

成都市建筑材料行业协会走访四川好运通建材有限公司 共推行业绿色化标准化建设

本报讯 为深入了解会员企业发展需求，精准服务行业转型升级，1月27日，成都市建筑材料行业协会常务副会长兼秘书长何国惠带队赴四川好运通建材有限公司开展专题走访调研。公司董事长杨运凯、总经理杨作为热情接待并组织座谈交流。

座谈会上，杨运凯董事长向何国惠一行详细介绍了企业当前的生产经营状况、市场布局及未来发展规划。本次交流的核心议题是顶进施工箱涵产品团体标准的编制工作，以及申报四川省住建厅箱涵、高性能混凝土排水管、顶进施工钢筒混凝土管绿色化产品认证的准备情况，双方围绕产品标准的技术指标、认证流程、市场应用前景等展开了务实而深入的探讨。

何国惠对企业始终聚焦技术创新、积极投身行业标准化建设表示高度赞赏。她指出，团体标准的制定与绿色产品认证的推进，是推动行业技术进步、规范市场秩序、促进绿色低碳转型的重要抓手。协会将全力支持四川好运通建材有限公司在此领域的探索与实践，积极协调相关资源，提供政策与专业技术指导，助力企业将创新成果转化成为行业共享的标准与认证优势，提升核心竞争力。

双方就当前建材行业绿色低碳发展的趋势、路径与挑战交换了意见。何国惠强调，在“双碳”目标背景下，绿色发展已成为行业不可逆转的潮流。协会鼓励并支持像

好运通这样有技术实力和责任感的会员企业勇当排头兵，以高标准引领，以绿色认证为突破，共同推动成都建材行业向更环保、更高效、更可持续的方向迈进。

据悉，四川好运通建材有限公司成立于2012年，公司位于四川省眉山市彭山区观音工业园内，占地120亩，现有4个生产车间，设置预制混凝土箱涵（含顶进施工箱涵、过水箱涵、人行通道、电力管廊）生产线2条，国内领先的排水管生产线6条，压力管道PCCP生产线1条，智能化钢筋生产线3条和混凝土搅拌站4台。公司参加的重点项目有成都交投机场南线电力隧道项目、成都交投金简黄铁路隧道项目、中水七局白沙水库DN3000顶管项目、中水七局空港新城项目、中国五冶金融城污雨水改造项目、中国五冶起步区市政道路项目、成都建工三环路育仁西路6m×4.5m人行下穿项目、成都建工西南民大下穿隧道项目、中交三航局剑南大道南延线等。

此次走访调研，加深了协会与会员企业间的联系，清晰地把握了企业在标准化与绿色发展道路上的切实需求与前沿动态。成都市建筑材料行业协会将继续发挥桥梁纽带作用，搭建交流合作平台，汇聚行业智慧，助推更多科技成果转化为标准，引领更多产品获得绿色认证，为构建高质量、标准化、绿色化的建材产业生态体系贡献积极力量。（樊瑛 张建忠）



山西省银发经济促进会在汾酒成立 政企携手激活山西银发经济 新动能

本报讯 1月28日，山西省银发经济促进会成立大会暨2026首季山西银发经济主旨对话在汾酒隆重召开。大会汇聚政企界力量，共商山西银发经济发展大计，标志着山西银发产业发展迈入规范化、协同化新阶段。山西省民政厅党组书记、厅长李建红，汾酒集团党委副书记、副董事长、总经理武跃飞，山西省政协农业和农村委员会原主任武宏文，汾酒集团党委委员、副总经理梁建文，汾酒股份公司总工程师韩英，以及省发展改革委、省民政厅、省卫健委、省工信厅等部门相关负责人，国内外专家学者、企业代表出席大会。

李建红在讲话中指出，发展银发经济是党的二十大作出的重要战略部署，更是山西省委、省政府高度重视的民生工程与发展工程。他对新成立的促进会提出三点要求：一是坚持政治引领，把牢发展方向，切实发挥政府与市场之间的桥梁纽带作用；二是发挥平台优势，依托社会组织机制灵活的特点，赋能山西银发产业高质量发展；三是强化组织保障，坚持业务发展与自身建设两手抓、两手硬，对标全国一流标准推进促进会建设，为山西高质量发展注入银发力量。

