企業家日報 ENTREPRENEURS' DAILY
2025年12月13日 星期六 责编：桂宾 美编：鲁敬

宁夏实现软木塞产品出口零突破 产业链接轨全球

据银川海关近日消息，11.6万个宁夏产天然软木塞经检验检疫合格后，已从天津港发往澳大利亚。作为宁夏竹木草制品类产品的首次出口，这一突破让当地葡萄酒产业链延伸至澳洲。

天然软木塞由栓皮栎树皮制成，凭借优异的弹性、密封性与微氧交换能力，成为葡萄酒传统封瓶材料，素有葡萄酒“守护神”之称。此前，中国葡萄酒企业所用软木塞大多依赖进口。为完善葡萄酒产业布局，宁夏引进软木塞进口加工企业，构建起从原料加工到成品供应的完备配套产业链。

这几日，在银川海关及相关部门的指导下，该出口天然软木塞企业快速办结出境竹木草制品生产企业资质备案，成功实现首批产品出口，为进一步拓展海外市场打通了关键环节。

近年来，宁夏贺兰山东麓葡萄酒产区知名度与影响力持续攀升，葡萄酒全产业链发展成效显著。除软木塞等配套产品成功出海外，宁夏的葡萄酒也已远销40多个国家和地区，通过多个销售平台进入海外终端市场，在各类国际葡萄酒赛事中获得1300多项大奖。从核心酒品到配套耗材，宁夏葡萄酒产业上下游产品均受到海外市场关注，全链条国际化发展格局逐步成型。

（李佩珊）

平乡县烟草专卖局开展“宪法宣传周”活动

日前，河北省平乡县烟草专卖局以“学习宣传贯彻习近平法治思想，推动宪法深入人心”为主题，组建普法宣传志愿服务队，走进社区、帮扶村、零售客户门店，通过悬挂标语、发放手册、设置展板烟雾报示台等形式，提供“零距离”法律咨询，推动宪法精神浸润基层，有效提升群众法治意识与维权能力。

张飘 摄影报道

“金融活水”精准滴灌 广西创业担保贷款为小微企业添动力

■ 于磊

近日，在位于广西来宾市武宣县的广西五好商贸有限公司里，返乡创业的何基歆认真地操作着通过创业担保贷款购置的自动化设备。有了新设备的加持，他的公司生产的桶装水产能翻倍提升。

“从申请到放款最快只要3个工作日，人社部门的工作效率很高，帮上大忙了。”何基歆介绍，为了提升公司的生产效率，扩大产能，他向武宣县人力资源和社会保障局申请创业担保贷款20万元（人民币，下同），这笔钱就像“及时雨”，解决了公司的燃眉之急。

如今，何基歆的公司月产能从4万桶跃升至8万桶，其品牌门店已达到272家，覆盖广西南宁、柳州、来宾等多个城市。

今年以来，广西聚焦创业者“融资难、融资贵”痛点，持续优化创业担保保贷政策供给，通过提额降息、简化流程、精准服务等措施，为个体工商户“输血”、为小微企业“赋能”。

位于桂平市的广西天天食品科技有限公司因产品单一、市场饱和等因素面临经营困境。企业负责人韦俊宇通过桂平市人力资源和社会保障局的政策宣传，深入了解了创业担保贷款的相关政策，并成功申请到创业担保贷款400万元。贷金到位后，企业迅速投入新产品研发，推出油炸腐竹等系列产品，产能提升200%。

“得益于创业担保贷款的财政贴息政策，企业融资成本显著降低，发展压力得到有效缓解。对我们创业者来说，简直是雪中送炭。”韦俊宇表示，得益于创业担保政策的大力支持，目前他的公司产品不仅畅销国内，更远销美国、日本、东南亚等国家和地区。

据了解，广西创业担保贷款政策以“低利率、低门槛、简流程”为显著特点，个人最高贷款额度30万元，小微企业最高贷款额度400万元，财政承担50%贷款贴息，符合条件的个人创业者还可免除反担保。

