企業家日報 ENTREPRENEURS DAILY 2026年1月22日 星期四 责编:王萍 美编:黄健

剑阁净化厂 连续三年处理天然气超12亿方

本报讯 2025年末，川西北气矿剑阁天然气净化厂提前完成年度生产任务，截至12月31日，全年完成原料气处理量12.14亿立方米，持续保持装置设计上限稳定运行态势，保障川渝地区千家万户温暖过冬。

强化技术创新，释放装置潜能。工厂聚焦工艺优化与技术攻关，通过胺液深度复活精离线与在线协同运行，有效降低溶液热稳定盐含量至600mg/L以下，发泡物质含量下降49%；借助膜气在线分析技术助力回收装置空酸比前馈调整，调整精度提高26%，保障燃烧炉稳定运行。同时，创新应用光谱在线分析技术实时感知溶液与酸气组分，将工艺参数波动幅度降低50%，充分释放装置产能，为任务提前完成筑牢技术支撑。

智能赋能管控，提升运行质效。深化“报警分级+全时跟踪”偏差管理机制，每月开展报警跟踪分析，月度报警数量较上年同期下降22%，无效报警基本消除，显著提升自动化控制水平。构建“技术支撑+流程闭环”的智慧监管体系，推行数字化台账督办隐患整改模式，隐患整改率持续保持100%，整改效率较传统模式提升20%，实现生产现场精准管控。

抓实保运举措，保障连续运行。借助在线诊断、在线监测等先进技术开展“预知性维修”，确保设备设施完好率始终保持在98.5%以上；升级抗晃电技术，成功抵御4次电网波动，全年未发生因自身原因导致的停产事件。针对新能源业务推行“主体+多专业”融合管理模式，优化余压发电装置运行区间控制，设备调发时长增加2000小时，发电效率提高48%，同步保障光伏发电装置稳定运行。

筑牢安全防线，护航生产大局。以QHSE提质攻坚工程为主线，修订完善全员安全生产责任制清单，细化责任界面，将安全指标纳入绩效考核“硬杠杆”。强化施工作业环节与承包商监管，累计制止违规行为150余次，筑牢施工作业安全防线。通过“移动+固定安眼工程”织密智能安防网络，高风险作业违规率同比下降30%，实现安全生产“零事故”，为生产任务顺利推进保驾护航。 **（谢军）**

2.75亿元 白云边单日销售创历史纪录

本报讯（通讯员 王小谈）1月13日，湖北白云边酒业日销量42.56万箱，日销售额2.75亿元，创历史最好水平。

一元复始，万象更新。2026年，白云边以消费者为中心，以市场为导向，以品质铸造品牌，强基础，优供给，争份额，实现新年开门红。

1月4日，工业和信息化部发布公示：“白云边”入选2025年度中国消费名品（时代风尚）名单。白云边的市场竞争力、产品创新力、品牌知名度与美誉度在全国市场赢得了更广泛的认可。

在白酒行业下行期，白云边坚定信念，以消费者需求为追求，向内使劲，坚持不懈提升品质，提升价值，以高质价比产品、更贴心的服务稳住了市场大盘，巩固了忠实消费群体。不断深化“一线（流通）三点（酒店、团购、宴席）”战略，拓渠道，强终端，稳价格，推持续创销售体系，构建良好销售秩序，维护了白云边市场发展的活力。以企业文化自身独特优势，打造差异化产品，实施差异化竞争，做强目标市场，在白酒行业总产能、白酒市场总规模近年来不断萎缩的情况下，实现份额逆势提升。

岁末年初，白酒进入销售旺季。白云边开展旺季促销，回馈广大客户。广商精心组织，高度协同，一场场新春答谢会在各地市场火爆举行，白云边呈现产销两旺的新年景象。

“精准滴灌”式培训 为员工能力“续航”赋能

本报讯（通讯员 张虎）开年以来，重庆气矿工化业区以提升员工能力为核心，持续深化培训体系建设，突出精准化、多元化和实效化，着力强化员工技能“续航力”，为作业区高质量发展夯实人才基础。

作业区坚持以需求为导向，提前开展培训调研，围绕安全环保、平稳输供、管道保护等关键业务，实施精准能力短板，优化制定2026年度培训计划。针对不同岗位、不同层级人员实施分类培训，细化方案、强化基本功训练，通过分层分类办班、精准授课，确保培训在人员、时间、内容和效果上全面落实。

依托技师专家工作室，作业区系统规划全年培训，精心开发课程，推行线上线下相结合、理论教学与现场实操相融合的模式。充分发挥高技能人才的“传帮带”作用，组织工作室成员全员授课。同时创新培训机制体系，首次开设“每周夜校”与新能源业务专项培训，拓展培训载体，“每周夜校”面向管理人员、重点岗位、集中业理论与案例教学；新能源培训紧扣政策、趋势与管理要求；应急处置培训注重实战演练与流程规范，全面强化员工现场应对能力。

