

企业家日报

2026年3月20日 星期一

丙午年 二月初二

今日 8 版

第 065 期 总第 11694 期

国内统一连续出版物号:CN 51-0098

邮发代号:61-85

新闻热线:028-87319500

13811660079

全年定价:450元 零售价:2.00元

做中国企业的思想者

三湘春早谋新篇 民营经济劲昂扬

姚羽 余春生

三湘大地,春潮正涌。前不久,湖南省促进民营经济发展壮大暨企业服务年行动部署大会在长沙召开。开局关乎全局,起步决定后势。新春开局奏响的,是湖南民营企业抢抓机遇、攻技术、谋新篇的奋进乐章。

新春开局 实干争先

长沙三一智联重卡产业园内,三一商用车智能制造车间一派繁忙景象。百余台焊接机器人精准作业,AGV无人车高效穿梭……这座工业和信息化部认证的“5G工厂”,每6分钟就有一台重卡下线。

三一集团党委书记向文波表示,2025年集团销售额达1567亿元,同比增长20%。“我们将继续做强装备制造主业,力争到2030年实现年销售额3000亿元”。

这是湖南民营经济整体蓄势勃发的生动缩影。据统计,截至2025年底,湖南省实有民营经济经营主体781.7万户,较上年增长4.6%,民营经济增加值达3.8万亿元,形成了规模庞大、生机勃勃的发展态势。湖南省民营企业贡献了全省50%左右的税收、70%左右的地区生产总值、90%以上的科技创新成果、90%以上的新增城镇劳动就业和90%以上的经营主体数量。

“抢”字当头、实干为先,成为新春开局湖南民营企业的鲜明姿态。

在邵阳经开区,湖南圣菲达服饰有限公司新厂房内,节后订单正在全力赶制中。去年底,这家企业投资3.5亿元的智能可穿戴健康科技项目投入运行,生产效率提升50%。公司总经理樊祺告诉记者:“今年我们要加快‘小单快反’模式研发,产值预计能增长15%以上。”

在怀化国际陆港经济开发区箱包皮具产业园,凌秀箱包制造有限责任公司的生产车间同样一片火热,

湖南以一场高规格大会擂响了全年发展的战鼓——全省促进民营经济发展壮大暨企业服务年行动部署大会在长沙召开,百余位民营企业家和商会代表坐在会场“C位”。这是湖南马年新春“第一会”,也是“十五五”开局之年的重要安排。



●这是2月24日拍摄的三一智联重卡产业园内下线的车辆。

一个个设计精良的拉杆箱包有序下线、装箱发运。

“今年1—2月销售额同比增长三倍。”公司副总经理王辉介绍,公司正依托怀化国际陆港的物流优势,持续优化供应链,将产品远销至欧美、中东地区及部分RCEP成员国。

从智能制造车间到产业园区,从繁忙流水线到紧张发运区,机器的轰鸣、忙碌的身影、饱满的订单,

为全年高质量发展奠定了坚实基础。

创新驱动 筑强动能

湖南民营企业不仅自身涌动力争分秒的蓬勃活力,更是在创新前沿开凿“源头活水”的主力军。

位于长沙宁乡市的楚天科技工业园内,多处醒目位置写着“让世界制药工业插上智慧的翅膀”等标

语。这不仅是口号,更是行动——楚天科技已累计拥有5000项国际国内专利,建起拥有3000人的全球研发中心,研发投入强度达10%。

楚天科技并非一开始就有这番底气。创业之初,相关核心领域、关键技术受制于人,“卡脖子”之痛触目惊心,几位年轻人加快自主创新,从追赶、突破到引领,一步步推动着医药装备技术的发展。

在生物微球、一次性使用技术(SUT)、医用陶瓷泵等医药生产关键耗材和器件领域的技术突破,使楚天科技在全球市场中站稳了脚跟。楚天科技董事长唐岳透露,公司正在展开研究“线性放大连续生产设备”技术,一旦突破,有望掀起行业一场大变革。

