

做中国企业的思想者

## 冲击“中式精酿第一股” 金星啤酒靠供应链讲出 什么新故事?

■ 本报记者 李代广

近日,证监会国际司对11家企业的境外发行上市备案出具补充材料要求,涉及食品、汽车零部件、新能源、半导体、医药等多个领域,金星啤酒也位列其中。

2026年1月13日,金星啤酒正式向港交所主板递交上市申请。若闯关成功,这家深耕行业四十余年的老牌企业将正式摘得“中式精酿第一股”桂冠。

当“中式精酿”以近40%的年复合增长率成为近千亿的独立赛道时,竞争胜负已从渠道覆盖转向体系效率。金星啤酒的招股书需要回答一个根本性问题:在品类创新赢得先后手,如何将中原腹地的产地优势转化为全国市场的系统优势?

核心答案在于其以集约化供应链为核心、全渠道网络为触达体系的高效运营系统。这套系统,是将产品热度转化为市场份额与盈利质量的真正引擎。

### 从“品类先手” 到“系统护城河”

金星啤酒的成功,首先源于对趋势的精准捕捉。在传统啤酒市场步入存量竞争之际,公司率先定义并开创了“中式精酿”新品类,将毛尖、茉莉花茶、冰糖葫芦等国风元素融入酿造,精准契合了年轻消费者对文化认同与风味创新的双重需求。灼识咨询报告确认,金星啤酒是该品类的开创者与销量第一的生产企业。

然而,更具长期价值的壁垒在于,金星啤酒完成了从“产品创新”到“系统构建”的跨越。与传统啤酒巨头相比,它在新品类上拥有绝对先发优势;与小微精酿品牌相比,则具备了后者难以企及的全国化供应链与渠道能力。这种精准战略卡位与深厚体系能力的结合,构成了其难以被复制的竞争护城河。

这种体系能力在近期获得了权威背书。2026年3月,在郑州举行的“中原消费经济论坛”上,金星啤酒获评“2025中原放心消费示范单位”,副董事长张峰同时摘得“2025推动消费升级领军人物”称号。这一荣誉不仅强化了其在中原市场的标杆地位,也为IPO进程增添了公信力筹码。

### “中原腹地”的效率红利: 成本与响应的双重提升

啤酒行业对物流成本与新鲜度极为敏感。金星啤酒采取“中原核心、辐射全国”的集约化供应链战略,依托郑州的交通枢纽地位,集中生产,统一发运。

## 三部门指导平台企业落实 《互联网平台价格行为规则》

市场监管总局网站消息,4月8日,市场监管总局、国家发展改革委、国家网信办等三部门联合召开互联网平台价格合规指导会,指导互联网平台企业落实《互联网平台价格行为规则》(以下简称《规则》)要求,压实主体责任,规范价格竞争行为。《规则》自4月10日起正式实施。

会议通报了部分平台企业存在的价格合规问题,要求平台企业立即整改、举一反三,建立健全价格合规机制,自觉维护市场秩序,有效防范价格违法行为的发生。会议强调,平台企业要切实规范

这一模式带来了双重红利。首先是成本优势,规模化生产降低了单位制造成本,集中采购增强了上游议价权,优化的物流路由则有效控制了运输费用。这直接体现在其快速提升的毛利率上,从2023年的27.3%跃升至2025年前9个月的47%。

其次,统一管控保障了产品品质稳定,集中的产能使其能快速响应全国各区域的市场需求波动,尤其在爆款产品推广和消费旺季时,能确保供应不掉链子。此次IPO募资首要用途即扩建产能,旨在强化这一效率核心。

### 全渠道驱动: 从流量闭环到盈利质量跃迁

高效的供应链需要强大的渠道网络来实现价值。金星啤酒构建了立体化的渠道体系,遍布全国29个省份的线下分销网络,保障了产品的广泛可得性和品牌展示。

在巩固线下基本盘的同时,金星啤酒敏锐把握数字化消费浪潮,积极布局直营电商渠道,将抖音、天猫等线上平台打造为业绩增长极。相较于传统线下渠道,线上直营渠道不仅打破了地域限制,让企业能够直接触达全国消费者,更成为品牌与年轻消费群体沟通的重要桥梁。例如,“冰糖葫芦精酿”通过话题营销与达人直播迅速破圈,该产品上线一个月内,相关短视频话题播放量突破1亿,直播间销量突破26吨,实现了从流量到销量的高效转化。