紧扣“三基”工作，作业区融合集中培训、专题辅导与班组自主培训，通过“开小灶”“师带徒”等方式开展靶向训练。目前已签订师徒协议10余份，有效促进技能传承与骨干培养。班组每月自主申报培训内容，作业区实施量化考核，推动培训质量持续改进。通过搭建多专业成长平台，畅通职业发展通道，进一步激发员工学习热情与提升动力，营造出干事创业的良好氛围，为作业区可持续发展注入人才动能。

▶▶▶[紧接P1]

“营商环境”成地方开年会议高频词

政策好不好，关键看落实。

为确保政策精准抵达，福建将编制出台更具针对性的惠企政策，建立政策实施效果评估和动态调整机制，及时调整和优化政策措施，增强企业获得感与满意度。上海将分类制定“惠企政策集成包”，依托街镇、园区楼宇推动政策触达。

上海市发展改革委副主任陈彦峰说：“要强化政策精准推送，确保政策红利充分释放、直达快享。”

一系列持续优化营商环境的新举措，让不少经营主体感受到暖意。

近日，新中式快餐品牌沪溪河的东北店店在沈阳铁西万象汇开业。回顾开业过程，沪溪河代表阎益贺总监李欣雨的感受就是两个字——“顺畅”。“不但没去过审批大厅，我都没走出商场，需要哪些材料、怎么办，全都有专人服务。”李欣雨说。

“顺畅”得益于沈阳市铁西区营商环境建设局牵头建立的首店落户服务站。当地整合市场、公安等审批职能部门，无偿提供线上办、上门办、帮代办、延时办、预约办等服务。

在海口市，面对海口容展置业有限公司拒进贷款投放的需求，海口市营商环境建设局全程指导材料准备，主动联动海口市发展改革委、市住建局、市规划局及中国农业银行海口海秀支行，全速提速审批环节。仅用两天时间就完成全部在建工程抵押登记，保障资金如期到位。

“从求助到办完不到48小时，政府部门高效联动，帮我们解决了燃眉之急！”企业财务总监李俊可说。

优化营商环境，没有最优，只有更优。

海口市营商环境建设局副局长周小军表示，海口2023到2024年连续两年入选全国营商环境创新城市，当前正在制定《海口市进一步优化营商环境行动方案（2026-2028）》，并将会同相关部门共同推进任务落实，全力提升海口市营商环境建设水平。

“好的营商环境就是生产力、竞争力，当前优化营商环境的力度、系统性和创新性均超出以往。”南开大学经济与社会发展研究院院长刘秉镰表示，一流的营商环境撬加广阔的发展机会，必将催生强大的发展动能。 **（转自新华网）**

攻坚破题开新局 精益赋能铸铁军

——西昌钢钒炼铁厂精益管理聚力攻坚纪实

■ 本报通讯员 何勇

近日，西昌钢钒炼铁厂精益管理二期阶梯式工作以“开局即决战”的姿态全面铺开，在重点单元突破、全员改善深化、制度体系完善等维度取得阶段性扎实进展，为实现全年精益目标按下“加速键”。

锚定目标明路径 单元认证激活“细胞工程”

“精益管理的‘牛鼻子’在各基层单元，必须把烧结、球团等这些‘生产细胞’做精做强。”炼铁厂负责人介绍，二期启动以来，厂部紧扣“烧结单元冲一星、球团单元夺二星”的硬目标，将精益单元创建作为“头号工程”，系统梳理出漏盆烧结配料、造球、焙烧及球团造球、焙烧等7项核心作业流程，明确将其作为标准化作业程序（SOP）建设的“先手棋”。目前，各重点区域已成立专项攻坚组，通过现场写实、流程拆解、瓶颈诊断，逐项制定优化方案，推动现场管理与标杆单元对标开级。“过去操作靠经验，现在有了SOP‘路线图’，大家都能快速上手，效率至少提升15%。”烧结球团分厂烧结单元区域工程师小李兴高采烈地介绍道。

全员提案汇众智，改善活力涌动“创新潮”。截至目前，炼铁厂累计收到改善提案943项，较一期同期增长46%，“人人都是改善者”的氛围愈发浓厚。这背后，是厂部构建激励体系的强力驱动：提案被采纳可获50-2000元奖励，优秀课题还能推荐参评公司级荣誉，让“小改小革”有了“大舞台”。与此同时，12项厂部级以上精益课题压茬推进，9项已完成立项并提交方案，剩余3项正例排工期攻坚。“我们既把提案，不仅解决了工艺波动问题，还达到了降本增效的目的！”球团单元青年职工小张难掩兴奋地说道。此外，各单元SOP标准初稿编写进度也都跑上了步伐，为标准化作业从“纸上”落到“地上”筑牢了基础。

机制护航强根基 制度团队筑牢“保障网”