在石油化工领域,安全隐患排查长期依赖人工巡检及单一模型,成本高昂且作业环境危险、风险误检漏检率偏高,传统巡检模式已难以应对当前隐蔽化、复杂化的安全风险。

作为专注具身智能技术的专精特新企业,湖南睿图智能科技有限公司成功研发石油化工领域不安全行为识别系统,实现“人员—设备—作业—环境”风险识别全场景覆盖,填补国内技术空白。“哪里有技术短板,哪里就有我们民营企业迎难而上、攻坚突破的身影。”湖南睿图智能科技有限公司董事长周博文说。

在株洲,湖南赛德雷特卫星科技有限公司制造的遥感卫星成功发射后,随即追加投资3.6亿元建设二期工厂。

在娄底,湖南宏旺新材料科技有限公司借力智能化改造深耕特钢高端市场,4年间连续建起五期项目,第六期、第七期已提上议程……

一家家企业的奋勇争先,正是湖南民营经济蓬勃向上、创新生态持续优化的生动缩影。2025年湖南高新技术企业数量突破1.8万家,其中九成以上为民营企业; [紧转 P2]

“别看它不起眼,现在可是咱们控制风泵的‘大绝招’。”在山东能源集团兖矿“能源南屯煤矿”南大巷消防材料库,职工指着一台球网上安装的精巧装置,竖起了大拇指,“自从装上了它,再也不用时刻盯着阀门,风量可控了。”

这个“大绝招”正是该矿最新研制并投入使用的“煤矿专用球阀安全锁”。而这一小改小革成果的诞生,源于该矿不久前发布的一张“英雄帖”。

时间拨回至被称为煤矿“最强大脑”集成的“创”想盛宴上,如何让创新更接地气,更解渴,切实解决安全生产中的难题,成为当天讨论的焦点。

而第一个被“张榜”的项目,正是来自生产一线的“小”难点、“大”问题:矿井风泵的阀门在通风系统中起着关键作用,但在矿井的水、气供应控制中,无法进行系统维护,造成生产资源的浪费。

“能不能设计一个装置,既能固定阀门开启角度,保证通过的流体参数在一定范围内,防止被误碰,又要安装方便,适应不同工况?”这道“榜”就这样摆在了全矿创新能手的面前。

揭下这张“英雄帖”的是谢翠红劳模创新工作室。他们深知,传统的锁止装置要么功能单一,只能“锁死”而不能“锁位”,要么结构笨拙,安装烦琐,难以在复杂的管线网络中推广应用。

“我们的目标很明确,就是要打通从‘工作室’到‘生产线’的‘最后一公里’,”该项目牵头人谢翠红说道,“一定要让小改小革真正服务于安全生产。”

随后,谢翠红带领主创成员王上上,经过反复的现场测绘、头脑风暴和模拟试验,一款名为“煤矿专用球阀安全锁”的三合一模块化装置应运而生。

整个装置由锁板、把手卡和把手套三部分组成,并有其“精巧之处”:

安装便捷:三部分独立可拆,为狭窄的球阀安装预留了充足空间,即使是在管线密集的现场,也能轻松完成组装,互不干扰。

角度可调:锁板侧边是每10度就有一个锁紧孔的120度孔盘,无论工艺要求阀门开启30度还是90度,都能被精准锁定,将流体参数牢牢控制在安全范围内,解决了市面上多数产品只能“全开全关”的痛点。

锁定可靠:装置通过把手卡与锁板的巧妙咬合(即使拧至90度也不会脱离),以及把手套与U型套的组合,最终用锁鼻与孔盘固定,彻底限制了阀门把手在各个方向上的自由度,实现了“想动也动不了”。

如今,这款“煤矿专用球阀安全锁”已在多个关键岗位试点应用,效果立竿见影。它如同给重要的阀门上了一道“安全锁”,不仅杜绝了因误操作引发的工艺波动和安全隐患,也让岗位职工从时刻紧绷的状态中解放出来。

“这个安全锁模型是我利用3D打印机完成的,方便各工区职工进行使用教学。同时,我们还利用废旧物资进行加工制作,几乎是零成本投入。”王上上说道。

在经济效益方面,此款“煤矿专用球阀安全锁”可有效控制井下风动隔膜泵的进风量,减少压风的浪费,按风泵标准供压计算,每个安装位置可节流150m³/D,月度节约成本约1000元。并且通过安全锁控制风量,减少管网泄漏与压力损失,一台风动隔膜泵每年节约电费约1.5万元。

