

“西南 F4”出征吐西

■ 李俊 本报通讯员 张野



● 赶赴作业区域的测量队员

业,双手难免磕磕碰碰,伤口常常结痂后又磨开再愈合,于是便有了明显的色差,不知情的人还以为他得了“白癜风”。

“很多地方人都站不稳,更别说作业了,但能让大家安全通过,就是我的满足。”憨厚的他总是在心里这样默默告诫自己。

“量天尺”江宁帆。作为高难山体顶部

开阔区的测量人员,他每日乘坐直升机抵达山顶,从上往下施测至无路可走。

“运气好时能和兄弟们隔山相望,运气不好,就只能听见声音见不着人。”江宁帆笑着说。

一次作业,他在崖顶听见周俊的声音,两人隔着两片陡峭岩壁对话,为保证测点的准确性,他系上15米长的保险绳向下

探查,结果发现下方还有20多米陡崖,只有一个巴掌大的立足处,只能悻悻而归。原来是山谷空旷产生的回音,让他们误以为距离并不遥远。

“虽然没见着人,但知道兄弟在下面,心里就很踏实。”这种偶遇,总是充满不确定性加一丝惊喜。

闲夜里,四人聚首分享了自预测起各自的“战绩”。

“我测了18处平台,都特别稳定,肯定能让直升机稳稳落地。”唐勇擦着汗,语气里满是自豪。

“我发现37个险点,已经标记好了。”王铭宇声音沙哑却坚定。

周俊摆弄着手里的电钻,笑着说:“我搭了21处扶手,保证后面兄弟们走得踏实。”江宁帆则拿出手机,展示着从直升机上拍到的群山全景,并指点着自己测量好的300多个点位,四人的笑声,在山谷中久久回荡……

从崖顶到山腰,从直升机的起落间到崖壁上的绳梯旁,“西南 F4”在南山山脚下、在平凡的岗位上,用坚守与付出,做着找油找气最有趣的事。

皖北煤电智能公司「大讲堂」上「论剑」

赋能新装备井下应用

本报讯(通讯员 胡云峰)你讲你的,我问我的,学到真东西才是硬道理。近日,一场别开生面的“智能大讲堂”在皖北煤电集团智能公司阶梯教室火热开讲。授课的是掘锚成套装备方面的理论型专家,听课的多为掘锚成套装备现场应用的“好手”。来自江苏中贵重工有限公司的专家樊志家,真切感受到了来自该公司掘进区、钻掘区副队长以上管技人员和技术大拿们学习知识的热情。

“专家来一次不容易,不懂的要赶紧请教!”为了让公司的“土专家”们变成真专家,智能公司党委书记、董事长徐辉,掘进副总经理丁雷超也来到了“大讲堂”现场,并对“土专家”们下了死命令:要掌握真本领!

“您今天讲的掘锚成套装备型号是E-JMS40/4-4,请问这个型号相较于以往型号有何不同,哪些性能进行了优化改进?”“请问说明书上说的那些功能都能实现吗?怎样才能快速掌握?”

台上讲完,台下开始问。带着问题来学习的学员们,把一个个既烧脑又急于解决的问题抛给讲台上的专家,专家不得不耐心讲解。

“知道了!”“明白了!”“我懂了!”随着课程的循序推进,一个个问题也相继得到了解答,困扰学员们多日的难题也随之迎刃而解。

原来,智能公司给钻掘区引进了同型号的掘锚成套装备,近期正在井下安装调试。由传统的综掘机升级为掘锚成套装备,设备“鸟枪换炮”了,如何操作和维护保养却有些跟不上。公司领导得知后,专门指派掘进区的“专家”前去指导,结果由于型号不同,虽然基本操作能教,但到具体功能的应用上,这些“专家”也有些吃不准。

为让钻掘区干部尽快熟练掌握掘锚成套装备的维护和使用,公司领导专门安排培训办邀请设备厂家技术人员前来授课,特意叮嘱参训人员要把不懂的问题记下来现场提问,直到学懂弄通为止。

“听了课程和解答,我咋还是有点犯迷糊呢?”“没事,我懂了,明天到现场我教你!”只要学就有收获,不学永远在原地徘徊。经过这样一场“土专家”与真专家间的“论剑”交锋,大家对如何维护和使用好新型掘锚成套装备心中有数了,信心也更足了。

吐西三维项目西北角,是出了名的“险地”——动辄数百米高的陡崖如刀削斧凿,松动的碎石随时可能滚落,车辆无法涉足,人员攀爬更是步步惊心……

在东方物探装备服务中心西南作业部测量四队,来自四川南充的唐勇、贵州赤水的王铭宇、重庆西阳的周俊、云南楚雄的江宁帆,他们以山为梯、以绳为桥征服这片禁区的故事,被队友们戏称为“西南 F4”出征吐西。

