

锚定目标任务 保持发展定力

川煤六建公司夺取首季“开门红”

春日巴蜀,奋进正酣!川煤六建工程建设有限公司(以下简称“川煤六建公司”)的建设者们以“开局即决战、起步即冲刺”的奋斗姿态,抢时间、赶进度、提效率,奋力夺取2026年首季“开门红”,为全年目标任务的圆满完成筑牢根基。截至3月底,川煤六建公司顺利圆满完成一季度主要经营指标,营业收入完成计划的100%,新签合同总额9.8亿元,完成年度市场开发目标的73%,用实干实现了首季“开门红”。

高位谋划 靠前指挥 吹响奋进号角

“我们要牢牢把握一季度有限施工期,以市场开发为龙头、重点项目为抓手、提质增效为核心,全力推动优质项目落地和重点项目建设再上新台阶。”在此前召开的“开门红”动员大会上,川煤六建公司党总支书记、董事长田龙的讲话掷地有声。

为确保2026年各项工作开好局、起好步,公司提前谋划、统筹布局,先后召开年度工作会和首季“开门红”动员大会,成立工作专班推动各项工作落地;领导班子深入研判行业发展态势和市场竞争格局,确立“项目开发攻坚、经营管理创优、风险防控兜底、安全生产强基、党建引领铸魂”的年度工作总基调,执行一系列激励措施,对在市场开发、生产经营、项目建设、科技创新等方面表现突出的单位和个人进行奖励,形成了浓厚的干事创业氛围。

为推动集团对公司2026年重点工作的要求落地见效,川煤六建公司领导班子



大兴调查研究之风,下沉一线抓落实、解难题。他们走进矿井深处,细致检查安全管控情况;深入建设工地,详细了解施工进度和难点;与一线员工面对面交流,认真倾听基层声音,通过现场办公、高效协调解决了一批制约生产经营的突出问题,为实现首季“开门红”扫清障碍、奠定基础。

舞活龙头 激发活力 奋力开拓市场

市场开发是企业生存发展的“动力源”。川煤六建公司把市场开发作为实现全年目标、推动企业发展的龙头,一季度,公司累计中标项目10个,新签合同总额

达9.8亿元,完成年度市场开发目标的73%,实现市场开拓“开门红”。

川煤六建公司全力拓展市场新边界,在山西、内蒙古等区域设立市场开拓办事处,构建“总部统筹+区域攻坚”的市场开发体系。各办事处立足区域资源禀赋,深度挖掘地方项目需求,重点跟踪矿建、房建、市政等领域优质项目,推动区域市场开发从“广覆盖”向“深扎根”转变。同时,制定首季“开门红”专项激励方案,明确项目开发的责任清单与奖励标准,对在一季度成功落地的重点项目,给予市场开发团队超额绩效奖励;对自主开发、高附加值项目,额外设置“创新开拓奖”,充分调动全员参与市场开拓的积极性。

该公司全面推行项目跟投机制,要求市场开发核心团队强制跟投重点项目,实现“风险共担、利益共享”,倒逼市场开发团队提升项目研判能力与履约意识,从“重签约”向“重落地、重效益”转变,有效降低项目风险,提升项目开发质量,为项目盈利打好根基;同时,进一步深化薪酬改革,推行“低底薪、高绩效”的薪酬激励机制,制定《市场开发经理管理办法》,将市场开发重点人员薪酬与项目签约额、回款率、利润率等核心指标直接挂钩,打破“平均主义”,让业绩突出者“拿得多、有奔头”;建立末位调整与晋升双通道,形成“能者上、庸者下”的良性竞争格局,持续提升市场开发团队战斗力。

攻坚克难 全力推进 赶进度保工期

一季度,川煤六建公司聚焦重点项目建设,科学组织施工,强化现场管理,确保各项目按计划有序推进,为实现首季“开门红”提供有力支撑。

贵州杉树林煤矿项目作为公司重点工程之一和对外矿建形象的标杆,面临揭煤段施工地质条件复杂、安全压力大、技术要求高的棘手难题。项目部全体员工加班加点、群策群力、攻坚克难,采用先进施工技术和工艺,动态优化施工方案,精细调配资源,全力攻坚啃下“硬骨头”,破解进度“拦路虎”,顺利达成阶段性目标,为后续工程推进赢得宝贵时间。

