企業家日報 ENTREPRENEURS' DAILY 2026年1月21日 星期三 责编:邓梅 美编:黄健

河南华英集团党委换届工作完成
新班子将引领企业 迈向高质量发展新征程

本报讯 （记者 李代广）1月13日，河南华英集团新一届党委委员与公司领导干部见面会在信阳市潢川县华英大厦召开，信阳市国有资本运营有限公司党委书记、董事长叶中林主持会议，信阳瑞信产业投资集团有限公司党委书记、董事长宋斌，潢川县委组织部部长胡爱军、组织二室主任郑晓，华英集团新一届党委委员及部分董事、高管参会，周子钦当选为华英集团新一届党委书记。

华英集团新任党委书记周子钦作表态发言，他表示将坚决服从组织安排，从四个方面履职尽责：

一是站稳政治立场。始终把讲政治作为第一要求，深刻领悟“两个确立”的决定性意义，自觉在思想上、政治上、行动上同组织保持高度一致，坚决贯彻落实上级各项决策部署，确保各项工作沿着正确方向前进；

二是扛实履职剧责。聚焦主责主业，发扬斗争精神、增强履职本领，以“时时放心不下”的责任感推动企业高质量发展，积极应对市场变化与挑战，以改革为动力、以创新为引擎，紧盯每一项工作一抓到底，敢于直面矛盾问题、破解发展难题，不断巩固和提升公司核心竞争力；

三是积极凝心聚力。带头讲团结、维护华英党委形象，坚持集体领导、科学决策、民主决策，努力营造团结干事、和谐共事的良好氛围；

四是守牢纪律底线。把纪律和规矩摆在前面、严格遵守廉洁从政从商各项规定，认真落实中央八项规定及其实施细则精神，时刻自重自省自警自励，做到慎独慎初慎微慎友，自觉接受组织和群众监督，永葆清正廉洁的政治本色。

周子钦
◎华英集团新任党委书记周子钦

叶中林在总结讲话中希望新任党委干部尽快适应新角色，团结带领全体干部职工锐意进取，推动华英集团事业再上新台阶。新班子要带头维护团结，严格执行民主集中制，健全议事规则与决策程序；要增强全局观念与协作意识，相互支持补位；要树立整体思维，正确处理集体领导与分工负责的关系，凝聚共识、形成合力，营造团结奋进的工作氛围，提升领导班子凝聚力和战斗力。

下一步，华英集团将在新一届党委班子的带领下，以“党建引领、市场主导、稳中求进、提质增效”为指导，全力聚焦“三稳一创新”，奋力推动华英高质量发展，为区域经济发展再立新功。

从“投入”到“创效”
——唐口煤业解锁效益增长密码

■ 侯化成 孙祥坤 马恒鑫

一直以来，山东能源鲁西矿业唐口煤业以“盈利思维”统筹资源投入，将优质资源配向聚焦于人才培育、创新驱动、智能升级等方面，以精准投资激活管理效能，实现安全管控与经济效益的双赢跃升，解锁了矿井从“花钱”到“生钱”的效益增长新密码。

技能练就效益增长“真本事”

“培训投入不是成本消耗，而是效益前置投资，职工把技术学扎实，后续设备维修的显性成本和故障停机的隐性损失就能转化为实实在在的效益！”安全培训中心主任李振中向笔者精准阐释了人才培养的“效益逻辑”。

该公司将员工技能提升作为核心战略投资，充分利用工余时间打造“技能讲堂”，由技术专家、业务骨干牵头，围绕设备点检维护、安装回撤、故障诊断等方面，采用“理论+实践”的方式开展专题授课，帮助干部职工把理论水平和丰富业务知识。同时，该公司出台“以师带徒”专项激励机制，充分调动了师徒双方传技、学技的积极性。

精准的人才投入，换来了清晰可量化的“投入产出账”：该公司通防工区职工通过核心技术要点培训，关键配件损坏率下降70%，故障处置响应时间缩短40%，有效降低了设备维修成本，减少了故障停机损失。

创新激励激活效益增长“动力源”

该公司深刻把握创新驱动发展的趋势，坚持“创新投入是为效益增长搭建平台”的理念，将员工创新思维视作矿井高质量发展的“效益富矿”，通过深挖创新潜力，为企业发展提供内驱动力。