为确保创业担保贷款政策红利直达基层，广西人力资源和社会保障部门建立了“政策宣传+精准对接”服务机制，针对退役军人、就业困难人员、返乡创业人员、高校毕业生等群体开展政策宣传和指导，申请人可通过多渠道提交申请，担保机构全程提供“一站式”服务，让政策红利尽快从“纸上”落到“地上”。

据统计，2025年1月至11月，广西累计新增发放创业担保贷款32.17亿元，是2024年同期的2倍，直接扶持创业1.11万人，助力小微企业472家，带动就业5.91万人。创业担保贷款扶持的创业者中，返乡人员占比达38%，小微企业带动就业人数平均增长42%，创业带动就业的效应倍增。

从木材加工到食品研发，从商贸零售到外贸拓展，广西创业担保贷款的“金融活水”就像一条纽带，有力地串联起个人奋斗、企业发展与区域经济增长的“共富链条”。随着政策红利的持续释放，更多的创业潜能将加速迸发，为壮美广西建设注入源源不断的新动能。

（转自中新网）

黄土高原上5A级雪花肉背后的地域密码

■ 魏建军 丁思 高莹

在甘肃平凉崆峒山下，一头头通体泛红的肉牛，正用30多个月的漫长生长周期、孕育出可与高端进口牛肉媲美的5A级雪花肉。

从20世纪八九十年代“养牛为种地”的农耕工具，到如今单头精深加工产值突破5万元的“致富金牛”，平凉红牛用数十年时间，完成了一场从“量变”到“质变”的华丽蜕变，更撑起了黄土高原乡村振兴的产业脊梁。

“我们白水镇养殖场一期占地107亩，现在有牛480头，正朝着2000头的规模迈进。”甘肃中滨牧业有限公司党支部书记宋治亮站在养殖场内，指着整齐排列的牛棚介绍道。目前，该养殖场已建成10个牛棚、3个青贮饲料棚和3个草料棚，为规模化养殖奠定了基础。

作为崆峒区畜牧产业的龙头企业，中滨牧业正全力构建“养殖-屠宰-销售”一条龙的全产业链模式。“单纯养牛卖牛利润太低，一头牛育肥后整卖只能赚2000元左右。”宋治亮坦言，而通过精深加工，将牛肉按部位细分切割，“一头牛精深加工后能卖到4万到5万元。”

这种“吃干榨净”的加工模式，让平凉红牛的附加值得到了极大提升。宋治亮表示，未来高端牛肉将销往北京、上海、西安等一线城市，普通牛肉则供应本地市场。“现在已经有兰州、湘西的火锅店来订雪花牛肉了，我们得赶紧把产能提上去。”

平凉红牛之所以能实现如此高的附加值，与其独特的品种优势密不可分。“平凉红牛是本地黄牛经安格斯、南德温等品种长期选育而成的新类群，只有在平凉这个特定的气候环境和饲草料条件下才能培育出来。”平凉市崆峒区畜牧兽医局党组成员、区畜牧产业发展中心主任林效庆解释说，这种牛肉背毛呈红色、肉质细嫩且带有大理石花纹，是生产国家5A级雪花肉的优质原料。

为了保证牛肉品质，当地在养殖过程中融入了多项科技元素。“我们推广暖棚养殖，让牛冬暖夏凉；用目粮饲喂机实现自动投喂和清扫；牛棚建得更高、减少氨气含量。”林效庆介绍说，此外，养殖场还实行严格的消毒制度，每3天消毒一次，并定期开展口蹄疫等重大动物疫情的免疫检测。

在中滨牧业的牛舍里，有一套更具“人性化”的设计——恒温饮水系统。“我们的牛喝的水冬季保持在25℃左右，夏季是常温，水位还能自动调节。”宋治亮笑着说，虽然没有传说中的“矿泉水”和“按摩服务”，但这些细节足以保证牛群的健康生长。