西昌鼎能悦海堂房建项目春节开工以来,项目部以“开年即冲刺、开局即决战”的奋进姿态,挂图作战、明确任务、压

实责任、强化考核。目前,130余名职工正全身心投入到项目3号、4号、8号、9号、21号、22号和23号楼施工建设之中。此外,公司其余矿建、房建、市政等领域的项目建设均紧张有序推进,严格按照施工规范和质量标准进行作业,确保工程质量和施工安全。

党建引领 凝聚合力 企业文化增活力

党建工作是企业发展的“根”和“魂”。一季度以来,川煤六建公司坚持以党建为引领,深入推进党建工作与生产经营深度融合,为首季“开门红”提供政治保障。公司各级党组织紧扣生产经营目标任务,发挥党建引领作用,以“党建+”把党建工作贯穿生产经营各环节,将党建优势转化为发展效能。

在重点项目建设现场,公司成立项目党支部,设立党员先锋岗、党员责任区,组织党员突击队攻坚克难。各项目支部开展“党员身边无事故”“安全隐患随手拍”活动,为一季度安全生产零事故保驾护航。绿水洞煤矿井巷工程项目部在党支部的领导下,100余名职工全力投入到矿井大倾角皮带机安装,延150吨斜井皮带机安装和150吨煤仓、矸仓建设工作之中,为全年工作的完成筑牢基础。

首季“开门红”,奋进正当时。川煤六建公司将牢记使命任务,锚定2026年各项安全生产经营目标,坚定信心,攻坚克难,以“时不我待、只争朝夕”的干劲,持续发力,全力冲刺全年奋斗目标,为集团高质量发展持续贡献力量。(周承红)

胜利测井公司李军创新工作室争当“二次创业”排头兵

无惧“归零”再出发

丁静 赵春国

“二次创业不是口号,是我们手里的每一台仪器、每一块电路板!”4月中旬,晨风微凉,中石化经纬公司胜利测井公司研发维保中心李军创新工作室内却气氛热烈,一场别开生面的“二次创业动员会”正在进行。工作室带头人李军手里拿着一块刚刚拆卸的电路板,对围坐一圈的年轻徒弟们说:“公司提出二次创业,咱们工作室作为中石化示范性创新工作室,就要争当排头兵。今天这仪器耐温板不达标的原因,必须查清。”

吹响“二次创业”的新号角,这位56岁的集团公司技能大师、国务院政府特殊津贴获得者没有满足于过往的荣誉,而是带领团队以无惧“归零”的勇气,再次踏上攻关之路。

哪里有生产难题 哪里就有研发阵地

“我们不搞面子活,生产难点就是创新起点。”这是李军常挂在嘴边的话。工作室成立15年来,他始终坚持“技术创新,服务



李军(左一)正在向青年员工传授测井仪器维保知识。丁静 摄

测井”的目标,所有课题都来自一线,所有成果都应用到一线。

“换一个电缆鱼雷就要半小时,还经常绝缘不达标。”说者无心,听者有意,走访中一线员工随口一句抱怨,到了李军这里就成了课题。他带领团队加班加点反复试验,设计了具有全密封结构、三重绝缘措施、螺纹套连接特点的“测井电缆快速鱼雷”,将电缆头更换时间从30分钟缩短到3分钟,绝缘可靠性大幅提升。一线员工竖起大拇指:“李军的发明,真管用!”为缓解固井测井任务多、仪器购置价格高

的矛盾,他们完成了“固井组合测井仪器”电子线路的研制,安全高效施工3000余井次,节省仪器购置费300余万元,累计创效200余万元。今年,升级版的第二代固井组合测井仪正式列装公司测井设备序列,耐温指标从150℃提升到175℃,满足了深井、高温井的测井需求。

