化遗产代州黄酒酿造技艺传承人李全锁亲自推介,讲述雁门黄酒千年文脉与品牌传奇。从雁门关农耕滋养,到晋商走西口随身佳酿,从古法技艺到现代品控,一杯黄酒承载三晋风骨与非遗匠心。

李全锁重点介绍,雁门金波坚守三

原三无核心准则,原粮选用晋北优质黍米,原曲恪守传统工艺,原浆陶缸古法发酵;无色素、无香精、无防腐剂。历经浸米、蒸饭、发酵、压榨、陈储等数十道工序,成就温润醇香、绵甜爽口的北方黄酒典范。目前产品已远销马来西亚、柬埔寨等东南亚国家,以东方风味征服海外市场。

醇厚酒香、琥珀酒质与雅致包装,让雁门金波快速圈粉。开展不久,四款展品即销售一空,海内外采购商、养生爱好者与年轻消费者纷纷驻足点赞。现

场合作洽谈火热,数十家国内外商户达成深度合作意向,市场反响热烈。

展会期间,山西代表团郑连生等省领导莅临雁门金波展位指导工作,对品牌传承与市场拓展给予肯定。

一杯金波承文脉,千年雁门启新程。此次消博会之行,不仅彰显了代州黄酒的非遗魅力与品质实力,更为品牌走向全国、迈向全球搭建了重要平台。未来,雁门金波将持续深耕非遗传承,拓宽国内外市场版图,让世界认识并爱上山西代州黄酒。

(杨仁宇)

数字浪潮中的管理智慧

——访深圳市龙之腾商贸有限公司总经理罗子茜

在数字经济浪潮奔涌向前的今天,企业管理正经历着从传统经验驱动向数据智能驱动的深刻变革。有这样一位深耕企业管理智能化领域多年的专家,她以敏锐的技术洞察力和扎实的科研能力,将大数据、区块链、云计算等前沿技术与管理实践深度融合,为中国企业管理的高质量发展注入了强劲动能。她就是罗子茜——深圳市龙之腾商贸有限公司总经理、合伙人,2025年度“鼎新管理奖”企业管理行业杰出贡献人物获得者。

从商贸一线到技术前沿

罗子茜的企业管理智能化探索之路,起步于企业经营的一线实践。2010年,她作为合伙人共同创办了深圳市龙之腾商贸有限公司,目前担任总经理。这是一家主营电子产品进出口业务贸易公司。在日常经营中,她敏锐地发现,许多企业在管理层面面临着经营规划不清晰、战略决策缺乏数据支撑、人力资源管理薄弱等共性问题。这些问题不仅制约了中小微企业的健康发展,也在一定程度上阻碍了企业整体效率的提升。

正是基于对管理痛点的深刻洞察,罗子茜开始将目光投向技术与管理融合的前沿领域。她紧跟数字化时代浪潮,致力于将尖端科技应用于企业管理实践,自主研发出一系列具有行业领先水平的技术成果。

创新成果引领企业发展

在罗子茜看来,企业管理智能化的核心在于通过技术手段让数据说话,让流程自动运行,让决策更加科学。她自主研发的四项原创技术成果,从不同维度为企业管理提供了系统化解决方案。例如:“基于大数据分析的企业经营状况分析处理系统”能够从企业内部和外部多源数据中采集整合信息,利用大数据分析技术生成可视化报表,帮助企业管理者全面洞察运营状况,并对未来市场趋势作出前瞻性预测;“基于区块链技术的企业人力资源管理优化系统”则将员工信息、绩效记录等数据记录在区块链上,利用数据不可篡改的特性和智能合约的自动执行功能,解决了人力资源管理中的信任问题。

2024年5月,罗子茜还发表了《企业管理决策三维动态评估模型操作手

册》。该手册将企业管理的多维评价指标与动态评估方法相结合,为企业战略决策提供了兼具前瞻性和可操作性的方法论工具,进一步丰富了企业管理智能化的理论体系。

荣誉加身 树立行业标杆

凭借在企业管理智能化领域的突出贡献,罗子茜先后斩获多项国家级重要奖项,成为行业公认的领军人物。2022年12月,她自主研发的“基于大数据分析的企业经营状况分析处理系统”在第十届中国创新创业领袖峰会评选中脱颖而出,获得“2022年度企业管理智能化科技创新成果奖”荣誉。2025年9月,她再获重磅殊荣——鼎新管理奖“2025年度企业管理行业杰出贡献人物”。该奖项以“鼎新革故,创见未来”为核心理念,旨在表彰在战略分析、战略制定、战略执行及战略转型等方面形成体系化创新,并显著提升企业长期竞争力与可持续发展能力的精英,评选围绕战略创新、数字化转型、新质生产力等关键指标进行综合评价。