如今，平凉红牛已成为该市乡村振兴的重要支柱产业。据林效庆介绍，截至2024年，崆峒区已建成17个万头产业强镇、22个牵头养牛专业村，培育养殖场169家、养殖大户5500多户，红牛饲养量达到27.3万头，带动1.5万户农户从事肉牛养殖。“2024年3月，崆峒区国家现代农业产业园立项获批，我们正以此为契机，推动红牛产业集群发展。”

从“养牛为种地”到“养牛为致富”，平凉红牛的发展历程正是中国西部乡村产业升级的生动缩影。“下一步，我们要继续加大科技投入，完善产业链条，让平凉红牛成为中国肉牛产业的一张名片。”林效庆充满信心地说。而宋治亮则表示，将通过“高价收购”模式吸引固边养殖户，带动更多人共享产业发展红利。

在崆峒山下，这头“红牛”正承载着当地农民的致富梦想，一步步走向更广阔的市场。

（转自中新网）

县域经济里的“特色密码”

■ 唐代远

“十五五”规划建议提出，“发展各具特色的县域经济”“培育县域特色产业”。作为国民经济的“微观基础”，县域经济正以其独特的发展活力与创新实践，成为诠释中国经济韧性的生动注脚。县域大地上那些“老手艺焕新”“小特产成链”“文化品牌出圈”的实践，给定中国高质量发展的生动答案。

发展县域经济的智慧，在于把“特色”二字做深做实。江西上饶达远1400年的端花制作“老手艺”破圈，通过非遗传承计划留住文化根脉，用全自动生产线和智慧实验基地筑牢安全底座，更以“稻桃端花”“告白端花”对接年轻群体情感需求，让传统产业年产值带动超10万人就业；河南杨城从国家级贫困县摘变为“钻石之都”，靠的是把实验室里的高温高压技术转化为培育钻石产能，目前，杨城的全闸石微纳年产亚和马来西亚及每一位百姓，让“共同富裕”从愿景变为可触摸的生活。

讲好县域经济的中国故事，要传递其背后“守正创新”的发展哲学。这种哲学，是在传承中发展、在开放中成长，更是在协同中共赢。这里没有高深的理论，却蕴着经济发展的底层逻辑：不搞“光冷染后治理”的老路，而是坚守生态与发展的平衡；不追求“赶平快”的政绩，而是注重产业、文化、民生的长远协同；不时用自守，而是以开放姿态融入全球产业链与文化对话。

上袁花地的烟火、杨城钻石的璀璨、蒲江柑橘的香韵……传递的不仅是一个个产业振兴的案例，更是一种发展理念：经济增长可以兼顾文化传承、产业升级能够带动民生改善、后发地区也能凭借特色实现弯道超车。

未来，随着县域经济在“特色化、智能化、绿色化”道路上持续探索，更多“小而美”的实践将不断涌现。讲好这些故事，既是展现中国经济的韧性与活力，更是为发展各具特色的县域经济提供不动力。

（转自人民论坛网）

广汽埃安拿下“客户满意度排行榜”榜首

■ 钟鑫

近日，中国汽车维修行业协会发布《2025年汽车售后服务客户满意度调查（CAACS卡思调查）》，本次调查共涉及38个品牌、185款车型。在新能源品牌客户满意度排行榜中，广汽埃安以86.39分高居所有品牌第一名，特斯拉和问界分别第二、三位。车型方面，Aion S和Aion Y分别拿下新能源A级车第一名、新能源SUV第一名。

卡思调查 行业良性发展的“风向标”

近年来，新能源汽车价格战愈演愈烈。部分企业以低价吸引消费者，在加剧行业竞争的同时，也带来了产品质量不稳定、售后服务体验下降等“割韭菜”现象。

由中国汽车维修行业协会主导的卡思调查已连续开展16年，不仅对提升汽车售后服务质量具有重要指导意义，也从一个侧面反映出中国汽车产业的发展实况。

调查依据行业标准《汽车售后服务客户满意度评价方法》，从规范性、公开性、人性化、便捷性、专业性、服务费用合理性等六个维度进行全面评估。在当前市场环境下，卡思调查如同一座“灯塔”，引导汽车产业走向更健康、更可持续的发展道路。