在机制保障激励下，一批高质量创新成果赋能企业提质提效。该公司自主研发的“矿井煤流智能管理优化系统”，通过智能化手段实现煤流实时监测、调度指令精准下达、设备运行状态全面检查。二是“宜字整治”，提升精益管理。联合工作组在检查过程中同步开展普法宣传，向零售户普及烟草专卖相关法律法规，重点解读销售假冒伪劣卷烟、非法渠道进货、向未成年人售烟等行为的法律后果。三是“帮字暖心”，破解经营难题。客户经理深入了解零售户库存卷烟、销售价格及经营中遇到的痛点难点问题，提供“一户一策”的精准服务，让服务更有温度。四是“导字提效，助力经营质效。联合工作组聚焦零售户经营需求与字法经营痛点，精准开展指导服务并做好答疑解惑，帮助其理清经营思路，助力实现精细化管理与经营效益双提升。

“新年刚开始就上了服务，不仅在守法经营上帮我们答疑解惑，还指导我们应对节日旺季，真是太及时了！”辖区零售户李老板对专销联合工作组的高效服务连连称赞。专销联合行动既强化了市场监管的精准性和威慑力，又提升了客户服务的针对性和实效性，达到了“监管有力度、服务有温度”的有机统一。

下一步，师宗县局将深化专销联动机制，持续净化市场环境，优化客户服务体验，全力护航元春期间卷烟市场平稳有序运行，以扎实的工作成效开启新年工作新篇章。 （赵思洪）

师宗县烟草专卖局
谋定开局起好步 专销联动护元春

本报讯 为切实维护2026年元春期间卷烟市场秩序，滇中节日市场安全防线，云南省曲靖市师宗县烟草专卖局（分公司）召开专销联席会议，精准策划部署护航元春专销联合市场净化行动，会后专卖与营销部门迅速集结、即刻行动，以“开局即冲刺”的奋进姿态，为新年市场监管与客户服务工作开好局、起好步。

根据会议部署，专卖人员与客户经理分组划片包干组成联合工作组开展工作，采取“查、宣、帮、导”相结合的方式，全面推进市场净化与客户服务工作。一是“查”字发力，筑牢监管防线。专卖人员联合公安、市场监督管理部门以辖区重点商圈、城乡接合部、学校周边等区域为排查重点，深入开展守法经营全面检查。二是“宣”字赋能，提升规范意识。联合工作组在检查过程中同步开展普法宣传，向零售户普及烟草专卖相关法律法规，重点解读销售假冒伪劣卷烟、非法渠道进货、向未成年人售烟等行为的法律后果。三是“帮”字暖心，破解经营难题。客户经理深入了解零售户库存卷烟、销售价格及经营中遇到的痛点难点问题，提供“一户一策”的精准服务，让服务更有温度。四是“导”字提效，助力经营质效。联合工作组聚焦零售户经营需求与字法经营痛点，精准开展指导服务并做好答疑解惑，帮助其理清经营思路，助力实现精细化管理与经营效益双提升。

雷诺集团 CEO 福兰：
深度融入中国汽车行业生态系统 实现“共赢与双向赋能”

在刚刚过去的2025年，中国汽车产业再次交出了一份出色的成绩单：汽车产销规模迈上新台阶，全年汽车产销量双双突破3400万辆，连续17年居全球首位；新能源汽车产销量均超1600万辆，产业结构朝着更优方向持续升级。

随着中国汽车不断为全球汽车产业注入创新动力，众多全球汽车巨头选择继续在中国“深度拥抱机遇”。2026年开年，雷诺集团首席执行官福兰（François Provost）将其上任后的首个重要国际访问目的地选在了中国。访华期间，福兰不仅与包括供应商、科技企业在内的众多中国生态伙伴深入交流，还与雷诺集团首席技术官、ACDC（Advanced China Development Center：中国先进技术研发中心。以下简称ACDC）总经理菲利普·布鲁内（Philippe Brunet）以及雷诺中国董事长兼CEO苏伟铭一同接受了记者的采访，清晰阐释了雷诺集团以中国为战略支点，通过深度融入本地生态系统、构建创新协作模式，从而驱动全球转型与增长的“中国战略”。在整个采访中，可以清晰感受到，在中国，雷诺正从汽车生态“参与者”迈向“构建者与赋能者”，致力于实现与中国伙伴的“共赢与双向赋能”。

◎雷诺集团位于法国巴黎的总部（资料）

感受“中国速度”的震撼 ACDC成为集团转型“加速器”