从“盆景”到“风景”,这一贴合生产实际的小改小革正是该矿2026年创新创效工作的一个缩影。下一步,该矿将依托“揭榜挂帅”项目和“纳新双选会”等机制,持续推动创新从零散的“盆景”变为壮丽的“风景”,让更多像“安全锁”这样的“金点子”,结出沉甸甸的“效益”果实,为矿井高质量发展激活新引擎。

山东能源集团南屯煤矿以小改小革推进创新创效机制 一张「英雄帖」引发的「锁」事

本报道通讯员 朱宇婷 张兴贤

在传统的商业模式下,赛事热度上升为“顶流”后,小微企业往往难以获得赞助资格,但如今,与大企业同台亮相——

各地“城超”迎来“小微风”

杨金志 王恒志 刘艺淳

东北地区城市足球联赛(简称“东北超”)首批赞助商迎来烤猪蹄店个体户、江苏省城市足球联赛(简称“苏超”)为小微企业开设专属赞助通道……各地如火如荼的“城超”迎来阵阵“小微风”,让更多街边小店变身赛事“合伙人”,传递着足球之外的积极力量。

“城超”为“小微”开绿灯

日前举行的“东北超”首批赞助商集中签约仪式上,小店“孙丽丽烤猪蹄”格外引人注目。

这场由辽宁、吉林、黑龙江、内蒙古四省区体育局联合主办的赛事将于5月开赛,虽是全新的区域型“城超”,但赞助总额目前已突破6000万元。在17家“东北超”首批签约赞助商中,既有全国知名品牌和本地老牌国企,也有“孙丽丽烤猪蹄”这样的街边卤味店、特色烧烤摊等“小微”商户代表。

一场赛事,无限商机。去年以来,以“苏超”为代表的各地“城超”发展迅速,在吸引大量观众走进球场的同时,也创造出丰富的消费场景,拉动经济效益效果显著,成为文旅融合发展的典范。

现象级赛事“苏超”新赛季再放“大招”:在省级层面拿出32个赞助席位,面向全省小微企业公开抽签遴选;每家企业只需赞助5万元,就能享受百万级别赞助商的待遇。一石激起千层浪,最终有3582家企业报名,中签率仅0.89%。

“1%不到的概率啊!这比中彩票还惊喜!”回忆起不久前得知中签“苏超”小微企业赞助商的那一刻,苏州隆鹊丝绸有限公司的员工们依然难掩激动。南京食为天卤菜店老板卜明华则是在电话被打爆之后才得知“中奖”的,当时还在准备开业的他说:“这是新年最大的礼物。”

根据“苏超”商务开发政策,各赛区还可以自主选择部分小微企业“入局”。目前各赛区公开抽签遴



●“东北超”首批赞助商集中签约仪式现场

选正在进行中,更多小微企业即将登上大舞台。

“双向奔赴”背后的“家乡情结”

“城超”与小微企业的缘分,始于2025年“苏超”。相关负责人介绍,赛事刚创办时并没有立刻火起来,当时各地陆续有一些街头小店纷纷伸出援手。他们的赞助,是冲着家乡情谊、城市荣誉来的。当“苏超”火了起来,各大赞助商争相抢占广告位时,各地也没有“嫌弃”曾雪中送炭的小店们。常州的东哈·东北街边烧烤店与大品牌同框的画面迅速出圈,成为2025赛季“苏超”令人印象深刻的画面之一。

如今,各地“城超”人潮涌动,而留住小店,已成为一种充满人情味的共识。

“群众喜欢什么、期待什么,就引进什么、落地什么。”负责“东北超”招商工作的辽宁省体育产业集团董事长王国峰认为,街头巷尾的中小微企业和特色商家,虽然规模不大,但承载着东北最具烟火气的生活场景,让它们成为赛事“合伙人”,能让比赛更接地气、更聚人心。

对一些小微企业尤其是个体户而言,一年拿出几万元赞助费,并不是个小数目。在接受采访时,无论“苏超”还是“东北超”,中签的小微企业负责人说得更多的,都是想为家乡的比赛中出一点力。

“感谢‘东北超’给我们个体经营者带来的机会,这也是家乡营商环境向好的表现。”孙丽丽说。

“猪蹄和足球

都和‘脚’有关,猪蹄更有‘挠财挠福’的美好寓意,球迷们观赛时啃着喷香的烤猪蹄,既能享受观赛乐趣,也能沾沾福气、财气。”说到参与“东北超”赞助,“孙丽丽烤猪蹄”创始人孙丽丽坦言这是意料之外的惊喜,期待赛事与品牌共赢发展。“我们是在父老乡亲的关怀下成长起来的,能为家乡的足球赛事做贡献,我们很骄傲!”