罗子茜的连续获奖,不仅是对她个人科研能力与管理智慧的高度认可,更

树立了企业管理智能化领域的标杆形象,激励着更多从业者以创新为翼,以实干为基,共同推动行业迈向更高水平。

随着人工智能、大数据等新技术的不断成熟,企业管理将从信息化、数字化向智能化、生态化加速演进。“未来的企业管理不是简单地用计算机替代人工,而是构建一个人机协同、数据驱动、动态优化的全新管理体系。”作为深圳市龙之腾商贸有限公司的领导人 and 企业管理行业顶尖专家,罗子茜始终强调技术研发与企业实践要紧密结合。她表示,未来将继续深耕企业管理智能化领域,推动技术创新成果的转化应用,为提升中国企业管理的现代化水平和国际竞争力贡献自己的力量。

从商贸经营的一线管理者到企业管理智能化的行业开拓者,罗子茜用多年的探索与实践,走出了一条以技术创新推动管理升级的独特路径。正如她所言:“管理的本质是对资源的优化配置,而智能技术赋予了我们前所未有的洞察力和执行力。在数字经济时代,管理智慧与技术力量将共同塑造企业的未来。”

(刘平)

刘善元:让建筑设计融入生活的逻辑

刘善元的认知里,好的建筑设计首先要融入生活的逻辑里。建筑不是孤立的对象,而应该是持续发生的“生活事件”的背景和舞台。让建筑融入生活逻辑,才是建筑本身应该有的精髓。

学习与构建

刘善元在堪萨斯州立大学求学时,挪威籍教授Torgeir Norheim的治学理念对他产生了深远影响。这位将不同建筑文化和设计理念融入美国建筑教育的教授,并不强调固定风格,而是重视设计逻辑的清晰性、空间判断的准确性,以及建筑对文化和环境背景的回应力。刘善元说教授经常提醒他,设计不是表达个人偏好,而是要在不同价值体系之间找到合理的位置。

2017年,刘善元进入旧金山的SCB设计公司实习。与国内实习相比,美国事务所的责任划分更清晰,他说每个人负责的工作边界非常明确,也需要对自己负责的部分结果承担责任。在SCB实习期间,他参与了加拿大卡尔加里一栋32层的公寓楼项目,这是他第一次系统性接触高层住宅项目。

在这个项目的参与过程中,刘善元第一次从头到尾都只专注于这一栋建筑,由此也得以完整地理解项目不同阶段的设计逻辑和决策过程。在立面设计、规范控

制以及设计与技术的协调关系上,刘善元有了更直观的认识。这次实习,让他意识到建筑设计并非只关乎“好不好看”,每一个设计选择都必须在功能、规范、技术和逻辑上站得住脚。这种对建筑“完整性”和“可落实性”的认识,对刘善元之后的专业发展方向影响很深。

成长与成就

2019年,刘善元加盟洛杉矶Landry设计集团,这成为他职业发展的关键转折点。如今在这里工作已七年的他,从初级建筑师成长为高级项目负责人,完整经历了建筑项目从概念设计到施工落地的全过程。这是刘善元真正意义上长期、系统从事建筑设计实践的地方,也是他完成从“参与

者”到“项目负责人”转变的关键阶段。

Landry作为全球顶级的高端豪宅设计事务所,对项目的细节和完成度要求极高。在这里,刘善元遇到的最大挑战,便是在多重限制中寻找最优解。他明白,设计不仅要满足功能和规范,更要在极高的审美期待、客户个性化需求以及现实条件之间不断做出精准判断。而这也是判断一名建筑设计师是否成熟的标志。

在他主导的比弗利山某高端住宅项目中,客户的要求既明确又矛盾。一方面要求极致的空间通透性,但又担心隐私泄露;既希望采用环保新型材料,又对成本有着近乎苛刻的控制。刘善元带领团队前后做了12版方案,每一次都要在空间布局、材料选择、成本核算之间反复权衡。为了找到合适的玻璃材料,他和团队几乎跑遍了洛杉矶所有的建材市场,甚至联系欧洲的供应商获取样品。为了优化空间动线,他们用数字建模模拟了不同生活场景下的使用体验。最终,刘善元的方案不但满足了客户的个性化需求,又符合市场规范和成本要求,建成后获得了业主的高度认可。

而与NBBJ设计总监Jay Siebenmorgen的合作,更让他在设计管理能力上实现了突破。Jay极其注重项目推进的逻辑性和规划性,在高压环境下依然保持高度自律。有一次项目赶节点,连续一周时间,

刘善元每天最多只睡四个小时。但Jay依然坚持把每个问题拆解清楚,而不是依赖直觉推进。在他的影响下,刘善元逐渐学会了理解构化的方法应对复杂问题。他始终清楚明白成熟的设计管理能力,不是减少压力,而是在高压下保持秩序和判断力。