蝉联第一背后 用户价值驱动的体系化改革

作为榜首的广汽埃安，得分较去年进一步提升，并且还荣获“年度售后服务卓越典范品牌”，这直接体现出广汽埃安在用户服务上的持续优化。这也印证了其从“提供高性价比产品”向“创造可持续用户价值”的战略转型。

历经八年品牌进化，广汽埃安如今已赢得近200万用户信赖，积累了扎实的用户口碑。今年，随着广汽“番禺行动”持续深化，广汽埃安在产品和服务上进一步革新，如成立专业用户洞察团队，推行JPD与IPMS体系，真正做到“听懂用户所想，交付用户所需”。

优秀的产品是满足用户需求的基础。广汽埃安依托全球唯一的新能源汽车灯塔工厂，为产品注入“国民好车”的高品质基因，已连续三年位列新能源汽车质量榜第一就是最好的证明。同时凭借全线自研体系，广汽埃安正不断推进“科技平权”的理念。近期上市的埃安i60，搭载无线可感的全新星源增程技术，将原本20万级的技术下放至10万级区间，推动了“增程普及”；更推出了行业首例“烧一瓶三”承诺，无疑给用户吃了一颗定心丸，也说明了广汽埃安对产品品质的充分自信。

此外，广汽埃安联合京东、宁德时代推出的埃安UT，以4.99万的价格，就能实现500km续航和换电功能，配合京东独家销售模式，在购车与补能两大关键环节为用户带来便捷体验，收获市场广泛关注与用户高度认可。

不止于车 深耕“全周期”用户服务生态

对广汽埃安而言，购车只是服务的开始。在用户尤为关注的补能体验上，广汽埃安持续构建“快、广、近”的补能网络。最新的11月数据显示，其自营充电桩已突破2.2万根。

同时围绕“AI上生活研状态”这一全新用户IP，广汽埃安推出一系列高价值用户活动，深度融合线上线下场景，不仅为用户搭建互动交流的平台，更创造实际收益可能。正如广汽埃安杨龙所言：“甜性消费已成共识，但用户真正在意的不仅是价格，更是产品带后的价值感与陪伴感。”依11月北京、成都两站用户节圆满落幕后，12月19日，这场品牌与用户的年度盛会将再次走进广州，为2025年画上充满温度的句点。

在服务体验提升方面，广汽埃安建立了高效问题响应机制，优化客户反馈处理流程。比如为客户提供24小时多对一服务团队，将道路救援平均响应时间压缩到15分钟、平均抵达时间40分钟，救援成功率99.8%；另外，智能客服问题解决率92%，高效处理客户反馈。

针对低线城市用户“购车远、养车难”的痛点，广汽埃安计划于2026年新增600家服务网点，使全国网点总数突破1000家。让更多用户在家门口即可享受贴心、专业的售前售后服务。在售后零配件供应方面，广汽埃安依托“近距配套+原厂认证+高效供应”零配件服务体系，常规配件到货反时率98%，并且所有配件均为原厂认证，核心三电零部件适配率100%；全国多区域配件中心库储备超5万种常用零部件，满足95%以上的维修需求。

同时，在售后服务体验上广汽埃安主打“专业”、“高效”，售后技师100%通过厂家认证，高压电操作、三电维修持证上岗率100%；客户常规保养平均耗时仅45分钟。比客户买车放心、养车省心。

广汽埃安再度荣登卡思调查新能源品牌满意度榜首，背后是其长期在产品与服务领域持续投入、不断创新的体现。在行业竞争逐步由“价格比拼”转向“价值赋能”的今天，广汽埃安坚持以“创造可持续用户价值”为核心的发展路径，正为全行业树立起一个健康、高效的典范样本。

（转自中新网）

拍卖公告

一、拍卖时间：2025年12月20日10时

二、拍卖地点：金拍网（https://www.jpdiwang.com.cn）

三、拍卖标的：山东临沭农村商业银行股份有限公司合法拥有的借款人康克邦不良贷款债权1笔，债权金额4.8万元，债权净额：[illegible]