“定星盘”唐勇。作为负责直升机吊装平台与高陡山体通行轨迹梳理的骨干,他的战场遍布山脚与崖顶边缘。

他的脚步,常穿梭在山脚到崖顶的每一处角落。为找到一个稳定的吊装平台,他曾连续3天围绕山体徒步60余公里,反复测算岩石坡度,标记每一块松动的岩体;为梳理安全通行轨迹,他顶着烈日踏勘多处险要地段,将每一处陡坡、险坎的位置与路况详细记录,绘制成清晰的“登山安全图”,为后续班组作业提供精准指引。

“我多走一步,兄弟们就少一分险,每一个平台坐标、每一条登山轨迹,都关系

着后续班组设备与人员的安全,半点差错都不能有。”在同事们心中,他就是“定盘星”,有他负责踏勘,大家都放心。

“排雷手”王铭宇。他的任务,是排查塌方易发区域、车辆陷车带与人员无法通行的陡崖,为设计和方案调整提供依据。

他的身影,常出现在最危险的区域。一次踏勘中,他发现一处山体存在大面积滑坡隐患,绕行了相邻的两座海拔2000多米的大山,用RTK精准测量,快速标注出塌方范围并上报项目部,最终让车辆线路顺利绕开危险区。

别人绕着走,他迎着上,“我的工作就是提前找出‘拦路虎’,避免施工中出现危险,我把危险找完,后面就平安了。”因此,同事们送他“排雷手”的称号。

“连山靠”周俊。他专注于高陡山体中段的障碍点测量,用电钻与膨胀螺丝加上抓钉,为后来者搭建“生命扶手”。

山腰中部常有季节性融雪汇聚成的沟渠,两边是仅容双脚踩踏的不足10厘米宽的缝隙,他常常将自己固定在崖壁上,像壁虎一样一只手紧抓岩壁,一只手操作电钻。由于长期在这样的环境中作

东方雨虹李卫国：把迷茫犹豫交给决心 把破局突围留给实干

中新网报道,近日,东方雨虹董事长李卫国通过“虹声”发表文章《背水一战》。在行业调整、国际变局、政策引导的三重机遇下,李卫国与东方雨虹“凿路前行”的选择,成为吹开建筑建材行业阴霾的东风。

当下,国内房地产市场已从“止跌回稳”转向“着力稳定”。2026年全国两会明确定调“持续用力稳楼市,有序推动安全舒适绿色智慧的‘好房子’建设,持续实施城市更新”政策导向,部署“因城施策控增量、去库存、优供给”具体举措。行业需求此前持续探底,尽管2026年开年后降幅收窄,但仍处于下行通道。与此同时,中东局势动荡推高原油、沥青等核心原材料成本,进一步压缩企业利润空间,行业“重力坍塌”效应持续凸显。

宏观来看,国际局势的复杂多变既是挑战,亦是机遇。一方面,全球供应链重构、贸易壁垒加剧,传统出口模式受阻;另一方面,“一带一路”倡议持续深化,海外基建需求加速释放,为具备技术与区域产能优势的建材企业打开“大步走出去”空间。3月17日,东方雨虹公告拟以约1.6410亿港元(约合1.4476亿元人民币)全资收购世界五金,依托香港金融枢纽与区位优势,拓展港澳及东南亚地区管材业务。其中不难看出东方雨虹境外发展的深层逻辑,即通过并购成熟企业,获取本地渠道与品牌资源,实现从“产品输出”到“市场深耕”的跨越。此前,东方雨虹已先后与香港建材零售龙头万昌五金、专业建材直销头部企

业康宝香港、智利建材零售头部企业 Construmart S.A.、巴西水泥添加剂与混凝土外加剂供应商 Novakem 完成股权合作。

正如李卫国在文章中所言,“握在手中的石头,是用来凿出生路的锤,不是投向虚空的筹码。”在行业调整与国际变局交织的当下,东方雨虹以主动出击替代被动等待,在境外复杂环境与国内市场周期调整中,精准构筑起价值增长的核心锚点。李卫国与东方雨虹,早已形成清晰认知:“相比四面楚歌,更危险的是心底尚存一丝幻想,以为转过身去,还能找到一条自我安慰的退路”,这种对行业发展的深刻洞察,正是其率先实现突围的关键。