“精益管理要长效，必须靠制度和人‘双轮驱动’。”炼铁厂负责人介绍，二期启动首台矿、与此同时，12项厂部级以上精益课题压茬推进，9项已完成立项并提交方案，剩余3项正例排工期攻坚。“我们既把提案，不仅解决了工艺波动问题，还达到了降本增效的目的！”球团单元青年职工小张难掩兴奋地说道。此外，各单元SOP标准初稿编写进度也都跑上了步伐，为标准化作业从“纸上”落到“地上”筑牢了基础。

●该厂组织召开精益推进会。

机制护航强根基 制度团队筑牢“保障网”

“精益管理要长效，必须靠制度和人‘双轮驱动’。”炼铁厂负责人介绍，二期启动首台矿、与此同时，12项厂部级以上精益课题压茬推进，9项已完成立项并提交方案，剩余3项正例排工期攻坚。“我们既把提案，不仅解决了工艺波动问题，还达到了降本增效的目的！”球团单元青年职工小张难掩兴奋地说道。此外，各单元SOP标准初稿编写进度也都跑上了步伐，为标准化作业从“纸上”落到“地上”筑牢了基础。

锚定队班强根基 激活细胞促发展

——华荣公司队班管理标准化建设会侧记

■ 本报通讯员 游云川

冬日的川东大地寒意渐浓，但川煤集团华荣公司龙门峡南煤矿的会议室内却暖意融融、气氛热烈。2026年1月6日，华荣公司队班管理标准化建设现场推进会在龙门峡南煤矿隆重举行，来自公司各级管理人员及基层单位代表齐聚一堂，通过现场观摩、经验交流、集中部署，共同为华荣公司队班管理标准化建设把脉定向。

现场观摩 标准化建设成效引人注目

当天下午，与会人员深入该矿队班办公区、器材库房等地实地观摩。走进掘进一队班组学习室，统一配置的电教设备、整齐排列的学习资料、图文并茂的安全文化墙晚入眼帘，“十公开十上墙”的公示栏上，工资分配、奖惩情况等职工关切事项一目了然，展现了民主管理的规范透明。在库房内，各类物料分类摆放、标识清晰、全储管理系统实时显示器件库存动态，既减少了资源浪费，又提高了领用效率，提升了后期保障效能。

车间里，“一卡三牌”风险管控标识醒目规范，职工们严格执行“手指口述”操作法，标准化的作业流程、严谨的安全管控措施，让大家真切感受到队班管理标准化建设带来的明显变化。一位基层班长谆谆告诫：“以前麻烦物料堆放杂乱，找东西要花半天时间，现在标准化管理后，不仅省时省力，还降低了损耗，这就是标准化建设的实效。”

经验交流 亮点纷呈共话队班经验

经验交流环节成为此次会议的一大亮点。太平煤矿的“12119”班组建设机制、金刚煤矿的“两抓四强”安全管理模式、唐家河煤矿的“五对标五过关”工作法、叙永一矿的“一中心两龙头三基础”建设路径、龙门峡南煤矿的“五心先锋”班组品牌、5家单位的发言各具特色、干货满满。

太平煤矿通过规范班前会九大流程、落实工资分配监督机制，让班组自主管理能力显著提升；金刚煤矿打造的安全高效安撬队伍，工作效率较同类队伍高出20%，成为标杆引领的典范；唐家河煤矿聚焦人才培育，改造劳模工作室，为职工搭建起成长成才的平台；叙永一矿通过定制化培训、标准化班前会，为班组职工从“要我标准”向“我要标准”转变；龙门峡南煤矿则以“五维体系”为支撑，实现党建与队班建设深度融合，掘进一队党支部获评四川省国有企业“示范党支部”。一个个鲜活的案例，展现华荣公司的举措，让参会人员深受启发，现场不时响起热烈掌声。

领导寄语 蓄力赋能凝聚奋进力量

华荣公司党委书记、董事长、总经理唐建强在讲话中深刻阐述了队班管理标准化建设的重要意义。他指出，队班是安全落地的“最后一米”，成不成控制的“关键战场”、生产效率的“基础保障”、队伍稳定的“核心压舱”，在当前严峻的市场形势下，抓好队班管理就是守住企业生存发展的“生命线”。针对当前存在的党建融合不深、安全文化落地不实、人才储备乏力等问题，他要求大家要聚焦“六个标准化”，以“追光文化”为魂强化品牌引领，以安全生产为天梯牢风险意识，以纪律作风为纲确保执行到位，以精细管理为要促进管理升级，以人才培养为本打造过硬队伍，以班组建设为基源发细胞活力，推动队班管理水平全面提升。他强调，要把队班管理与智能化矿山建设、绿色转型、改革创新等中心工作紧密结合，2026年新建3个智能化采掘面，力争到2027年智能化产能提升至80%以上，以高质量队班建设赋能公司高质量发展。

