2025年11月24日 乙巳年 十月初五

今日 8 版

第 289 期 总第 11592 期



国内统一连续出版物号: CN 51-0098 邮发代号: 61-85 新闻热线: 028-87319500

金

坦

保

13811660079 全年定价: 450 元 零售价: 2.00 元

做中国企业的思想者

# 两岸企业家相聚浙江玉环 共绘智能制造新蓝图

中新网消息,11月18日至20日,台台民营制造业新质生产力发展专题活动在浙江台州玉环市举行,台商台属代表、行业专家、政界人士等相聚一堂,通过政策推介、主旨演讲、项目签约、实地考察等形式,共话新质生产力赋能民营制造业高质量发展之道。

全国台企联常务副会长李泓兰说,两 岸同胞同根同源,产业融合是大势所趋,互 利共赢是人心所向。未来,她期盼以新质生 产力为纽带,推动台湾、台州技术共研,共 建创新平台;促进产业协同升级,实现产业 链优势互补;加强人才互动培养,深化两地 企业合作。

在营商环境推介环节,台州市投促中心与玉环市投促中心分别从产业布局、政策支持、要素保障等方面详细介绍了营商环境优势。项目签约仪式上,椒江文旅项目、黄岩制造业项目、玉环港口服务项目等9个重点合作项目依次签约,见证台州、台湾两地合作的坚实步伐与美好前景。

台州市台办相关负责人表示,当地将始终秉持"两岸一家亲"理念,持续落实惠台政策,打造市场化、法治化、国际化最优营商环境,以最大诚意、最优服务、最强保障,与广大台胞台商共享发展机遇、共创美好未来。

浙江艾迪西盛大暖通科技有限公司是 玉环第一家台资企业。活动期间,与会人员



走进该公司生产车间,自动化生产线高速运转,机械臂精准完成焊接、组装等工序,智能检测设备实时监控产品质量,数字管理平台将生产、库存、供应链等环节数据实时可视化,呈现繁忙而有序的智能生产景象。

"我们见证了玉环从'阀门之都'到智能制造高地的转型。"企业信息中心总监黄源清介绍,为响应新质生产力发展号召,他们投入大量资金用于技术研发和设备更新,引入 AI 算法优化生产流程,如今生产效率较传统模式提升 40%,产品合格率稳

完在 00 8%[] 上

黄源清坦言,玉环完善的产业链配套 和政府的精准扶持,让他们敢于在智能升 级上大胆投入,"接下来,我们还将联合本 地科研力量,深耕绿色流控产品研发,不断 推动产业向高端化、智能化转型。"

台胞刘素梅 2006 年来到台州发展,成长的每一步都与当地息息相关。"台州的营商环境十分优越,政府对台青创业就业的支持力度也很大,从政策扶持到资源对接,让我们能够安心打拼。在这里,我不仅实现了

职业成长,更找到了归属感。"她说。

此次活动不仅为台州、台湾民营制造 业交流合作搭建了坚实平台,更将推动新 质生产力在台州落地,为民营制造业高质 量发展注入强劲动力。

玉环市委副书记、组织部部长李灵志 表示,期望通过深入交流和思想碰撞,促成 更多务实合作项目落地生根,让台州的"产 业土壤"与台湾的"创新种子"完美结合,让 两岸的智慧与力量在携手并进中结出丰硕 果实。 (傅飞扬 林俐) 日前,中国海关出版社举办《中国外贸 100 城(2025)——中国对外贸易的先锋力量》新书发布暨城市外贸高质量发展主题活动,浙江金华市外贸综合竞争力全国排名第十。今年1—10月,全市实现进出口8788.3亿元,同比增长19.7%,规模和增速分列全省第二和第一。其中出口7750.5亿元,规模已超过去年全年,增速领跑全省,同比增长19.8%,对全省出口增长的贡献率为57.1%。

今年以来,美国市场关税壁垒频现,欧洲跨境贸易大案频发,中国跨境出口商面临严峻挑战。部分企业为抢占价格优势违规操作,最终陷入货物查扣、信用受损的困境。而金华企业逆水行舟,以"核心技术+管理输出"

模式深耕海外终端市场,在守住核心竞争力的同时,实现管理与人才的国际化输出,走出一条稳健出海之路。

#### 全产业链布局 + 合规创新 筑牢出海根基

位于金华婺城区蒋堂镇的金华骑点车业有限公司,近日迎来了上海财经大学浙江学院的大学生观摩团。"当下外贸市场已从'价格竞争'转向'合规竞争',唯有坚守正道才能赢得长期信任。"公司副总经理潘行边介绍,作为深耕电动车产业近二十年的企业,骑点车业已构建从铝合金车架到整车的全产业链设计、研发、制造能力,凭借核心技术创新与100多项技术专利筑牢行业护城河。