工作室自主研发的“组合式小井眼声波测井仪”,集成声波、自然伽马和通信传输功能于一体,解决了侧钻井容易遇阻的问题,测井一次成功率提升20%以上,目前已完成260余口侧钻井测井任务,荣获中石化集团公司技术创新成果三等奖。

解决问题不过夜 服务保障全天候

“只要有难题,总能看到李军的身影。”同事张志强说。随着油气勘探开发对象向“两深一非一老”(深层、深水、非常规、老油田)加速演进,在大位移、长水平段及井眼轨迹复杂等井眼条件下完成测井施工成为市场亟需。为此,公司自主开发了钻

头存储式测井技术,但在新技术推广过程中却出现了大斜度井段仪器回收难、无线通信性能稳定性不足等问题。

“问题处置不过夜,服务保障全天候。”李军对团队提出了硬要求。白天,他们深入现场,跟踪记录施工工艺数据,查找“病灶”;晚上回到工作室,开展头脑风暴,从井筒环境、结构工艺、人员操作、通信原理等方面入手系统分析原因,最终“过钻头存储式测井全井段回收技术”获得了中石化集团公司技能人才创新成果二等奖。3月16日,胜利测井公司采用该技术成功完成胜利油田重点探井——牛斜104侧井施工,该井井底温度220℃,在超高温复杂井况下,首次实现了过钻头存储式测井全井段回收。

今年,李军团队又瞄准了新方向——经纬公司科研项目“小井眼多功能遥测仪研制”,针对非常规油气开发中侧钻、井底改造等小井眼测井施工需求,展开技术攻关。工作室设计的小井眼多功能遥测仪总长度缩短了5.3米,大幅缩减仪器占用空间,集遥传、连斜、自然伽马、电阻率测量于一身,研制成功后,单支仪器即可完成多任务测井,实现了小井眼“一趟测”,大幅提升测井时效,降低仪器遇阻遇卡风险。

从“我”到“我们” 大家强才是真的强

“二次创业,不是一个人的冲锋,而是

一群人的突围。”李军创新工作室推行“双向加减”工作模式:针对技术创新,在创效应用和成果转化上做加法,在劳动强度和施工时效上做减法;针对团队培养,在素质能力和全面培养上做加法,在项目课题和专业化成长上做减法,实现了创新创效和人才梯次进步的良性互动。

“李军师傅鼓励我们,搞技改不能怕失败。只要方向正确,坚持就是胜利!”年轻徒弟徐佳蕊说。对待青年员工,工作室不仅从技术上扶持,还从情感上关爱,配备了技术和思想双导师,助力青年员工成长成才。

目前,李军创新工作室培养出全国测井技能大赛金奖得主3人,主任技师、高级技师26名,30余人成为能独当一面的技术能手,累计完成革新成果170项,取得国家专利20项,编写国家行业标准和企标标准4项。

“无惧‘归零’,是因为我们有再次出发的底气。”李军指着满墙的专利证书和创新成果,语气坚定,“能源的饭碗必须端在自己手里。二次创业,我们不仅要继续攻坚生产难题,更要培养出更多精操作、懂技术的能工巧匠。”

窗外,春阳正暖。工房里,李军拿起电路板,又开始了新一天的工作。他用行动诠释着:荣誉属于过去,奋斗永无穷期。归零,是为了更高地跃起。

在精益与智能之间打通现代物流升级通道

——记上海瑞恩物流有限公司首席运营官徐德春

胡文青

在现代物流行业持续迈向数字化、集成化与协同化的发展过程中,徐德春是一位兼具系统思维、实践能力与行业视野的代表性人物。作为精益物流与全球供应链网络设计领域的专家,他长期围绕物流效率提升与供应链系统优化开展深入探索,始终把技术创新与运营改进结合起来,推动企业物流管理由传统分段作业走向全流程协同,由经验驱动走向数据驱动,在智能物流系统集成与数字化转型方面形成了较为鲜明的专业影响力。现任上海瑞恩物流有限公司首席运营官的徐德春不