川煤集团总工程师奚光荣对此次现场会的成效给予高度评价，对华荣公司队班管理标准化建设取得的成绩表示肯定。他指出，队班建设是“必答题”而非“可选项”，是“硬红灯”而非“软任务”，关系到企业在市场风浪中能否行稳致远。针对当前存在的思想认识不深、标准执行不严、队伍素质不足等问题，他要求华荣公司坚守安全底线，健全双重预防机制，推动安全监管向技防物防与人防结合转变；夯实人才根基，完善“选育用管”全链条机制，打造高素质产业工人队伍；突出党建引领，深化“红帽子先锋工程”，让党建融入队班建设各环节；深化双基管理，推动标准从“有形”向“有效”覆盖；精细经营管理，将成本指标分解到班组岗位；强化组织保障，形成上下同心的工作合力。他希望华荣公司要以此次会议为新起点，在队班标准化建设上大胆探索、走在前列，为川煤集团“12345”总体发展战略落地贡献力量。

会议成效 务实笃行开启全新征程

会议在庄重热烈的氛围中圆满结束。参会人员纷纷表示，此次现场会既有理论高度、又有实践深度，既看到了差距不足，又找到了努力方向。大家将把会议精神带回工作岗位，对标先进、制定措施、补齐短板、推动发展，以更加务实的作风、更加有力的举措，推动队班管理标准化建设再上新台阶。

从现场观摩到经验分享，从领导的殷切嘱托到新年的工作部署，一个个规范高效的队班如同一个个充满活力的“细胞”，正汇聚成推动企业行稳致远的强大能量，在华荣公司高质量发展的征程上，为保障区域能源安全、服务地方经济发展书写新的篇章。

拍卖公告

受委托，宇**2026**年**2**月在中拍平台（**http://paimai.cnki23.org.cn**）公开拍卖海江物资和设备及车辆集群一批，展示时间地点：**2**月**1**日至**28**日全国各省市区，拍卖时间：**2**月**1**日至**28**日每天上午**11:00**和下午**3:00**，竞买人在中拍平台登记，联系人：付经理**15090800628**，地址：济南市凤凰山路三号。

山东盛鑫拍卖有限公司
2026年1月22日

拍卖公告

受委托，我公司定于**2026**年**02**月**03**日**14**时在上饶市信州区饶博路**2**号广信大厦八楼**3**拍卖厅上饶市广丰区丰溪水侨一二期部分商铺经营权招租(**5**年)拍卖会。

采用有保留价的增价拍卖方式，未达保留价不得成交。具体事宜详见《拍卖资料》，自公告之日起至**2026**年**1**月**30**日**17**时止在标的物所在地进行咨询、展示和报名，联系电话：**18870358178**。

江西嘉德拍卖有限公司
2026年01月21日

拍卖公告

受委托，云南鑫凯麒拍卖有限公司将于**2026**年**02**月**05**日-**2026**年**08**月**06**日对非遗产品、工艺品、古玩字画一批等物品进行公开拍卖，直至成交为止(详细清单备查，详细平台以公司公众号发布信息为准)。详情关注云南鑫凯麒拍卖有限公司微信公众号。联系人：郑先生**19387157719**。

云南鑫凯麒拍卖有限公司
2026年01月22日

拍卖公告

受委托，我公司定于**2026**年**1**月**30**日**10**时通过临沂市公共资源交易中心网上竞价系统公开拍卖以下标的：

一、拍卖标的：沂水县龙家圈镇银冢山生态水产养产一批。

二、展示时间及地点：自公告之日起至拍卖日前在标的所在地公开展示，由竞买人自行踏勘。

三、竞买手续办理流程：有意竞买人需提前在临沂市公共资源交易系统注册为可参加拍卖，并于**2026**年**1**月**23**日**17**时前将竞买保证金汇入平台指定账户。

四、电话：**18265116684**。

山东开泰拍卖有限责任公司
2026年1月22日

拍卖公告

受委托，我公司定于**2026**年**1**月**29**日**10**时在中拍平台（**http://paimai.cnki23.org.cn/**）公开举行拍卖会，物资内容以委托方所指定明细为准。

一、拍卖标的：闲置电线桥架、罐、罐头等(**编码：2211020010052020**)，**2**个工作日勘察。上述资料整理成册，**A4**纸打印装订成册并加盖公章，正副各一份，在公告发现定时间内递交，逾期送达的资料不受理。

二、联系方式：招标人：天津中实装备制造有限公司管理人，地址：天津滨海高新区华苑产业区梅苑路**19**号**1-B-1608**，联系人：刘工，电话：**022-23783369**。

造失声明

▲盘锦市兴隆台区包鲜道包子店遗失单位专用印章，编码**2211020010052020**，声明作废。

▲北京三千里科技有限公司遗失法人章一枚，声明作废。

▲杭州强雨文化传播有限公司遗失财务章(编码**3301402017672**)、法人章(庄卫杰)，声明作废。

▲杭州泰博电子科技有限公司遗失公章(编码**3301410366545**)、财务章(编码**3301410366544**)、法人章(任燕)、合同专用章(**3301410366545**)，声明作废。