目前骑点车业 90%的产品远销海外,覆盖美国、欧洲、大洋洲等多个国家和地区,在细分产品领域占有率位居行业前列。为适配不同市场的合规要求,企业精准对标各国技术标准,通过自主把控全生产流程确保产品质量稳定达标;同时布局电动自行车、电动摩托车、电动轮椅、电动滑板等多元产品线,即将于明年年初推出全新研发的倒三轮电动摩托车,已提前接到海外订单。这种"全产业链自主可控+多

在人工智能浪潮席卷全球的今天,算

力已成为驱动智能经济发展的新引擎。作

为中国云计算与软件租赁领域的拓荒者,

北京云教网信科技有限责任公司、天津云

信网通科技有限责任公司 CEO 马春艳,

早在十余年前便在国内推广微软 SPLA

软件租赁模式,为行业奠定了服务化、合

规化的基础。而今,面对 AI 时代迸发的海

元化产品矩阵"的模式,让企业能灵活应对各国合规政策变动,有效降低单一品类调整带来的经营风险。此外公司还在海外布局2个海外仓和5家分公司,进一步夯实全球市场布局。随着配套企业持续跟进,其后续发展也为婺城区建设浙江智能交通产业园注入强劲动力。

#### 人才赋能 + 管理输出 拓宽出海路径

面对复杂的全球贸易形势,金华企业纷纷通过多元化市场战略与人才培育破解发展难题。浙江铂动工贸有限公司2023年在坦桑尼亚成立海外子公司,2024年3月,由管理、技术骨干组成的5人团队从武义总部奔赴当地,仅一年便实现年产摩托车轮毂30万

套、产值约 3000 万元人民币,带动当地 50 余人就业,产品供不应求,成为管理与技术输出的成功范例。

企业出海,人才为基。"近距离感受从设计图纸到智能制造的工业之美,更体会到企业国际化发展对外语人才的迫切需求。"上海财经大学浙江学院教师李慧在带领格婺语言服务产业学院师生赴骑点车业开展实践后表示。针对企业需求,校企联合推出"项目工作室+微证书"实战育人模式,在品牌出海、跨境营销等领域深度合作,共建人才实践平台。李慧透露,学校还计划联合金华市翻译协会等单位,聚焦文化传播与翻译、国际会展与口译、跨境电子商务等领域,强化产教融合平台建设,为本土企业品牌出海赋能。

在国内市场"内卷"加剧、跨境贸易监管趋严的双重背景下,金华企业的出海实践印证了"合规经营、人才为本"的核心逻辑。全产业链的技术优势、公开透明的经营记录、稳定可靠的人才支撑、全流程的合规保障,成为金华制造打动全球客户的坚实承诺。这些企业不仅为自身开辟了国际化新路径,更以实际行动为中国制造"走出去"提供了宝贵经验,彰显了金华企业在全球产业布局中的智慧与实力。

## 河南民企进出口增势强劲

中新网消息,河南省政府新闻办在 11月20日举行的"2025河南省民营经济高质量发展系列新闻发布会"上通报称,今年一、二、三季度,该省民营企业进出口额分别为1482.6亿元、1547.7亿元、1550.1亿元,至此已连续10个季度实现同比增长。

作为河南经济发展主力军,该省民营经济主体超 1100 万户,贡献了七成左右的进出口总值。

郑州海关副关长毋涛在当日的新闻发布会上介绍,今年以来,河南民营企业进出口量质齐升、韧性十足,10月单月进出口503亿元,刷新历年10月份进出口值最高纪录。截至今年三季度,该省民营企业进出口值连续10个季度实现同比增长。

河南省发展和改革委员会一级巡视员刘琦介绍,今年前10个月,民营企业进出口总值5083.4亿元、同比增长14.7%,占全省外贸比重68.6%,占比高于全国11.6个百分点,增速高于全国7.5个百分点,保持较快增长态势。其中,民营企业出口表现突出,出口额突破3500亿元、同比增长19.8%,机电产品、高新技术产品出口额占比高、增速快,出口产品结构不断优化升级。

宇通客车在拉美市场累计保有量超 2.8 万辆,卫华起重产品销往 170 多个国家和地区,思念水饺进驻美国百余家山姆会员店……如今,越来越多河南民营企业品牌受到海外市场追捧。

为支持民营企业发展壮大,助力豫 企"扬帆出海",郑州海关实施"陆海联 动、海铁直运""空空中转""区港直达直 装"等创新举措,畅通国际物流通道,提 升通关效能,便利企业加速出海。今年前 10个月,郑州航空口岸国际货邮量、中 欧班列(郑州)开行量均实现 40%以上增 长。 (阚力 王佳宁)



**责编:王萍 版式:黄健** 企业家日报网:<u>www.zqceo.cn</u> 电子版:www.entrepreneurdaily.cn 官方微博:<u>http://weibo.com/jrwbd</u> 投稿邮箱:<u>gib490@sina.com</u>