时隔八个多月再次到访中国，已升任雷诺集团CEO的福兰直言每一次都能感受到“中国速度”震撼。“想要跟上中国的节奏，感觉就像攀登珠穆朗玛峰一样。”他感慨道。然而更让他感到自豪的，是雷诺中国团队，特别是位于上海的ACDC在过去两年间取得的卓越成绩。

成立于2024年的ACDC，已成为雷诺集团感知中国创新脉搏、汲取转型动力的“核心引擎”。其首个代表性成果——TwingoE-Tech电动车型，仅用21个月便完成研发。这一速度，即便身处竞争白热化的中国汽车市场，也堪称十分高效。在采访中，福兰还透露，基于同样平台的衍生车型开发周期将进一步缩短至16个月。“这反映了ACDC团队极强的执行力，”他表示，“ACDC的成功经验正在驱动整个集团的技术与效率转型。”

在菲利普·布鲁内看来，ACDC的独特性在于其突破性的“立足中国、服务全球（local-for-global）”模式，这与许多外资车企“在中国，为中国”的路径有所不同。“我们在中国开发的东西不仅是为了中国，也是为了欧洲和其他市场。”布鲁内指出，这种模式创造了真正的“双赢”：雷诺受益于中国汽车生态系统的竞争力与速度，而中国合作伙伴则能借助雷诺的全球网络实现规模效应。

采访期间，福兰为记者介绍了ACDC的三大战略目标：深度洞察中国汽车当下正在引领全球的智能汽车创新与产业生态；与中国供应商构建共赢协作关系，共同把握全球汽车市场变革机遇；将已验证的高效研发范式输出至全球，驱动集团整体转型。菲利普·布鲁内也表示，ACDC如同雷诺集团发展的一个“指南针”，不仅指引着技术方向，更在开发速度、成本竞争力等方面树立了新标杆。

“双引擎”协同：研发创新与产业资本双向驱动

除了ACDC这一“技术引擎”，雷诺在中国布局的另一重要“棋子”则是与中金私募合作设立的新能源产业基金。对此，福兰将这一组合形容为“双引擎驱动”。他表示，产业基金能在AI、智能汽车等特定前沿领域，通过与初创企业的合作，为雷诺的转型发展提供“加速度”。

据福兰介绍，雷诺集团将于今年3月发布的全新愿景，勾勒出面向2030年的发展路线图。在这幅蓝图中，中国汽车生态扮演着不可或缺的角色。而以上提到的这种“技术+资本”的双轮驱动模式，将紧密服务于该愿景的“四大支柱”，产品战略、卓越运营、合作伙伴以及人才资本。

产品战略方面，雷诺进一步巩固欧洲市场成功的同时，也在加速全球布局，而中国将是关键助力。在韩国市场借力吉利平台成功推出大型SUV，在巴西市场通过联手吉利电动化技术快速应对竞争，福兰在采访中提到的多个发展例证，均是雷诺集团“中国技术，全球应用”的生动实践。

在卓越运营方面，福兰认为其核心是提升开发速度与数字化能力，而ACDC正是引领这一变革的先锋。

合作伙伴方面，福兰将与中国汽车生态系统的合作提升至集团战略高度来看待的高度。他坦言，在全球汽车产业持续变革的当下，构建灵活、多元、深度的伙伴关系是破局关键。

而在人才资本方面，他认为推动集团员工从传统思维向以中国新势力为代表的新技术思维是首要任务。

构建“共赢”生态：进化为“伙伴型”合作

面对中国汽车市场的巨热化竞争，通过自身的观察，福兰认为合作模式正在发生深刻演变。在采访中，他回顾了行业在智能辅助驾驶等领域从依赖供应商“黑盒”，到车企试图“掌控一切”，再到如今走向深度协作历程。“我不认为未来只有一种单一的合作伙伴关系，”福兰说，“灵活性和多元化的合作模式才是未来破局的关键。”

为此，福兰表示，雷诺与供应链合作方式也正在发生变革，从传统的“交易型”询价竞标（RFQ）模式，转向与核心供应商构建深度“伙伴关系”。“双方共同定义所需的竞争力目标，而非仅仅进行价格博弈，旨在实现可持续的协同创新与价值共赢。”他说。

蔚至目前，雷诺在华已构建起多层次、跨领域的生态网络：在整车企业层面，与东风、吉利保持着稳固的合作；在供应链与科技领域，也拥有众多合作伙伴。据福兰介绍，他中国之行的切身感受是，中国汽车生态系统对与雷诺合作展现出“极高的热情”。他认为，这主要归因于雷诺创新的合作模式所带来的独特吸引力。