仅关注企业运行效率的改善,更重视物流系统在供应链整体竞争力中的战略价值。

徐德春对物流的理解,并未停留在仓储、运输等单一环节的局部优化层面,而是更加重视系统之间的连接能力、数据之间的贯通程度以及业务流程之间的协同质量。在他看来,真正有价值的物流升级,不只是设备更新或流程压缩,而是要让仓储管理、运输调度、库存控制与路径规划形成联动机制,使信息流与业务流在统一框架下实现高效衔接。基于这样的认识,他将长期研究与实践重点放在仓储与运

输一体化系统的技术融合及应用创新之上,努力突破库存管理与运输执行之间长期存在的壁垒,让物流运行在彼此分离的单元运作转向结构清晰、响应迅速的整体协作。

围绕企业在转型过程中的实际需求,徐德春提出并实践了以仓储管理系统、运输管理系统、自动化立体仓库系统及仓储数字化改造项目为核心的智能物流体系。这一方案的价值,不在于将几个系统简单并列,而在于通过系统整合与数据打通,使仓储端的信息能够及时支撑运输决策,

运输端的反馈又能够反向作用于库存控制与履约安排,从而有效提升供应链全流程的协同效率与运行质量。这样的探索表明,他不仅具备扎实的技术理解能力,还能够把复杂系统转化为可实施、可复制、可推广的运营方案。

在企业管理与项目实践之外,徐德春在学术与行业组织层面也保持着较高活跃度。他是国际供应链与运营管理协会会员、中国智能物流创新大赛评审专家组组长,这说明他的专业角色已由企业内部运营管理者进一步延伸至行业评价与创新

判断领域。中国智慧物流技术创新人物奖、全球供应链创新应用优秀成果奖、中国仓储与配送行业数字化转型先锋人物奖等荣誉,既体现了行业对他专业成就的认可,也反映出其在物流技术应用、供应链网络优化与数字化升级方面所形成的持续影响。

对于今天不断迈向高质量发展的现代物流行业而言,徐德春所代表的,正是一种以技术为支撑、以系统为方法、以实践为根基的专业力量。



兰州石化: 强维保 稳运行

连日来,兰州石化机电仪运维中心机修四部加强设备巡查,排查安全隐患,全方位做好安稳运行保障工作。针对春季设备维护及运行特点,兰州石化对装置关键机组、重点区域加强检查,做好精准防控,及时消除“跑冒滴漏”,确保生产装置满负荷、无故障运行,护航安全生产。

图为4月13日,班组成员对机泵进行隐患排查、故障处理。张志平 摄影报道



阆营高速嘉陵江特大桥 左幅顺利贯通

2026年4月13日,随着左幅最后一跨40米T型梁架设完成,由中国铁建大桥局承建的四川省阆中市至营山县高速公路控制性工程——嘉陵江特大桥左幅顺利贯通,标志着大桥建设取得阶段性突破,为阆营高速年底通车奠定坚实基础。

阆营高速嘉陵江特大桥全长1379米,主桥490米,为双塔双索面斜拉桥,主跨240米,桥面宽32.5米,双向4车道,设计时速100公里。阆营高速全长约103公里。建成通车后,阆中至营山通勤时间将从2.5小时缩短至40分钟,对完善区域路网结构、带动区域经济发展具有重大意义。王玉贵 摄影报道

以管理精度换产品纯度 成州锌冶炼厂实现锌锭品质跨越式升级

本报记者 王武军

2026年4月10日,甘肃广坝有色金属有限责任公司成州锌冶炼厂(以下简称“成州锌冶炼厂”)在高端锌产品制造领域取得重大技术突破——首批纯度高达99.998%的高纯度锌锭成功产出。这标志着企业在品质提升与高端产品研发方面迈上了新台阶。