### 胡正森:以"四善"精神赋能AI时代的企业家

据天眼新闻报道,近日,在贵阳孔学 堂举行的"儒学大家谈:阳明心学的日用 之道"学术研讨活动中,贵州省工商联副 主席、贵州省儒学研究会副会长胡正森先 生发表了题为"人工智能时代的阳明心学 与企业家精神"的主旨演讲。胡正森提出, 在人工智能时代,企业家应具备"善悟、善 创、善行、善德"的"四善"精神,将阳明心 学智慧转化为推动企业创新与社会进步 的力量。

胡正森指出,阳明心学的产生源于王 阳明的"顿悟",这种"善悟"精神应成为企

业家的习惯与品格。他引用《周易》"寂然不动,感而遂通天下之故",强调内心宁静方能悟透万物本质。王阳明在人生低谷中仍坚守"圣人必可学而至"的信念,通过静坐反省,最终悟出"圣人之道,吾性自足"的心学真谛。在人工智能时代,科学家通过"善悟"研究出大数据、先进算法与强大算力,推动机器模拟人类智能。胡正森呼吁企业家应让思想自由飞翔,"去想别人想不到的,去看别人看不到的,去悟别人悟不到的",将阳明心学之道与人工智能之道有机结合,服务企业与社会。

胡正森认为,阳明心学本身就是王阳明集儒释道精华的"突破性创新",其"通权达变"思想体现了灵活变通的精神。他列举王阳明在治理实践中创新赋税制度、完善保甲制度等案例,展现其以创新解决实际问题的能力。面对人工智能存在的技术安全、数据隐私、伦理风险等问题,胡正森强调"创新是企业家精神的灵魂"。他引用王阳明"持志如心痛,一心在痛上"的论述,倡导企业家心无旁骛地大胆创新,做到"苟日新,日日新,又日新",以创新思维应对 AI 时代的挑战。 (吴兵)

### 每一秒雨停间隙都是决战!

-西南物探分公司纳溪项目与雨季争抢勘探进度纪实

■ 本报通讯员 刘天狐 张一杰 常梅斯 苏展 陈文举 岳冰心

10月底,纳溪项目勘探采集刚启动,便遭遇近十年最猛烈雨季。北方冷空气与云贵高原地形剧烈碰撞,暴雨连绵,截至11月中旬,二十天内仅有两个无雨日,勘探进度几近停滞。

"3500 炮目标必须完成!每一秒雨停间隙都是决战!"11月15日晚,沉闷的炮声冲破雨幕,在纳溪项目勘探工区的山谷间急促回荡。西南物探分公司副经理、HSE 总监周鸣站在 A 区高坡,紧盯炮声方向,语气坚决。话音未落,对讲机里的调度指令便密集响起,与急促的雨声交织,如同冲锋的号角。

连日来,阴雨时而倾盆暴下、时而连绵不绝,夜间更添狂风肆虐,山区道路被泡得泥泞翻浆,检波点设备浸泡报废风险剧增,勘探采集工作屡屡被逼停。"天候失控,但工期刻不容缓!"西南物探分公司经理王勤耕在11月初的攻坚会上拍板,组建多层级突击队,以"抢晴天、夺雨天、抠分秒"为战术,全员冲刺。

#### 办公前移 极速调援破困局

面对罕见的雨季"封锁",西南物探分公司以"分层攻坚、协同突围"火速破局。分公司经理王勤耕、党委书记马永带头扎进深山作业区,踩着没膝的泥浆实地勘察,迅速启动跨区域应急支援,第一时间调度西北及塔吉克斯坦国际队 16 台钻机星夜驰援。

各级负责人协同"作战",每一项部署都直指"抢时间"。项目总指挥周鸣精准预判雨停窗口期,连夜拆解工序、划分作业组任务,敲定"雨天备工、雨停即战"的极限节奏,确保雨停10分钟内采集工作全面开火,随天气动态调整单日3005炮作



战计划;总工程师胡善政紧急推广"空中增援""分段采集+集中激发"等高效技术,同步推行核心设备优先充电策略,最大化挖掘采集效率;生产设备负责人紧急从西安调运 2000 个电池包、3600 多点有线设备,增派 18 名"维修尖兵",实现设备"快修快换、全域覆盖";质量管控负责人带队逐点复核数据,雨后连夜攻坚数据处理,绝不让精度因雨天打一丝折扣;安全环保部龙刚冒着暴雨排查边坡隐患,增派 44 名巡井、14 名清线人员强化民爆巡查,在泥泞中筑牢安全防线。