2026年全国两会为建筑建材行业释放了明确的政策信号,持续加码“两重”建设,有序推动“好房子”落地,打造国家先进制造业集群,并将全面绿色转型作为经济发展的重要抓手。东方雨虹的战略布局,则与政策导向形成高频共振。3月,公司将“聚焦双主业、打好服务牌”升级为核心战略,通过“雨虹服务”下沉城市更新市场,呼应“好房子”建设中提升房屋品质与物业服务水平的政策要求;同时,洋浦、荆门、常德三家工厂新晋获评“国家级绿色工厂”,至此东方雨虹已拥有9家“国家级绿色工厂”,领跑行业绿色发展;此外,旗下品牌德爱威斩获中国质量检验协会颁发的“全国产品和服务质量诚信品牌”“全国行业质量领先品牌”“全国消费者质量信誉保障产品”“全

国质量检验稳定合格产品”四项国家级质量认证,获评RCC瑞达恒“2026中国乳胶漆十大品牌”,持续丰富“好材料”产品矩阵。

面对行业调整,东方雨虹的“凿路”实践清晰可见。一是坚守双主业,深耕防水和砂浆粉料核心赛道,强化技术研发与标准制定,筑牢行业龙头地位;二是拓展业务边界,布局工业涂料、民用建材、特种薄膜、节能保温等多条增长曲线,构建多元化全品类产品体系;三是升级服务模式,打造“产品+服务”协同体系,响应“好房子”全生命周期服务需求;四是加速海外布局,以“贸易+投资+并购”“三驾马车”,提升全球市场竞争力。

“在东方雨虹的语境里,‘退路’是一个从不存在概念。”这并非盲目激进,而是基于三十余年发展积淀的战略自信。从湘江起步,到成长为全球领先的建筑建材系统服务商,东方雨虹在全球布局90余个生产研发物流基地,产品和服务覆盖150多个国家和地区,每一步发展,都是“烧毁退路、全力向前”的结果。对整个行业而言,需摒弃“靠天吃饭”的传统思维,转向“政策驱动+市场深耕”双轮驱动模式,紧抓政策红利布局增量赛道;同时强化技术创新与服务升级,加速行业出清与集中度提升。

正如李卫国所说,“风雪正紧,血尚热;战鼓已擂,我们上。”在政策东风与行业变革的交汇点,或许唯有那些敢于正面迎击、绝地反击的企业,才能穿越凛冬,迎来属于创造者与长期主义者的春天。(钟欣)



江西遂川：指尖传茶技 匠心守非遗

近年来,江西省遂川县不断加强非遗文化保护传承,充分发挥非遗传承人的“传帮带”作用,不断培育、壮大非遗传承人队伍,让百年制茶技艺代代相传,赋能地方茶产业发展。

图为4月14日,江西省遂川县狗牯脑茶制作省级非遗传承人梁华平(左三)向学员传授手工制茶技艺。李建平 王承栋 摄影报道

贵州深山机房里的温度、速度与深度

■ 黄辑铭 向定杰 陆浩

行走在黔中大地,青山掩映间,一座座现代化数据中心错落排布。

步入中国电信云计算贵州信息园,数据机柜整齐排布,服务器低鸣运转。指示灯闪烁间,看不见的海量数据在此处理、传输。

身处其中,记者却不自觉燥热。“我们地处云贵高原,群山错落,气候凉爽,为数据中心提供了天然‘空调’,有利于服务器自然散热。”园区讲解人员赵敏介绍。

得益于运营成本优势,20多个大型数据中心在贵州贵安新区落地。这里没有喧嚣的生产车间,但每次浮点运算,都涌动着澎湃动力。

算力是数字经济的核心生产力。在影院内感受《哪吒2》逼真酷炫的特效,向DeepSeek提问求解,用导航软件实时避开拥堵……这些习以为常的生活体验,背后都有算力加持。

“随着AI智能体走热,具身机器人迭代,很多地方对算力的需求暴涨,今年订单特别多。”贵州算家计算服务有限公司总经理杨家维说,“从数据云端存储到影视渲染,再到客户个性化AI大模型训练,各式各样的项目接踵而至,今年仅一季度的营收就已经接近去年全年。”

需求暴涨,成本抬升,怎么让企业以更低价用上高效算力?

“今年我们修订‘算力券’管理办法,将支持规模从8000万元提高到1.4亿元,帮助企业进一步降低用算成本和门槛。”贵州省大数据发展管理局副局长长江阳介绍,按照规定,用户选择当地人工智能大模型服务,进行数据交易、语料采购均可获得订单额30%的激励。

据了解,截至3月31日,贵州2025年累计审核发放算力券333张,完成兑现299张,总计9802万元,算力券资金执行率达到98%,政策红利持续释放。

对数据来说,深山不偏,毫秒即达。

贵州目前已与北京、上海等40多个城市实现网络直连,构建起“省内3毫秒、粤港澳10毫秒、长三角及京津冀20毫秒”的超低时延圈,出省带宽超过6万Gbps,落地建设了全球首条400G算力通道。