“和而不同”：链接中国生态赋能全球市场

尽管雷诺目前暂无重返中国销售整车的计划，但福兰明确表示，集团对于中国市场的策略是“深度融入”。他强调，当前阶段雷诺的目标是成为中国汽车生态系统的“构建者和赋能者”，通过“雷诺合作模式”实现双向价值跃升。

针对欧洲电动车市场面临的挑战，福兰介绍说，在过去的五年里，雷诺在欧洲推出了“极其成功的电动车型”，例如雷诺5就成为欧洲最畅销的电动车型之一。“所以，雷诺和电动化的关联是非常稳固的，我们也将继续这一路线。”他说。

同时，雷诺也正在通过浩思动力（HORSE Powertrain）等合资项目，与合作伙伴共同开发包括增程、混动在内的多元技术路径，以更贴合消费者需求的方式推动欧洲汽车市场向电动化过渡。

展望未来，福兰为集团在中国的发展明确了方向，即在智能汽车和人工智能领域实现突破性追赶。“ACDC的表现超出预期，同时在智能汽车和AI领域需要进一步提速。”

福兰在采访中表示，面对全球汽车产业变局，雷诺集团已坚定地将“深度融入中国汽车生态系统，构建共赢协作模式”置于其全球战略的核心位置。这不仅是为了跟上“中国速度”，没取创新活力，更是为了将中国汽车生态的竞争力转化为雷诺服务全球市场的强大动能，实现与中国伙伴的“双向赋能”，携手共塑未来出行新图景。 （转自新华网）

拍卖公告

受委托，我司定于**2026年1月28日19.10**于潍坊市小程序拍卖助拍平台开展网拍艺术品拍卖会，标的为近现代书画作品。有意竞买者可电话咨询或微信小程序参与，报名需在小程序完成登陆后在直播间内点击右下角拍品捕捉榜单**500-5000**元保证金方可参拍。

拍卖时间：**2026年1月28日19.10**，展示时间：**2026年1月26日至28日**，相关发展示地址：潍坊小程序，微信视频号：****。

北京中雅嘉鼎拍卖有限公司
2026年1月21日

拍卖公告

受委托，于**2026年1月29日9时**在中拍平台(**https://paimai.caa123.org.cn**)公开拍卖生产政府采购材料及成品一批，请提买者，请于拍卖前登录中拍平台进行网上注册、报名，同时向指定账户交纳竞买保证金。

成品竞买人要求：持有《政府经营许可证》、账户证明；自公告之日起至拍卖结束，展示地点：存放地，咨询电话：**13837778237**。公司地址：闽侯市旗山大道中泰国际大厦**1002**室。

南阳市正公拍卖有限公司
2026年1月20日

拍卖公告

受有关条件，拍卖公司定于**2026**年**2月5日10:00**时起在**2026年2月6日10:00**时止（延时的除外），在京东平台(**https://auction.jd.com**)公开拍卖标的物：武汉汉口银行股份有限公司**750000**股股权（股权证：**1.15**元/股），展示时间：**2026年2月5日**（**2月6日**，联系电话：宋经理**13419667852**。

河南长城拍卖有限公司
2026年1月20日

拍卖公告

受委托，我公司将在**2026年1月26**日上午**9**时对以下标的进行公开拍卖：一、拍卖标的：老塑胶厂**202-202**号屋顶加盖房，**126.42**平方米，共**202202**号房产不动产权第**0223982**号，权利性质为出让，建筑时间为竣工**2020**年**1月29日**；二、**9**时在中拍平台举行拍卖会。三、竞拍登记：竞买人携带合法相关证明及参拍保证金于**2026年1月22日下午4**时前至天雅形象山庄惠天商业广场**16-1607**办理竞拍登记手续。**四**、展示资料时间：即日起至**2026年1月27日**。**五**、联系方式：**13291247889**。

无锡市锡山区拍卖有限责任公司
2026年1月21日

车辆拍卖公告

2026年1月21日

9时（延时除外）在护天拍卖平台（**www.**

hufianpai.com）对小型普通客车进行公开拍卖，详细资料可查询拍卖平台。一、展示看样发报名：即日起接受咨询，预约看样。二、竞拍地点：**0574-87119459**。三、拍卖地点：宁波市海曙区江厦路**388**号商业大厦**B**楼**1805**室。