进入2026年,金星啤酒新品频出。1月首发的气泡米酒,在小红书相关笔记超4300篇,“微醺”“米酒天花板”等好评频现,印证了其新品研发与年轻化沟通的能力。4月7日,红心草莓中式精酿啤酒正式上线,口感呈三段式递进。

同时,针对中式精酿的消费场景,公司还拓展了精品商超、酒配、即时零售等优质渠道,与大众渠道形成互补。线上线下的联动与协同,实现了对消费人群的全方位触达。

基于金星啤酒供应链与渠道内生的效率提升,其营业收入从2023年的3.56亿元迅猛增长至2025年前9个月的11.09亿元,同期净利率从3.4%大幅提升至27.5%,盈利质量实现惊人跃迁。展望未来,公司的想象空间在于:对内,持续深耕“中式精酿”产品矩阵,巩固细分市场绝对领导地位;对外,凭借已验证的、可复制的“产品+系统”商业模式,具备广阔区域市场乃至海外拓展的潜力。本次IPO募集资金的再投资,将为这一系统优势注入持久动能。

补贴行为,坚决遏制恶性价格竞争,不得虚假、夸大宣传补贴金额和力度;要充分尊重平台内经营者自主定价权,严禁干预定价行为,不得强制或变相强制平台内经营者参加促销活动并承担费用;要坚守诚信经营底线,全力维护消费者合法权益,不得收取任何未予标明的费用,不得实施虚假促销、价格欺诈等行为。

市场监管部门将贯彻落实党中央、国务院决策部署,持续强化价格竞争监管,深入整治“内卷式”竞争,有力维护公平竞争的市场环境,推动形成优质优价、良性竞争的市场秩序。(辛文)



联系电话:18534090188

霍州市农村集体经济发展有限责任公司

## 渡槽下的“数字田园” 文化和科技融合、文化和旅游融合的春华实践

■ 本报通讯员 星组轩

晨雾初散,春华渡槽的轮廓在田野尽头若隐若现。这座被誉为“三湘第一渡”的水利工程,五十年前靠人力肩挑背扛筑成。不远处,智能化育秧工厂灯火通明,AGV智能运输车在厂房内平稳穿行,将育秧盘送至循环立体育秧床——传统与现代在这片土地上交融共生。

2024年3月,习近平总书记在湖南考察时指出:“探索文化和科技融合的有效机制,加快发展新型文化业态,形成更多新的文化产业增长点。”“推进文化和旅游深度融合,守护好三湘大地的青山绿水、蓝天净土,把自然风光和人文风情转化为旅游业的持久魅力。”“融”之一字,如何在春华落地生根?

### 融于技:从“赛博农业工厂” 看农耕文化的新表达

今年1月14日,一则消息在朋友圈刷屏:外交部发言人毛宁向全球推介湖南长沙县春华镇智能化育秧工厂。画面中,紫红色的植物补光灯下,6台循环立体育秧床昼夜

不息运转——这座工厂每小时可制800盘秧苗,满足3.2万亩集中育秧需求。有村民笑言:“咱们的秧苗住上了电梯房。”这份幽默背后,是农耕文化在科技加持下的全新表达:它不再是“面朝黄土背朝天”的艰辛记忆,而成为“赛博朋克”式的科技美学。去年10月,记录这一场景的摄影作品《赛博农业工厂》入选第30届全国摄影艺术展览。从“国展入选”到“全球推介”,印证了科技让农耕文化获得了跨圈层传播的生命力。

春华镇素有“种业小镇”之称。该镇以“院士文化+数字平台”为抓手,推动文化和科技

融合,正从春华走向更远的土地。袁氏种业深耕非洲市场近二十年,截至2024年底累计在马达加斯加推广杂交水稻超7.8万公顷,平均产量是当地品种的2至3倍。在马达加斯加面积最大的2万阿里亚里纸上,印着中国杂交水稻的稻穗图案——这是农耕文明以科技为载体走向世界的生动注脚,也是“文化+科技”融合可复制、可推广的春华经验。