“人眨一次眼大概300毫秒。相当于一眨眼工夫,无形的数据已经在贵州机房和上海之间跑了十多个来回,跨越算力调度未来就像水利电力一样便捷。”中国移动通信集团设计院高级工程师李登超说。

走进泓泓智能科技(贵州)有限公司,鼠标点击声此起彼伏。上百张年轻的面孔端坐在电脑前,正在进行智能驾驶、电商平台等领域的数据标注工作。

“我们这边就是给智能驾驶等场景的海量原始数据标注关键信息,给人工智能当‘老师’。”总经理郑科伟介绍,依托本地数据与算力优势,企业接到很多省外业务,今年营收有望破亿元。

“十五五”规划纲要提出,深入推进“东数西算”工程,构建多层次算力设施体系和全国一体化算力网。充分发挥自身比较优势,地处西部的贵州正深度融入数字中国建设大潮,有效承接东部人工智能、电子信息等产业庞大的算力需求。

据介绍,现在贵州算力用户90%以上来自省外,经过加工处理后的高质量数据持续向全国大模型研发、行业智能应用输送“养料”,数字经济的算力底座不断夯实。

算力规模越来越大,算力服务网络愈发健全,算力券专项补贴不断提高……未来,随着算电协同不断深化,绿色技术持续创新,这片群山中的“算力高地”将持续释放数字动能,为中国经济高质量发展注入更多贵州力量。(转自新华网)

淮北矿业集团“劳动模范”张国庆——“唠叨”的安全守护者

■ 本报通讯员 李付峰

“飞毛腿”技术攻坚与匠心传承

厂区就是他的战场,每日步行超过两万步是基本功课。同事们佩服他的“火眼金睛”和“飞毛腿”——总能第一时间发现皮带跑偏、轴承过热等潜在故障。但问及有何技巧,他连连摆手:“技术保障,靠的是经验积累和死抠规范标准,没有捷径。”

这份经验,源自沉到一线的“蹲守”。为根治202皮带跑偏撕边的顽疾,他带领团队连续三天“泡”在现场,反复试验,最终通过组合技改成功攻克。面对矸石皮带清扫难题,他白天在现场观察,晚上设计,历经12次改进,共同研发出获得认可的“风水一体清扫器”。

他深知技术需要传承。他开创了“现场即课堂,故障即教案”的培训模式,将每次故障分析整理成鲜活教材,在实战中锤炼年轻人。经他培养,已有30余名技术骨干脱颖而出。

深藏的柔情 “大家”与“小家”的双重担当

55岁的年纪,家里尚有老父需要照顾,但张国庆却选择每天早出晚归。提起家庭,这位工作上雷厉风行的汉子脸上会闪过一丝内疚:“在家里,我是儿子、父亲。但在厂里,作为干了半辈子的机电人,‘24小时待命’‘白加黑’就是我的责任,这是我的



● 张国庆在巡查加压过滤机设备运行。

“大家”。

这份责任已内化为他生命的一部分。他办公室书架上,“安全生产标兵”“五好职工”等荣誉证书默默诉说着过往。但在工友心中,更闪光的荣誉是那份随叫随到的热心和对技术毫不藏私的传授。他生活中待人亲切,在工作标准上却“吹毛求疵”,坚守底线,不越红线。他常劝导不理解安全程

的同事:“那些‘紧箍咒’般的条款,是保护大家的‘护身符’。”

张国庆没有什么惊天动地的壮举。他的33年,是用脚步一步步丈量责任区,用一声声叮嘱织就安全网,将青春与热血无声地融入了厂区日复一日的轰鸣里。这份在平凡岗位上极致的坚守与细致,正是他身上最动人、也最坚实的力量。

“婆婆嘴”时刻绷紧安全弦

张国庆有一张“闻名”车间的“婆婆嘴”。每天班前会,工友们总能听到他熟悉而细致的叮嘱:“减速机型号核对了吗?起吊点再查一遍!”“狭小空间作业,环境必须清理彻底!”这些重复了千百遍的提醒,从不因为琐碎而省略。他把安全隐患当成“溃堤之蚁穴”,时刻告诫大家:“凡事多想一步,工作提前一步。别把不可能当成绝对,风险排查范围要想大,想全。”

夏季高温,他提醒“设备易‘发烧’”;冬季严寒,他念叨“设备‘怕冷’需保暖”。正是这种近乎“唠叨”的执着,为车间筑起了牢不可破的安全防线。他总说:“干机电,嘴巴勤快了,手脚才能安全。”这朴素的言语背后,是对生命至上的敬畏与责任。多年来,他分管的区域实现了安全生产无事故,这张“婆婆嘴”功不可没。