▲烟台市昌都仓区光纤通讯器材经营部遗失公章一枚，编码：**1502030056550**，声明作废。

▲大连市西青区鑫珠建物流服务搬运有限责任公司遗失财务专用章**92120111MA824NP66M**）遗失公章，声明作废。

▲厦门汀剑贸易有限公司遗失公章，声明作废。

▲厦门小订信息科技有限公司遗失公章，声明作废。

麻地梁煤矿 快马加鞭 决胜5015工作面安装

本报讯（通讯员 胡云峰）1月19日下午，随着特种运输车辆的轰鸣声，皖北煤电集团麻地梁煤矿5015工作面最后1架支架顺利入井。在集团公司十届一次职代会召开之际，以决胜5015工作面安装的实际行动，为职代会献上了一份厚礼。

据了解，5015工作面预计将于2026年4月投入生产，作为5015工作面接续面，将按棒槌子释放于万吨级产能的神圣使命，为集团公司“十五万”顺利开局打出应有贡献。安装过程中，该矿严格跟班管理，紧盯首架和末架入井关键节点，确保安装过程全流程跟班。矿主要领导、分管领导靠前指挥、挂图作战，现场协调解决问题，采煤区管技人员及安全生产职能科室跟班入员时刻现场、把关键，不放过任何安全隐患，保证了安装过程的顺利。

最后一架支架入井安装完成后，该矿将组织精干人员进行联调联试，确保构造面两在前芽状态，为5015工作面高标准、高效率投入生产扫清障碍。在平稳接替的基础上，开足马力，实现“扩产的高质量可持续发展。

温州GDP破万亿元

“万亿城市”已增至28座

新华社消息，1月20日，记者从温州市两会上获悉，2025年温州地区生产总值突破万亿元大关，成为浙江继杭州、宁波之后的第三座“万亿城市”。截至目前，全国“万亿城市”已增至28座。

作为民营经济重镇，民营经济始终是温州发展的核心支撑。截至2025年11月，温州在册民营企业和个体工商户合计156.4万户，民营规上工业企业增加值占规上工业比重90.8%，彰显出强劲活力。

温州地区生产总值突破万亿元的背后，离不开产业能级的稳步提升。近年来，温州坚持“工业强市”战略，推进传统产业改造与新兴产业培育，优化产业结构。2025年，全市五大传统优势产业、五大新兴主导产业规上工业增加值分别增长11.4%、12.6%，工业总产值突破1.5万亿元。 **（孔令杭）**

▶▶▶[紧接P1]

中国智造升级 民企助工厂更“聪明”

作为北京市人工智能终端中试平台，显核技术通过向高校科企业开发感知类验证、中试基地与产线，降低其技术转化的试错成本与风险，同时精准匹配不同种类、规模、助力技术创新从实验室走向量产产线。

在望旭瞭看来，随着“人工智能+制造”行动持续深入，在智能网联、医疗设备、具身智能、脑机接口等“硬科技”领域，将涌现出大量智能硬件需求。

“这既是产业升级的必由之路，也为我们带来了发展机遇，明确了前进方向。”要旭腾表示，显核技术将以《意见》为指引，更早介入研发阶段，从技术源头规划落地路径，建设行业共享的知识经验库、工具库与标准体系，参与构建人工智能“雨林式”产业生态。

传统产业搭载发展“新引擎”

从江苏扬州一家汽车零部件小作坊干起，成长为如今跨区域、跨领域的高新技术企业，江苏万顺集团近30年的发展道路上，对新技术、新领域的探索贯穿始终。

用AI算法辅助研发、改造产线、降低能耗，生产出更轻的电池包壳体；搭建数据可视化的虚拟工厂，实现智能排产与预测性系统维护……深耕人工智能领域，万顺集团搭载了锂钠新材料、高新光基等新技术板块，与多家信息通讯、新能源行业领军企业建立稳固合作。

“将人工智能应用于制造生产，彻底改变了原本依赖师傅经验、出问题再补救的‘老办法’，成为公司高品质、绿色化跃升的‘新引擎’。”万顺集团董事长周善红表示。

作为传统行业数智化的“过来人”，周善红表示，此次《意见》配套发布《制造业企业人工智能应用指南》，让企业可根据所处行业找到相应“施工图”，切实缓解了民营企业“不会转、不敢转”的困惑。

“未来，我们将继续加快推进人工智能技术在制造业融合应用，在‘十五’期间于轻量化新材料、柔性电子等前沿技术领域发力，争当细分市场‘隐形冠军’。”周善红表示。

企業家日報 ENTREPRENEURS DAILY 2026年1月22日 星期四 责编:王萍 美编:鲁敬

国科新能创投 锚定“确定价值”