宁波罗天拍卖有限公司
更正公告

受委托，我公司于**2026年1月19日3**时起（延时除外）在中拍平台(**https://paimai.caa123.org.cn**)对海曙区来港印象**1**号房产**5**年租赁权进行公开拍卖，现拍卖时间调整为**2026年2月5日9**时起（延时除外），地址仍为不变，详见拍卖师及时发布公共资源交易电子服务系统（海曙区）。**0574-87620966**。地址：宁波市海曙区江厦路**388**号商业大厦**B**楼**1805**室。

宁波罗天拍卖有限公司
拍卖公告

交易编号**2026NH5WCQ015**

受委托，我司于**2026年2月25日10**时起（延时除外）在中拍平台(**https://paimai.caa123.org.cn**)对象限日自动轮播（其他时段系统暂停轮播）进行公开拍卖，展示资料及报名：即日起至**2026年2月14日16**时接受咨询，预约看样（看样时间：标的物所在地）。有意竞拍者请携带合法有效证明资料，同时在中拍平台注册并报名。二、**0574-87626996**。三、拍卖地点：宁波市海曙区江厦路**388**号商业大厦**B**楼**1805**室。

宁波罗天拍卖有限公司
拍卖公告

受委托，我公司对工业丝环物资（废塑料袋、纸箱、纸板、木托盘、工业整场等）拍卖，原产、主地、数量产品、无形资产、其他物资的拍卖公告如下：一、拍卖时间：**2026年2月1日**—**2026年2月28日**每天不定时进行网络拍卖公告。二、拍卖平台：中拍平台(**http://paimai.caa123.org.cn**)。三、拍卖地点：鄞州区，**四**、展示地点：标的所在地。**五**、报名时间：即日起至**2026年2月4日**。报名地点：宁波市鄞州区姜山镇工业区大前路**254.88**号**1**、**6**号厂房**1**、**2**、**3**、**4**、**5**、**6**、**7**、**8**、**9**、**10**、**11**、**12**、**13**、**14**、**15**、**16**、**17**、**18**、**19**、**20**、**21**、**22**、**23**、**24**、**25**、**26**、**27**、**28**、**29**、**30**、**31**、**32**、**33**、**34**、**35**、**36**、**37**、**38**、**39**、**40**、**41**、**42**、**43**、**44**、**45**、**46**、**47**、**48**、**49**、**50**、**51**、**52**、**53**、**54**、**55**、**56**、**57**、**58**、**59**、**60**、**61**、**62**、**63**、**64**、**65**、**66**、**67**、**68**、**69**、**70**、**71**、**72**、**73**、**74**、**75**、**76**、**77**、**78**、**79**、**80**、**81**、**82**、**83**、**84**、**85**、**86**、**87**、**88**、**89**、**90**、**91**、**92**、**93**、**94**、**95**、**96**、**97**、**98**、**99**、**100**、**101**、**102**、**103**、**104**、**105**、**106**、**107**、**108**、**109**、**110**、**111**、**112**、**113**、**114**、**115**、**116**、**117**、**118**、**119**、**120**、**121**、**122**、**123**、**124**、**125**、**126**、**127**、**128**、**129**、**130**、**131**、**132**、**133**、**134**、**135**、**136**、**137**、**138**、**139**、**140**、**141**、**142**、**143**、**144**、**145**、**146**、**147**、**148**、**149**、**150**、**151**、**152**号金鼎商业广场**410**间**1-1809**，联系电话：**17734655553**。

河北中旭拍卖有限公司
拍卖公告

本公司定于**2026年1月23日**上午**10**点依法在武汉市硚口区解放大道**530**号中建御景星城**C-11**栋**13**号，就以下未建设分宅基地、指标和房产（石家庄区桥东区**536**号中建御景星城**C**地块**C-12**栋**1-2**层**6**间号，房屋建筑面积**254.88**㎡，不动产权证号为：鄂**2025**武汉市硚口不动产权第**0034237**号，之前以武汉市硚口区解放大道**536**号中建御景星城**C**栋**C-12**栋/单元**1-2**层**7**间号，房屋建筑面积**221.38**㎡，不动产权证号为：鄂**2025**武汉市硚口不动产权第**0028881**号，自公告之日起，本公司就此标的的所有权状况不予承诺，公证人的查验结果，咨询电话：**18971408817**

**知晓！武汉!!!