武跃飞在致辞中表示，发展银发经济既是增进老年人福祉的国家战略，也是推动消费升级、产业转型的重要引擎。汾酒集团深耕产业多年，始终重视银发市场培

育与开拓，在坚守千年酿造技艺、践行“酿好酒、储老酒、售美酒”理念的同时，持续挖掘银发产业创新机遇。他强调，汾酒将以此次促进会成为为契机，整合自身产业链、品牌力与文化资源，深度融入山西银发经济生态圈，与各界携手在适老产品研发、康养文旅融合、老年消费市场培育等领域深耕细作，切实贡献汾酒力量。

大会审议通过了《山西省银发经济促进会章程》《财务制度》《会费收取办法》等重要文件，选举产生促进会领导机构：武宏文当选会长，梁建文等当选副会长，为促进会规范运行奠定坚实基础。

在以“激活银发经济新动能，共绘幸福山西新画卷”为主题的2026首季银发经济主旨对话环节，各界嘉宾围绕银发经济发展路径展开深度交流。汾酒股份公司总工程师韩英从回归本质、科学传承、创新赋能三大维度，分享了酒行业与银发经济接轨的实践路径。她表示，汾酒未来将聚焦不同银发人群、不同消费层级的差异化需求，持续创新适老产品与服务，争做银发经济的陪伴者、幸福生活的共创者，以产业之力守护老年群体健康美好生活。

此次大会的召开，搭建起山西银发经济政企协同、产学研融合的优质平台，为山西银发产业发展明确方向。未来，山西省银发经济促进会将凝聚各方资源，推动银发产业与多领域深度融合，助力山西打造特色银发经济发展样板。（杨仁宇）

华为与智能公司 交流AI和矿鸿项目

本报讯（通讯员 胡云峰）AI和矿鸿相结合，对于迭代智能化矿山有何作用？树立新标杆能否让智能公司再次抓住智能化风口？日前，华为油气矿山军团内蒙古总经理韩博、矿鸿首席技术总监顾荣强一行到皖北煤电集团智能公司交流AI和矿鸿项目，培育新标杆、树立新起点，为智能公司智能化矿山迭代升级赋能。智能公司党委书记、董事长徐辉接待了韩博一行，机电副总经理周宗业、机电信息中心负责人及相关技术人员参加了交流。

双方围绕数据治理、动设备常态化运行等共同感兴趣的话题，进行了深入交流。华为油气矿山军团介绍了8个智能化场景。

韩博表示，作为全国智能化标杆煤矿，智能公司在内蒙古乃至全国都极具影响力。在当前国产化不可逆的发展趋势下，华为在打造可复制推广的AI和矿鸿项目上的优势为双方合作打下了深厚基础。按照“硬件不变，软件定义”的思路，利

用矿鸿一体机，能够实现动设备的简单配置、快速上线，支持动设备的常态化运行和AI端侧分析，这些都将为智能公司智能化迭代升级提供支持。

徐辉表示，响应技术国产化国家战略，智能公司有责任先试一步，进行AI和矿鸿项目有益探索。从展示的综采工作面移动集控舱、智能煤流、智能排水等8个智能化场景来看，这些场景符合公司的动设备管理需求，有助于简化智能化矿山的复杂性，有助于数据治理标准化替代方案的落地。“希望你们在解决排水、密闭空间瓦斯监测等煤矿核心问题上持续发力，找准项目的应用点、落脚点，将华为的技术优势和我们的现场管理优势紧密结合在一起，共同推动项目场景落地，造福煤矿企业。”智能公司也有信心通过交流合作、互通有无，擦亮智能公司智能化矿山品牌，成为新的标杆、样板。

双方就进一步优化项目技术方案等进行了充分交流。

多地竞逐脑机接口新赛道

- 北京将围绕脑机接口、高温超导等领域建设一批新型研究创新平台，支持企业承担更多科技攻关任务
- 天津将争建国家脑机接口技术创新中心
- 广东将进一步加强未来产业布局，大力发展脑科学与脑机接口等重点细分产业
- 江西将开展未来产业培育发展行动，科学布局脑机接口等细分赛道