■ 向东

迈入2026年，百年变局与产业革命交织浸润。经济周期的自然律动与结构性阵痛形成叠加效应，而中国在新能源产业赛道上始终步履不停，展现出极强的战略韧性。

“建设能源强国”写入“十五五”规划蓝图，置身新的历史方位，新能源产业的发展已突破单纯的产业升级范畴，升维为关乎国家核心竞争力的“必争之地”。

国科新能创投创始合伙人方建华近期预判，未来全球60%的新能源汽车、70%的风电装备、80%的光伏组件及90%的储能设备将源自中国。

从这组数据中，我们可以看出庞大的市场份额所释放出的巨大投资机遇。当然，其背后是日趋激烈的存量博弈与技术迭代压力。这既呼唤资本与创新同频共振、同向发力，更考验创投机构能否沉心静气，穿越市场周期的风浪。

真正的投资在于顺应趋势

当前，资本市场正经历一场深刻蜕变，从“融资市场”向“投资市场”转型的脉络愈发清晰，这绝非表层的制度性微调，实则是资本回归本真的必然选择。

资本褪去短期逐利的喧嚣，核心在于为实体经济精准赋能，为创新动能长久培育沃土。国科新能创投秉持的“赋能创新，让绿色发展造福人类”初心，恰是这场变革在新能源领域的一个价值坐标。

新能源产业变革中，资本从未缺席。然而，部分资本困于短期利益的博弈，反倒在一定程度上加剧了产业波动，与科技创新“十年磨一剑”的沉潜之道渐行渐远。

正如方建华所言，真正的投资，不在于追逐风口的喧嚣，而在于顺应趋势、坚持规模化、持续深耕以及前瞻性的长期主义。国科新能创投坚持以有温度的资本陪身创新前沿，实乃探索长期主义的一种理性选择。

多年来，国科新能创投以“诚信、热爱、包容、共享”为核心价值观，凝练出“先于价值发现、立于综合评估、表于赋能服务、成于价值实现”的投资逻辑。两位创始合伙人深耕新能源汽车产业链多年，将产业视角融入投资决策的每一处细节。这份独特的产业基因，使其在早期赛道上笃定前行，不被短期波动干扰，坚持锚定长期价值。

资本的意义在于精准“赋能”

“十五五”期间，新质生产力加速崛起，创新链与产业链深度融合。在价值投资时代，资本的意义，绝不止于资金层面的“输血”，创投机构的核心在于搭建生态、精准“赋能”。实现资本与企业的共生共长。这既是资本市场改革的应有之义，亦是新能源产业迈向高质量发展的内在诉求。

依托多年深耕产业积累的经验与资源，国科新能创投为企业搭建起全周期服务体系，正是其精准“赋能”被投企业的体现。资源层面，整合上下游以促成协同共生；市场层面，拓宽渠道以加速商业化进程；管理层面，为早期企业赋深度支撑。提升管理水平，全融层面，在融资、并购重组、IPO等关键节点为企业提供切实保障。

这种“产业资源赋能+创投资本推动”的模式，并非服务的简单叠加，而是构建起科技、产业、金融闭环联动的良性生态。以其所投企业壹石通为证，这家深耕新能源材料领域的专精特新企业，在资本赋能与资源对接之下，突破核心技术壁垒，顺利切入主流供应链，终登科创板，完成了从技术创新到产业中坚的跨越。

类似的案例在其投资组合中屡见不鲜，赢双电机、开拓导控、邦迪智能、领航微、昂卢深视、艾拉比、必益电子、图谱智能、晟泰克、夸夫超导、泽清新能源等一大批企业，均在细分领域扎根深耕、技术、高端装备及人工智能领域，既夯实了资金实力，更提升了资源整合的核心效能。

国科新能创投的一组数据颇具深意，在一定程度上印证了其投资逻辑的有效性。在其投资的60多家企业中，专精特新企业占比80%以上，其中国家专精特新“小巨人”企业占比35%左右，省级专精特新企业占比45%左右；从投资阶段来看，天使轮及A轮占比65%左右。

这组数据背后，蕴含着多重产业与资本价值：其一，高比例的专精特新企业占比，折射其精准把握了新能源产业的创新方向，所投企业多为产业链关键环节的重要力量，具备突破“卡脖子”技术的潜力，为新质生产力的培育提供了有力支撑；其二，高比例的早期投资，体现了其“耐心资本”的定位，在企业最需要支持的阶段介入，通过长期陪伴实现价值共创，这与传统财务投资偏好成长期、Pre-IPO阶段的短期逐利模式形成鲜明对比；其三，这种投资组合结构，有效分散了风险，通过多个细分领域创新企业的协同发展，抵御了单一赛道波动的影响，实现了投资回报的可持续性。