据了解,此次产出的高纯度锌锭在关键杂质控制方面表现优异:含铅量低于0.001%,含铜量低于0.0005%,含铁量低于0.0003%,各项指标全面优于行业标准。这不仅是对企业长期坚持“精益求精、追求卓越”质量方针的有力验证,也为后续拓展高端锌材市场奠定了坚实的品质基础。

精益管理 赋能质量跨越

此次技术突破并非一蹴而就,而是成州锌冶炼厂深耕精益管理、强化全流程质量管控的集中体现。近年来,成州锌冶炼厂将精益理念深度嵌入生产全链条,构建起“全员参与、全流程管控、全方位追溯”的质量管控体系。

从原料精准验收入库,到工艺参数动态监测与精准调节;从成品严格检测把关,到质量问题闭环整改与责任压实,成州锌冶炼厂实现了各环节“可查、可控、可溯”。正是这种以极致管理精度筑牢生产根基的做法,为高纯度产品的稳定产出提供了系统保障。

技术攻坚 实现0.001%的突破

从99.997%到99.998%,虽然纯度提升仅0.001%,但在有色金属冶炼领域,这意味着技术难度成倍增加。为此,成州锌冶炼厂组建专项技术攻关组,聚焦电解、熔铸两大核心工序,系统梳理全流程质量波动痛点,靶向破解杂质去除与工艺稳定等关键瓶颈。攻关过程中,企业通过创新优化电解电流密度控制,研发高效电解液净化技术,升级熔铸电炉参数调控及取样检测设施。一系列精准举措的落地,成功突破了长期制约品质跃升的工艺壁垒,实现了锌锭品质的飞跃。

数智转型 推动高质量发展

当前,成州锌冶炼厂正以此次技术突破为新起点,持续深化精益化、数智化转型,坚持以管理精度换产品纯度,以技术深度拓市场广度。企业相关负责人表示,99.998%高纯度锌锭的成功研发,不仅增强了企业核心竞争力,也为深耕高端锌材市场、推动企业高质量发展注入了强劲动能。

下一步,成州锌冶炼厂将继续围绕高端产品研发、工艺优化与智能化升级,推动锌冶炼制造能力向更高质量、更高效率、更高附加值转型。

重庆气矿 “十五五”首口 上返试采井顺利投产

本报讯(通讯员 张瑞 李传富)4月9日18时,中国西南石油天然气集团公司重庆气矿“十五五”首口上返试采井——卧85井以日产气量5万立方米顺利投产,标志着重庆气矿在老井挖潜及评价工作方面取得重要突破,为完成2026年天然气生产任务夯实基础。截至4月11日,气井生产运行稳定。

今年以来,重庆气矿紧扣西南油气田公司“十五五”发展蓝图,直面老井产量递减、原产层储量枯竭等挑战,锚定“重回50亿、奋斗70亿”目标,将老井上返试采挖潜作为提升产能的关键抓手,在老气田因地制宜开展技术攻关,深化地质研究、优化工艺技术,全力挖掘老气田潜在价值,为实现“十五五”发展目标筑牢资源基础。

卧85井位于卧龙河潜伏构造南端东翼,是一口1986年10月首次投产的详探井,修井前原产层产量低迷,日产气量仅0.1万立方米。为激活老井潜力,重庆气矿依托三维地震资料精细解释与测井综合评价成果,联合西南油气田公司相关部门系统分析储层特征及含气性,优选4套含气层系,精准锁定MK组为上返试采目标层,为本次投产成功奠定坚实基础。

针对该井井筒服役年限长、油管管腐蚀情况不明、目的层存在井漏井涌风险等难题,重庆气矿组建专项工作专班,安排经验丰富的工程师全程跟踪指导。专班科学编制施工方案,优化作业流程,采用“胶凝酸化、酸压”工艺,对MK组5个井段、射厚56米实施施工,3小时内累计注入液量419.8立方米。同时,严格落实含硫气井各项安全防护措施,确保风险作业全过程安全可控,顺利完成全部关键工序,成功实现复产产气。

卧85井的成功投产,不仅为MK组储层评价提供了宝贵实测资料,更为区域二叠系勘探及井位部署提供了有力支撑。