#### 挂图作战 精准抠时抢雨隙

"今天必须把排列铺设的滞后缺口啃下来!"清晨六点,雨水仍淅淅沥沥,物探255-259 联队临时会议室里,队经理丁鹏声音沙哑却带着不容置疑的决绝。他面前的"作战图"上,钻井上线、下药完成、采集时效等关

键节点用红黄绿三色标注得一目了然。 "雨停就是冲锋令,各组必须提前就 位待命!"作为联队负责人,丁鹏每天早晚两场攻坚例会雷打不动,对照"作战图"复盘进度、狠揪短板。雨天排列铺设滞后,立刻安排排列组24小时分段值守维护线路;设备充电柜不足,果断推行"70%电量即刻上线、后续设备接力替换"策略。

联队团队以"作战图"为纲,提前协调 64个爆炸作业组、2个备用组、2个机动组, 雨停前5小时便顶着细雨上山踏勘线路、清 理树枝、排积水;考虑到爆炸组需夜间待雨 停采集,提前备足照明设备、御寒物资,确保 每一个雨停窗口期都被利用到极致。

#### 多线攻坚 全员冲锋夺进度

"每天裹着两件雨衣,衣服裤子还是湿透结冰。"冬季冷雨裹挟寒气肆虐,员工们裹着两层雨衣仍挡不住湿气侵袭。测量组反映,强降温下已有16名员工感冒。为确保进度,测量一队提前储备备用操作手,一人感冒休整,替补人员立刻顶上,确保测量工作"分秒不停"。 [下转 P2]

量算力需求,她再次站在浪潮之巅,洞察 给能力,是驶入 先机,以"智能算力租赁"为支点,赋能千 通过先进的虚势 行百业数字化转型。 算力资源的池

深耕算力租赁 赋能数字时代

-专访算力租赁领域的拓荒者马春艳

#### 远见先行 从 SPLA 奠基者到智能算力 战略先行者

2012 年,马春艳将 SPLA 模式引入中国时,市场对"软件租赁"的概念还极为陌生。她让微软的先进授权模式落地生根,深刻地影响了早期中国云计算厂商的商业模式选择。她表示:"我们解决了软件'可用性'和'合规性'的问题,奠定了服务化的基础。但 AI 的爆发,让市场的核心需求从'软件功能'转移到了'计算能力'。"

马春艳认为,当前算力租赁行业经历着深刻变革:需求主体从互联网科技公司扩展到传统制造业、金融、医疗等机构;需求内容从通用的云计算资源转变为针对AI 训练和推理的高性能 GPU 算力;商业模式也从简单的资源出租,演进为提供包含软硬件、框架、工具乃至行业解决方案的一体化服务。从原来软件许可的分发者,转变为智能算力生态的构建者和数字化转型的赋能者。之所以能够如此灵活自如地转换角色,或许与她从小学习国际象棋有关,经过多年训练,她已经养成了统揽全局、灵活多变的思维模式。

#### 顺势而动 构建面向 AI 时代的智能算力 服务生态

面对 AI 时代机遇,马春艳和她领导的

云信系公司早已开始布局。她积极构建开放、融合、高效的智能算力服务生态,致力

于为更多客户提供"端到端"的价值服务。 早在 AI 算力需求初现端倪时,她就已捕捉到行业变革的信号,主导公司与国内主流 GPU厂商、数据中心运营商建立战略合作,提前锁定大量高性能算力资源。她认为:"拥有稳定、高品质的算力供给能力,是驶入这条新赛道的入场券。"她通过先进的虚拟化技术和调度系统,实现算力资源的池化、自动化和弹性分配,极大提升了利用效率。她带领团队与不同类型的企业合作,不断优化智能模型,将算力服务真正嵌入产业创新的核心环节。

马春艳积极参与并推动行业标准的建立。在尚未成熟的 AI 算力租赁领域,她率先提出"算力服务等级协议"的初步框架,明确算力可用性、任务完成时效、数据安全性等关键指标,推动服务走向标准化、透明化。对标准化的执着,与她生活中对茶道的研究如出一辙,无论是泡茶的温度、时间还是工序,她都十分讲究,要求把控精准、力求达到最佳状态。在她看来,唯有标准、透明、可信的服务,才能行稳致远。

#### 引领未来 开启智能经济新图景

马春艳认为,随着通用人工智能的临近,算力需求将呈现指数级增长,算力租赁模式将成为绝大多数企业和机构获取 AI 能力的最佳选择。

周末时光,马春艳喜欢带着家人一起去郊外徒步,她说大自然总能给她带来新的灵感和能量。她自信地告诉记者:"未来,我们将致力于打造一个'算力网络',就像今天的电网一样,任何企业都可以根据自身需求,随时随地、按需付费地接入所需的智能算力。我们将通过强大的调度平台,将分散在全国甚至全球的异构算力资源整合起来,形成一个统一的、智能的、高效的资源池,打破算力孤岛,实现全局最优配置。" [下转 P2]