新能源产业迎来历史性发展窗口期

从产业布局来看，国科新能创投的投资组合覆盖了新能源产业链的关键环节。既有壹石通等上游企业的先进材料、赢双电机等中游企业的核心部件，还有泽清新能源等企业的储能设备，以及艾拉比、晟泰克等企业在终端应用布局，这种全链条的精准布局为产业链、供应链的安全稳定注入了坚实韧性。

2026年作为“十五五”规划的开局之年，新质生产力已褪去概念外衣，化作具体的产业增量与技术变量，加速重构实体经济的底层逻辑。而新能源产业作为新质生产力的重载体，更是迎来历史性发展窗口期。消纳瓶颈、技术迭代、国际化竞争，皆是前行路上的考验，却也正是创新企业突围、创投机构实现价值的关键窗口。

面对市场的不确定性，方建华坦言：“市场环境确实充满变数，但我们要做的，是在不确定的时代做最确定的事情。”国科新能创投将持续深耕新能源赛道，以资本的精准调遣激活全链条创新活力，用专业赋能陪伴企业熬过技术攻坚期。

资本市场转向“投资市场”的核心目标，是提升内在价值与投资者回报的可持续性，推动市场定价机制趋于理性。

长远观之，资本市场的制度性变革与活力必将持续增强。新能源产业里的创投机构，唯有深守价值、深耕产业、精准赋能，方能彰显创投资本的本真要义，为国家战略新兴产业的高质量发展注入持久的创投动能，共绘绿色发展的时代长卷。

推动“十五五”开好局起好步

——国家发展改革委谈2026年经济工作

■ 新华社记者 魏弘毅 魏玉坤

全年经济总量迈上140万亿元新台阶、制造业增加值连续16年位居全球第一、年末常住人口城镇化率比上年提高0.89个百分点……2025年，我国交出一份高质量的发展答卷。

新的一年，如何落实中央经济工作会议精神，推动“十五五”实现良好开局？国务院新闻办公室1月20日举行新闻发布会，国家发展改革委相关负责人回答记者提问。

充分挖掘中国经济潜能

“经济社会发展主要目标顺利完成，经济运行稳中有进，发展韧性进一步彰显，民生改善更有温度，交出了一份高质量答卷。”在总结过去一年经济发展成果时，国家发展改革委副主任王昌林这样概括。

“展望2026年，我们认为消费与投资、科技与产业、城乡与区域都将释放出巨大的发展潜能。”国家发展改革委国民经济综合司司长周陈说。

从点上看，新技术新产品新场景蓬勃然成势。周陈表示，我国新能源、新材料、航空航天等新的经济增长点正在蓬勃待发。“目前我们正在谋划推进一批‘十五五’时期的高技术产业标志性引领性重大工程。”周陈说。

从线上看，创新链产业链人才链加速融合。周陈介绍，我国有完整的产业体系和超大规模市场，也有全球规模最宏大、门类最齐全的人才资源，具备了将创新成果从“书架”推上“货架”的全链条全场景优势。

从面上看，动力源地区创新引领作用持续增强。当前，我国全球百强创新集群数量连续3年居世界第一。2025年中央经济工作会议部署，建设北京（京津冀）、上海（长三角）、粤港澳大湾区国际科技创新中心。全球科技创新高地和新兴产业重要策源地正加快打造。

“中国经济是一片大海。我们将坚持政策支持和改革创新并举，充分激发这片大海中蕴藏的巨大潜能。”周陈说。

针对性化解供强需弱矛盾

2025年中央经济工作会议指出，国内供强需弱矛盾突出。王昌林指出，推动供需在更高水平上实现动态平衡和良性循环，重点要做到“三个坚持”。

坚持把宏观政策的发力点放在做强国内大循环上。“将研究制定出台2026—2030年扩大内需战略实施方案，为以新需求引领新供给、以新供给创造新需求提供强有力的创新举措和要素保障。”王昌林说。

坚持把发展经济的着力点放在实体经济上。王昌林表示，要坚持智能化、绿色化、融合化方向，推动重点产业提质升级，大力培育壮大新兴产业和未来产业，深入开展“人工智能+”行动，加快构建现代化产业体系。

坚持把市场运行的调控点放在纵深推进全国统一大市场建设上。“重点是要综合整治‘内卷式’竞争。”王昌林表示，要进一步细化地方招商引资激励和禁止事项边界，加强重点行业价格监管，形成优质优价、良性竞争的市场秩序。

“落实‘五统一、一开放’的基本要求，推动电力、交通运输、技术、数据四大领域统一市场率先突破，出台一批含金量高的政策举措。”国家发展改革委体制改革司司长王任飞表示，要让企业和群众对全国统一大市场建设更加可感可得。

聚焦“两新”政策，国家发展改革委资源节约和环境保护司司长王善成表示，在设备更新方面，将进一步降低申报项目的投资门槛，细化完善各领域项目条件和审核标准；在消费品以旧换新方面，将着力优化资金分配、统一补贴标准、均衡使用资金、打击违法行为。