四、展示时间及地点：自公告之日起在山东临沭农村商业银行股份有限公司公示展示，由竞买人自行查阅。

五、特别声明：①以上交易的对象为法人、自然人、其他组织，但在有行政或司法禁令、限制公共秩序的政法干警、原债务企业的管理人员和参与资产处置工作的雇佣、会计师等中介机构人员不得购买和变相购买该资产。②本次拍卖债权转让涉及权属变动的资产资料（借据、合同、法院判决等）进行拍卖，对拍卖标的是否能实现权利，是否存在法律纠纷不做任何保证。委托人和拍卖人不承担瑕疵担保责任。

六、竞买手续：符合条件的意向竞买人请于2025年12月19日17时前缴纳竞买保证金，汇至指定的账户（开户名：山东天岳拍卖有限公司，账号：0000007250031000040030，开户行：齐鲁银行股份有限公司济南工业北路支行）到账为准，未成交保证金于拍卖会结束后个工作日内不计息退还，并持有效证件到拍卖公司办理退交证手续。

七、联系方式：边经理 0531-85946660 15866204666

山东大义拍卖有限公司
2025年12月13日

债权拍卖公告

拍卖时间：2025年12月22日10时00分

拍卖地点：金拍网（www.jpdiwang.com）

拍卖标的：山东沂南农村商业银行股份有限公司对借款人的不良资产债权。

不良资产包一：1.借款人王庆锋于2008年6月29日在我行借款70000元，到期日2009年5月18日，由张风雷、王庆锋利、李法贵、李书光、吕建全提供连带保证，目前借欠本金0.8元及利息。2.借款人王庆锋于2008年7月7日在我行借款10000元，到期日2009年5月7日，由张风雷、张金利、李法贵、李书光、吕建全提供连带保证，目前借欠本金0元及利息。3.借款人王庆锋于2007年8月29日在我行借款40000元，到期日2009年12月24日，由杜松平、曹庆凤提供连带保证，目前借欠本金300017.7元及利息。

不良资产包二：1.借款人曹彦峰于2010年10月19日在我行借款8000元，到期日2011年10月18日，由曹彦凤提供连带保证，目前借欠本金7790元及利息。2.借款人曹学锋于2007年10月19日在我行借款50000元，到期日2008年10月10日，由豪秀共、秦用三、秦学汉提供连带保证，目前借欠本金13115.6元及利息。

竞买登记手续办理：有意竞买者，请于拍卖会前交纳竞买保证金并凭有效证件办理竞买手续，方可参与竞买。

联系电话：15854062613。

临沂兴和拍卖有限公司
2025年12月13日

拍卖公告

我司于2025年12月22日下午3:30在蒲洼市蒲城区四号区4-1号202室，按现状拍卖清远市清新区太和镇国际小学3号楼宿舍楼C栋不动产。

联系人：刘经理 13625790307。

产权地址：珠海市香洲区明珠南路1021号1栋1单元2602号。

广东国政拍卖有限公司
2025年12月13日

受委托，拟公开拍卖：

1.[illegible]

拍卖时间：2025年12月22日10时

拍卖地点：中和平台

展示地点：标的物所在地

咨询电话：18980776878

拍卖公告

受委托，河南中建拍卖有限公司定于2025年12月22日10时起在中拍平台（http://paimai.caasd.org.com）以网络竞价方式公开举行拍卖会。

1.拍卖标的：沈阳某处企业整场设备及废旧物资打包处理。

2.展示时间：2025年12月20日—2025年12月21日。

3.展示地点：辽宁省沈阳市。

联系电话：17612416184

拍卖公告

受委托，广东[illegible]

租赁权拍卖公告

受委托，本公司将于2025年12月29日9时—15时通过拍卖行业网络平台（www.paimai.com）公开举行拍卖会。

拍卖标的：[illegible]

联系电话：[illegible]

河北中睿拍卖有限公司
拍卖公告

前郭县康宝药房[illegible]

遗失声明

石狮市大八元茶餐饮管理有限公司[illegible]

[illegible]

[illegible]