中新社消息，省级地方两会近期陆续召开，脑机接口被写入多地政府工作报告中，围绕这一未来产业的区域竞逐赛正加速展开。

其中，北京将围绕脑机接口、高温超导等领域建设一批新型研究创新平台，支持企业承担更多科技攻关任务；天津将争建国家脑机接口技术创新中心；广东将进一步加强未来产业布局，大力发展脑科学与脑机接口等重点细分产业；江西将开展未来产业培育发展行动，科学布局脑机接口等细分赛道。

脑机接口通过在脑与机器之间建立信息通道，实现生物智能与机器智能的协同交互，是生命科学和信息科学融合发展的前沿技术。

“近年来，脑机接口作为生命科学与信息科学深度融合的前沿方向，正从实验室走向产业化应用。”江西省政协委员、江西财经大学软件与物联网工程学院院长白耀辉表



●在2025年8月举行的世界机器人博览会上，工作人员演示睡眠呼吸暂停治疗设备 张璐/摄

示，脑机接口产业竞争本质上是“技术、临床、数据、标准与产业生态”的系统竞争。

2026年伊始，脑机接口产业引资本密集关注。脑机接口领域公司强脑科技完成新一轮约20亿元（人民币，下同）的融资，A股市场脑机接口概念股表现活跃，脑虎科技“超级工厂”在江西赣江新区开工建设。

医疗康复是脑机接口的主要应用方向。“中医康复天然具备‘体表刺激、整体调节’的无创基因，与非侵入式脑机接口在底层逻辑上高度契合。”江西省政协委员、江西中医药大学附属医院副院长付勇认为，江西作为中医药大省，完全有条件探索“无创脑机+中医康复”的差异化路径。

随着创新成果不断涌现和应用探索不断深入，脑机接口市场或将迎来高速增长。据中国信通院测算，2026年我国脑机接口产业规模预计达数十亿元，2030年的中国市场预计可达100亿元至140亿元。

面对这一未来产业，北京、上海、山东、四川等多地相继出台政策，加速产业布局。江西从强化科技创新引领、推动成果转化

应用、加快创新主体引育、提升产业支撑能力建设四个方面，部署11项重点任务，推动脑机接口科技创新和产业创新深度融合。

江西省政协常委、农工党江西省委会专职副主委林凯表示，江西推动脑机接口技术产学研医融合起步发展，已具备打造神经工程产业集聚区的基础条件，处于从技术突破到产业集聚的关键阶段。

尽管前景广阔，脑机接口从技术到产业仍面临诸多瓶颈。业内人士指出，对于一个从无到有的新兴行业来说，建立标准至关重要。

工业和信息化部等七部门2025年联合印发的《关于推动脑机接口产业创新发展的实施意见》提出，到2027年，中国脑机接口产业关键技术取得突破，初步建立先进的技术、产业、标准体系。脑机接口产品加快应用，产业规模不断壮大，打造2个至3个产业发展集聚区，开拓一批新场景、新模式、新业态。（吴鹏泉）

AI潮下的冷思考 深耕模式创新 破解企业转型痛点

■ 崔骁

当人工智能成为企业营销的“必选项”，不少企业却陷入“技术跟风”的困境——投入不菲却收效甚微，精准营销沦为“数据空谈”。近期，北京新客意维文化传播有限公司总经理张娟做了一项研究，直击AI背景下企业营销模式创新的核心痛点，为行业提供了兼具理论深度与实操价值的破局路径。

数字化浪潮下，消费者需求日趋个性化，传统“广撒网”式营销早已难以继。AI技术的崛起本应为企业精准触达用户的“利器”，但现实中，部分企业对AI的应用仅停留在表面，技术与业务脱节、数据安全隐患、营销效果难评估等问题凸显，成为制约企业转型的“拦路虎”。作为长期深耕品牌推广、市场营销领域的从业者，张娟基于实战经验，在研究中系统拆解了这一行业困局。

张娟在研究中指出，AI营销模式创新并非单纯的技术叠加，而是企业运营逻辑的深层重构。其核心价值体现在三方面：既是适应数字时代传播变革的必然要求，也能帮助企业构建差异化竞争优势；也是提升客户满意度的关键，通过分析用户多维度数据实现“千人千面”定制化服务，积累品牌忠诚度；更能推动资源高效利用与核心竞争力构建，为企业可持续发展筑牢根基。