提升消费者收入，是扩内需的重要手段。周陈介绍，有关方面正在研究制定稳岗扩容提质行动和城乡居民增收计划。要推动“投资于物”和“投资于人”紧密结合，提高投资效益，促进物质资本和人力资本双向奔赴、双向赋能。

推动物价合理回升

促进物价合理回升，是宏观调控的重要目标。一段时间以来，我国全国居民消费价格指数（CPI）和工业生产者出厂价格指数（PPI）出现双回升趋势。

“在这个过程中，我们坚持结构性纾控思路，高度重视重要民生商品保供稳价，着力保持基本民生价格平稳。”王昌林介绍。

谈及下一步推动物价合理回升举措，王昌林表示，在总量政策方面，要实施更加积极的财政政策和适度宽松的货币政策，把促进物价合理回升作为货币政策的重要考量，发挥存量政策和增量政策的协同效应，推动形成经济增长和物价回升的良性互动。

结构政策方面，要深入实施提振消费专项行动，制定实施城乡居民增收计划，优化实施“两新”政策，扎实推进“两重”建设，推动供需更加平衡匹配。

“在这个过程中，我们要把结构性关系、促进资源高效配置，确保安全稳定供应。

“与此同时，要持续做好重要民生商品保供稳价，毫不松懈抓好重要民生商品产供储销全链条调控，确保量足价稳、夯实民生基本盘。”王昌林说。

●1月20日，国务院新闻办公室在北京举行新闻发布会，国家发展改革委副主任王昌林、国家发展改革委国民经济综合司司长周陈、国家发展改革委体制改革综合司司长王任飞、国家发展改革委资源节约和环境保护司司长王善成介绍落实中央经济工作会议精神，推动“十五五”实现良好开局有关情况，并答记者问。 新华社记者 单宇琦 摄

襄城社保 开展“一站式”社保服务

本报讯 为贯彻落实市局“深化社保与市场主体融合”的工作思路，1月15日，湖北襄阳市襄城区社会保险办事处组成“社保服务先锋队”，走进襄城区余家湖工园，开展集“扩面宣传、意愿摸排、经办指导、实操培训”于一体的“一站式”社保服务行动，以“政策送上门、服务沉到底”的务实举措，助力企业轻装上阵、安心发展。

此次活动聚焦园区新开办企业“想参保、不会办”的实际困难、变“被动受理”为“主动服务”。活动现场，工作人员向企业详细介绍了参保政策规定和相关惠企政策，分析了参保的好处和不参保风险，赠送了政策“大礼包”；业务骨干围绕企业高频经办事项进行了“手把手”教学，重点就社保经办流程、网上申报、“鄂汇办”APP等线上平台的操作流程进行了指导，并同步发放《企业社保经办操作指南（2026版）》等实用资料，确保政策“看得懂、操作”学得会、办得顺”用得上”。

“以前总觉得线上操作复杂、容易出错，今天工作人员一步步带着我们演练，连资料怎么上传、增员信息如何校验都讲得很清楚，在家就能自己办！”园区某新材料公司人事专员在完成线上申报后欣喜表示。

“扩面是起点，服务才是关键。”下一步，襄城社会保险办事处将持续强化协同联动，对有参保意向的企业，提供“一对一”跟踪指导和“点对点”经办支持，在政策精准扩面的同时，着力提升后续服务的响应速度与专业水平，真正实现“扩面有温度、服务一户、稳定一户”，以更有温度、更具效率的社保支撑，为优化营商环境、推动高质量发展贡献社保力量。 **（耿红星 石习磊）**

从一场跨国婚礼的“破圈” 看新媒体时代品牌传播的底层逻辑

■ 方宸远

2025年末，马来西亚第三代华人严若宁与曾靖副的明式婚礼在抖音等短视频平台爆红，相关话题播放量突破3亿次，单条核心视频最高点赞量超7.2万，引发中马两国乃至全球华人社群的广泛关注与情感共鸣。这场兼具“公开生活表达”与“文化观点输出”双重属性的婚礼，不仅清晰展现了新媒体时代的传播内核，更在传播层面爆发出超乎预期的破圈效应。而背后操办这场婚礼的重庆子曰婚礼学院同仪团队，也借此声名鹊起，成为企业运用新媒体传播文化、树立行业形象的鲜活范本。在信息爆炸、注意力稀缺的当下，这场“现象级”传播背后的运营逻辑，为各类企业提供了重要的实践参考与新方法。它让我们看到，本土文化不是封闭的孤岛，而是连接不同心灵的桥梁；人类命运共同体也不是抽象的概念，而是体现在每一次化解冲突、每一份情感共鸣、每一次相互理解之中。

这场婚礼的成功，首先源于其精准锚定的文化内核与情感共鸣，这也是品牌深度传播的精髓所在。作为跨越国界的现象级跨文化传播事件，它以“身在南洋，心系华夏”为精神内核，完整复刻了风冠霞帔