从“物理叠加”走向“化学融合”。目前镇内已集聚隆平高科、袁氏种业等37家种业企业及科研单位,落地3个院士农业创新平台。印遇龙、张友明双院士合作畜禽种业创新基地项目顺利推进,邹学校院士辣椒育种试验基地、柏连阳院士水稻镉治理技术研发平台挂牌运行。他们依托“1+6+8”智慧农业服务平台,构建了“天地空”一体化监测网络,让田间有“耳目”、云端有“大脑”、地里有“医生”,将院士的科研成果转化为农民可用的数字农具。

科技赋能的故事,正从春华走向更远的土地。袁氏种业深耕非洲市场近二十年,截



凯乐泰房车发布国内首台揽客车。

## 以世界冠军赛车为起点 金华资本赋能汽摩配产业逆袭 与新生态突围

■ 特约撰稿 方令航 发自浙江金华

2026年3月,葡萄牙波尔蒂芒赛道上的轰鸣为中国摩托写下历史性一笔——中国机车品牌张雪机车厂队车手瓦伦丁·德比斯驾驶820RR-RS赛车,连续两回合夺得WSBK世界超级摩托车锦标赛SSP中量级组别冠军,终结欧美日品牌近37年垄断,让五星红旗首次在这项国际顶级赛事领奖台升起。鲜为人知的是,这位世界冠军的缔造者张雪,17年前曾是浙江金华一家民营摩托车公司的维修工,正是从金华迈开的创业第一步,日后成就了一辆载入史册的“战车”。

更值得关注的是,在赛场高光背后,金华资本的精准卡位与产业赋能,成为这场“草根逆袭”跨越到“中国智造”的关键推手。这不仅是个人的胜利,更是金华资本力量与汽摩配产业生态深度融合、产投协同的集中迸发。当张雪的冠军赛车驰骋国际赛道,金华这座以汽摩配为支柱的城市,正以资本赋能、协会成立、产业升级、出海拓市的组合拳,勾勒出“草根创新、实干兴业”的产业新图景。

金华资本9000万精准卡位  
赛场封神的高光时刻,早已暗藏金华资本的精准布局。夺冠前23天,2026年3月6日,重庆张雪机车工业有限公司完成工商变更,新增杭州浙创百舸创业投资合伙企业(有限合伙)、金华浙创金义智控创业投资合伙企业(有限合伙)两大战略投资方,二者均隶属于浙江省创业投资集团(简称“浙创投”)——浙江省级国有资本核心投资平台,其中金华浙创金义智控出资6000万元,占A轮融资

9000万元总额的三分之二,成为本次投资的核心主体。

这笔被业内称为“神级操作”的投资,背后是金华资本“投早、投小、投硬科技”的精准定位与产业协同思维。2025年8月,张雪机车以有限合伙人身份参与1.5亿元参与设立金华浙创金义智控创业投资基金(认缴出资比例29.82%),率先绑定金华产业资本。2026年1月,浙创投完成对张雪机车的A轮融资,3月初完成工商变更,从决策到落地仅耗时3个月,以“耐心资本”助力匠人初心,完美践行“参股不控股、赋能不干预”的投资原则。

数据显示,A轮融资完成后,张雪机车投后估值达10.9亿元,金华浙创投持有5.5046%股权,A股上市公司宏昌科技通过持有金华浙创29.82%股份,间接持有张雪机车1.641472%股权,形成“省级国资+地方上市公司+产业基金”的联合投资格局。值得注意的是,创始人张雪仍以13.3945%的持股稳居第一大股东,既保障了品牌自主研发的核心话语权,也彰显了金华资本“赋能而非主导”的投资逻辑。

早在A轮之前,金华资本已通过产业基金布局张雪机车的早期成长。2024年7月,上海高信资本独家完成对张雪机车2000万元天使轮融资,为品牌从0到1的起步提供关键支撑;而金华浙创金义智控的参与,则进一步打通了张雪机车与金华汽摩配产业链的壁垒。金华浙创相关负责人表示,此次果断投资,一方面认可张雪机车的自研双缸发动机核心技术、赛事成绩与产品潜力,另一方面