同频共振 与“城超”共成长

赛事办得怎么样,观众的参与度与关注度是最直接的回应。2025年“苏超”成为一票难求、全网关注的顶流,离不开小微企业的赞助,草根球员的参与。

对去年才第一次走进球场的“新球迷”而言,他们不仅为了足球而来,更多的是感受山呼海啸般加油声中的凝聚力,感受“身边人”在场上奋勇拼搏的进取心,感受一座城市的发展脉搏。

苏州隆鹊丝绸有限公司销售总经理李志文说,作为扎根苏州十余年的企业,他们深切感受到了城市“大家”与企业“小家”的同频共振。“城市给了我们成长的空间,我们也想借助‘苏超’的影响力,让宋锦、香云纱这样的非遗元素走进更多年轻人的视野。”

借助“城超”的契机成长发展,正成为普通人、企业与城市的共同愿景。

江苏省体育产业集团董事长顾晔说,此次为小微企业开辟单独通道,是为广大小微企业创造“小投入获得大流量”的机会,让小微企业也能借助“苏超”平台实现共赢,进一步优化营商环境、激活市场主体活力与创造力。

在新赛季“苏超”常州赛区的遴选中,东哈·东北街边烧烤店遗憾未能中签。得知此事后,沈阳市副市长刘克斌通过视频发出暖心邀约:“虽然你没能中签‘苏超’赞助商,但‘东北超’5月份就要开赛了,我诚挚邀请你赞助2026‘东北超’沈阳赛区。”

“东北超”赞助商——锦州老白烧烤的店主薛冰是江苏人,远嫁锦州经营烧烤生意。她感慨道:“我非常看好‘东北超’,希望它像‘苏超’一样出圈,用足球带动东北文旅,让更多人因球赛爱上东北、走进锦州。”

王国峰表示,“东北超”不仅是一场群众足球赛事,更是展示东北营商环境的重要窗口。赛事与中小微企业之间的“双向奔赴”,既温暖了创业者,也呼应了群众期待。

“感谢‘东北超’给我们个体经营者带来的机会,这也是家乡营商环境向好的表现。”孙丽丽说。

(转自新华网)

第六届消博会 参展国家和地区 展团数量再创新高

据新华网报道,从海南省新闻办举办的发布会上获悉,第六届中国国际消费品博览会将于4月13日至18日在海南海口举行,参展国家和地区展团数量再创新高,全球消费精品展示交易功能明显增强。

第六届消博会是海南自贸港全岛封关运作正式启动后的首届消博会,本届消博会主题为“开放引领全球消费,创新驱动美好生活”。主会场继续设在海南国际会展中心,在三亚市设置国际游艇分展区,在博鳌乐城国际医疗旅游先行区设置国际健康消费分展区。加拿大将担任本届消博会主宾国。

据介绍,本届消博会各项筹备工作进展顺利,招商招展工作已完成。本届消博会瞄准前沿赛道,拥抱潮流科技,广泛邀请国内外消费精品参展,组织更多全球首发、亚太首发、中国首秀活动,为国际新品抢滩中国市场和国货潮品走向世界搭建首发平台。

本届消博会还将举办一系列配套活动。聚焦参展商、采购商需求,将举办系列新品首发首秀活动、系列供需对接活动等。聚焦促消费主题,将举办“出口中国”“购在中国”等10余项系列促消费主题活动。聚焦海南自贸港建设,将举办“全球好礼 消博会好物”系列活动、海南自贸港“政策直通车”消费专场活动等。

第六届中国国际消费品博览会由商务部和海南省人民政府共同主办。(罗江 王存福)



责编:方文煜 版式:黄健
企业家日报网:www.zgceo.com 电子版:www.entrepreneurdaily.cn
官方微博: http://weibo.com/rwrbj 投稿邮箱:cb490@sina.com