项目结束后,总监对他评价是:刘善元总是能在复杂条件下快速梳理问题,并提出可执行的设计方案,这种判断力非常宝贵。

刘善元回忆在Landry设计集团的7年时间,是自己成长最快的7年,也是确定自身方向发展的7年。在这段时间内,刘善元参与了20多个项目,其中5个项目获得行业奖项。其中包括Golden Nugget Awards在内的北美重要建筑与住宅设计奖项。但至今仍让他印象深刻的是,这些能够获奖的项目,都是团队“熬”出来的。哪怕在方案接近提交阶段的最后一刻,也可能因为一个比例、一个转角的处理而推翻重来。这种对专业的极致追求,让他逐渐形成了成熟可落地的设计方法,也完成了从“参与者”到“项目负责人”的专业蜕变。

结语

如今,刘善元将他的作品《惠州市金山



新城TOD会展综合区概念方案设计》呈现了世人面前。在这份方案中,刘善元把他对建筑与城市关系的深度思考展现得淋漓尽致。他通过对交通、公共空间和功能复合的组织方式,让大型公共建筑重新嵌入城市日常生活,既回应城市的高强度功能需求,又通过空间层级设置,让建筑在非展会时期也保持活力。他希望自己的设计能经得起时间的检验,为使用者带来美好的生活体验。

(张辉)

“跨国实习”纾巴西中企人才紧缺难题

中新网消息,湖北大学与极兔速递日前在巴西圣保罗达成合作,挂牌湖北大学海外市场实习基地,致力于巴西市场的优质人才招聘与培养。

据知,此次合作计划包含实习生、管培生等实践项目,并拟设立专项奖学金支持本地化人才培养。双方将创新合作方式,适应巴西经济发展和现代物流行业需要,打破学科与专业的限制,产教融合加力培养具有语言、经管、会计、统计等多元背景的创新人才。

不少业界人士表示,巴西招聘双语人才往往面临葡语人才稀缺、跨文化交流障碍、用工合规门槛高的难题。“葡语+技能”的实战型人才储备成为制约在巴企业发展的重要因素之一。

“我们期望借由这样的合作,帮助学生深入了解全球物流运营和跨文化商务环境。”湖北大学副校长张冬卉表示,期待以基地为依托,双方能在学生实习管理、职业规划指导、行业课程内容更新、企业真实案例教学,以及双方人员的短期交流培训等方面,开展一系列可操作、可持续的合作项目。“目标是让我们的人才培养更贴近企业的实际需求。”

据介绍,湖北大学已与全球70余国200余所高校及科研机构建立合作,其中中巴合作成果尤为突出,是学校国际化办学的鲜明特色。作为国内最早开展巴西研究的高校,湖大创下多项第一:设立首个巴西研究室,培养首批拉美史硕士、共建巴西首家孔子学院、开设中部五省首个葡萄牙语专业、发布首部巴西黄皮书、成立湖北首个拉美重点区域与国别研究院;在校巴西学生规模连续三年居全国高校首位。2025年,与巴西圣保罗州立大学两校启动学生科研互派并签署双学位协议,合作持续深化。

湖北大学与巴西圣保罗州立大学共建拉美首个中文专业,将于今年8月招生。双方共建的孔子学院已设19个教学点,累计学员超4万人。

张冬卉表示,此次校企战略合作,是湖北大学服务中拉开放发展的重要举措。下一步,学校将持续深化对巴对拉教育合作和人文交流。

(林春茵 叶丹)

第139届广交会一期到会境外采购商16.7万名

中新网消息,为期5天的第139届广交会第一期19日在广州闭幕。据广交会新闻中心通报,截至当日17时,本届广交会第一期共有来自216个国家和地区的16.7万名境外采购商到会,比上届同期(下同)增长5.9%。

本届广交会第一期有123家境外工商机构组团参会,增长4.2%;300个采购团中,美国中央采购、智利晟客世、德国麦德龙、日本大创等197家头部企业组团参会,增长6.5%。

德国雪华铃家用电器有限公司与广交会结缘30多年。该公司首席运营官卡恩·伊尔迪里姆表示,本届广交会,公司派出了采购和产品研发等部门的核心团队,一方面深化与中国核心供应商的合作,另一方面挖掘能支撑产品规划的新品类和新技术。

针对中东采购商到会存在困难、但参会意愿强烈这一现实情况,本届广交会推出了专属服务包,其中,在海外社媒加推中东专场的直播探展活动,成为连接无法到场的中东采购商的重要桥梁。

作为中国外贸的“晴雨表”“风向标”,本届广交会计划举办新品发布活动超600场。据悉,本届广交会第一期举办新品发布活动约300场,聚焦智能化、绿色化、融合化趋势,全方位展示中国制造新成果。

本届广交会参展企业超3.2万家,其中第一期参展企业超1.2万家;第二期、第三期将分别于4月23日至27日、5月1日至5日举行。

(程景伟)