看中金华超1500家汽摩配企业形成的“30分钟全零部件配套圈”,希望以资本为纽带,推动张雪机车与永康、武义等地的轮毂、发电机等优势企业深度协同,打造“赛事同源、产业支撑”的发展模式。

### 全链条产业 成就资本赋能坚实底座

金华汽摩配产业的坚实根基,为资本赋能提供了天然土壤,也让金华资本的优势在全球市场具备较强竞争力——轮毂产业以轻量化技术和高强度结构设计为核心,发电机则凭借高效能输出和环境适应性成为行业标杆,产品远销欧美、日本等市场。近年来,金华以新能源汽车为重点,构建起“整车制造+核心配套”的全链条产业生态,新能源汽车及关键零部件产业集群2025年规模以上工业总产值达623.89亿元,年均复合增长率高达51.49%,形成了独特的“五分钟产业园”。

金华资本的投资逻辑,始终紧扣产业生态的协同升级。浙创投在赋能张雪机车时, [紧转 P2]

至2024年底累计在马达加斯加推广杂交水稻超7.8万公顷,平均产量是当地品种的2至3倍。在马达加斯加面积最大的2万阿里亚里纸上,印着中国杂交水稻的稻穗图案——这是农耕文明以科技为载体走向世界的生动注脚,也是“文化+科技”融合可复制、可推广的春华经验。

### 融于景:在红色地标 与渡槽故事里重塑乡土

武塘村坐落着武塘纪念亭、抛砖屋场等红色地标。他们做的,不只是修缮建筑,而是让红色基因可感可触。通过开发本土课程120余堂、打造“屋场微党课”,2025年该村入选县级党员教育现场教学点,做法入选湖南省委组织部党员教育亮点辑。多次接待参观团队,游客不只是来看老建筑的,而是来感悟历史的。一位前来参观的老党员在武塘纪念亭前对该村有关人士说:“你们把红色故事讲活了。”文旅融合的意义,正在于此——以文化人,以旅载道。 [下转 P2]

## 报告显示 2025年度我国 中小企业发展环境 持续优化

新华社消息,中国中小企业发展促进中心4月9日发布的《2025年度中小企业发展环境评估报告》显示,2025年,我国经济发展向新向好,活力不断提升,各项支持政策集中发力,着力稳就业、稳企业、稳市场、稳预期,中小企业发展环境持续优化。据悉,本次评估覆盖50个城市,指标体系由5个一级指标、24个二级指标和42个三级指标构成,从市场环境、法治环境、融资环境、创新环境、政策环境等维度开展评估,评估工作综合运用地方情况调查、企业线上问卷调查、部分城市实地走访、引用权威统计数据等多种方式,力求相对客观全面反映参评城市发展环境实际。

报告显示,参评城市中小企业发展环境综合得分离散系数较上年进一步下降,城市间发展环境差距持续缩小;公平竞争市场秩序加快构建,超九成的企业对市场准入公平性、要素获取便利度表示满意;行政执法更加规范,行政复议化解行政争议的主渠道作用进一步发挥,23个城市行政复议综合化解率达到80%以上。

融资环境方面,普惠金融覆盖面持续扩大,信贷可得性不断提升,参评城市普惠型小微企业贷款余额占人民币贷款余额平均比重达12.04%。创新环境方面,专精特新企业培育量质齐升,参评城市累计培育专精特新“小巨人”企业超1.12万家,占全国六成以上。政策环境方面,从企业满意度看,各项惠企政策整体满意度均超过80%,中小企业获取服务资源的精准性、便利性持续提升。

报告提出,仍需关注用工成本、原材料成本上涨与订单不足等因素相互叠加,持续挤压企业利润空间;融资供需结构性错配问题仍较突出;创新成果转化链条尚不顺畅等问题。报告建议,多措并举稳定企业经营预期,健全企业合法权益保护长效机制,优化融资供给结构等,持续优化中小企业发展环境,以高质量发展的确定性应对各种不确定性。(周圆 唐诗凝)

双汇熟食 SHUANGHUI DELI  
三鲜肉,大味  
责编:王萍 版式:黄健  
企业家日报网:www.zqceo.com 电子版:www.entrepreneurdaily.cn  
官方微博:https://weibo.com/jvrbid 投稿邮箱:qj49@163.com