在以“激活银发经济新动能，共绘幸福山西新画卷”为主题的2026首季银发经济主旨对话环节，各界嘉宾围绕银发经济发展路径展开深度交流。汾酒股份公司总工程师韩英从回归本质、科学传承、创新赋能三大维度，分享了酒行业与银发经济接轨的实践路径。她表示，汾酒未来将聚焦不同银发人群、不同消费层级的差异化需求，持续创新适老产品与服务，争做银发经济的陪伴者、幸福生活的共创者，以产业之力守护老年群体健康美好生活。

此次大会的召开，搭建起山西银发经济政企协同、产学研融合的优质平台，为山西银发产业发展明确方向。未来，山西省银发经济促进会将凝聚各方资源，推动银发产业与多领域深度融合，助力山西打造特色银发经济发展样板。（杨仁宇）

打通营销与技术团队沟通壁垒；在数据层面，建立标准化管理与全链路安全防护机制，用加密技术与权限管控守护用户隐私；在评估层面，打造“定量+定性”的多维度体系，通过数据中台破解“数据孤岛”；在用户层面，推出推荐偏好自主设置、隐私使用透明化等功能，兼顾精准性与用户体验。

针对这些问题，张娟提出了一套实操性极强的解决方案：在人才层面，构建“内部培训+校企合作+社会招聘”的多维体系，

盲目跟风。其研究不仅为中小企业提供了可直接借鉴的落地指南，更引导行业摆脱“为技术而技术”的误区，回归“以用户为中心”的营销初心。

在AI技术飞速迭代的今天，张娟的研究为行业注入了理性思考。未来，随着技术与营销场景的深度融合，这份聚焦“价值创新”的研究或将推动更多企业跳出转型困境，让人工智能真正成为激活市场活力、提升核心竞争力的强大引擎。

河南华运公司首单面向乌克兰的出口业务顺利通关



近日，河南华运公司（华英农业控股子公司）发往乌克兰的产品顺利完成通关，标志着华运公司首单乌克兰市场业务圆满落地，出口市场持续拓展。

本次乌克兰订单的成功通关，是华运公司自成立以来深耕海外市场的关键一步，不仅验证了华英产品的合规性与高效配载能力，更填补了公司在乌克兰市场的业务空白。这一突破得益于公司长期构建的全链条质量管理体系，也彰显了华运在国际市场开拓中的决心与实力，为下一步拓展欧洲市场奠定了坚实基础。本报记者 李代广 摄影报道

在飞溅的焊花中淬炼成钢 ——记中国安能二局山东潍坊机电安装项目部副经理张阿奇

■ 本报通讯员 徐迎华 左庭达

在焊花飞溅的厂房、在管线密布的地下廊道，总能看到一个步履匆匆的身影。他就是中国安能二局山东潍坊机电安装项目部副经理张阿奇。

十余载光阴流转，他将青春与汗水挥洒在机电安装这片充满挑战的“战场”，从一名“技术新兵”成长为能够独当一面的管理骨干。他的成长经历，是一部扎根一线、实干担当的奋斗故事，生动展现了新时代中国安能建设者匠心筑梦、砺行致远的奋斗足迹。

扎根沃土 从“技术新兵”到“行家里手”

机电安装是工程建设的“神经”与“血脉”。初入机电安装领域，面对如天书般的系统图纸、严苛至毫厘的工艺标准，年轻的张阿奇没有退缩。他笃信：“现场是最好的课堂，实践是最生动的教材。”

白天，他像一颗螺丝钉，“钉”在设备基础旁、管道支架下、机组调试间。他屏息观察师傅拧紧每一颗螺栓的扭矩控制，细细揣摩焊工处理每一道焊缝的坡口角度，反复核对电气柜内每一根接线的走向标准。一本厚厚的笔记本，是他形影不离的“宝典”，密密麻麻记录着工序要点、疑难杂症和破解之道。

夜晚，当喧嚣归于沉寂，他案头的灯光依然明亮。图纸、规范、施工方案是他最好的伙伴，常常为了攻克一个技术难点，查阅资料直至深夜。正是这种“白天实践积累，夜晚复盘升华”的闭环式锤炼，让他迅速打

通了理论与实践的壁垒。担任技术员后，张阿奇肩上的担子更重了。在数次急险重的突击任务中，他总能凭借扎实的功底和敏锐的洞察，迅速拿出切实可行的解决方案，啃下一个又一个“硬骨头”，逐步成长为同事信赖的“技术尖兵”。

**持证登高
从“实务专精”到“系统贯通”**

张阿奇深知，在技术日新月异的时代，仅凭经验远远不够。要成为真正的行家里手，必须用系统的理论知识和权威的行业资质武装自己。他瞄准了国家一级建造师执业资格证书，开启了备考之路。

项目工地，作息无常，任务繁重，时间成了最稀缺的资源，他的行李箱里常备着厚厚的复习资料。出差途中的高铁车厢、会议间隙的片刻宁静、午休时分的短暂空闲，他都争分夺秒。他创新学习方法，将晦涩的项目管理知识与现场鲜活的实操案例紧密结合，在理解中记忆，在应用中深化。

最终，张阿奇以优异成绩通过考试，将这份极具分量的证书收入囊中。这本证书如同一块坚实的理论跳板，助力他在后续的管理岗位上看得更远、担得更重。

砥砺担当 从“精于管事”到“善于管人”

凭借扎实的技术功底和务实担当的作风，张阿奇逐步走上管理岗位，迎来了从

“管好技术”到“带好队伍、抓好全局”的关键跃升。

他牵头梳理优化项目的施工管理体系，创新推行“区域负责制”与“清单化”管理模式，将项目的安全、质量、进度、成本四大核心目标层层分解，细化到每一个作业面、每一个班组、每一个责任人。过程管控是他的铁律：每日雷打不动的现场调度会，风雨无阻的安全晨会与技术交底，带领管理人员开展“拉网式”隐患排查。

一次大型核心设备吊装，重达数百吨，精度要求极高，风险巨大。张阿奇提前组织多方专家反复论证吊装方案，现场布设多道监督岗，关键节点亲自盯守。吊装指令清晰果断，协调指挥沉稳有序。最终，庞然大物一次吊装就位，精准落点，赢得业主与监理的高度赞誉：“水电铁军，名不虚传！”

管理上刚柔并济。对安全红线、质量底线，他寸步不让；对一线工友，他关怀备至，常深入班组谈心，了解实际困难。这让他不仅成为项目高效运转的“核心枢纽”，更成为凝聚人心的团队“主心骨”。

运筹帷幄 从“能征善战”到“统揽全局”

作为项目经理，张阿奇需要站在项目全局的高度，统筹协调设计、采购、施工、调试等各环节，平衡安全、质量、进度、成本的协同发展。

在潍坊抽蓄电站大型综合体机电安装工程中，恰逢土建与机电交叉施工高

峰期，界面繁杂、工期紧张。关键时刻，张阿奇主动请缨，牵头破局。

他创新性地提出并推行“网格化精准管理”与“动态移交隔离”机制。将庞大的施工现场科学划分为若干责任网格，土建完成一块区域，立即组织验收移交，机电队伍随即无缝跟进施工。这套机制如同精密齿轮的咬合，有效破解了交叉施工相互掣肘的难题。

对于核心机房等关键路径，他科学统筹资源，实施“两班倒”连续作业，抽调骨干组成“现场支撑专班”，自己带头24小时蹲点值守。哪里出现技术瓶颈，他第一时间组织攻关；哪里需要资源调配，他迅速协调解决。

最终，这套组合拳为项目整体投产抢出了近一个月的宝贵时间，创造了显著效益，赢得了各方高度评价。

施工图纸的方寸之间，是他运筹帷幄的战场；机电管网的纵横交错，是他匠心独运的答卷。张阿奇在安能二局的十余年，是笔记本上密密麻麻的成长印记，是网格化管理中迸发的创新智慧，更是关键时刻挺身而出的铁肩担当。

他以一线为课堂，以实干为标尺，在机电安装这片充满挑战的战场上，淬炼出过硬的本领，磨砺出坚韧的意志，实现了从“工”到“匠”，从“匠”到“将”的精彩蝶变，生动诠释了中国安能建设者扎根一线、砺行致远的奋斗精神。平凡岗位上的点滴积累，汇聚成推动企业高质量发展的坚实力量。这份坚守与创新，正激励着更多后来者奋勇前行，为中国安能打造更多精彩工程注入不竭动力。